

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കൽ

ഉള്ളടക്കം	പാഠ്യപദ്ധതി പഠിച്ചതിന്റെ ഫലങ്ങൾ
പഠനത്തിന്റെ ലക്ഷ്യങ്ങളിൽ	
ആമുഖം	
പ്രധാന വ്യവസ്ഥകൾ	
എ. ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയ	4.7
ബി. ആവശ്യമായ വിവിരങ്ങളുടെ കൈവരിക്കൽ	4.1
സി. സദാചാരപരവും ശാരീരികവുമായ അപകടാവസ്ഥ	4.2
ഡി. സാമ്പത്തികം, ചികിത്സാപരവും, അല്ലാത്തതുമായ തയ്യാറാക്കൽ.	4.3
ഇ. മനുഷ്യജീവിതത്തിന്റെ മൂല്യം	4.3
എഫ്. മറ്റു സ്വത്തുകളിൽ ഉള്ള നിയമാവകാശം	4.8
ജി. പ്രീമിയത്തിന്റെ മൂല്യ നിർണ്ണയം	4.4,4.5
എച്ച്. ലാഭവിഹിതം നിർണ്ണയിക്കൽ	4.6
ഐ. ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നതിൽ ഏജന്റിന്റെ പ്രവർത്തനം	4.1
പ്രധാന ഘടകങ്ങൾ	
ചോദ്യോത്തരങ്ങൾ	
സ്വയംപരീക്ഷണ ചോദ്യങ്ങൾ	

പഠനത്തിന്റെ ലക്ഷ്യങ്ങളിൽ

ഈ അദ്ധ്യായം പഠിച്ചാൽ നിങ്ങൾക്ക് കഴിയും:

- ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയയെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ.
- ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കാൻ വേണ്ട വിവരങ്ങൾ ശേഖരിക്കാവുന്ന ഉറവിടങ്ങളെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ.
- സദാചാരപരവും, ശാരീരികവുമായ അപകടങ്ങളെ കുറിച്ച് വിലയിരുത്താൻ.
- സാമ്പത്തികവും, ചികിത്സാപരവും അല്ലാത്തതും തമ്മിലുള്ള വ്യത്യാസത്തെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ.
- മനുഷ്യജീവിതത്തിന്റെ മൂല്യങ്ങളെ എന്ന ആശയത്തെ കുറിച്ചും, തയ്യാറാക്കുന്നതിൽ അതിന്റെ പ്രവർത്തനത്തെ കുറിച്ചും വിവരിക്കാൻ.
- പോളിസി മൂല്യനിർണ്ണയ പ്രക്രിയയെ കുറിച്ച് വിശദീകരിക്കാൻ.
- പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന പ്രക്രിയ നിർണ്ണയിക്കാൻ.
- ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കുന്ന പ്രക്രിയയെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ.
- മറ്റു ആസ്തികളിൽ ഉള്ള നിയമാവകാശം എന്ന ആശയത്തെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ.
- ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നതിൽ ഏജന്റിന്റെ പ്രവർത്തനത്തെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ.

ആമുഖം

"തയ്യാറാക്കൽ" എന്ന പേരു നൽകിയത് താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന നടപടികൾക്കാണ്.

- കമ്പനിക്ക് ജനങ്ങളെ നൽകുന്ന അപകടാവസ്ഥകളെ തിട്ടപ്പെടുത്തുക.
- അപകടാവസ്ഥയെ സ്വീകരിക്കണമോ, വേണ്ടയോ, അല്ലെങ്കിൽ എത്രമാത്രം സ്വീകരിക്കണം എന്ന് തീരുമാനിക്കുക.
- വ്യവസ്ഥകളും നിബന്ധനകളും കൂടാതെ നൽകേണ്ട സംരക്ഷണത്തിന്റെ പരിധിയും ഉറപ്പുവരുത്തുക.
- അനുയോജ്യമായ പ്രീമിയം കണക്കാക്കുക.

ജീവിത രക്ഷഭോഗത്തിൽ നിർദ്ദേശം സമർപ്പിക്കുന്നവരിൽ നിന്ന് കമ്പനിക്ക് ഇൻഷുർ ചെയ്യുവാൻ കഴിയുന്ന വ്യക്തികളെ തിരഞ്ഞെടുക്കേണ്ടത് ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവരുടെ ചുമതലയാണ്, കൂടാതെ അവരുടെ അപകടങ്ങളുടെ സ്വഭാവം അനുസരിച്ച് എന്തു തുകക്ക് ഇൻഷുർ ചെയ്യാൻ കഴിയും എന്നതും നിശ്ചയിക്കണം

നമ്മൾ വീക്ഷിച്ചതുപോലെ ഇൻഷുറൻസ് വ്യവസായം അപകടാവസ്ഥ പങ്കിടുന്ന തത്ത്വത്തെ ആസ്പദമാക്കിയിട്ടുള്ളതാണ്. ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി പോളിസിയിലെ വ്യവസ്ഥകളും, നിബന്ധനകളും അനുസരിച്ച് ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തിയുടെ അപകടാവസ്ഥ ഏറ്റെടുക്കുന്നു. അതുകൊണ്ട് ഒരു കൂട്ടം നിർദ്ദേശങ്ങളിൽ നിന്നും ഇൻഷുർ ചെയ്യാവുന്ന വ്യക്തികളെ തിരഞ്ഞെടുക്കുന്നതിലും കൂടാതെ ഓരോ വ്യക്തിയും സമർപ്പിക്കുന്ന അപകടാവസ്ഥക്ക് അനുസൃതമായി ന്യായമായ തുക നിശ്ചയിക്കുന്നതിലും ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ വളരെയധികം ശ്രദ്ധ പാലിക്കേണ്ടതുണ്ട്. തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് ഇങ്ങിനെ പ്രവർത്തിക്കുന്നതിൽ തെറ്റ് സംഭവിച്ചാൽ അത് ഇൻഷുറൻസ് വ്യവസായത്തിന്റെ നിലനിൽപ്പിനെ തന്നെ ബാധിക്കും.

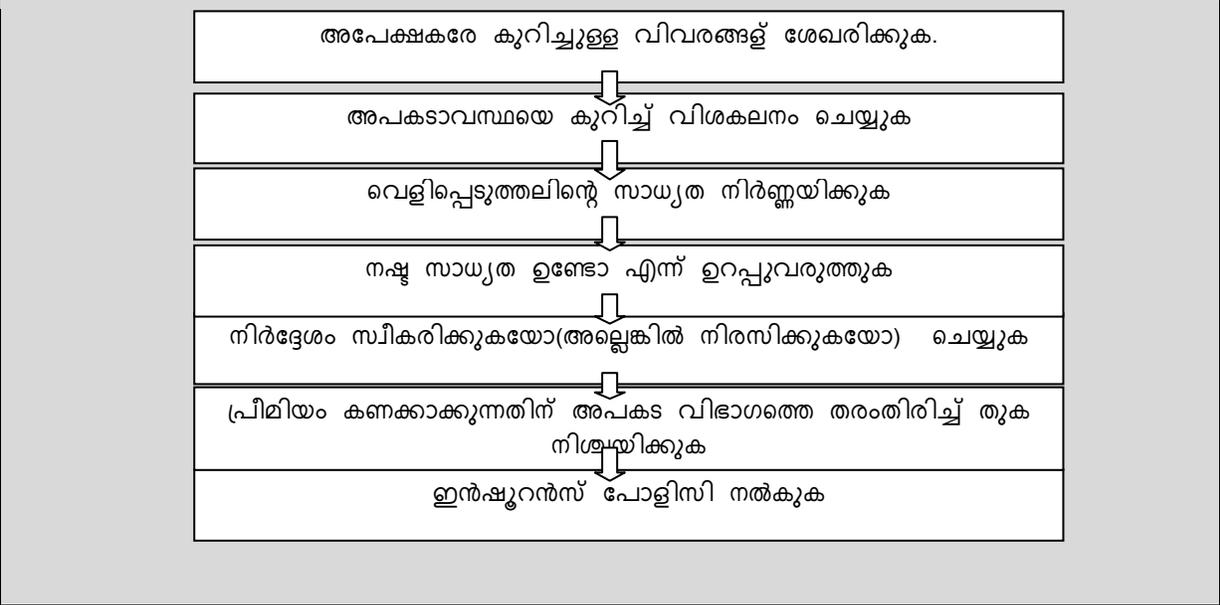
ഈ അദ്ധ്യായത്തിൽ, നിർദ്ദേശകന് സമർപ്പിക്കുന്ന അപകടാവസ്ഥയെ കുറിച്ച് ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് കൃത്യമായി നിർണ്ണയിക്കാൻ കഴിയുന്ന വിവരങ്ങളെ കുറിച്ച് നമുക്ക് വീക്ഷിക്കാം. അവരുടെ തിട്ടപ്പെടുത്തൽ ഈടാക്കേണ്ട പ്രീമിയത്തെയും സ്വായീനിക്കുന്നു കൂടാതെ എങ്ങനെയാണ് തുക നിശ്ചയിച്ചിരിക്കുന്നതെന്നും, എങ്ങനെയാണ് പ്രീമിയം കണക്കാക്കിയിരിക്കുന്നതെന്നും നമുക്ക് പിന്നീട് ശ്രദ്ധിക്കാം. എന്തായാലും ആദ്യം നമുക്ക് ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയയിലേക്ക് എല്ലാം ഉൾക്കൊള്ളിച്ചുകൊണ്ട് ഒരു ചെറിയ വീക്ഷണം നടത്താം.

പ്രധാന വാക്കുകൾ			
ഈ അദ്ധ്യായത്തിൽ വിശേഷിപ്പിക്കുന്നത് താഴെ പറഞ്ഞിരിക്കുന്ന വ്യവസ്ഥകളുടെയും, ആശയങ്ങളുടെയും വിവരണങ്ങളാണ്:			
അണ്ടർ റൈറ്റർ	ഗ്രോസ്സ് പ്രീമിയം	ധർമ്മിക വെല്ലുവിളികൾ	നോൺ-മെഡിക്കൽ അൻഡർവൈറ്റിംഗ്
മനുഷ്യ ജീവിതത്തിന്റെ മൂല്യം (എച്ച്എൽവി)	ലോഡിംഗ്	ശാരീരിക വെല്ലുവിളികൾ	അപകടസാധ്യതാ പ്രീമിയം
ബോണസ്സുകൾ	സാമ്പത്തിക അണ്ടർവൈറ്റിംഗ്	വൈദ്യ അണ്ടർവൈറ്റിംഗ്	ലിയൻസ്
ഗുരുതരമായ തിരഞ്ഞെടുപ്പ്	അപകടസാധ്യതാ ഗ്രൂപ്പുകൾ	ലൈവൽ പ്രീമിയം	പണത്തിന്റെ സമയമൂല്യം

എ. ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയ.
 സമർപ്പിക്കുന്ന അപകടാവസ്ഥകളെ തരംതിരിക്കുക, വിശകലനം ചെയ്യുക, തിരഞ്ഞെടുക്കുക എന്നിവ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവരുടെ ഉത്തരവാദിത്വങ്ങളാണ്. പല കമ്പനികളും എങ്ങനെ അപകടങ്ങളെ തരംതിരിക്കണം, എങ്ങനെ തുക നിശ്ചയിക്കണം എന്നതിന് വ്യത്യസ്ത മാർഗ്ഗനിർദ്ദേശങ്ങളാണ് നൽകുന്നത്. ഓരോ കമ്പനിക്കും അപകടങ്ങളെ തരംതിരിക്കുന്നതിൽ അവരുടേതായ മാനദണ്ഡങ്ങളും, മാർഗ്ഗനിർദ്ദേശങ്ങളുമാണ് ഉള്ളത് അങ്ങിനെ കമ്പനിയുടെ നല്ല പ്രവർത്തനം ഉറപ്പുവരുത്താൻ തയ്യാറാക്കുന്നവർ ഇത് അനുസരിച്ച് പ്രവർത്തിക്കുന്നു.

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയ താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന വിധമാണ്.

ചിത്രം 4.1



ബോധവാനായിരിക്കുക.
 "അപകടസാധ്യത" എന്ന പദം മുഖ്യമായും ഇൻഷുറൻസിൽ ഉപയോഗിച്ചിരിക്കുന്നത് സംരക്ഷിത ജീവിതം അല്ലെങ്കിൽ സംരക്ഷണം ചെയ്ത വ്യക്തി എന്നതിനെ സൂചിപ്പിക്കാനാണ്.

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നതിന്റെ ആദ്യ ഘട്ടം സാധ്യമായ എല്ലാ ഉറവിടങ്ങളിൽ നിന്നും നിർദ്ദേശാവിനെ കുറിച്ചുള്ള വിവരങ്ങൾ പുനഃപരിശോധിക്കുക എന്നതാണ്. ജീവിത രക്ഷാഭാഗത്തിൽ ഏജന്റ് നൽകിയ വിവിരണങ്ങൾക്കു പുറമേ ആവശ്യമായ സുപ്രധാനമായ വിവരങ്ങള് ഒരു വ്യക്തിയുടെ വയസ്സ്, ജോലി, വരുമാനം, വ്യക്തിപരമായ ശീലങ്ങൾ, സ്വന്തം ആരോഗ്യം, കുടുംബത്തിന്റെ ആരോഗ്യ പാരമ്പര്യം എന്നിവയാണ്.

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ ഈ വിവരങ്ങള് വിശകലനം ചെയ്ത ശേഷമാണ് നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കണമോ അല്ലെങ്കിൽ നിരസിക്കണമോ എന്ന് തിരുമാനിക്കുന്നത്. ഇത് ഒരു വിശിഷ്ടമായ പ്രക്രിയയാണ്: നിർദ്ദേശാവിനെ കുറിച്ചുള്ള എല്ലാ വിവരങ്ങളും കൂടാതെ അദ്ദേഹം ഇൻഷുറൻസിൽ ചേരുന്നതിന്റെ ഉദ്ദേശവും ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ പരിശോധിക്കണം. ഈ വിവരങ്ങൾ എങ്ങനെ ശേഖരിക്കുന്നു, ഉപയോഗിക്കുന്നു എന്നതിനെ കുറിച്ച് പിന്നീട് ഈ അദ്ധ്യായത്തിൽ നമുക്ക് വീക്ഷിക്കാം.

കാപ്യപരമായ ഉദ്ദേശങ്ങള്:
 ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ നിർദ്ദേശാക്കളുടെ ഉദ്ദേശങ്ങളെ ഉറപ്പുവരുത്തുന്നതിൽ വളരെ ശ്രദ്ധയുള്ളവരായിരിക്കണം. എല്ലാവരും വിശ്വസ്തരും അല്ലെങ്കിൽ ആത്മാർത്ഥയുള്ളവരും ആയിരിക്കണമെന്നില്ല. നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കണമോ, വേണ്ടയോ എന്ന് തിരുമാനിക്കുന്നതിന് മുൻപ് നിർദ്ദേശാവിന്റെ ഉദ്ദേശത്തെ കുറിച്ച് സൂക്ഷ്മമായി വിശകലനം നടത്തണം.

സാഹചര്യങ്ങളുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ കമ്പനി അവകാശവാദം നൽകേണ്ട സാധ്യതയുണ്ടോ എന്ന് ഉറപ്പുവരുത്താൻ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ പിന്നീട് എല്ലാ വിവരങ്ങളും പരിശോധിക്കും. ഈ ഘട്ടത്തിലാണ് **അങ്ങേയറ്റം നഷ്ടത്തിനുള്ള സാധ്യത (എംപിഎല്)** ഉണ്ടോ എന്ന് തയ്യാറാക്കുന്നവർ ഉറപ്പുവരുത്തുന്നത്, ഇതുകൊണ്ട് ഉദ്ദേശിക്കുന്നത് എന്തെങ്കിലും സംഭവം ഉണ്ടായാൽ അങ്ങേയറ്റം എത്ര തുകയുടെ നഷ്ടം ഉണ്ടാകാം എന്നതാണ്. പിന്നീട് ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ അപകടാവസ്ഥയെ സ്വീകരിക്കണമോ, അതായത് സാധാരണ നിരക്കിൽ, പരിഷ്കരിച്ച നിരക്കിൽ, പ്രത്യേക വ്യവസ്ഥകളിൽ (ഉദ. ഉയർന്ന പ്രീമിയത്തിൽ),

ആസ്തികളുടെ നിയമാവകാശ വ്യവസ്ഥയിൽ അല്ലെങ്കിൽ അപകടാവസ്ഥ കമ്പനിയുടെ സ്വീകരിക്കാവുന്ന പരിഗണനക്ക് പുറത്താണ് എന്ന കാരണത്താൽ മാറ്റിവെക്കണമോ, നിരസിക്കണമോ എന്ന് തീരുമാനിക്കും.

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ പ്രതികൂലമായ തിരിഞ്ഞെടുക്കലിൽ നിന്ന് കമ്പനിയെ സംരക്ഷിക്കുകയും വേണം. പ്രതികൂല തിരിഞ്ഞെടുക്കൽ എന്നതുകൊണ്ട് ഉദ്ദേശിക്കുന്നത് കമ്പനി കൂടുതൽ അപകടസാധ്യതയുള്ള ധാരാളം നിർദ്ദേശങ്ങളെ സ്വീകരിക്കുന്ന അവസ്ഥയെ കുറിച്ചാണ്. അപകടസാധ്യത കുറഞ്ഞവരേക്കാൾ അപകടസാധ്യത കൂടുതലാണെന്ന് ഭയക്കുന്നവരാണ് അധികവും ഇൻഷുറൻസ് എടുക്കാൻ ആഗ്രഹിക്കുന്നത്. ഈ ദൃഷ്ടിയെ അടിസ്ഥാനമാക്കിയുള്ളതാണ് പ്രതികൂല തിരിഞ്ഞെടുക്കൽ എന്ന ആശയം. ഒരു കമ്പനി പ്രതികൂല തിരിഞ്ഞെടുക്കലിലേക്ക് അനാവരണം ചെയ്യപ്പെടുന്നു എന്ന് കണ്ടെത്തിയാൽ അവർക്ക് ഉദ്ദേശിച്ചതിനേക്കാളു് അവകാശവാദങ്ങൾക്കായി തുക നൽകേണ്ടിവരുമെന്ന് മനസ്സിലാക്കാം. ഇത് തീർച്ചയായും കമ്പനിയുടെ വിജയത്തിനെ മോശമായി ബാധിക്കും.

ഉദാഹരണം
രാകേഷ് ശർമ്മക്ക് അടുത്തകാലത്തായി പ്രമേഹം ഉള്ളതായി സ്ഥിരീകരിക്കപ്പെടുന്നു. അദ്ദേഹത്തിന് മുപ്പത്തിയെട്ട് വയസ് മാത്രമേ പ്രായമായിട്ടുള്ളൂ. രാകേഷ് ഇൻഷുറൻസ് എടുക്കാൻ വളരെ തത്പരനാണ് കൂടാതെ ഉയർന്ന പ്രീമിയം നൽകാനും തയ്യാറാണ്. ഇവിടെ ഇൻഷുറൻസ് എടുക്കുന്നതിൽ രാകേഷിന്റെ മുഖ്യമായ ഉദ്ദേശം സമീപഭാവത്തിൽ അദ്ദേഹത്തിന് വരാനിരിക്കുന്ന ചികിത്സാ ചെലവുകളു് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയിലേക്ക് മാറ്റം ചെയ്യുക എന്നതാണ്. അഥവാ അദ്ദേഹം മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയിൽ നിന്നു ലഭിക്കുന്ന നഷ്ടപരിഹാര തുക കുടുംബത്തിന് നല്ലരീതിയിൽ ജീവിക്കാൻ പര്യാപ്തമാണ്.

രാകേഷ് ശർമ്മയെപോലെ ധാരാളം വ്യക്തികളേ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി തിരിഞ്ഞെടുത്താൽ അത് പ്രതികൂല തിരിഞ്ഞെടുക്കലാകുന്നു. വരാനിരിക്കുന്ന ഭാരിച്ച ചികിത്സാചെലവുകളു് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി വഹിക്കേണ്ടിവരും.

കമ്പനിക്ക് വളരെ കൂടുതൽ അപകടസാധ്യത നൽകുന്നതിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് രാകേഷിന്റെ നിർദ്ദേശം നിരസിക്കുന്നതിനായി ഉപദേശിക്കാൻ കഴിയും. എന്തായാലും നിരസിക്കൽ മാത്രമല്ല തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് മുൻപിലുള്ള ഏക പരിഹാരം, അവർക്ക് തിരിഞ്ഞെടുക്കാൻ കഴിയും ;

- നിർദ്ദേശം സാധാരണ നിരക്കിൽ സ്വീകരിക്കുക
- നിർദ്ദേശം അധികം പ്രീമിയത്തിൽ സ്വീകരിക്കുക
- നിർദ്ദേശം ആസ്തികളുടെ നിയമാവകാശ വ്യവസ്ഥയിൽ സ്വീകരിക്കുക
- നിർദ്ദേശം പരിഷ്കരിച്ച നിരക്കിൽ സ്വീകരിക്കുക
- നിർദ്ദേശം പ്രത്യേക/പരിഷ്കരിച്ച വകുപ്പ് അനുസരിച്ച് സ്വീകരിക്കുക.
- കുറച്ച് കാലത്തേക്ക് തീരുമാനം മാറ്റിവെക്കുക അല്ലെങ്കിൽ
- നിർദ്ദേശം നിരസിക്കുക

ഉദാഹരണം
ഹിതൻ പട്ടേൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയിൽ നിന്ന് ഒരു പോളിസിക്ക് അപേക്ഷിക്കുന്നു, നിർദ്ദേശ പത്രികയിൽ താൻ ഹൃദയസംബന്ധമായ രോഗത്തിന് ചികിത്സ ചെയ്യുന്നതായി പ്രസ്താവിക്കുന്നു. ഇതിന് മുൻപ് ഇതേ രോഗത്തിന് ശസ്ത്രക്രിയ നടത്തിയതായും അദ്ദേഹം സൂചിപ്പിക്കുന്നു. ഈ സംഭവത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ അദ്ദേഹത്തിന്റെ രോഗ സ്വഭാവം, ലഭിക്കാവുന്ന ചികിത്സ, ശസ്ത്രക്രിയ കൂടാതെ രോഗവിമുക്തി എന്നീ കാര്യങ്ങളേ കുറിച്ചുള്ള എല്ലാ വിവരങ്ങളും ശേഖരിക്കണം. ഈ വിവരങ്ങളുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് ഹിതന്റെ അപകടാവസ്ഥയെ കുറിച്ച് തീരുമാനിക്കാൻ കഴിയും. അവർക്ക് അദ്ദേഹത്തിൽ നിന്ന് കൂടുതൽ പ്രീമിയം ഈടാക്കാനോ അല്ലെങ്കിൽ നൽകുന്ന സംരക്ഷണത്തിൽ നിന്ന് അദ്ദേഹത്തിന്റെ ഹൃദയ സംബന്ധമായ പ്രശ്നങ്ങളെ ഒഴിവാക്കുവാനോ കഴിയും.

ബോധവാനായിരിക്കുക.

നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കാവുന്നതാണോ എന്ന് തീരുമാനിക്കാൻ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികള് പല മാനദണ്ഡങ്ങളാണ് ഉപയോഗിക്കുന്നത്. ചില കമ്പനികൾ നിലവിലുള്ള രോഗം സംരക്ഷണം നൽകാൻ അനുയോജ്യമല്ല എന്ന് പരിഗണിക്കുമ്പോള്, മറ്റു കമ്പനികൾ അധികം പ്രീമിയത്തില് ചില പരിധിവരെ സംരക്ഷണം നൽകാൻ തയ്യാറാകുന്നു

ഒരിക്കൽ അപകടാവസ്ഥ സ്വീകരിക്കാനുള്ള തീരുമാനം എടുത്താല്, തയ്യാറാക്കുന്നവർ അതിനെ അപകട വിഭാഗങ്ങളായി തരംതിരിക്കുന്നു. കമ്പനി നൽകുന്ന മാർഗ്ഗനിർദ്ദേശങ്ങളുടെ അടിസ്ഥാനത്തില് ഒരോ അപകട വിഭാഗത്തിനും നിരക്ക് നിശ്ചയിക്കുന്നു. അധികം അപകടസാധ്യതയുള്ളവരെ ഉയർന്ന അപകട വിഭാഗമായി തരംതിരിക്കുന്നു കൂടാതെ ഉയർന്ന പ്രീമിയവും ഈടാക്കുന്നു. അപകട വിഭാഗം എന്നത് വളരെ പ്രധാനപ്പെട്ടതാണ് എന്തെന്നാൽ നിർദ്ദേശകൻ എന്ത് പ്രീമിയം നൽകേണ്ടിവരുമെന്ന് തീരുമാനിക്കാൻ ഇത് ഉപകരിക്കുന്നു. ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് അവസാന പ്രീമിയ തുകയിലെത്തുന്നതിന് മുൻപായി നിരക്കുകളില് മാറ്റം വരുത്തുവാനും/പരിഷ്കരിക്കുവാനും കഴിയും.

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ വാഗ്ദാനം ചെയ്ത പ്രീമിയവും, വ്യവസ്ഥകളും നിർദ്ദേശകന് സ്വീകരിച്ചാൽ അവർക്ക് പോളിസി നൽകാൻ കഴിയും, നിർദ്ദേശകന് സമർപ്പിക്കുന്ന അപകട നിർദ്ദേശത്തെ കണക്കിലെടുത്ത് ആവശ്യമെങ്കിൽ അധികം തുക ഈടാക്കാം.

ബോധവാനായിരിക്കുക

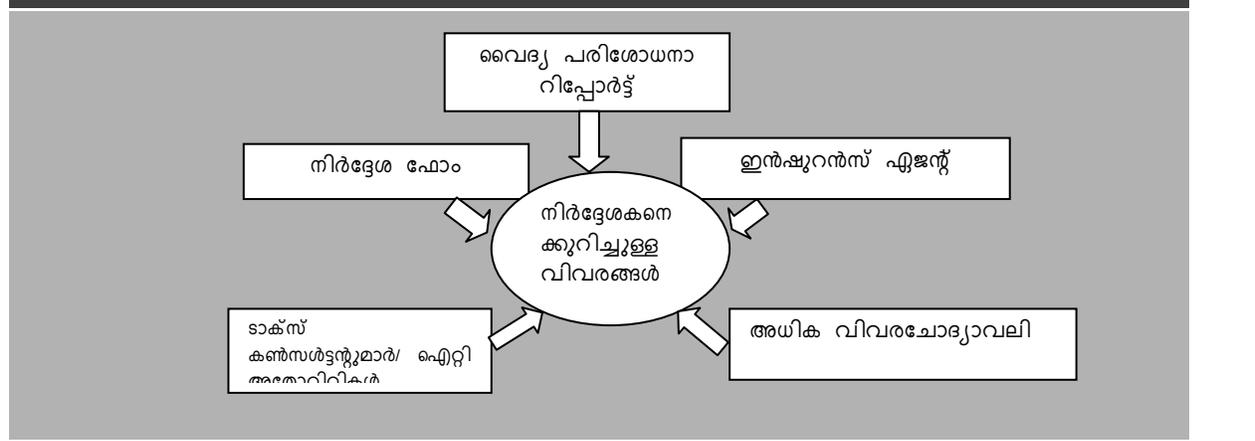
ഐ.ആർ.ഡി.എ നൽകിയിരിക്കുന്ന നിയന്ത്രണം അനുസരിച്ച് നിർദ്ദേശ പത്രിക ലഭിച്ച് പതിനഞ്ച് ദിവസങ്ങൾക്കകം ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി അതില് കൈക്കൊണ്ട തീരുമാനം നിർദ്ദേശാവിനെ അറിയിച്ചിരിക്കണം

ചോദ്യം 4.1

ഇൻഷുറൻസിന് വേണ്ടി ഒരു നിർദ്ദേശം ലഭിച്ചാല് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് അത് സംബന്ധിച്ച് എന്തെല്ലാം തീരുമാനങ്ങൾ എടുക്കാൻ കഴിയും?

ബി. ആവശ്യമായ വിവരങ്ങളുടെ കൈവരിക്കൽ.
 ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് നിർദ്ദേശാവിനെ കുറിച്ച് പല ഉറവിടങ്ങളില് നിന്നും വിവരങ്ങള് ശേഖരിക്കാൻ കഴിയും. കൂടുതലും വിവരങ്ങൾ തയ്യാറാക്കുന്നവർ ആവശ്യപ്പെടുന്ന നിർദ്ദിഷ്ട പ്രമാണത്തിൽ നിന്ന് ലഭിക്കുന്നതാണ്, ഉദാഹരണം നിർദ്ദേശ പത്രിക.

ചിത്രം4.2: നിർദ്ദേശാവിനെ കുറിച്ചുള്ള വിവരങ്ങളുടെ ഉറവിടങ്ങൾ



ബി.1 നിർദ്ദേശ പത്രിക.

നിർദ്ദേശകന് പൂരിപ്പിച്ച് സമർപ്പിക്കുന്ന നിർദ്ദേശ പത്രികയാണ് ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് ആദ്യമായി ലഭിക്കുന്ന വിവരങ്ങളുടെ വളരെ പ്രധാനപ്പെട്ട ഉറവിടം. നിർദ്ദേശ പത്രികയിൽ താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന വിവരങ്ങൾ അടങ്ങിയിരിക്കുന്നു.

<p>വ്യക്തിപരമായ വിവരങ്ങൾ:</p>	<ul style="list-style-type: none"> പത്രികയുടെ ഈ ഭാഗത്ത് നിർദ്ദേശാവിന്റെ പേര്, വിലാസം, വയസ്സ്, വരുമാനം, മാസചെലവ്, ജോലി, വിവാഹിതരാണോ അല്ലയോ, മറ്റേതെങ്കിലും പോളിസി എടുത്തിട്ടുണ്ടോ മുതലായ വിവരങ്ങൾ അടങ്ങിയിരിക്കുന്നു. നിർദ്ദേശാവും ഇൻഷുറർ ചെയ്ത വ്യക്തിയും വ്യത്യസ്തരാണെങ്കിൽ നിർദ്ദേശാവിന്റെ പേരും വിലാസവും കൂടി നിർദ്ദേശ പത്രികയിൽ ചേർക്കണം.
<p>വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ വിവരങ്ങൾ.</p>	<ul style="list-style-type: none"> പത്രികയുടെ ഈ ഭാഗത്ത്, നിർദ്ദേശാവിന്റെ വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ പാരമ്പര്യം, കുടുംബത്തിന്റെ വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ പാരമ്പര്യം, ഇപ്പോഴത്തെ അവസ്ഥ, ഉയരം, തൂക്കം എന്നിവ അടങ്ങിയിരിക്കുന്നു. നിർദ്ദേശാവിന്റെ വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ അവസ്ഥയെ കുറിച്ചുള്ള ഡോക്ടറുടെ സാക്ഷിപത്രവും ഇതിനായി ആവശ്യപ്പെടാം. ചികിത്സാപരമായ അടിസ്ഥാനത്തിലല്ലാ പോളിസി എടുക്കുന്നത് (ഭാഗം-ഡി കാണുക) എങ്കിൽ നിർദ്ദേശാവിനോട് അവരുടെ മുൻപുള്ള രോഗങ്ങളു്, മുറിവുകൾ, ശസ്ത്രക്രിയ വിവരങ്ങൾ, കൂടാതെ അവരുടെ ഡോക്ടറെ കുറിച്ചുള്ള വിവരങ്ങൾ മുതലായവ ആവശ്യപ്പെടാം.
<p>ഏജന്റിന്റെ അഭിപ്രായങ്ങളു്:</p>	<ul style="list-style-type: none"> പത്രികയുടെ ഈ ഭാഗത്ത് നിർദ്ദേശാവിനെ കുറിച്ച് ഏജന്റ് നൽകുന്ന അഭിപ്രായങ്ങളു് അടങ്ങിയിരിക്കുന്നു. ഏജന്റ് നിർദ്ദേശാവിന്റെ ജീവിതരീതി, ശീലങ്ങൾ, താത്പര്യങ്ങൾ എന്നിവയെ കുറിച്ചുള്ള അവരുടെ വിശകലനം നൽകുന്നു, കൂടാതെ നിർദ്ദേശാവിന്റെ സാമ്പത്തികാവസ്ഥയെ കുറിച്ചും, ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് അപാവാദമയെ കുറിച്ച് മനസ്സിലാക്കാൻ ഉപകരിക്കുന്ന മറ്റു വിവരങ്ങളും നൽകുന്നു

ബി.2 വൈദ്യപരിശോധന വിവരങ്ങളു്

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മുഖേനയോ അല്ലെങ്കിൽ ഒരു അംഗീകൃത ഡോക്ടർ മുഖേനയോ നിർദ്ദേശാവിനെ പരിപൂർണ്ണ വൈദ്യപരിശോധന നടത്താൻ കഴിയും. ഇങ്ങനെ ചെയ്യുന്നത് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിക്ക് ഒരു പ്രതികൂല തെരഞ്ഞെടുക്കലിനുള്ള അവസരം കുറക്കാനാണ്, അതായത് അരോഗ്യമുള്ള വ്യക്തികൾക്ക് വിരുദ്ധമായി ധാരാളം അനാരോഗ്യ വ്യക്തികളെ തെരഞ്ഞെടുക്കുക എന്നതാണ്. അപകടാവസ്ഥ സിദ്ധിക്കുന്നതിന് മുൻപായി നിർദ്ദേശകന് നൽകിയ ആരോഗ്യ സംബന്ധമായ ചോദ്യങ്ങളുടെ ഉത്തരങ്ങളു് അല്ലെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസ് തുക എന്നിവയിൽ കൂടുതൽ വിവരങ്ങളു് ആവശ്യമായി വന്നാൽ പരിശോധന നടത്താവുന്നതാണ്.

ചില പ്രത്യേകതരം അപകടങ്ങൾക്കുള്ള എല്ലാ നിർദ്ദേശങ്ങൾക്കും വൈദ്യപരിശോധന വിവരണം ആവശ്യപ്പെടുന്നത് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഒരു നയമാണ്.

ചില ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് പ്രായത്തിന് അനുസരിച്ച് നിർദ്ദേശാക്കളെ തരംതിരിക്കുന്നു. കുറഞ്ഞ പ്രായക്കാർക്ക് ഉയർന്ന പ്രായക്കാരേക്കാളു് വളരെ കുറച്ചുമാത്രമേ വ്യാപകമായ വൈദ്യപരിശോധനക്ക് ആവശ്യപ്പെടാറുള്ളു. ചികിത്സാപരമായ, ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കലിനെ കുറിച്ച് ഭാഗം-ഡിയിൽ നമുക്ക് വീണ്ടും വീക്ഷിക്കാം.

ബി.3ഇൻഷുറൻസ് ഏജന്റ്

ഇൻഷുറൻസ് ഏജന്റ് നിർദ്ദേശിച്ചുവുമായി നേരിട്ട് പ്രവർത്തനം നടത്തുന്നതിനാൽ അവരുടെ അപകടാവസ്ഥയുടെ രൂപരേഖയെ കുറിച്ച് ഏജന്റ് നല്ലപോലെ നിർണ്ണയിക്കാവുന്ന സ്ഥിതിയിലായിരിക്കും

ബി.3.എ ഏജന്റിന്റെ രഹസ്യമായ വിവരണം

"ഏജന്റിന്റെ രഹസ്യ വിവരണം" എന്നത് ഇൻഷുറൻസ് ഏജന്റ് തയ്യാറാക്കേണ്ട ആവശ്യമുണ്ട്. ആവശ്യംവരുന്ന ഇൻഷുറൻസ് തുക നിലവാരത്തിലുള്ളതാണെങ്കിൽ ഏജന്റ് നിർദ്ദേശിച്ചിട്ടുള്ള സാമ്പത്തിക സ്ഥിതി, ആശ്രിതരുടെ എണ്ണം, ജീവിതരീതി, ശീലങ്ങൾ, വിനോദങ്ങൾ എന്നിവയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ വിവരണം തയ്യാറാക്കുന്നു. ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണ തുക സാധാരണ നിലയേക്കാളു കൂടുതൽ ആവശ്യമായി വന്നാൽ ഏജന്റിന് കൂടുതൽ വിശദമായ വിവരണം തയ്യാറാക്കേണ്ടിവരും. ഈ വിവരങ്ങൾ നിർദ്ദേശിച്ചിട്ടുള്ള കൂടുതൽ വിവരങ്ങൾ നന്നോ, കൂടുതലായി നന്നോ, അയൽവാസികളിൽ നന്നോ ഏജന്റിന് ശേഖരിക്കാവുന്നതാണ്.

ചില സാഹചര്യങ്ങളിൽ ഇത്തരം വിവരണങ്ങളെ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ ഉയർന്ന ഉദ്യോഗസ്ഥർ തയ്യാറാക്കേണ്ടിവരും (അതായത് യൂണിറ്റ് മാനേജർ അല്ലെങ്കിൽ സെയിൽസ് മാനേജർ). ഈ വിവരണത്തെ "സദാചാരപരമായ അപകടസാധ്യത വിവരണം" എന്ന് വിശേഷിപ്പിക്കാം.

ഇപ്പോൾ ഇൻഷുറർക്കുവേണ്ടി ഇത്തരം പരിശോധനകളെ നടത്താൻ ചില വിദഗ്ദ്ധരായ പരിശോധനാ ഏജന്റുകൾ തന്നെയുണ്ട്. ഇത്തരം ഏജന്റുകൾ നിർദ്ദേശിച്ചിട്ടുള്ള ജോലിയുടെ ചരിത്രം, സാമ്പത്തിക സ്ഥിതി, വിശ്വസ്തത എന്നിവയെക്കുറിച്ച് വിശദമായ വിവരണം തയ്യാറാക്കി ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിക്ക് നൽകുന്നു.

ബി.4 അതിരീകൃതമായ വിവരണം

ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണത്തിന് ആവശ്യമായ തുക ശരാശരിയേക്കാളു കൂടുതൽ അല്ലെങ്കിൽ നിർദ്ദേശിച്ചിട്ടുള്ള അപകടസാധ്യത ഉയർന്നതാകുകയോ ചെയ്യുമ്പോൾ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ അതിരീകൃതമായ വിവരങ്ങൾ ആവശ്യപ്പെടാം.

നിർദ്ദേശകന് ആവശ്യപ്പെടുന്ന ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണ തുക താരതമ്യേന ഉയർന്നതാണെങ്കിൽ അദ്ദേഹത്തിന്റെ ചികിത്സാ വിവരണത്തിൽ അതിരീകൃതമായ വിവരങ്ങളെ ആവശ്യപ്പെടാം. ഇത്തരം അപസ്ഥിതിയിൽ നിർദ്ദേശത്തിൽ പറഞ്ഞിരിക്കുന്ന അപകടസാധ്യതയെ വിലയിരുത്തുവാൻ നിർദ്ദേശിച്ചിട്ടുള്ള വരുമാനം, ജോലി, ജീവിതരീതി, ശീലങ്ങൾ എന്നിവയെ കുറിച്ച് ഉയർന്ന ഉദ്യോഗസ്ഥരിൽ നന്നോ, ഏജന്റിൽ നന്നോ പ്രത്യേക വിവരങ്ങളെ കൂടെ ആവശ്യപ്പെടാം.

ബി.5നികുതി ഉദ്യോഗസ്ഥരിൽ നിന്നുള്ള വിവരണം

നിർദ്ദേശിച്ചിട്ടുള്ള വരുമാന നികുതി രേഖകളു, നികുതി കിഴിവു ചെയ്ത രേഖകൾ എന്നിവയെ കുറിച്ച് വരുമാന നികുതി ഉദ്യോഗസ്ഥരിൽ നന്നോ, നികുതി വിദഗ്ദ്ധരിൽ നന്നോ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് വിവരങ്ങളെ വിശകലനം ചെയ്യാൻ കഴിയും. ഇതുമൂലം നിർദ്ദേശകന് എന്തെല്ലാം നികുതി ബാധ്യതകൾ ഉണ്ട് അല്ലെങ്കിൽ മുമ്പ് നികുതി അടയ്ക്കുന്നതിൽ വീഴ്ചകളെ വരുത്തിയുണ്ടോ എന്ന് ഉറപ്പുവരുത്തുവാൻ തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് സാധിക്കും.

നിർദ്ദേശിക്കുന്ന പ്രവർത്തനങ്ങളെ
ഏതെങ്കിലും ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയിൽ നിന്ന് നിർദ്ദേശ പത്രിക ശേഖരിക്കുക. എന്തെല്ലാം വിശദീകരണങ്ങൾ/വിവരങ്ങളാണ് അതിൽ ആവശ്യപ്പെടുന്നത് എന്നതിനെ കുറിച്ച് ഒരു പട്ടിക തയ്യാറാക്കുക.

സി. സദാചാരപരവും ശാരീരികവുമായ അപകടാവസ്ഥ

അദ്ധ്യായം രണ്ടിൽ അപകടാവസ്ഥയെ രണ്ടുതരത്തിൽ വിഭജിക്കുന്നതിനെ കുറിച്ച് നമുക്ക് വീക്ഷിക്കാം.

- ശാരീരികമായ അപകടാവസ്ഥ
- സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥ

ജീവൻ രക്ഷാഭാഗത്തിലും, ആരോഗ്യ രക്ഷാഭാഗത്തിലും സദാചാരപരവും, ശാരീരികവുമായ അപകടാവസ്ഥയെ കുറിച്ച് കൂടുതൽ വിശദമായി പരിഗണിക്കാൻ നമുക്ക് ഈ അദ്ധ്യായത്തിലേക്ക് തിരിച്ചുവരാം.

സി. ഒന്ന് ശാരീരികമായ അപകടാവസ്ഥ

ശാരീരികമായ അപകടാവസ്ഥ എന്നത് ജീവൻ രക്ഷാഭാഗം എടുത്ത വ്യക്തിയുടെ ശാരീരികമായ പ്രത്യേകതകളേ സൂചിപ്പിക്കുന്നു. ജീവൻ രക്ഷാഭാഗത്തിൽ ശാരീരിക അപകടാവസ്ഥയുമായി ബന്ധപ്പെട്ട ചില കാര്യങ്ങൾ തഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്നു.

വയസ്സ്

ജീവൻ രക്ഷാഭാഗം എടുത്ത ഒരു വ്യക്തിയുടെ അപകടാവസ്ഥയെ കുറിച്ച് ഉറപ്പുവരുത്തുമ്പോൾ അദ്ദേഹത്തിന്റെ വയസാണ് പ്രധാന അപകടാവസ്ഥ എന്ന് മനസ്സിലാക്കണം. ഉയർന്ന വയസുള്ള വ്യക്തിയുടെ സാധാരണ മരണത്തിനുള്ള സാധ്യത ഉയർന്നതായിരിക്കും.

ജോലി

നിർദ്ദേശാവിന്റെ ജോലിക്കും ചിലപ്പോൾ അദ്ദേഹത്തിന്റെ മരണ സാധ്യത ഉയർത്താൻ കഴിയും. ചില ജോലികൾക്ക് മരണത്തിനോ, അപകടത്തിനോ ഉള്ള സാധ്യത മറ്റുള്ളതിനെ അപേക്ഷിച്ച് കൂടുതലാണ്. അതുകൊണ്ട് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾ അപകടസാധ്യത കുറഞ്ഞ ജോലികളേ അപേക്ഷിച്ച് ഇതിന് കുറഞ്ഞ പരിഗണനയെ നൽകാറുള്ളൂ. വ്യത്യസ്ത ജോലിയുടെ അപകടാവസ്ഥകളെ തഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന മാനദണ്ഡങ്ങളിൽ പരിഗണിക്കാം.

പാരിസ്ഥിതികം	<ul style="list-style-type: none"> അപകടം അല്ലെങ്കിൽ ആക്രമം എന്നീ അവസ്ഥകളിൽ ജീവിക്കുന്ന വ്യക്തിക്ക് അതുമൂലം ഉണ്ടാകാവുന്ന ഉയർന്ന മരണ സാധ്യത.
ശാരീരിക സ്ഥിതി	<ul style="list-style-type: none"> അഴുക്കു നിറഞ്ഞതും, വായു സഞ്ചാരമില്ലാത്തതുമായ സ്ഥാപനത്തിൽ ജോലി ചെയ്യുന്നതിനാൽ ഒരു വ്യക്തിക്ക് ഉണ്ടാകാവുന്ന ശാരീരിക സ്ഥിതി, രോഗ സാധ്യത
അപകടസാധ്യത	<ul style="list-style-type: none"> ഡ്രൈവറായി അല്ലെങ്കിൽ യന്ത്രപരമായ ജോലികൾ ചെയ്യുന്ന വ്യക്തിക്ക് അതുമൂലം ഉണ്ടാകാവുന്ന ഉയർന്ന അപകടസാധ്യത.

ഉദാഹരണം

നിർദ്ദേശകൻ ജോലി ചെയ്യുന്നത് കൽക്കരി ഖനി, ഇരുമ്പ് ഊക്കുശാല, രാസവസ്തു നിർമ്മാണശാല, സ്ഫോടകവസ്തു നിർമ്മാണശാല എന്നിവിടങ്ങളിലോ അല്ലെങ്കിൽ അവരുടെ ജോലി തടി കയറ്റമോ, ഉയർന്ന സ്ഥലങ്ങളിൽ നിന്നുകൊണ്ടുള്ളതോ, ഉയർന്ന വൈദ്യുത പ്രസാരമുള്ള സ്ഥലങ്ങളിലോ ആണെങ്കിൽ അദ്ദേഹത്തിന്റെ ജോലിയെ അപകടം നിറഞ്ഞതായി തരംതിരിക്കാൻ സാധിക്കും

ലിംഗഭേദം

ചില ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾ സ്ത്രീകൾക്ക് അവരേകുറിച്ചുള്ള ലഘുവിവരണം, പശ്ചാത്തലം എന്നിവയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ വ്യത്യസ്ത നിരക്കുകൾ ഊടാക്കുന്നു.

താമസസ്ഥലം

നിർദ്ദേശാവിന്റെ താമസസ്ഥലത്തിന്റെ സുരക്ഷിതത്വം ഒരു പ്രധാന ശാരീരിക അപകടാവസ്ഥയാണ്. താമസിക്കുന്ന അയൽ പ്രദേശം സുരക്ഷിതമല്ലാത്തതും, ആക്രമാസക്തവുമാണെങ്കിൽ അദ്ദേഹത്തിന്റെ ജീവിതത്തിൽ അപകടസാധ്യത വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നു.

ശീലങ്ങള്

മദ്യപാനം, പുകവലി, പുകയിലയുടെ ഉപയോഗം എന്നീ ശീലങ്ങൾ അരോഗ്യത്തിന് ഹാനികരമായി പരിഗണിക്കുന്നു. ഇത് നിർദ്ദേശകൻ അകാലമരണം സംഭവിക്കാനോ, ഗൗരവമേറിയ രോഗങ്ങൾ ഉണ്ടാകുവാനുള്ള സാധ്യത വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നു.

വിനോദങ്ങൾ

ഒരു വ്യക്തി ബംബ്ബി ജംപിങ്ങ്, കരാട്ടെ, ഓട്ട പന്തയം, പർവതാരോഹണം, ആകാശത്തു നിന്ന് ചാടുക, ഉയരത്തിൽ നിന്ന് വെള്ളത്തിൽ ചാടുക എന്നീ വിനോദങ്ങളിൽ അതീവ തത്പരനാണെങ്കിൽ

അദ്ദേഹത്തിന്റെ ജീവിതത്തിൽ അപകടാവസ്ഥ കൂടുതൽ ആയിരിക്കും. ഇത്തരം സാഹസികതയുള്ള കായിക വിനോദങ്ങളോട് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾക്ക് ആകർഷണം കുറവായിരിക്കും.

ശാരീരിക പ്രത്യേകതകൾ

നിർദ്ദേഷ്ടാവിന്റെ ആരോഗ്യ നിർണ്ണയത്തിന് അദ്ദേഹത്തിന്റെ ശാരീരികമായ പ്രത്യേകതകളും ഉപയോഗപ്പെടുന്നു. ഒരു വ്യക്തിയുടെ ഉയരം, ഭാരം, വലുപ്പം എന്നിവയെ കുറിച്ചുള്ള വിവരങ്ങൾക്കും അദ്ദേഹം എത്രമാത്രം ആരോഗ്യവാനാണെന്ന് നിർണ്ണയിക്കൻ കഴിയും.

ഉദാഹരണം
രവി നൂറ്റി അമ്പത്തിമൂന്ന് സെന്റീമീറ്റർ ഉയരവും, എൺപത് കിലോ ഭാരവും ഉള്ള വ്യക്തിയാണെങ്കിൽ അതു കാണിക്കുന്നത് അദ്ദേഹത്തിന് ഭാരകൂടുതൽ ഉണ്ട് എന്നതാണ്. ഇത് അദ്ദേഹത്തിന് ഹൃദയസംബന്ധമായ രോഗങ്ങളുണ്ട്, പ്രമേഹം, രക്ത സമ്മർദ്ദം എന്നീ രോഗങ്ങളുണ്ട് ഉണ്ടാകാനുള്ള സാധ്യത വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നു.

ചികിത്സാപരമായ അവസ്ഥ

ചികിത്സാപരമായ യോഗ്യത നിർണ്ണയിക്കാൻ നിർദ്ദേഷ്ടാവിനെ രക്ത സമ്മർദ്ദം, നാഡീസ്പന്ദനം തുടങ്ങിയ പൂർണ്ണമായ ആരോഗ്യ പരിശോധനക്ക് വിധേയനാക്കണം. ചില രോഗങ്ങളുണ്ട് ഉണ്ടോ എന്നറിയാൻ അദ്ദേഹത്തിന്റെ രക്തം, മൂത്രം എന്നിവയും പരിശോധിക്കണം.

അംഗവൈകല്യം

അംഗവൈകല്യമുള്ള വ്യക്തികളെ കൂടുതൽ ശാരീരിക അപകടാവസ്ഥയുള്ളവരായി പരിഗണിക്കുന്നു, എന്തെന്നാൽ ഈ വൈകല്യം അവരുടെ അകാല മരണത്തിനുള്ള സാധ്യത വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നു.

കുടുംബത്തിന്റെ ചികിത്സാ ചരിത്രം

പ്രമേഹം, ഹൃദയസംബന്ധമായ രോഗങ്ങളുണ്ട്, ചില അർബുതങ്ങളുണ്ട് എന്നിവ പാരമ്പര്യ രോഗങ്ങളാണ്. കുടുംബാംഗങ്ങൾക്ക് ഇത്തരം രോഗങ്ങളുണ്ട് ഉണ്ടെങ്കിൽ നിർദ്ദേഷ്ടാവിനും ഈ രോഗങ്ങളുണ്ട് ഉണ്ടാകാനുള്ള സാധ്യത വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നു.

വ്യക്തിപരമായ ചരിത്രം

ഒരു വ്യക്തിയുടെ ആരോഗ്യപരമായ വിവരങ്ങൾ സംബന്ധിച്ച് വ്യക്തിപരമായ ചരിത്രവും പ്രധാനപ്പെട്ട ഒരു മാനദണ്ഡമാണ്, അതായത് ശീലങ്ങൾ, ജീവിതരീതി, കടബാധ്യത ചരിത്രം എന്നിവ.

സി2 സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥ

ശാരീരികമായ അപകടാവസ്ഥയെ അപേക്ഷിച്ച് സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥയെ നിർവ്വചിക്കാൻ വളരെ വിഷമമാണ് കാരണം ഇത് നിർദ്ദേഷ്ടാവിന്റെ സ്വഭാവം, സമീപനം, ഉദ്ദേശ്യം എന്നിവയുമായി ബന്ധപ്പെട്ടിരിക്കുന്നു. മോശമായ സദാചാരപരമായ അവസ്ഥയെ കുറക്കുവാനോ, ശരിയാക്കുവാനോ വളരെ കഠിനമാണ്.

താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന ഉദാഹരണങ്ങൾ ജീവൻ രക്ഷാഭോഗവുമായി ബന്ധപ്പെട്ട സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥയെ കുറിച്ച് വിവരിക്കുന്നു.

- ആരോഗ്യത്തിന്റെയും, വ്യക്തിപരമായ സുരക്ഷയുടെയും കാര്യത്തിൽ പരുക്കനായ അല്ലെങ്കിൽ ശ്രദ്ധകുറഞ്ഞ സമീപനം
- സത്യസന്ധമല്ലാത്ത പൂർവകാല ചരിത്രം (ചിലപ്പോൾ കോടതി രേഖകളു് പരിശോധിക്കുമ്പോള് തെളിഞ്ഞ കുറ്റ കൃത്യങ്ങൾ) കൂടാതെ
- കാപട്യമുള്ള/തുടർച്ചയായ മുൻകാല ഇൻഷുറൻസ് അവകാശവാദങ്ങളുടെ ചരിത്രം, പാപ്പരായ അവസ്ഥ അല്ലെങ്കിൽ മറ്റു സാമ്പത്തിക വിഷമതകളു്

കാപട്യവും സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥയും

കബളിപ്പിക്കാനുള്ള ഉദ്ദേശ്യം സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥയുടെ ഒരു കാഴ്ചപ്പാടാണ്, അതിൽ ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ പ്രത്യേക ശ്രദ്ധ ചെലുത്തേണ്ടതാണ്.

കാപട്യമായ ഉദ്ദേശ്യങ്ങളും ചില വ്യക്തിത്വത്തിനടിസ്ഥാനമായ പ്രത്യേകതകളും ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്നവർ മനസിലാക്കണം, അവരുടെ അറിവിന്റെയും, പരിചയത്തിന്റെയും അടിസ്ഥാനത്തിൽ നിർദ്ദേശങ്ങളുടെ കാര്യത്തിൽ വളരെ ജാഗ്രതയുള്ളവരായിരിക്കണം. ഇതിന് ചില ഉദാഹരണങ്ങൾ തഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്നു.

- നിർദ്ദേശകൻ ഉയർന്ന തുകക്കും നീണ്ട ജീവിതകാലത്തേക്കും രക്ഷാഭോഗം ആവശ്യപ്പെടുമ്പോള്.
- ആശ്രിതരില്ലാത്ത ഒരു വ്യക്തി രക്ഷാഭോഗം ആവശ്യപ്പെടുമ്പോള്.
- ഇൻഷുറൻസ് പോളിസി വരുമാനമില്ലാത്ത കുടുംബാംഗത്തിന് സംരക്ഷണം നൽകുന്നു (എന്തെന്നാൽ വരുമാനമില്ലാത്ത കുടുംബാംഗത്തിന്റെ മരണം ആശ്രിതരുടെ ജീവിതത്തെ ബാധിക്കുന്നില്ല).
- പോളിസിയിൽ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന നിയുക്തർ രക്ഷാഭോഗം എടുത്തവരുടെ ആശ്രിതരല്ലാതിരിക്കുമ്പോള്.
- നിർദ്ദേശകന് അദ്ദേഹത്തിന്റെ വരുമാനത്തേക്കാള് ഉയർന്ന തുകക്ക് രക്ഷാഭോഗം ആവശ്യപ്പെടുമ്പോള്.
- ഒരു വ്യക്തിയുടെ മുൻകാല പ്രീമിയം തുക അദ്ദേഹത്തിന്റെ വരുമാനത്തിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ തിരിച്ചടക്കാനുള്ള ക്ഷമതയെക്കാൾ വളരെ ഉയർന്നതാണെങ്കിൽ.
- വൈദ്യപരിശോധന നടത്തിയത് താമസസ്ഥലമല്ലാത്ത മറ്റേതെങ്കിലും സ്ഥലത്തുവെച്ചാണെങ്കിൽ.
- ഏജന്റും നിർദ്ദേശാവും തമ്മിലുള്ള ബന്ധം തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് ഏതെങ്കിലും കാര്യത്തിൽ പ്രശ്നമായി തോന്നിയാല്

തയ്യാറാക്കുന്നവർ ഭാഗം-ബി യിൽ വിവരിച്ചിരിക്കുന്ന കാര്യങ്ങളെ ഉപയോഗപ്പെടുത്തുന്നു. ഇത് നിർദ്ദേശകന് സമർപ്പിച്ച പത്രികയുമായി ബന്ധപ്പെട്ട വസ്തുതകളെ മനസിലാക്കാൻ സഹായിക്കുന്നു.

ചോദ്യം 4.2
 നിർദ്ദേശകന് ജീവിക്കുന്ന പ്രദേശത്തെ ശാരീരികമായ അപകടാവസ്ഥയുള്ളതായി പരിഗണിക്കാൻ കഴിയുമോ? നിങ്ങളുടെ ഉത്തരങ്ങളെ പിന്തുണയ്ക്കാനുള്ള കാരണങ്ങളെ നൽകുക.

ഡി സാമ്പത്തികമായ, ചികിത്സാപരവും അല്ലാത്തതുമായ തയ്യാറാക്കൽ.

ഡി1 സാമ്പത്തികമായ തയ്യാറാക്കല്

നിർദ്ദേശിച്ച അപകടത്തില് എന്തെങ്കിലും കാപട്യമായ ഉദ്ദേശ്യങ്ങളെ ഉണ്ടോ എന്ന് മനസ്സിലാക്കുന്നത് കൂടാതെ സാമ്പത്തികമായ കാര്യങ്ങളിലും അതീവ ശ്രദ്ധ നൽകണം. നമ്മൾ കണ്ടതുപോലെ ഒരു വ്യക്തിക്ക് ജീവൻ രക്ഷാഭോഗത്തിനുവേണ്ടി എത്ര മാത്രം തുക ലഭിക്കും എന്ന് മനസിലാക്കാൻ സാമ്പത്തികമായ തയ്യാറാക്കല് ഉപകരിക്കും. ഒരു വ്യക്തിക്ക് അർഹമായ തുക "മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം" എന്ന ആശയത്തിലൂടെ നിർണ്ണയിക്കാം. "മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം" എന്ന ആശയം ധനപരമായ വസ്തുതകൾ അനുസരിച്ച് ഒരു വ്യക്തിയുടെ സാമ്പത്തിക മൂല്യം അളക്കാൻ ശ്രമിക്കുന്നു. "മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം" എന്ന ആശയത്തെ കുറിച്ചുള്ള കൂടുതൽ വിശദാംശങ്ങളെ ഈ അദ്ധ്യായത്തിലെ ഭാഗം-ഇ യിൽ അടങ്ങിയിരിക്കുന്നു.

സാമ്പത്തിക തയ്യാറാക്കല് ഉപയോഗിക്കുന്നത് ഇൻഷുർ ചെയ്യുന്ന വ്യക്തി അദ്ദേഹത്തിന്റെ സംരക്ഷിത താല്പര്യങ്ങൾക്ക് അനുസൃതമായ തുക നൽകാൻ യോഗ്യനാണോ എന്ന് ഉറപ്പുവരുത്താനാണ്. ഒരു വ്യക്തിയുടെ വ്യക്തിപരവും, കുടുംബത്തിന്റെയും വരുമാനം സാമ്പത്തിക തയ്യാറാക്കലിന് പരിഗണിക്കാം.

ഒരു വ്യക്തി ആവശ്യപ്പെടുന്ന ഇൻഷുറൻസ് തുക അദ്ദേഹത്തിന്റെ വരുമാനത്തേക്കാള് കൂടുതലാണെങ്കില് അത് അദ്ദേഹത്തിന്റെ സംരക്ഷിത താല്പര്യത്തേക്കാള് കൂടുതലാണോ എന്ന് തയ്യാറാക്കുന്നവർ വിലയിരുത്തണം. അദ്ധ്യായം-മൂന്ന്, ഖണ്ഡം-ഒന്ന്, ഭാഗം-ബി യിൽ നമ്മള് മനസിലാക്കിയതുപോലെ ജീവന് രക്ഷാഭോഗ കരാർ നിയമ പ്രാബല്യമുള്ളതാകാൻ സംരക്ഷിത താല്പര്യം നിലനിൽക്കണം. സംരക്ഷിത താല്പര്യം എന്നതിന് അർത്ഥം ആവശ്യപ്പെടുന്ന സംരക്ഷണ തുകക്കു പിന്നില് ഒരു

വ്യക്തമായ കാരണം ഉണ്ട് എന്നതാണ്. ഇൻഷുറൻസ് തുക കൂടുന്നതനുസരിച്ച് തയ്യാറാക്കുന്നവർ കൂടുതൽ നീതീകരണങ്ങളെ ആവശ്യപ്പെടാം. മാതൃകാപരമായി ഇതിന്റെ അർത്ഥം ഏതൊരു നിർദ്ദേശാവിനും ഇൻഷുറൻസ് തുക ലഭിക്കുന്നത് ഒരു നിശ്ചിത നിലപാടിനാണ്, അതിന് ശരിയായ നീതീകരണമില്ലെങ്കിൽ തുക നൽകുന്നത് നിർത്തലാക്കാം എന്നതാണ്.

ഒരു വ്യക്തിയുടെ വരുമാനം, വയസ്സ്, മിച്ചമായ ധനം എന്നിവയാണ് സാമ്പത്തിക തയ്യാറാക്കലിൽ വിശകലനം ചെയ്യുന്ന ഘടകങ്ങൾ.

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളെ രണ്ട് രീതിയിലുള്ള ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിക്ളെ വാഗ്ദാനം ചെയ്യുന്നുണ്ട്, ഒന്ന് ചികിത്സാപരമായ തയ്യാറാക്കൽ ആവശ്യമുള്ളതും മറ്റൊന്ന് ചികിത്സാപരമായ തയ്യാറാക്കൽ ആവശ്യമില്ലാത്തതും.

ധി2 ചികിത്സാപരമായ തയ്യാറാക്കൽ

ഒരു വ്യക്തിയുടെ ആരോഗ്യം, ചികിത്സാപരമായ ചരിത്രം എന്നിവയേ കുറിച്ച് വിശദമായും, കൃത്യമായും തയ്യാറാക്കുന്നവർ നടത്തുന്ന പഠനത്തെയാണ് ചികിത്സാപരമായ തയ്യാറാക്കൽ എന്ന് പറയുന്നത്. ഇതിനായി നിർദ്ദേശാവിന്റെ കുറച്ച് വർഷങ്ങളെ മുൻപ് മുതലുള്ള വൈദ്യപരിശോധന വിവരണങ്ങൾ പരിശോധിക്കുകയും വേണ്ടിവന്നാൽ വീണ്ടും വൈദ്യപരിശോധന നടത്താൻ നിർബന്ധിക്കുകയും ചെയ്യും. ഈ വൈദ്യപരിശോധന നിർദ്ദേശാവിന്റെ പ്രായം, ചികിത്സാപരമായ ചരിത്രം കൂടാതെ അവർ ആവശ്യപ്പെടുന്ന ഇൻഷുറൻസ് തുക എന്നിവയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ സാധാരണ രീതിയിലും ചിലപ്പോൾ വ്യാപകമായും നടത്തേണ്ടിവരും.

നിർദ്ദേശകന് നല്ല ആരോഗ്യമുള്ള വ്യക്തിയാണെങ്കിൽ തയ്യാറാക്കുന്നവർ അവരെ കുറഞ്ഞ അപകടാവസ്ഥയുള്ളവരായി പരിഗണിക്കും.

ബോധവാനായിരിക്കുക
നിർദ്ദേശാവിന്റെ വയസ്സ്, ചികിത്സാപരമായ ചരിത്രം കൂടാതെ അവർ ആവശ്യപ്പെടുന്ന ഇൻഷുറൻസ് തുക എന്നിവയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ എത്ര വ്യാപകമായ വൈദ്യപരിശോധന ആവശ്യമാണ് എന്ന് നിർണ്ണയിക്കാൻ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളെ ഒരു പ്രവർത്തന പദ്ധതി നിലനിർത്തുന്നുണ്ട്

ധി3 ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കൽ

പേര് നിർദ്ദേശിക്കുന്നതുപോലെ ഈ വിഭാഗത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് നൽകുന്നതിന് വൈദ്യപരിശോധനയുടെ ആവശ്യമില്ല. നിർദ്ദേശാവിന്റെ ചികിത്സാപരമായ വിലയിരുത്തൽ ചിലവേറിയതും, സമയനഷ്ടവും വരുത്തുന്ന ഒരു പ്രവർത്തനമാണ്. മാത്രമല്ല ധാരാളം സാഹചര്യങ്ങളിൽ (അധികവും ഗ്രാമ പ്രദേശങ്ങളിൽ താമസിക്കുന്നവർക്ക്) വിദഗ്ധ ചികിത്സാ സൗകര്യങ്ങൾ ലഭ്യമല്ലാത്തതിനാൽ യോഗ്യതയുള്ള ഒരു ഡോക്ടറുടെ ചികിത്സാപരമായ വിവരണം നേടുവാൻ നിർദ്ദേശകന് വിഷമമാണ്.

ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കലിൽ ചികിത്സാപരമായ വിവരണത്തിനു പകരം നിർദ്ദേശ പത്രികയിൽ കാണിച്ചിരിക്കുന്ന വ്യക്തിയുടെ വയസ്സ്, ഉയരം, ഭാരം എന്നീ ശാരീരിക പ്രത്യേകതകളാണ് ഇൻഷുറൻസിന് അടിസ്ഥാനമാക്കുന്നത്. ഇത്തരം ഇൻഷുറൻസിനുള്ള നിർദ്ദേശ പത്രിക സാധാരണ വളരെ വിശദമായിരിക്കും.

എല്ലാ നിർദ്ദേശ പത്രികകളും ഏജന്റുമാർ, ഫീൽഡ് ഓഫീസർമാർ, ശാഖ ഓഫീസർമാർ എന്നിവർ പരിശോധിക്കും. ഇതു കൂടാതെ പ്രത്യേക വിവരണം നൽകുന്നതിനായി കമ്പനിയുടെ ഉയർന്ന ഉദ്യോഗസ്ഥനെയും ചിലപ്പോൾ നിയോഗിക്കാം.

നിർദ്ദേശകന് സ്ഥിരമായ ജോലിയുള്ള വ്യക്തിയാണെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസിനു വേണ്ടി അദ്ദേഹത്തിന്റെ അവധി രേഖകളും വിലയിരുത്തുന്നു. എന്നാൽ വ്യക്തിപരമായ പ്രസ്ഥാവനയിലോ, കൂടുംബ ചരിത്രത്തിലോ ചികിത്സാവസ്ഥ നിലനിൽക്കുന്നതായി വെളിപ്പെട്ടാൽ വൈദ്യപരിശോധന ആവശ്യപ്പെടാം.

ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കൽ നടത്തുവാൻ ഇൻഷുറർക്ക് കൂടുതൽ വിഷമതയുണ്ട് എന്തെന്നാൽ നിർദ്ദേശകന് ചികിത്സാവസ്ഥ നിലനിൽക്കുന്നതായി വൈദ്യപരിശോധനയിൽ തെളിഞ്ഞിട്ടുണ്ടെങ്കിലും അത് അദ്ദേഹം സമർപ്പിച്ച നിർദ്ദേശപത്രികയിൽ ചിലപ്പോൾ സൂചിപ്പിച്ചിരിക്കില്ല. ഇത്തരം തയ്യാറാക്കലിൽ പ്രതികൂല തെരഞ്ഞെടുക്കലിനുള്ള സാധ്യത കൂടുതലാണ്, ഇതിന്റെ ഫലമായി ഇത്തരം പോളിസിക്ളെക്ക് ഉയർന്ന നിരക്കിലെ തുക നിശ്ചയിക്കാൻ സാധ്യതയുണ്ട്.

ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത ഇൻഷുറൻസ് വ്യവസായത്തിൽ സ്വീകരിക്കേണ്ട സുരക്ഷാ മാർഗ്ഗങ്ങള്
 ചികിത്സാപരമായ തയ്യാറാക്കലിനെക്കാളു് പ്രിതികൂല തെരഞ്ഞെടുക്കലിനുള്ള സാധ്യത കൂടുതൽ ഉള്ളതിനാൽ ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കലിന് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന സുരക്ഷാ മാർഗ്ഗങ്ങളു് പരിശീലിക്കണം.

- തെരഞ്ഞെടുക്കലിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം (സ്ത്രീകളുടെ ഇൻഷുറൻസിൽ).
- സംരക്ഷണം നൽകാവുന്ന തുകയിൽ പരിധി നിശ്ചയിക്കണം.
- പ്രവേശിപ്പിക്കാവുന്ന ഉയർന്ന വയസിന്റെ കാര്യത്തിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം.
- പോളിസി നൽകാവുന്ന ഉയർന്ന കാലാവധിയിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം.
- കാലാവധി പൂർത്തിയാകുമ്പോളു് ഉള്ള ഉയർന്ന വയസിന്റെ കാര്യത്തിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം.
- വ്യത്യസ്ത ഇൻഷുറൻസ് പദ്ധതികളു് നൽകുന്നതിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം.
- അപകടാവസ്ഥ കൂടുതൽ ഉള്ള പദ്ധതികളിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം.
- ചില വിഭാഗങ്ങളിലുള്ളവർക്കു് സംരക്ഷണം നൽകുന്നതിന് പരിധി നിശ്ചയിക്കണം (വിദ്യാഭ്യാസം, സാമൂഹികം, സാമ്പത്തികശാസ്ത്രപരമായ പാശ്ചാത്തലം എന്നിവയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ).
- യോഗ്യതയുള്ളവരുടെ ശ്രേണിയുടെ കാര്യത്തിൽ നിയന്ത്രണം പാലിക്കണം.(ഉദാ: പ്രശസ്തിയുള്ള സ്ഥാപനങ്ങളിൽ ജോലി ചെയ്യുന്ന വ്യക്തികളു്, അവർ ജോലിയിൽ പ്രവേശിക്കുന്ന സമയത്ത് വൈദ്യപരിശോധന നടത്തിയിട്ടുണ്ടു്, അവരുടെ അവധി രേഖകൾ നിലനിർത്തുന്നുണ്ടു് കൂടാതെ അവർ ചുരുങ്ങിയത് ഒരു വർഷമെങ്കിലും സേവനം പൂർത്തിയാക്കിയിട്ടുണ്ടു് എന്നീ കാര്യങ്ങൾ).
- ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ ഓഫീസറിൽ നിന്നും സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥയെ കുറിച്ചുള്ള വിവരണം ആവശ്യപ്പെടണം.

നിർദ്ദേശിക്കുന്ന പ്രവർത്തനങ്ങളു്
 ഒരു ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയിൽ നിന്ന് ചികിത്സാപരവും, അല്ലാത്തതുമായ ഇൻഷുറൻസിനുള്ള നിർദ്ദേശ പത്രികകൾ ശേഖരിക്കുക. ചികിത്സാപരമായ പത്രികയെ അപേക്ഷിച്ച് ചികിത്സാപരമല്ലാത്ത പത്രികയിൽ എന്തെല്ലാം അതിരീത വിവരങ്ങളാണു് ചോദിച്ചിരിക്കുന്നതു് ? ഈ രണ്ടു സമീപനങ്ങളും തമ്മിലുള്ള വ്യത്യാസം മനസ്സിലാക്കാൻ സഹായിക്കുന്ന ഒരു സംഗ്രഹമായ വിവരണം തയ്യാറാക്കുക

ഇ. മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം (എച്ച്എൽവി)

ജീവൻ രക്ഷാഭാഗത്തിന്റെ പ്രധാന ഭാഗം ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തി അപ്രതീക്ഷിതമായ മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ അദ്ദേഹത്തിന്റെ കുടുംബത്തിന് സംരക്ഷണം പ്രധാനംചെയ്യുക എന്നതാണു്. ഇതു് ചെയ്യുന്നത് എന്തെങ്കിലും അത്യാഹിതം സംഭവിച്ചാൽ പോളിസിയിലൂടെ ഇൻഷുർ ചെയ്ത തുക നൽകിക്കൊണ്ടാണു്. എന്നാൽ ഈ ഇൻഷുർ ചെയ്ത തുക എത്ര ആയിരിക്കും ? ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തിയുടെ ജീവന്റെ മൂല്യം എത്ര ആയിരിക്കും ?

ഇ1 എന്താണു് മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം?

ഒരു വ്യക്തിയോടു് അവരുടെ ജീവന്റെ മൂല്യം എന്താണെന്നു് ചോദിച്ചാൽ രണ്ടാമതൊന്നു് ആലോചിക്കാതെ അവർ പറയും മനുഷ്യജീവൻ വിലമതിക്കാനാവാത്തതാണു് എന്ന്, കൂടാതെ മനുഷ്യന്റെ മൂല്യത്തെ തുല്യാവസ്ഥ ചെയ്യാൻ ഒരു തുകക്കും കഴിയുകയില്ല. പക്ഷേ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളും അവരുടെ ഏജന്റ്മാരും ഇക്കാര്യത്തിൽ വ്യത്യസ്തരാണു്. ഒരു വ്യക്തിക്ക് ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണത്തിന് ആവശ്യമായ തുകയിൽ എത്തിച്ചേരാൻ അവർ മനുഷ്യജീവന്റെ ധനപരമായ മൂല്യം വിലയിരുത്തണം, ഇതിനെയാണു് "മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം" എന്ന് പറയുന്നതു്. ഭൂആസ്തികളു്, തവണകൾ/ഓഹരികൾ, അല്ലെങ്കിൽ വസ്തുക്കളു് എന്നിവയെപോലെ മനുഷ്യനും വരുമാനം ഉണ്ടാക്കാൻ ക്ഷമതയുള്ള ഒരു ആസ്തിയാണു്. മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം എന്ന ആശയത്തിലൂടെ ഒരു വ്യക്തിയുടെ ധനപരമായ മൂല്യം അല്ലെങ്കിൽ ധനപരമായ വ്യവസ്ഥയിൽ അദ്ദേഹത്തിന് എത്ര മൂല്യമുണ്ടു് എന്ന് അളക്കുവാൻ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് ശ്രമിക്കുന്നു.

ജീവൻ രക്ഷാഭോഗത്തിൽ ഒരു വ്യക്തിക്ക് എത്ര മാത്രം ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണം ആവശ്യമാണ് എന്ന് തീരുമാനിക്കാനുള്ള ഒരു മാനദണ്ഡമാണ് "മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം". ഇന്ന് ഒരു വ്യക്തിക്ക് മരണം സംഭവിച്ചാൽ അദ്ദേഹത്തിന്റെ കുടുംബത്തിന് സാമ്പത്തിക നഷ്ടം ഇല്ലാത്തവിധം ശരിയായ സംരക്ഷണം ഉറപ്പുവരുത്തുവാൻ കഴിയും. ഇല്ല തീർച്ചയായും അവരുടെ വികാരപരമായ നഷ്ടത്തിന് പരിഹാരമാവില്ല. ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി ആ വ്യക്തിയുടെ കുടുംബത്തിന് നൽകുന്ന നിശ്ചിത തുക അദ്ദേഹം ജീവിച്ചിരുന്നാൽ ഭാവിയിൽ സമ്പാദിക്കാവുന്ന തുകക്ക് തുല്യ പരിഹാരമാവുന്നു.

ഇ2ഒരു വ്യക്തിക്ക് എന്ത് അളവിൽ ജീവൻ രക്ഷാഭോഗം ആവശ്യമാണ്?

പലപ്പോഴും ധാരാളം ആളുകൾ പൂർണ്ണമായി മനസ്സിലാക്കാത്തത് എന്തെന്നാൽ അവർ ഒന്നിലധികം ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിക്ക് എടുത്തിട്ടുണ്ടെങ്കിലും ഒരോ പോളിസിയും നൽകുന്ന സംരക്ഷണ തുക മൊത്തത്തിൽ കുറവാണെങ്കിൽ അവർ സംരക്ഷണം ഇല്ലാത്തവരാകാം. അടുത്തത് എന്തെന്നാൽ ഒരു വ്യക്തിക്ക് ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണത്തിന് ആവശ്യമായ ശരിയായ തുക എത്രയാണ്? പല മാർഗ്ഗങ്ങളുണ്ട് വീക്ഷിച്ച് "മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം" എന്ന ആശയത്തിൽ എത്തിച്ചേരുന്നതിലൂടെ നമുക്ക് ഇതിന് ഉത്തരം നൽകാൻ കഴിയും. ഒരു വ്യക്തിക്ക് ആവശ്യമായ ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണ തുക അവരുടെ ജീവന്റെ മൂല്യത്തിന് തുല്യമായിരിക്കണം.

ഇ2എ വരുമാനം പുനസ്ഥാപിക്കുന്ന സംവിധാനം

ഈ സംവിധാനം പരിഗണനയിൽ എടുക്കുന്നത് ഒരു വ്യക്തിയുടെ ശേഷിക്കുന്ന ഔദ്യോഗിക ജീവിതത്തിൽ, ഭാവിയിൽ വരുമാനം നേടാനുള്ള സാധ്യതയെയാണ്, അതുകൊണ്ട് അവരുടെ അകാല മരണത്തിൽ കുടുംബാംഗങ്ങൾ സാമ്പത്തിക നഷ്ടം അനുഭവിക്കുവാൻ ഇത് രണ്ട് ഘട്ടങ്ങളായുള്ള പ്രക്രിയയാണ്:

ഘട്ടം 1	<ul style="list-style-type: none"> • ശേഷിക്കുന്ന ഔദ്യോഗിക വർഷങ്ങളിൽ, ഭാവിയിൽ ഒരു വ്യക്തിക്ക് സമ്പാദിക്കാൻ കഴിയുന്ന മുഴുവൻ തുക കണക്കാക്കുക
ഘട്ടം 2	<ul style="list-style-type: none"> • ഈ തുകയുടെ ഇന്നത്തെ മൂല്യം കണക്കാക്കുക (ഘട്ടം ഒന്നിൽ കണക്കാക്കിയതനുസരിച്ച്). ഇതാണ് വ്യക്തിയുടെ മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം. വ്യക്തി എടുത്തിരിക്കേണ്ട ഇൻഷുറൻസ് സംരക്ഷണ തുക ഈ മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യത്തിന് തുല്യമായിരിക്കണം. അവരുടെ അകാല മരണത്തിൽ ഈ സംവിധാനം വ്യക്തി ജോലിയിൽ നിന്ന് വിരമിക്കുന്നതുവരെ ജീവിക്കുകയാണെങ്കിൽ, ഭാവിയിൽ വരുമാനം നേടാനുള്ള സാധ്യതയെ പിടിച്ചെടുക്കുന്നു. • ചുരുക്കത്തിൽ ഈ സംവിധാനം മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യത്തെ ഭാവി വരുമാനത്തിന്റെ ഇപ്പോഴത്തെ മൂല്യത്തിന് തുല്യമാക്കുന്നു.

ഉദാഹരണം

രാജേഷ് ഒരു വർഷത്തിൽ നാല് ലക്ഷം രൂപ വരുമാനമുള്ള മുപ്പത്തിയഞ്ച് വയസായ വ്യക്തിയാണ്. രാജേഷിന്റെ കുടുംബം ഭാര്യ (വീട്ടമ്മ), നാല് വയസായ മകൾ, ജോലിയിൽ നിന്ന് വിരമിച്ച ആശ്രിതരായ മാതാപിതാക്കൾ എന്നിവർ അടങ്ങുന്നതാണ്. രാജേഷ് അദ്ദേഹത്തിന്റെ വ്യക്തിപരമായ ചെലവുകളുണ്ട്, നികുതി അടവ് എല്ലാം കഴിഞ്ഞ് കുടുംബത്തിന് നൽകുന്ന തുക മാസത്തിൽ ഇരുപത്തിയൊമ്പതിരോ രൂപയാണ് (ഒരു വർഷത്തിൽ മൂന്ന് ലക്ഷം രൂപ).

നമുക്ക് ഊഹിക്കാം അതായത് രാജേഷിന്റെ വേതനം ഒരോ വർഷത്തിലും അഞ്ച് ശതമാനം വർദ്ധിക്കും അതനുസരിച്ച് അദ്ദേഹത്തിന്റെ കുടുംബത്തിന് നൽകുന്ന തുകയിലും (മൂന്ന് ലക്ഷം) അഞ്ച് ശതമാനം വർദ്ധിക്കും

സാമ്പത്തിക വരുമാനം	പ്രതിവർഷം 4,00,000 രൂപ
ഉദ്ദേശിക്കുന്ന വേതന വർദ്ധനവ്	5% പി.എ
നികുതി, വ്യക്തിപരമായ ചെലവുകളുണ്ട് എന്നിവ കഴിഞ്ഞുള്ള മിച്ച വരുമാനം	പ്രതിവർഷം 3,00,000 രൂപ
ഇപ്പോഴത്തെ വയസ്സ്	35 വർഷം
ശേഷിച്ച ഔദ്യോഗിക കാലാവധി	25 വർഷം
സമ്പാദിക്കാനുള്ള കഴിവിന്റെ ഭാവി മൂല്യം	1,43,18,129 രൂപ
ഡിസ്കൗണ്ട് നിരക്ക്	8%
ഭാവി വരുമാനത്തിന്റെ നിലവിലെ മൂല്യം	20,90,703 രൂപ

രാജേഷിന്റെ ശേഷിച്ച ഔദ്യോഗിക ജീവിത കാലം കഴിഞ്ഞ് അറുപത് വയസാകുമ്പോൾ അദ്ദേഹത്തിന്റെ

കുടുംബത്തിന് നൽകാൻ കഴിയുന്ന തുക ഇന്നത്തെ നിലക്ക് 1.43 കോടി രൂപയാണ്. എന്നാൽ രാജേഷിന് ഇന്ന് എന്തെങ്കിലും സംഭവിച്ചാൽ കുടുംബത്തിന് ഈ തുക നഷ്ടപ്പെടുന്ന അവസ്ഥയാകും.

ഇന്നത്തെ നിലക്ക് 1.43 കോടി രൂപയുടെ മൂല്യം എന്താണെന്ന് നമുക്ക് കണ്ടുപിടിക്കാം. അതുകൊണ്ട് കിഴിവ് നിരക്ക് എട്ട് ശതമാനമായി നമ്മൾ എടുത്താൽ ഒന്ന്.നൽപത്തിമൂന്ന് കോടി രൂപയുടെ മൂല്യം ഇന്നത്തെ നിലക്ക് ഇരുപത് ലക്ഷത്തി, തൊണ്ണൂറായിരത്തി, എഴുനൂറ്റിമൂന്ന് (ഇരുപത്.തൊണ്ണൂറ് ലക്ഷം) രൂപക്ക് തുല്യമാണ്.

ഇത് ഫലത്തിൽ അർത്ഥമാക്കുന്നത് ഒരു തവണ ഇരുപത്.തൊണ്ണൂറ് ലക്ഷം രൂപ എട്ട് ശതമാനം പലിശ നിരക്കിൽ ഇരുപത്തിയഞ്ച് വർഷത്തേക്ക് നിക്ഷേപിച്ചാൽ അതിന്റെ കാലാവധി പൂർത്തിയാകുമ്പോൾ ലഭിക്കുന്ന ആദായം ഒന്ന്.നൽപത്തിമൂന്ന് കോടി രൂപയാണ്.

അതുകൊണ്ട് ഇരുപത്.തൊണ്ണൂറ് ലക്ഷം രൂപ എന്ന് സംഖ്യയാണ് രാജേഷിന്റെ മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം (എച്ച്എൽവി). രാജേഷിന്റെ ഭാവി വരുമാനം സംരക്ഷിക്കാൻ അദ്ദേഹം ഇരുപത്.തൊണ്ണൂറ് ലക്ഷം രൂപയുടെ ജീവൻ രക്ഷാഭോഗ സംരക്ഷണം എടുത്തിരിക്കണം.

ഇ2ബി അനായാസ രീതി

പകരം, എച്ച്എൽവി കണക്കാക്കാൻ നികുതി പകരം വെയ്ക്കൽ രീതിയെക്കാളെ അനായാസമായൊരു മാർഗ്ഗമുണ്ട്.

ഉദാഹരണം

രാജേഷിന്റെ ഉദാഹരണം തന്നെ നമുക്ക് വീണ്ടും എടുക്കാം. സ്ഥിര നിക്ഷേപത്തിന്റെ (എഫ്.ഡി) ഇപ്പോഴത്തെ കംബോള നിരക്ക് എട്ട് ശതമാനമാണെന്ന് നമുക്ക് വിചാരിക്കാം. അതുകൊണ്ട് ആരെങ്കിലും മൂപ്പത്തിയേഴ് ലക്ഷത്തി അൻപതിനായിരം രൂപ എട്ട് ശതമാനം വാർഷിക പലിശനിരക്കിൽ ബാങ്കിൽ സ്ഥിര നിക്ഷേപം നടത്തിയാൽ അവർ സമ്പാദിക്കുന്ന വാർഷിക പലിശ തുക മൂന്ന് ലക്ഷം രൂപയായിരിക്കും.

അതുകൊണ്ട് രാജേഷിന്റെ മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം മൂപ്പത്തിയേഴ്.അഞ്ച് ലക്ഷം രൂപയാണ്, അദ്ദേഹം അത്രയും തുകക്കുള്ള ജീവൻ രക്ഷാഭോഗം എടുക്കണം എന്നാൽ അദ്ദേഹത്തിന്റെ അകാല മരണത്തിൽ കുടുംബത്തിന് മൂപ്പത്തിയേഴ്.അഞ്ച് ലക്ഷം രൂപയുടെ നഷ്ടപരിഹാരം നൽകുന്നു. അവർ ഈ തുക എട്ട് ശതമാനം പലിശനിരക്കിൽ ബാങ്കിൽ സ്ഥിര നിക്ഷേപം നടത്തിയാൽ അത് അവർക്ക് വർഷത്തിൽ മൂന്ന് ലക്ഷം രൂപ നൽകുന്നു. ഈ മൂന്ന് ലക്ഷം രൂപ രാജേഷിന്റെ വാർഷിക സംഭാവനയായ മൂന്ന് ലക്ഷം രൂപക്ക് പകരമാവുകയും അദ്ദേഹത്തിന്റെ അഭാവത്തിൽ കുടുംബചെലവുകളെ സംരക്ഷിക്കുകയും ചെയ്യുന്നു.

താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന പട്ടിക രാജേഷിന്റെ മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം കണക്കാക്കുന്നതിനെ കുറിച്ച് വിവരിക്കുന്നു

വാർഷിക വരുമാനം	(പ്രതിവർഷം 4,00,000 രൂപ
നികുതിയും വ്യക്തിപരമായ ചെലവുകളും	മാസം 8,000 രൂപ
ചെലവ് കഴിഞ്ഞ് കുടുംബത്തിന് നൽകുന്ന മാസ തുക	മാസം 25,000 രൂപ വീതം
ചെലവ് കഴിഞ്ഞ് കുടുംബത്തിന് നൽകുന്ന വാർഷിക തുക	(പ്രതിവർഷം 3,00,000 രൂപ
ബാങ്കിലെ സ്ഥിര നിക്ഷേപ നിരക്ക്	8%
മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം കണക്കാക്കുന്ന വിധം	3,00,000 / 8% = 3,00,000 / 0.08 = 37,50,000
അതുകൊണ്ട് ആവശ്യമായ ഇൻഷുറൻസ് തുക (എച്ച്എൽവി)	37,50,000 രൂപ

37,50,000 രൂപ എട്ട് ശതമാനം പലിശനിരക്കിൽ ബാങ്കിൽ സ്ഥിര നിക്ഷേപം ചെയ്താൽ അത് $37,50,000 \times 0.08 =$ വർഷത്തിൽ 3,00,000 രൂപ നൽകുന്നു.

ഈ സംവിധാനം ഉറപ്പുനൽകുന്നത് സ്ഥിര നിക്ഷേപ നിരക്ക് 8%ൽ തന്നെ തുടരുന്നതുവരെ കൂടുമ്പാറുവരേ വർഷത്തിൽ 3,00,000 രൂപ കിട്ടിക്കൊണ്ടിരിക്കും എന്നാണ്. ഈ സംവിധാനത്തിൽ ഊഹിക്കുന്നത് വ്യക്തിയുടെ വാർഷിക വേതനം കാലാവധി തീരുമ്പോൾ നാല് ലക്ഷമായിതന്നെ വ്യതിയാനമില്ലാതെ നിലകൊള്ളും എന്നതാണ് കൂടാതെ ഉദ്ദേശിക്കുന്ന വേതന വർദ്ധനവ് ഇതിൽ പരിഗണിച്ചിട്ടില്ല. അതുപോലെതന്നെ ബാങ്കിലെ സ്ഥിര നിക്ഷേപ നിരക്ക് കാലാവധി തീരുമ്പോൾ ഏറ് ശതമാനമായി നിലനിൽക്കും എന്നതാണ് ഊഹിക്കുന്നത്, പലിശ നിരക്ക് കൂടുന്നതോ, കുറയുന്നതോ ഇതിൽ പരിഗണിച്ചിട്ടില്ല.

ബോധവാനായിരിക്കുക
 മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം എന്നത് ഒരു തവണ ചെയ്യേണ്ട കണക്കുകൂട്ടലല്ല. അത് സമയാസമയമായി പുനഃപരിശോധന ആവശ്യമുള്ള തുടർ പ്രക്രിയയാണ്. വ്യക്തിയുടെ വയസ്സ് കൂടുന്നതനുസരിച്ച് മനുഷ്യജീവന്റെ മൂല്യം കുറയും.

എഫ് ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം

ചില അവസ്ഥകളിൽ, സമയം നീളുമ്പോൾ ഒരു വ്യക്തിയുടെ അപകടാവസ്ഥക്ക് കുറവ് സംഭവിക്കാം എന്ന് തയ്യാറാക്കുന്നവർ മനസിലാക്കിയാൽ അവർക്ക് നിർദ്ദേശാവിന്റെ ആസ്തികളുടെ ആധാരത്തിന്മേൽ നിർദ്ദേശ പത്രിക സ്വീകരിക്കാം. ഈ ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം കുറയുന്ന അടിസ്ഥാനത്തിൽ സംരക്ഷണ കാലാവധി കഴിയുന്നതുവരെ പ്രാവർത്തികമാക്കാവുന്നതാണ്. ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം എന്നത് ഉയർന്ന അപകടാവസ്ഥക്ക് ഈടാക്കുന്ന ഉയർന്ന പ്രീമിയത്തിന് പകരമായാണ് ഉപയോഗിക്കുന്നത്.

സരളമായ വാക്കുകളിൽ പറഞ്ഞാൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി നിശ്ചയിച്ച മാനദണ്ഡമനുസരിച്ച് നിർദ്ദേശാവിന്റെ ശാരീരിക പ്രത്യേകതകള് കൊണ്ട് ഉയർന്ന അപകടസാധ്യതയുള്ള വിഭാഗത്തിൽ ഉൾപ്പെടുത്തിയാൽ അവർ നിർദ്ദേശാവിൽ നിന്ന് ഉയർന്ന പ്രീമിയം ഈടാക്കും. എന്തായാലും നിർദ്ദേശകൻ അവരുടെ ആസ്തികളെ അവകാശപ്പെടുത്തി പോളിസി ആവശ്യപ്പെടാനുള്ള മാർഗ്ഗമുണ്ട്. ഇത് ചില കാലാവധിക്ക് അനുവദിച്ചാൽ പിന്നെ നിർദ്ദേശകന് എന്തെങ്കിലും സംഭവിച്ചാൽ സംരക്ഷണ തുകയിൽ നിന്ന് പരിമിതമായ തുക നൽകുവാൻ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി ബാധ്യസ്ഥരാണ്.

ഉദാഹരണം
 അഞ്ച് വർഷത്തിന് ഇരുപത് ശതമാനം കുറവ് വരുന്ന രീതിയിൽ ആസ്തികളിലെ അവകാശത്തിന്റെ കാര്യത്തിൽ, അഞ്ച് വർഷം കഴിഞ്ഞാൽ ഈ ആസ്തികളിലെ അവകാശം നിർത്തലാക്കും, അതായത് ആറാമത്തെ വർഷം മുതൽ നിർദ്ദേശകന് അവകാശ പത്രിക സമർപ്പിച്ചാൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മുഴുവൻ സംരക്ഷണ തുകയും നൽകുന്നു.

ആസ്തികളെ അവകാശപ്പെടുത്തിയ കാലാവധിക്കുള്ളിൽ ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തി മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിക്ക് മുഴുവൻ സംരക്ഷണ തുകയും നൽകേണ്ട ആവശ്യമില്ല.

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളെ ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശവുമായി ബന്ധപ്പെട്ട് സാധാരണ പിന്തുടരാറുള്ള മാർഗ്ഗനിർദ്ദേശങ്ങള്:

- ഒരു നിർദ്ദിഷ്ട കാലാവധിയിൽ ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം തുല്യ തുകകളായി കുറഞ്ഞിരിക്കണം.
- പോളിസിയുടെ കാലാവധി മൂന്നിന്റെ ഗുണനത്തിലാണെങ്കിൽ പ്രാവർത്തികമാക്കേണ്ട ആസ്തികളിലെ അവകാശം പോളിസി കാലാവധിയുടെ മൂന്നിലൊന്ന് ആയിരിക്കണം.

ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശത്തിലെ വ്യവസ്ഥകളെ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഇടയിൽ വ്യത്യസ്തമായിരിക്കും. സാധാരണ ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം ചുമത്തുന്നത് നിർദ്ദേശാവിന്റെ ശാരീരിക പ്രത്യേകതകൾ കൊണ്ട് ഉണ്ടാകാവുന്ന അധികമായ അപകടസാധ്യത കമ്പനി നിശ്ചയിച്ച മാനദണ്ഡങ്ങളുമായി പൊരുത്തപ്പെടാതെ വരുമ്പോഴാണ്.

താഴെ പറഞ്ഞിരിക്കുന്ന വസ്തുതകളുടെ പഠനം ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം എന്ന ആശയത്തെ കുറിച്ച് വിവരിക്കാൻ സഹായിക്കുന്നു.

വസ്തുതാ പഠനം

മുകേഷ് ഗുപ്ത മൂപ്പത്തിയൊന്ന് വയസുള്ള വ്യക്തിയാണ്. അദ്ദേഹം ഐ.ജി.പി ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയിൽ നിന്ന് ജീവൻ രക്ഷാ പദ്ധതി എടുക്കുവാൻ ആഗ്രഹിക്കുന്നു. പ്രാഥമിക അന്വേഷണത്തിൽ മുകേഷ് ഭാരം കുറവുള്ള വ്യക്തിയാണെന്ന് കമ്പനിക്ക് മനസ്സിലായി. കമ്പനി അദ്ദേഹത്തെ ഉയർന്ന അപകടസാധ്യതയുള്ള വിഭാഗത്തിൽ ഉൾപ്പെടുത്തി. അദ്ദേഹത്തിന് ഉയർന്ന അപകടസാധ്യത ഉണ്ടായിരുന്നിട്ടും ഉയർന്ന പ്രീമിയത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് നൽകാൻ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി സമ്മതിക്കുന്നു.

ഉയർന്ന പ്രീമിയം നൽകുന്നതിന് പകരമായി ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശത്തിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് അനുവദിക്കാൻ മുകേഷ് ആവശ്യപ്പെട്ടു. അതുകൊണ്ട് ഐ.ജി.പി ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മൂന്ന് വർഷത്തിന് പതിനഞ്ച് ശതമാനം കുറയുന്ന ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം ചുമത്തി ഇൻഷുറൻസ് നൽകുവാൻ സമ്മതിച്ചു.

വിശകലനം

ഒന്നാം വർഷം : ഇൻഷുറൻസ് എടുത്ത് ഒരു വർഷത്തിനുള്ളിൽ മുകേഷ് മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ സംരക്ഷണ തുകയുടെ എണ്ണപത്തിയഞ്ച് ശതമാനം തുക മാത്രമേ കമ്പനി നൽകുകയുള്ളൂ.

രണ്ടാം വർഷം : ഇൻഷുറൻസ് എടുത്ത് രണ്ട് വർഷത്തിനുള്ളിൽ മുകേഷ് മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ സംരക്ഷണ തുകയുടെ തൊണ്ണൂറ് ശതമാനം തുക മാത്രമേ കമ്പനി നൽകുകയുള്ളൂ.

മൂന്നാം വർഷം : ഇൻഷുറൻസ് എടുത്ത് മൂന്ന് വർഷത്തിനുള്ളിൽ മുകേഷ് മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ സംരക്ഷണ തുകയുടെ തൊണ്ണൂറ്റിയഞ്ച് ശതമാനം തുക മാത്രമേ കമ്പനി നൽകുകയുള്ളൂ.

നാലാം വർഷം : ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം പ്രാവർത്തികമല്ല. മുകേഷ് മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ കമ്പനി മുഴുവൻ സംരക്ഷണ തുകയും നൽകുന്നു.

ചോദ്യം 4.3

എന്താണ് ഇൻഷുറൻസിൽ ആസ്തികളിലെ അവകാശം?

ജി. മൂല്യനിർണ്ണയവും പ്രീമിയം കണക്കാക്കലും

മൂല്യനിർണ്ണയം സൂചിപ്പിക്കുന്നത് ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിയിൽ ഞ്ഞാക്കേണ്ട പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നതിനെയാണ്.

ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിയിലെ മൂല്യനിർണ്ണയം ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ ഒരു പ്രധാന തീരുമാനമാണ് കൂടാതെ ഇതുമായി ബന്ധപ്പെട്ട് ധാരാളം മൂല്യമായ ഉദ്ദേശ്യങ്ങളുണ്ട് മനസ്സിലുണ്ടാവണം.

അവകാശവാദം നൽകാൻ പര്യാപ്തമായ പ്രീമിയം നിശ്ചയിക്കുന്നതിൽ ഉത്കണ്ഠ കാണിക്കുന്നതിന് പുറമേ കമ്പനിക്ക് ആവശ്യമായ രീതിയിൽ ലാഭമുണ്ടാക്കുവാനും കൂടാതെ മത്സരയോഗ്യമായ പ്രീമിയം ഉറപ്പുവരുത്തുന്നതിലും ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി അതീവ ശ്രദ്ധയുള്ളവരായിരിക്കണം എന്നാലെ വ്യവസായം നഷ്ടമായി മറ്റു ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളിലേക്ക് പോകാതിരിക്കുകയുള്ളൂ.

പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന പ്രക്രിയയിൽ അത് മനസ്സിലാക്കുന്ന രീതിയിൽ സരളമാക്കാനും, ഇടക്കിടെ മാറ്റം ആവശ്യമില്ലാതിരിക്കേണ്ടതും കൂടി പരിഗണിക്കണം.

ജീവൻ രക്ഷാഭാഗത്തിൽ പ്രീമിയം ഞ്ഞാക്കുന്നത് പട്ടികയിൽ കാണിച്ചിരിക്കുന്നതുപോലെ മരണ നിരക്കിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിലാണ് (അദ്ധ്യായം-രണ്ട്, ഭാഗം-ബി.രണ്ടിൽ നമ്മള് ഇത് പരിചയപ്പെടുത്തിയതാണ്) കൂടാതെ ഇൻഷുറർ എങ്ങിനെയാണ് ഈ പട്ടികയും, നിരിക്കുകളും ഉപയോഗിക്കുന്നത്, എങ്ങിനെയാണ് ഞ്ഞാക്കേണ്ട പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നത് എന്നതിനെ കുറിച്ച് ഈ ഭാഗത്തിൽ നമുക്ക് വീക്ഷിക്കാം. ആദ്യമായി ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് എങ്ങിനെയാണ് പോളിസിയുടെ മൂല്യ നിർണ്ണയം നടത്തുന്നത് എന്ന് നമുക്ക് ചർച്ചചെയ്യാം.

ജി1 മൂല്യ നിർണ്ണയത്തിലെ ഘടകങ്ങളു്

കമ്പനിയുടെ പ്രധാന ഉദ്ദേശ്യങ്ങളേയും അതുപോലെ മൂല്യത്തെ ബാധിക്കുന്ന മറ്റു ഘടങ്ങളേയും മനസ്സിലാക്കിയാണ് കമ്പനി സംരക്ഷണ തുക ഞ്ഞാക്കുന്നത്. ഇതെല്ലാമാണ് മൂല്യ നിർണ്ണയത്തിലെ

ഘടകങ്ങൾ, ഇപ്പോൾ നമുക്ക് ഇതിലേക്ക് സംഗ്രഹമായ വീക്ഷണം നടത്താം. പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നതിൽ ഇവക്കുള്ള ബന്ധത്തെ കുറിച്ച് നമുക്ക് പിന്നീട് നോക്കാം.

മരണ നിരക്ക്

ഇൻഷുറൻസ് പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നതിന് മരണ സംബന്ധമായ പട്ടികകളെ ഉപയോഗിക്കുന്നു എന്ന് നമ്മള് ആദ്യമേതന്നെ സൂചിപ്പിച്ചു കഴിഞ്ഞു. ഈ പട്ടികകളിൽ മരണ നിരക്കും ഉൾക്കൊള്ളുന്നു, സരളമായ ഭാഷയിൽ ഇതിനെ നിർവ്വചിക്കുന്നത് ചില വ്യക്തികളെ അവരുടെ അടുത്ത ജന്മ തിയ്യതിക്ക് മുൻപ് മരിക്കാൻ സാധ്യതയുണ്ട് എന്നാണ്. മരണ സംബന്ധമായ പട്ടികകളും, നിരക്കുകളും പ്രീമിയം കണക്കാക്കുവാൻ എങ്ങിനെ ഉപയോഗിക്കുന്നു എന്ന് ഭാഗം-ജി.രണ്ട്.എ യിൽ നമുക്ക് വീക്ഷിക്കാം.

നിറയ്ക്കൽ

എല്ലാ കമ്പനികൾക്കും വ്യവസായം നടത്തുന്നതിന് അതിന്റെതായ ചെലവുകൾ ഉണ്ടാകും, ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളും ഇതില് നിന്ന് വ്യത്യസ്തരല്ല. ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ വരുമാനത്തിന്റെ മുഖ്യ ഉറവിടം പ്രീമിയമാണ് അതുകൊണ്ട് ഇത്തരം ചെലവുകളെ നേരിടാൻ പ്രീമിയം പര്യാപ്തമായിരിക്കണം. പ്രീമിയത്തിൽ ഇത്തരം ചെലവുകളെ ഉൾക്കൊള്ളിക്കുന്നതിനെയാണ് നിറക്കല് എന്ന് പറയുന്നത്.

പ്രീമിയംതുക നിക്ഷേപത്തില് നിന്നുള്ള വരുമാനം

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളെ അവരുടെ പാരമ്പര്യമായ പദ്ധതികൾക്കുവേണ്ടി ശേഖരിക്കുന്ന പ്രീമിയങ്ങളെ **ഇൻഷുറൻസ് നിയമം 1938** നിർദ്ദേശിച്ചപോലെ നിക്ഷേപിക്കുന്നു. ഈ നിക്ഷേപത്തിൽ നിന്നുള്ള ലാഭം ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾക്ക് അവരുടെ ചെലവുകൾ നടത്താൻ സഹായിക്കുന്നു, അതുകൊണ്ട് മൂല്യ നിർണ്ണയം ചെയ്യുമ്പോള് ഇതുകൂടെ കണക്കിലെടുക്കണം.

വാഗ്ദാനം നൽകുന്ന പ്രയോജനങ്ങളെ

കമ്പനി വാഗ്ദാനം നൽകുന്ന പ്രയോജനങ്ങളെ അനുസരിച്ചായിരിക്കും പ്രീമിയത്തിന്റെ മൂല്യം നിശ്ചയിക്കുന്നത്. കമ്പനി നൽകുന്ന പ്രയോജനങ്ങളെ കൂട്ടുന്നതനുസരിച്ച് പ്രീമിയവും കൂടുതലായിരിക്കും.

പ്രയോജനങ്ങൾക്കു പുറമേ ലാഭവിഹിതവും പങ്കുവയ്ക്കാൻ പോളിസി എടുക്കുന്ന വ്യക്തി ലേശം ഉയർന്ന പ്രീമിയം നൽകേണ്ടിവരും, ലാഭവിഹിതം സാധാരണ പരിതോഷികമായി നൽകുന്നത് ലാഭവിഹിത്തിന്റെ പ്രഖ്യാപനത്തിലൂടെയാണ്.

തെരഞ്ഞെടുക്കേണ്ട പ്രീമിയം പദ്ധതികള്.

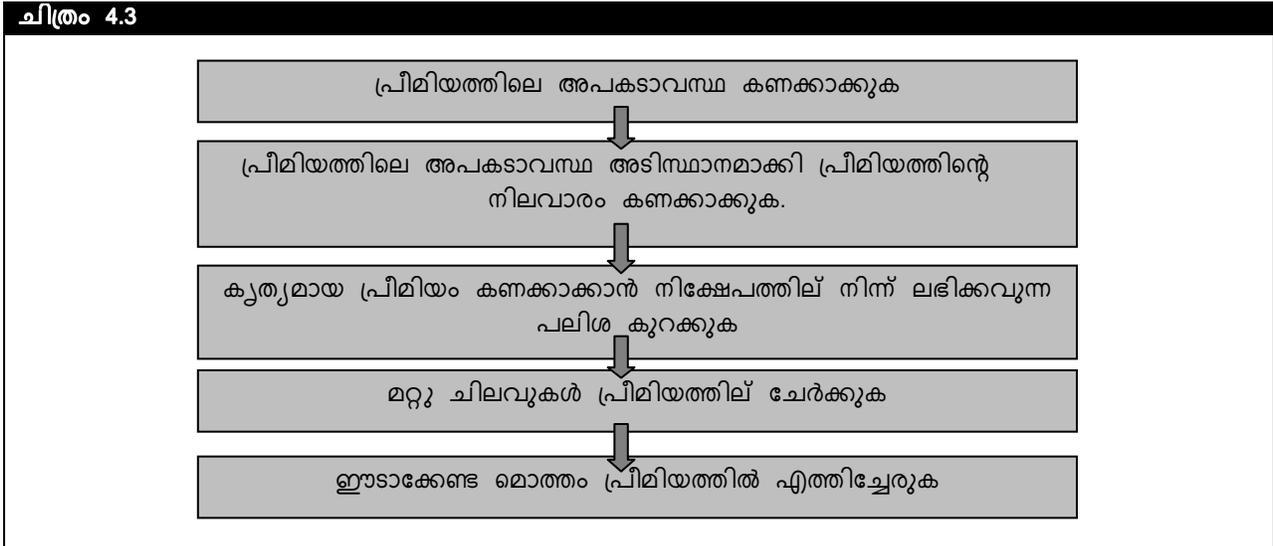
പോളിസി ഉടമയ്ക്ക് പ്രീമിയം ഒരുപാട് വിധത്തിൽ അടയ്ക്കാൻ സാധിക്കും

<p>സരളമായ പ്രീമിയം പദ്ധതി</p>	<ul style="list-style-type: none"> ഈ പദ്ധതിയിൽ പോളിസിയുടെ ആരംഭത്തില് തന്നെ പോളിസി എടുക്കുന്ന വ്യക്തി ഒരു തവണ മാത്രം ഒരു നിശ്ചിത പ്രീമിയം തുക നൽകുന്നു. ഈ പ്രീമിയം തുക പോളിസിയുടെ മുഴുവൻ കാലാവധി തീരുമ്പരെ കമ്പനിയുടെ ഭരണപരമായ ചെലവുകള് നിർവഹിക്കാൻ പര്യാപ്തമായിരിക്കണം.
<p>നിരപ്പായ (തുല്യമായ) പ്രീമിയം പദ്ധതി</p>	<ul style="list-style-type: none"> ഈ പദ്ധതിയിൽ പോളിസിയുടെ മുഴുവൻ കാലാവധി തീരുമ്പരെ പോളിസി എടുത്ത വ്യക്തി നിരപ്പായ (തുല്യമായ) പ്രീമിയം തുക നൽകുന്നു. ഇത്തരം പോളിസികളുടെ മൂല്യ നിർണ്ണയം ചെയ്യുമ്പോള് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി പണത്തിന്റെ സമയാദിഷ്ടിത മൂല്യം അനുവദിക്കണം, മറ്റു വകുപ്പുകളിൽ, ഇത് ഭാവിയിൽ വരാവുന്ന അവകാശവാദങ്ങളെ, കമ്പനിയുടെ ഭരണപരമായ ചെലവുകള് കൂടാതെ വിലനിലവാരത്തിലുള്ള ഉയർച്ച എന്നിവയേ നേരിടാൻ പര്യാപ്തമായിരിക്കണം. അധികം ജീവൻ രക്ഷാഭോഗ പോളിസികളും നിരപ്പായ (തുല്യമായ) പ്രീമിയത്തെ അടിസ്ഥാനമാക്കിയുള്ളതാണ്. ഇത്തരം പ്രീമിയം എങ്ങിനെ കണക്കാക്കാം എന്ന് ഭാഗം-ജി.2.ബി യിൽ നമുക്ക് നിരീക്ഷിക്കാം.

<p>മാറ്റങ്ങൾ വരുത്താവുന്ന പ്രീമിയം പദ്ധതി</p>	<ul style="list-style-type: none"> • ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മാറ്റങ്ങളുടേ വരുത്താവുന്ന പ്രീമിയം പദ്ധതി തിരഞ്ഞെടുക്കാൻ പോളിസി എടുക്കുന്നവരെ അനുവദിക്കുന്നു. അവിടെ വ്യക്തിക്ക് അവരുടെ സൗകര്യം അനുസരിച്ച് പ്രീമിയം തുക നൽകാൻ കഴിയും അതായത് പോളിസിയുടെ കാലാവധി തീരുന്നവരെ തുല്യമായ തുക നൽകുവാനോ അല്ലെങ്കിൽ അവരുടെ സാമ്പത്തിക കഴിവിന് അനുസരിച്ച് പ്രീമിയത്തിൽ മാറ്റം വരുത്തുവാനോ കഴിയും. പ്രീമിയംതുകയിൽ സാധാരണ വർഷത്തിൽ അഞ്ച് ശതമാനം വർദ്ധിപ്പിക്കാൻ കഴിയും, എന്നാൽ പ്രീമിയത്തിൽ മാറ്റം വരുത്തുന്നതിനുള്ള കൃത്യമായ നിയമ വ്യവസ്ഥകൾ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയെ ആശ്രയിച്ചിരിക്കും.
--	--

മുകളിൽ പറഞ്ഞിരിക്കുന്ന എല്ലാ കാര്യങ്ങളും പോളിസി എടുക്കുന്നവരിൽ നിന്ന് അവസാനമായി എത്ര പ്രീമിയംതുക ഹൂടാക്കണം എന്നതിനെ സ്വാധീനിക്കുന്നു.

ജി.2 പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന വിധം
 പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന പ്രക്രിയ താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്നു.



ജി.2എ അപകടാവസ്ഥപ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന വിധം
 ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടേ ജീവൻ രക്ഷാഭോഗ പ്രീമിയങ്ങളുടേ കണക്കാക്കുന്നത് സാധാരണ ചെലവുകൾക്കായി സംഭരിച്ച ധനം അല്ലെങ്കിൽ ജീവിത ചെലവുകൾക്കായി സംഭരിച്ച ധനം എന്ന് അറിയപ്പെടുന്ന ഒരു വിഭാഗത്തിൽ ഉൾക്കൊള്ളിച്ചുകൊണ്ടാണ്. കമ്പനിയുടെ എല്ലാ ഭാവി ചെലവുകളും ഈ സാധാരണ ചിലവുകൾക്കായി സംഭരിച്ച ധനം ഉപയോഗിച്ചാണ് നിർവഹിക്കുന്നത്. അതുകൊണ്ട് സാധാരണ ചെലവുകൾ നിർവഹിക്കാൻ പര്യാപ്തമായ തുക ശേഖരിച്ചിട്ടുണ്ടോ എന്ന് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടേ ഉറപ്പുവരുത്തണം.

സാധാരണ ചെലവുകൾക്കായുള്ള ശരിയായ ധനം തീരുമാനിക്കുന്നത് വിഷമം നിറഞ്ഞ ലക്ഷ്യമാണ് കാരണം ഭാവിയെ കുറിച്ച് ആർക്കും കൃത്യമായി പ്രവചിക്കാനാവില്ല. എന്തായാലും നമ്മളുടേ മുമ്പു വീക്ഷിച്ചതുപോലെ മുൻ വർഷങ്ങളിലെ മരണ നിരക്കിന്റെ കണക്കുകളുടേ ഉപയോഗിച്ച് ഒരു വ്യക്തി അവരുടെ അടുത്ത ജന്മ തിയ്യതിക്ക് മുമ്പു മരിക്കാൻ സാധ്യതയുണ്ടോ എന്ന് ഒരുവിധം കൃത്യമായി കണക്കാക്കാൻ ഇപ്പോളുടേ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾക്ക് കഴിയും. ഈ സാധ്യതയാണ് മരണ നിരക്ക് എന്ന് അറിയപ്പെടുന്നത് - ഇതാണ് അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയംകണക്കാക്കാൻ ഉപയോഗിക്കുന്നത്.

ബോധവാനായിരിക്കുക
 മരണ സംബന്ധമായ പട്ടികയിൽ ഒരോ വയസും, ആ വയസിൽ ജീവിച്ചിരിക്കുന്ന വ്യക്തികളുടെ എണ്ണവും, ആ വയസിൽ മരിക്കുന്ന വ്യക്തികളുടെ എണ്ണവും സൂചിപ്പിക്കുന്നു. ഈ പട്ടിക കഴിഞ്ഞ നൂറോ അതിൽ കൂടുതലോ വർഷങ്ങളായി ശേഖരിച്ച മരണ സ്ഥിതിവിവര കണക്കുകളുടെ

അടിസ്ഥാനത്തിലാണ് ഉണ്ടാക്കിയിരിക്കുന്നത്.

മരണ സംബന്ധമായ പട്ടിക ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഇടയിൽ വ്യത്യസ്തമായിരിക്കും. മരണ നിരക്ക് എന്നത് ചില വ്യക്തികൾ അവരുടെ അടുത്ത ജന്മ തീയതിക്ക് മുമ്പ് മരിക്കാനുള്ള സാധ്യതയെയാണ് സൂചിപ്പിക്കുന്നത്.

മരണ സംബന്ധമായ പട്ടിക തയ്യാറാക്കുന്നത് ഗണിതശാസ്ത്രജ്ഞന്മാരാണ്, അവർ മരണ നിരക്കിന്റെ ആധാരത്തിൽ എത്ര പ്രീമിയം ഈടാക്കണം എന്ന് തീരുമാനിക്കുന്നു.

അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയംകണക്കാക്കാൻ ബന്ധപ്പെട്ട ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മരണ സംബന്ധമായ പട്ടികയിൽ സൂചിപ്പിച്ചിരിക്കുന്ന മരണ നിരക്കാണ് ഉപയോഗിക്കുന്നത്. അതിനുള്ള സൂത്രവാക്യം താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്നു:

ചിത്രം 4.4

$$\text{അപകട സാധ്യതാ പ്രീമിയം} = \text{മരണ നിരക്ക്} * \text{സം ഇൻഷേർഡ്}$$

അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയം എന്നത് ഈ വർഷത്തിനുള്ളിൽ മരിക്കാൻ സാധ്യതയുള്ളവർ സമർപ്പിക്കുന്ന അവകാശവാദം നൽകുവാൻ പര്യാപ്തമായ തുകക്ക് വേണ്ടി ഈടാക്കേണ്ട പ്രീമിയമാണ്.

ഇത് എങ്ങനെ പ്രവർത്തിക്കുന്നു എന്നറിയാൻ നമുക്ക് വസ്തുതാപരമായ പഠനം വീക്ഷിക്കാം.

വസ്തുതാപഠനം

അജയ് ഗുപ്താ എന്ന ഏജന്റ് മൂന്നു ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിക്ളെ വിൽപന നടത്തുന്നു.

ആദ്യത്തെ ഇൻഷുറൻസ് പോളിസി വിൽപന നടത്തിയത് എൻജനീയറിങ്ങ് കഴിഞ്ഞ് പ്രശസ്തമായ ഐ.ടി കമ്പനിയിൽ അടുത്തകാലത്ത് ജോലിയിൽ പ്രവേശിച്ച 25 വയസായ ഒരു വ്യക്തിക്കാണ്.

അദ്ദേഹം 5,00,000 രൂപയുടെ ഇൻഷുറൻസ് പോളിസി എടുത്തു.

രണ്ടാമത്തെ പോളിസി വിൽപന നടത്തിയത് വിവാഹിതനായി രണ്ട് കുട്ടികളുള്ള 36 വയസായ ഒരു വ്യക്തിക്കാണ്. അദ്ദേഹം 8,00,000 രൂപയുടെ ഇൻഷുറൻസ് പോളിസി എടുത്തു.

മൂന്നാമത്തെ പോളിസി വിൽപന നടത്തിയത് 48 വയസായ ഒരു വ്യവസായിക്കാണ്. അദ്ദേഹം തന്റെ ജീവിതം വളരെ വലിയ തുകയ്ക്ക് അതായത് 40,00,000 രൂപക്ക് ഇൻഷുർ ചെയ്തു.

ഏജന്റായ അജയ് ഗുപ്താ തന്റെ മൂന്ന് കക്ഷികൾക്കായി എങ്ങനെ പ്രീമിയം കണക്കാക്കും എന്ന് നമുക്ക് നോക്കാം.

കക്ഷി1: വയസ്സ് 25: ഇൻഷുർ ചെയ്ത തുക = 5,00,000 രൂപ. മരണ നിരക്ക് = 0.0001

അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയം = 50 രൂപ.

കക്ഷി2: വയസ്സ് 36: ഇൻഷുർ ചെയ്ത തുക = 8,00,000 രൂപ. മരണ നിരക്ക് = 0.00081

അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയം = 648 രൂപ

കക്ഷി3: വയസ്സ് 48: ഇൻഷുർ ചെയ്ത തുക = 40,00,000 രൂപ. മരണ നിരക്ക് = 0.00091

അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയം = 3,640 രൂപ.

ഇവിടെ നമുക്ക് കാണാൻ സാധിക്കുന്നത് സംരക്ഷണ തുകയും, മരണ നിരക്കും അനുസരിച്ച് പ്രീമിയത്തിൽ വ്യത്യാസം വരുന്നു എന്നാണ്. സംരക്ഷണ തുക കൂടുന്നതനുസരിച്ച് പ്രീമിയവും കൂടുന്നു. ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തിയുടെ പ്രായം കൂടുന്നതനുസരിച്ച് മരണ നിരക്കും കൂടുന്നതായി നമുക്ക് കാണാൻ സാധിക്കും.

ജി2ബി.അപകടാവസ്ഥ പ്രീമിയത്തിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ പ്രീമിയത്തിന്റെ നിലവാരം കണക്കാക്കുന്ന വിധം നമ്മൾ മുമ്പ് വീക്ഷിച്ചതുപോലെ ധാരാളം ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിക്ളെ കമ്പനി കാലാവധി തീരുമ്പോൾ ഒരേ പ്രീമിയം തന്നെ ഈടാക്കുന്നു: ഇത് മാറ്റാൻ കഴിയില്ല. അതിനാൽ പ്രീമിയം നിശ്ചയിക്കുമ്പോൾ ഓരോ ചെലവുകളും, കമ്പനി നൽകേണ്ട അവകാശവാദ തുകകളും പരിഗണനയിൽ എടുക്കേണ്ട

ആവശ്യമുണ്ട്. വിലനിലവാരത്തിന്റെ ഫലങ്ങളും കൂടെ പരിഗണനയിൽ എടുക്കേണ്ടതുണ്ട് എന്തെന്നാൽ പണത്തിന്റെ മൂല്യം വരും വർഷങ്ങളിൽ കുറഞ്ഞാൽ, പോളിസി എടുക്കുന്ന വ്യക്തി ഇപ്പോൾ നൽകുന്ന പ്രീമിയത്തിന് വരും വർഷങ്ങളിൽ അതേ മൂല്യം ഉണ്ടായിരിക്കുകയില്ല. ഇത് അർത്ഥമാക്കുന്നത് പോളിസിയിൽ വരും വർഷങ്ങളിൽ ഉണ്ടാകാവുന്ന വിലകയറ്റത്തിന്റെ തുക ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികള് വഹിക്കേണ്ടിവരും. അനന്തരഫലമായി പോളിസിയുടെ ആരംഭത്തിൽ ശരിയാണെന്ന് തോന്നുന്നതിനേക്കാള് ഉയർന്ന നിലവാരത്തിലുള്ള പ്രീമിയം നിശ്ചയിക്കേണ്ടത് ആവശ്യമാണ്. ആരംഭ വർഷങ്ങളിൽ ശേഖരിക്കുന്ന ഉയർന്ന പ്രീമിയം ഭാവിയിൽ അവകാശവാദ തുക നൽകുവാൻ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികള് കരുതിവെക്കണം.

ഉദാഹരണത്തിന്റെ സഹായത്തോടെ പ്രീമിയത്തിന്റെ നിലവാരം എന്ന അടിസ്ഥാന തത്വത്തിലേക്ക് നമുക്ക് വീക്ഷണം നടത്താം.

(ശ്രദ്ധിക്കുക, ഇത് വെറുമൊരു ഉദാഹരണം മാത്രമാണ്)

പട്ടിക 4.1			
	അവകാശവാദത്തിനുള്ള തുക	ചെലവുകള്	പ്രീമിയത്തിന്റെ തരംതിരിക്കൽ
വർഷം 1	ചെറിയ തോതിലുള്ള ക്ലെയിം മാത്രമേ നൽകേണ്ടതുണ്ടുള്ളൂ	അവകാശവാദ തുക ഭരണപരമായ ചെലവുകൾ കൂടിയിരിക്കും.	കുറച്ച് പ്രീമിയം തുക ഭാവി ചെലവുകൾക്കായി ശേഖരിക്കും. ബാക്കി തുക അവകാശവാദത്തിനും മറ്റു ചെലവുകൾക്കും ഉപയോഗിക്കുന്നു.
വർഷം 2	ഒന്നാം വർഷത്തേക്കാള് തുക അധികമായിരിക്കും.	ഭരണപരമായ ചെലവുകൾ കൂടുതൽ ആയിരിക്കും പക്ഷേ ഒന്നാം വർഷത്തെ അപേക്ഷിച്ച് കുറവായിരിക്കും.	ശേഖരിക്കുന്ന ധനം വർദ്ധിക്കുന്നു, എന്നാൽ നിക്ഷേപ തുക ഒന്നാം വർഷത്തെ അപേക്ഷിച്ച് കുറവായിരിക്കും.
-			ശേഖരിക്കുന്ന തുക വർദ്ധിക്കുന്നു
-			ശേഖരിക്കുന്ന തുക വർദ്ധിക്കുന്നു
-			ശേഖരിക്കുന്ന തുക വർദ്ധിക്കുന്നു
വർഷം 10	നൽകുന്ന തുക ഉയർന്നിരിക്കും	ഭരണപരമായ ചെലവുകള് കുറഞ്ഞു വരും	ആ വർഷത്തിൽ ശേഖരിച്ച മുഴുവൻ പ്രീമിയ തുകയും അവകാശവാദത്തിനും മറ്റു ചെലവുകൾക്കും ഉപയോഗിക്കുന്നു. ആ വർഷത്തിൽ ലഭിച്ച പ്രീമിയത്തിൽ നിന്ന് ഒന്നും ശേഖരിച്ചുവെക്കുന്നില്ല.
വർഷം 15	നൽകുന്ന തുക ഉയർന്നിരിക്കും	ഭരണപരമായ ചെലവുകള് കുറഞ്ഞു വരും	ആ വർഷത്തിൽ ശേഖരിച്ച പ്രീമിയ തുക ആ വർഷത്തിൽ വീണ്ടും അവകാശവാദത്തിനും മറ്റു ചെലവുകൾക്കും

			പര്യാപ്തമായിരിക്കില്ല. അതുകൊണ്ട് ശേഖരിച്ച ധനത്തിൽ നിന്ന് കുറച്ച് തുക ആ കുറവ് നികത്താൻ ഉപയോഗിക്കുന്നു.
-			ശേഖരിക്കുന്ന തുക വർദ്ധിക്കുന്നു
			ശേഖരിക്കുന്ന തുക വർദ്ധിക്കുന്നു
വർഷം 20	ഇൻഷുറൻസ് മരിക്കുന്നു	അവകാശവാദം നൽകുവാനും ശേഖരിച്ചധനവും പ്രീമിയ തുകയും മറ്റു ഭരണപരമായ ചെലവുകളും	പ്രീമിയത്തിൽ നിന്നും ശേഖരിച്ച തുകയിൽ നിന്നുള്ള വരുമാനവും ക്ലെയിം നൽകാൻ മതിയാകും.

ഓർമിക്കുക ഈ പട്ടിക പ്രീമിയത്തിന്റെ നിലവാരം എന്ന ആശയത്തെ കുറിച്ച് സരളമായ ഒരു അറിവുമാത്രമാണ് നൽകുന്നത്. സത്യത്തിൽ പ്രീമിയം കണക്കാക്കുക എന്നത് വളരെ അധികം സങ്കീർണ്ണമായ പ്രക്രിയയാണ്. മുകളിൽ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന പട്ടികയിൽ ഒരു ജീവൻ രക്ഷാഭോഗ പോളിസിയുടെ കണക്കുകൂട്ടൽ മത്രമാണ് അടങ്ങിയിരിക്കുന്നത് എന്നാൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളിൽ ഒരു വിഭാഗം പോളിസികളുടെ ഒന്നിച്ചുള്ള പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നു. നിലനിർത്തുന്ന സാധാരണ ധനത്തിൽ നിന്നോ, ശേഖരിച്ചുവെച്ചിരിക്കുന്ന ധനത്തിൽ നിന്നോ ആണ് ഒരു വിഭാഗം പോളിസികൾക്ക് അവകാശവാദങ്ങൾ നൽകേണ്ടത്.

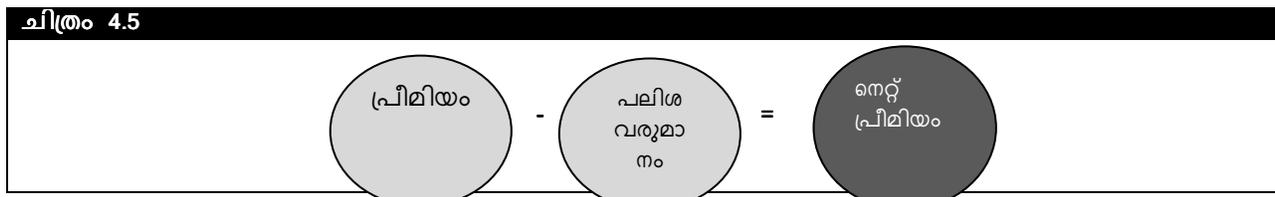
അതുകൊണ്ട് ശേഖരിക്കേണ്ട ധനം കണക്കാക്കേണ്ടത്, ഒരേ വയസുള്ള വിഭാഗം, ബന്ധപ്പെട്ട അപകടാവസ്ഥ, എടുക്കുന്ന പോളിസിയുടെ തരം, പോളിസിയുടെ കാലാവധി എന്നിവയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ പോളിസികളെ ഒരേ വിഭാഗത്തിൽ തരംതിരിച്ചാണ്. അങ്ങിനെ ശേഖരണത്തിനുള്ള ഒരു നിശ്ചിത തുക തീരുമാനിച്ച അത് പല പോളിസികൾക്കായി വിഭജനം ചെയ്യുന്നു.

ആദർശപരമായ രീതിയിൽ, ശേഖരിക്കുന്ന ധനം ആദ്യ വർഷങ്ങളിൽ കൂടുതലും, വരും വർഷങ്ങളിൽ തുല്യമായി വേർതിരിക്കുകയും, പിന്നീടുള്ള വർഷങ്ങളിൽ കുറഞ്ഞ അപസാനം ഒന്നുമില്ലാതാകുകയും ചെയ്യുന്നു. എന്നാൽ പുതിയ നിർദ്ദേശാക്കളി അംഗങ്ങളാകുന്നതിലൂടെ പ്രീമിയങ്ങളെ ശേഖരിക്കുന്നതും അവകാശവാദങ്ങളെ നൽകുന്നതും തുടർന്നുകൊണ്ടിരിക്കും.

ജീ2സി കൃത്യമായ പ്രീമിയം കണക്കാക്കൽ

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളിൽ അവരുടെ പരമ്പരാഗത പദ്ധതികൾക്കായി ശേഖരിച്ച പ്രീമിയ തുക ഇൻഷുറൻസ് നിയമം 1938ൽ നിർദ്ദേശിച്ചിരിക്കുന്നതുപോലെ സുരക്ഷിതമായി നിക്ഷേപിക്കുന്നു. ഇതിൽ നിന്നു ലഭിക്കുന്ന പലിശ തുക ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾക്ക് നേട്ടമാകുന്നു.

ഈ പലിശമൂലമുള്ള സമ്പാദ്യവും പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നതിൽ പരിഗണിക്കണം. നിക്ഷേപങ്ങളിൽ നിന്ന് എത്ര പലിശ തുക സമ്പാദിക്കാം എന്നതിന് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളിൽ ഒരു രൂപരേഖ തയ്യാറാക്കുന്നു. ഇതിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ പ്രീമിയ തുകയിൽ കുറവ് വരുത്തുവാൻ കഴിയും.



നിക്ഷേപത്തിൽ നിന്നുള്ള സമ്പാദ്യം പ്രീമിയത്തിൽ ക്രമപ്പെടുത്തുമ്പോൾ ചില പ്രധാന ഘടകങ്ങൾ ഓർമ്മിക്കേണ്ടതുണ്ട്.

- അവകാശവാദം നൽകുന്നതുവരെ പ്രീമിയ തുക നിക്ഷേപിച്ചിട്ടുണ്ട്.
- തുല്യമായ പ്രീമിയത്തിൽ നിന്ന് ധന ശേഖരണം നടത്തിയിട്ടുണ്ട്.
- ലഭിക്കാവുന്ന പലിശ പോളിസിയുടെ കാലാവധിയ്ക്ക് അനുസരിച്ചുള്ളതാണ്.

ബോധവാനായിരിക്കുക

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികൾ നിക്ഷേപത്തിൽ നിന്ന് ലഭിക്കാവുന്ന പലിശ നിരക്ക് കണക്കാക്കുന്നതിൽ മാറ്റങ്ങളില്ലാത്ത ഒരു സമീപനമാണ് പിൻതുടരുന്നത്. ലഭിക്കാവുന്ന പലിശ തുകയും പ്രീമിയത്തിൽ ക്രമപ്പെടുത്തുന്നു

ജി2ഡി. ആഡ് ലോഡിങ്ങ്

മൊത്തത്തിലുള്ള പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നതിന് കൃത്യമായ പ്രീമിയത്തിൽ വീണ്ടും ക്രമപ്പെടുത്തലുകൾ നടത്തുന്നു (അതായത് പോളിസി എടുക്കുന്ന വ്യക്തി നൽകേണ്ട ശരിയായ പ്രീമിയം). ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ ചെലവുകളും, ലാഭവും ഇത്തരം ക്രമപ്പെടുത്തലിൽ കണക്കിലെടുക്കുന്നു. ഈ പ്രക്രിയയാണ് ലോഡിങ്ങ് എന്ന് അറിയപ്പെടുന്നത്.

താഴെ പറഞ്ഞിരിക്കുന്ന വിശദാംശങ്ങളാണ് ലോഡിങ്ങിൽ ഉപയോഗിക്കുന്നത്.

- കെട്ടിടത്തിന്റെ ചെലവുകൾ, ജോലിക്കാരുടെ വേതനം മുതലായ ഭരണപരമായ ചെലവുകൾ.
- ചികിത്സാപരമായ തയ്യാറാക്കലിന് വേണ്ടി വരുന്ന ചികിത്സാ ചെലവുകൾ.
- പ്രവർത്തനക്രമങ്ങൾക്ക് ആവശ്യമായ പ്രതിഫലതുക.
- പോളിസി പുതുക്കാൻ ആവശ്യമായ ചെലവുകൾ.
- അവകാശവാദം നൽകുന്നതിനുള്ള ചെലവുകൾ.
- ലാഭത്തിലുള്ള അന്തരം, കൂടാതെ
- ലാഭവിഹിതോടുകൂടിയുള്ള പോളിസികളുടെ ലാഭവിഹിതം ചേർക്കൽ.

ബോധവാനായിരിക്കുക

ചെലവുകൾ കൂടുതലും വരുന്നത് പോളിസിയുടെ ആരംഭത്തിലാണ്. പ്രീമിയം നിർണ്ണയിക്കുമ്പോൾ ഈ ചെലവുകൾ പോളിസിയുടെ മുഴുവൻ കാലാവധി വരെ വ്യപിപ്പിക്കണം

ജി2.ഇ ഹൂടാക്കേണ്ട മൊത്തം പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന വിധം

പോളിസിയുടെ ഇനം - ഒരു തവണ മാത്രം നൽകേണ്ട പ്രീമിയം പദ്ധതി - നിരപ്പായ (തുല്യമായ) പ്രീമിയം പദ്ധതി, മാറ്റം വരുത്താവുന്ന പ്രീമിയം പദ്ധതി അല്ലെങ്കിൽ വർഷത്തിൽ പുതുക്കാവുന്ന പ്രീമിയം പദ്ധതി എന്നിവ ഹൂടാക്കേണ്ട മൊത്തം പ്രീമിയത്തെ ബാധിക്കുന്നു. ഉദാഹരണത്തിന് ഒരു തവണ മാത്രമുള്ള പ്രീമിയം പദ്ധതി കണക്കാക്കുമ്പോൾ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി പോളിസിയുടെ കാലാവധി തീരും വരെ എത്ര വ്യക്തികൾ പദ്ധതിയിൽ ചേരും, മരണത്തിനുള്ള എത്ര അവകാശവാദങ്ങൾ നൽകേണ്ടിവരും എന്നീ കാര്യങ്ങൾ തീരുമാനിക്കണം.

അതുപോലെ പ്രീമിയം അടക്കേണ്ടത് വർഷത്തിൽ, ആറു മാസത്തിൽ, മൂന്ന് മാസത്തിൽ അല്ലെങ്കിൽ മാസത്തിൽ ആണോ എന്നുള്ളതുകൂടി കണക്കിലെടുക്കണം. അധികം ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളും ആദ്യം വർഷത്തിൽ നൽകേണ്ട പ്രീമിയമാണ് കണക്കാക്കുന്നത് പിന്നീട് അതനുസരിച്ച് മാസത്തിൽ നൽകേണ്ട

പ്രീമിയം ക്രമപ്പെടുത്തുന്നു. ഓരോ വർഷവും കൃത്യമായി പ്രീമിയം അടച്ചില്ലെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് സാധാരണ "പ്രീകമ്പസി ലോഡിങ്ങ്" തുക ശേഖരിക്കുന്നു.

ഉദാഹരണം.
 ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മാസ പ്രീമിയം പദ്ധതിയിൽ അഞ്ച് ശതമാനം "പ്രീകമ്പസി ലോഡിങ്ങ് " ഈടാക്കുന്നു എന്ന് നമുക്ക് വിചാരിക്കാം. ഒരു വർഷത്തെ മൊത്തം പ്രീമിയം കണക്കാക്കിയത് ഇരുപത്തിയയ്യായിരം രൂപയാണെങ്കിൽ പോളിസി എടുത്ത വ്യക്തി ഒരു വർഷത്തിൽ മൊത്തം നൽകേണ്ട പ്രീമിയം:
 ഇരുപത്തിയയ്യായിരം / പന്ത്രണ്ട് * ഒന്ന്.പൂജ്യം അഞ്ച് = രണ്ടായിരത്തി ഒരുനൂറ്റി എൺപത്തിയെഴ് രൂപ അൻപത് പൈസയാണ്.

ബോധവാനായിരിക്കുക
 ചില ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് മൊത്തം പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്നത് തിരിച്ചാണ്. അതായത് അവർ ആദ്യം മാസ പ്രീമിയവും പിന്നീട് അതനുസരിച്ച് വാർഷിക പ്രീമിയവും കണക്കാക്കുന്നു. വാർഷിക പ്രീമിയത്തിന് ചില കിഴിവുകൾ അനുവദിച്ചിട്ടുണ്ട്. ഈ കിഴിവിലുള്ള കാരണം പ്രീമിയങ്ങളുടെ തവണ കൂടുന്നതുസരിച്ച് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഭരണപരമായ ചെലവുകളും കൂടുന്നു എന്നതുകൊണ്ടാണ്. അതുകൊണ്ട് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് പ്രീമിയത്തിൽ കിഴിവ് നൽകുന്നത് വാർഷിക പ്രീമിയം പദ്ധതി തെരഞ്ഞെടുക്കാൻ പോളിസി എടുക്കുന്നവരെ പ്രോത്സാഹിപ്പിക്കാനാണ്.

ചോദ്യം 4.4

താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന വ്യവസ്ഥകളെ ചൂരിക്കത്തിൽ വിവരിക്കാം.

- ലോഡിങ്ങ്.
- പ്രീകമ്പസി ലോഡിങ്ങ്

എച്ച്. ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കുന്ന വിധം

പങ്കുചേർന്നുള്ള ഇൻഷുറൻസ് പോളിസികളു് (ലാഭ വിഹിതത്തോടുകൂടിയുള്ള പോളിസികൾ) എടുക്കുന്ന വ്യക്തികൾ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ ലാഭത്തിലും പങ്കുചേരാൻ അർഹരാണ്. ഇത് ലാഭവിഹിതം എന്ന രൂപത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് പോളിസിയുടെ ചേർന്ന വ്യക്തികൾക്ക് നൽകുന്നു. ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളു് നാല് തരം ലാഭവിഹിതങ്ങളു് നൽകുന്നു.

- സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിതം.
- ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിതം.
- കാലാവധി അവസാനിക്കുമ്പോളു് അധികമായി നൽകുന്ന ലാഭവിഹിതം കൂടാതെ
- ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം.

എച്ച്1സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിതം

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി ഈ ലാഭവിഹിതം പ്രഖ്യാപിക്കുകയും അത് സംരക്ഷണ തുകയിൽ കൂട്ടിച്ചേർക്കുകയും ചെയ്യുന്നു. ഈ തുക അവകാശവാദം നൽകുന്ന സമയത്തോ, പോളിസിയുടെ കാലാവധി കഴിയുന്ന സമയത്തോ അല്ലെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി വ്യക്തമാക്കുന്ന മറ്റേതെങ്കിലും സമയത്തോ നൽകുന്നു.

ഉദാഹരണം
 എ.ബി.സി ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി സംരക്ഷണ തുകയുടെ ഓരോ ആയിരം രൂപക്കും അഞ്ച് ശതമാനം ലാഭവിഹിതം പ്രഖ്യാപിക്കുകയാണെങ്കിൽ ലാഭവിഹിത തുക ആയിരം രൂപക്ക് അൻപത് രൂപ എന്ന നിരക്കിലായിരിക്കും. സ്ഥിത പാട്ടിൽ ഒരു ലക്ഷം സംരക്ഷണ തുകയുടെ പോളിസി എടുത്തിട്ടുണ്ട് എന്ന് കരുതുക എന്നാൽ അവരുടെ ലാഭവിഹിതം മുകളിൽ പറഞ്ഞ കണക്കനുസരിച്ച് അയ്യായിരം രൂപ ആയിരിക്കും. ഈ പ്രഖ്യാപിച്ച ലാഭവിഹിത തുകക്ക് പോളിസിയുടെ അവസാന തുക

നൽകുന്നതുവരെ ഒരു മാറ്റവും ഉണ്ടാവില്ല, ഇതിന് വിരുദ്ധമായി ഒന്നു ചേർന്നുള്ള ലാഭവിഹിതത്തിൽ ഈ തുക സംരക്ഷണ തുകയിൽ ചേർക്കുകയും അടുത്ത വർഷത്തിൽ ഈ വർദ്ധിപ്പിച്ച തുകയിൽ (ഒരു ലക്ഷത്തി അയ്യായിരം രൂപ) ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കുകയും ചെയ്യുന്നു

എച്ച്2 ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിതം

ഈ സംവിധാനത്തിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ വാർഷിക ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കുന്നത് ഒന്നുചേർന്നുള്ള പലിശയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിലാണ്, അതായത് ലാഭവിഹിതം സംരക്ഷണ തുകയിൽ ചേർക്കുകയും അടുത്ത വർഷത്തിൽ ഈ വർദ്ധിച്ച തുക ഉൾപ്പെടുത്തി ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കുകയും ചെയ്യുന്നു.

വസ്തുതാ പഠനം

രാഹുൽ ഖന്ന 5,00,000 രൂപ വീതമുള്ള രണ്ട് പങ്കുചേർന്നുള്ള പോളിസിക്ളൂടെ ഉടമയാണ്. ആദ്യത്തെ പോളിസിയിൽ അദ്ദേഹത്തിന് സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന രീതിയിലുള്ള ലാഭവിഹിതവും, രണ്ടാമത്തെ പോളിസിയിൽ ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന രീതിയിലുള്ള ലാഭവിഹിതവും ലഭിക്കുമെന്ന് നമുക്ക് ഊഹിക്കാം.

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി സംരക്ഷണ തുകയിൽ 5% ലാഭവിഹിതം പ്രഖ്യാപിക്കുന്നു. രാഹുലിന്റെ സംരക്ഷണ തുക 5,00,000 രൂപ ആയതിനാൽ അദ്ദേഹത്തിന് 25,000 രൂപ ലാഭവിഹിതം ലഭിക്കും. അതുകൊണ്ട് കാലാവധി പൂർത്തിയാകുമ്പോൾ രാഹുലിന് നൽകേണ്ട തുക വർദ്ധിക്കുന്നു:

- സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന രീതിയുടെ 5,00,000 രൂപ + 25,000 രൂപ
= 5,25,000 രൂപ.
- ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന രീതിയുടെ 5,00,000 രൂപ + 25,000 രൂപ
= 5,25,000 രൂപ.

അടുത്ത വർഷം ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി സംരക്ഷണ തുകയിൽ 3% ലാഭവിഹിതം പ്രഖ്യാപിക്കുന്നു. ഈ വർഷത്തിൽ രാഹുലിന് നൽകേണ്ട തുക വീണ്ടും വർദ്ധിക്കുന്നു.

- സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന രീതിയുടെ 5,25,000 രൂപ + 15,000 രൂപ
= 5,40,000 രൂപ (15,000 രൂപ 5,00,000 രൂപയുടെ 3% ആണ്).
- ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന രീതിയുടെ 5,25,000 രൂപ + 15,750 രൂപ = 5,40,750 രൂപ
(15,750 രൂപ 5,25,000 രൂപയുടെ 3% ആണ്)

കുറിപ്പ് : മുകളിലെ വസ്തുതാ പഠനത്തിലൂടെ മനസ്സിലാക്കുന്നത് സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിത രീതിയിൽ എപ്പോഴും അഞ്ച് ലക്ഷത്തിന്റെ ലാഭവിഹിതമാണ് കണക്കാക്കുന്നത്.

ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിത രീതിയിൽ ആദ്യ വർഷം അഞ്ച് ലക്ഷത്തിന്റെ ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കി ആ തുക അഞ്ച് ലക്ഷത്തിൽ ചേർക്കുന്നു. വരും വർഷങ്ങളിൽ വർദ്ധിച്ച തുകയിൽ ലാഭവിഹിതം കണക്കാക്കി അത് കണക്കാക്കിയ തുകയുടെ കൂടെ ചേർക്കുന്നു.

എച്ച്3 കാലാവധി കഴിയുമ്പോൾ നൽകുന്ന അധിക ലാഭവിഹിതം

ഇത് പോളിസിയുടെ കാലാവധി കഴിയുന്നതുവരെ തുടരുന്നതിനുവേണ്ടി ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഇൻഷുറർ ചെയർ വ്യക്തികൾക്ക് പ്രോത്സാഹനമായി നൽകുന്ന ലാഭവിഹിതമാണ്. ഇരുപത്, ഇരുപത്തിയഞ്ച് അല്ലെങ്കിൽ മുപ്പത് വർഷങ്ങളുടെ നീണ്ട കാലാവധിയുള്ള പോളിസിക്ളൂടെ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഓരോ വർഷവും പ്രഖ്യാപിച്ച് കൃത്യസമയങ്ങളിൽ നൽകാറുള്ള ലാഭവിഹിതങ്ങൾക്ക് പുറമെ കാലാവധി പൂർണ്ണമാകുമ്പോൾ കുറച്ച് തുക കൂടി അധികം നൽകാറുണ്ട്. ചില ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളുടെ ഈ തുക ഓരോ വർഷവും പ്രഖ്യാപിക്കുന്നു എന്നാൽ പോളിസിയുടെ കാലാവധി കഴിയുമ്പോൾ മാത്രമാണ് നൽകാറുള്ളത്. ഈ ലാഭവിഹിതം "നിശ്ചയദാർഢ്യത്തിനുള്ള ലാഭവിഹിതം" എന്ന പേരിലും അറിയപ്പെടുന്നു.

എച്ച്4 ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം

ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളെ എല്ലാ വർഷവും പോളിസിക്ളെ കുറിച്ച് നിയമപ്രകാരമുള്ള വിലയിരുത്തൽ നടത്തണം. ഏതെല്ലാം പോളിസിക്ളിൽ മരണത്തിനുള്ള അവകാശവാദ തുക നൽകിയിട്ടുണ്ട് അല്ലെങ്കിൽ രണ്ട് വിലയിരുത്തൽ തീയതികൾക്ക് ഇടയിൽ കാലാവധി പൂർണ്ണമായിട്ടും അധികമായി സംഭാവന നടത്തിയിട്ടുണ്ട് എന്നിവ വിലയിരുത്തണം, കാലാവധി കഴിഞ്ഞുള്ള വിലയിരുത്തലിൽ മാത്രമാണ് ഇത്തരം കാര്യങ്ങൾ വെളിപ്പെടുത്താനുള്ളത് എന്നിരുന്നാലും. വിലയിരുത്തൽ തീയതിക്ക് മുമ്പുതന്നെ ഇത്തരം പോളിസിക്ളുകൾ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ പുസ്തകങ്ങളിൽ നിന്ന് നീക്കം ചെയ്തതിനാൽ അവയെ വിലയിരുത്തൽ പ്രക്രിയയിൽ ചേർക്കേണ്ടതില്ല. എന്തായാലും ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി അത്തരം പോളിസിക്ളുകൾക്ക് അവസാന വർഷത്തെ വിലയിരുത്തൽ നിരക്ക് അനുസരിച്ച് ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം നൽകുന്നു. ഇന്ത്യയിൽ ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം നൽകുന്നത് ഇൻഷുറൻസ് നിയമം 1938 ഭാഗം നൂറ്റിപന്ത്രണ്ടിലെ നിർദ്ദേശങ്ങളെ അനുസരിച്ചാണ്.

പ്രവർത്തനം
ഏതെങ്കിലും ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ വെബ് സൈറ്റ് എടുത്ത് കഴിഞ്ഞ അഞ്ച് വർഷങ്ങളിൽ പ്രഖ്യാപിച്ചിരിക്കുന്ന ലാഭവിഹിതങ്ങളെ കുറിച്ച് പഠനം നടത്തുക. എങ്ങിനെയാണ് പങ്കുചേരുന്നുള്ള പോളിസി എടുത്തവർക്ക് കമ്പനി ലാഭവിഹിതം നൽകിയിരിക്കുന്നത്?

ജെ. തയ്യാറാക്കുന്നതിൽ ഏജന്റിനുള്ള ഭാഗം.

ഏജന്റുമാർ നിർദ്ദേശാപുമായായി നേരിൽ ബന്ധപ്പെടുന്നവരാണ് അതുകൊണ്ട് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയയിൽ അവർക്ക് പ്രധാന ഭാഗമാണ് നിർവഹിക്കേണ്ടത് കൂടാതെ അവരെ "പ്രാഥമികമായി തയ്യാറാക്കുന്നവർ" എന്ന് പരിഗണിക്കുന്നു.

- നിർദ്ദേശകന് സമർപ്പിക്കുന്ന നിർദ്ദേശ പത്രിക മുഴുവനായും കൂടാതെ സത്യസന്ധമായും പൂരിപ്പിച്ചിട്ടുണ്ടോ എന്ന് ഏജന്റ് ഉറപ്പുവരുത്തണം, കാരണം നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കുന്നതും, നിരസിക്കുന്നതും ഈ നിർദ്ദേശ പത്രികയുടെ അടിസ്ഥാനത്തിലാണ്.
- ഏജന്റ് പത്രിക പൂരിപ്പിക്കാൻ സഹായിക്കുകയാണെങ്കിൽ അത് സത്യസന്ധമായും കൃത്യമായും പൂരിപ്പിക്കാൻ അവർക്ക് കഴിയും. ഒരു കാരണവശാലും പത്രികയിൽ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന ഉത്തരങ്ങൾ പ്രതികൂലമാവരുത്. നിർദ്ദേശാക്കൽ നൽകുന്ന ഉത്തരങ്ങളെ കഴിയുന്നതും വസ്തുതാപരമായി തന്നെ രേഖപ്പെടുത്തണം കൂടാതെ ഏതെങ്കിലും തെറ്റായ, പൂർണ്ണമല്ലാത്ത വിവരങ്ങൾ ഉണ്ടെങ്കിൽ അത് ഒഴിവാക്കണം.
- നിർദ്ദേശാപുമായായി നേരിൽ ബന്ധപ്പെടുന്നതിനാൽ അവർ എന്തുകൊണ്ട് ഇൻഷുറൻസ് എടുക്കുന്നു എന്ന് മനസ്സിലാക്കാനുള്ള നല്ല സ്ഥിതിയിലായിരിക്കും ഏജന്റ്. നിർദ്ദേശാപുവിന്റെ ഉദ്ദേശ്യം സത്യസന്ധമല്ല എന്ന് ഏജന്റ് വിചാരിക്കുകയാണെങ്കിൽ അത് അവരുടെ വിവരണത്തിൽ സൂചിപ്പിക്കണം. നിർദ്ദേശാപുവും അവരുടെ കൂടുബാഗങ്ങളുമായി വ്യക്തിപരമായ ചർച്ചകളെ നടത്തുന്നതിനാൽ അവർ നൽകുന്ന ഉത്തരങ്ങളെ ഏജന്റ് ശ്രദ്ധിച്ച് മനസ്സിലാക്കണം. നിർദ്ദേശകന് നൽകുന്ന ഉത്തരങ്ങളെ പരസ്പരവിരുദ്ധമായി തോന്നിയാൽ അതേ കുറിച്ച് വീണ്ടും ചോദ്യം ചെയ്യണം.
- നിർദ്ദേശാപുവിനെ അവരുടെ "മനുഷ്യ ജീവന്റെ മൂല്യം" കണക്കാക്കുന്നതിനും, ഇൻഷുറൻസ് എടുക്കേണ്ട തുക നിർണ്ണയിക്കുന്നതിനും സഹായിക്കാൻ ഏജന്റിന് കഴിയും. മനുഷ്യ ജീവന്റെ മൂല്യം അനുസരിച്ചുള്ള തുകക്ക് ജീവൻ രക്ഷാഭാഗം എടുക്കുകയാണെങ്കിൽ അത് അവരുടെ അക്കാല മരണത്തിൽ കുടുംബത്തിന് വരുമാനത്തിലൂടെ സംരക്ഷണം നൽകുകയും കടബാധ്യതകളെ ഇല്ലാതാക്കുകയും ചെയ്യുന്നു.
- ആവശ്യമായ രേഖകളും നിർദ്ദേശ പത്രികയും കൃത്യ സമയത്ത് നൽകുന്നതിലൂടെ തയ്യാറാക്കൽ പ്രക്രിയ ത്വരിതപ്പെടുത്താൻ ഏജന്റിന് സാധിക്കും. അഥവാ വൈദ്യപരിശോധന ആവശ്യമായി വന്നാൽ ഡോക്ടറെ കണ്ട് അദ്ദേഹത്തിന്റെ ചികിത്സാ വിവരണം സമർപ്പിക്കാൻ നിർദ്ദേശാപുവിനെ ഏജന്റ് സഹായിക്കണം.
- നിർദ്ദേശ പത്രിക സ്വീകരിച്ചാൽ ഇൻഷുർ ചെയ്തവർക്ക് നേരിട്ടോ, ഏജന്റ് മുഖേനയോ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി പോളിസി നൽകുന്നു. പോളിസി നിരസിച്ചാൽ തന്നെ ഏജന്റിന് ഒരു ജോലി കൂടിയുണ്ട്. ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി എന്തുകൊണ്ട് പോളിസി നിരസിച്ചു എന്നതിന്

നിർദ്ദേശാവിന് നേരിട്ട് കത്ത് അയക്കുമെങ്കിലും ഏജൻ്റ് അവരെ വ്യക്തിപരമായി നേരില് കണ്ട് പോളിസി നിരീക്ഷിക്കാനുള്ള കാരണങ്ങൾ വ്യക്തമാക്കന് കഴിയും.

ചോദ്യം 4.5

തയ്യാറാക്കുന്നവർ നിർദ്ദേശ പത്രിക നിരസിച്ചാല് പിന്നെ ഏജൻ്റ് ചെയ്യേണ്ടതെന്താണ് ?

പ്രധാന കാര്യങ്ങള്

ഈ അദ്ധ്യായത്തിലെ മുഖ്യമായ ആശയങ്ങളെ താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന രീതിയില് സംഗ്രഹിക്കാന് കഴിയും.

ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയ

- തയ്യാറാക്കൽ എന്ന പേര് നൽകിയിരിക്കുന്നത് നിർദ്ദേശങ്ങളെ കുറിച്ച് മനസിലാക്കുകയും അത് സ്വീകരിക്കണമോഅല്ലായെങ്കില് ഏതു വ്യവസ്ഥകളുടെ അടിസ്ഥാനത്തില് എന്ത് തീരുമാനിക്കുന്ന പ്രക്രിയക്കാണ്.
- ഓരോ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയും അപകടാവസ്ഥ തെരഞ്ഞെടുക്കുന്നതിന് അവരുടേതായ മാനദണ്ഡങ്ങളും, മാർഗ്ഗനിർദ്ദേശങ്ങളും വികസിപ്പിച്ചെടുക്കുന്നു.
- ഇൻഷുറൻസ് തയ്യാറാക്കല് പ്രക്രിയയില് താഴെ പറഞ്ഞിരിക്കുന്ന നടപടികളെടുത്ത് ഉൾക്കൊള്ളുന്നു: വിവരങ്ങളുടെ ശേഖരണം; അപകടാവസ്ഥയുടെ വിശകലനം; അനാവരണ സാധ്യതകളുടെ വിലയിരുത്തല്; നഷ്ട സാധ്യതകളുടെ ഉറപ്പുവരുത്തല്, നിർദ്ദേശങ്ങളുടെ സ്വീകരിക്കൽ, നിരസിക്കൽ; സ്വീകരിച്ച പോളിസികളുടെ വിഭാഗീകരണം, മൂല്യ നിർണ്ണയം കൂടാതെ പോളിസി അനുവധിക്കൽ.

ആവശ്യമായ വിവരങ്ങളുടെ ശേഖരണം.

- തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് നിർദ്ദേശാവിനെ കുറിച്ചുള്ള വിവരങ്ങള് വിവിധ ഉറവിടങ്ങളില് നിന്ന് ശേഖരിക്കാൻ കഴിയും അതായത് നിർദ്ദേശ പത്രിക, വൈദ്യപരിശോധന വിവരണം, ഏജൻ്റ് നൽകുന്ന രഹസ്യ വിവരണം, അതരികത വിവരങ്ങള് കൂടാതെ നികുതി വകുപ്പ് അധികാരികളിൽ നിന്നുള്ള വിവരണം.

സദാചാരപരവും ശാരീരികവുമായ അപകടാവസ്ഥ

- ശാരീരിക അപകടാവസ്ഥ സൂചിപ്പിക്കുന്നത് ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തിയുടെ അപകടാവസ്ഥയുമായി ബന്ധപ്പെട്ടിരിക്കുന്ന ശാരീരിക പ്രത്യേകതകളേയാണ്, ഉദാഹരണം വയസ്, ജോലി, ലിംഗം, താമസം, ശീലങ്ങൾ, വിനോദങ്ങൾ, ശാരീരിക പ്രത്യേകതകൾ, വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ അവസ്ഥ, അംഗ വൈകല്യം, കുടുംബത്തിന്റെ വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ ചരിത്രം, വ്യക്തിപരമായ ചരിത്രം എന്നിവയാണ്
- സദാചാരപരമായ അപകടാവസ്ഥ സൂചിപ്പിക്കുന്നത് നിർദ്ദേശാവിന്റെ അവസ്ഥ, മാനസിക നില, ഉദ്ദേശ്യങ്ങൾ എന്നിവയാണ്

സാമ്പത്തികമായ, വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ, വൈദ്യശാസ്ത്രപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കൽ

- സാമ്പത്തികമായ തയ്യാറാക്കലില് സാധാരണ ഒരു വ്യക്തിക്ക് ലഭിക്കാവുന്ന ഇൻഷുറൻസ് തുക നിർണ്ണയിക്കുന്നു. സാമ്പത്തിക തയ്യാറാക്കല് ഉപയോഗിക്കുന്നത് ഇൻഷുർ ചെയ്ത ഒരു വ്യക്തി അദ്ദേഹത്തിന്റെ സംരക്ഷിത താല്പര്യങ്ങളെക്കുറ്റ് അധികമല്ലാത്ത ഇൻഷുറൻസ് തുക നൽകാന് യോഗ്യനാണോ എന്ന് ഉറപ്പുവരുത്താനാണ്.
- വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ തയ്യാറാക്കലിന്റെ കാര്യത്തില് തയ്യാറാക്കുന്നവർ നിർദ്ദേശാവിന്റെ കഴിഞ്ഞ കുറച്ചു വർഷങ്ങളിലെ വൈദ്യശാസ്ത്രപരമായ രേഖകള് പരിശോധിക്കണം, ആവശ്യമെങ്കിൽ വീണ്ടും വൈദ്യപരിശോധന നടത്തണം
- വൈദ്യശാസ്ത്രപരമല്ലാത്ത തയ്യാറാക്കലിൽ നിർദ്ദേശ പത്രിക കൂടുതല് വിശദീകരിച്ചതായിരിക്കണം. ഈ പ്രക്രിയയിൽ ഇൻഷുറൻസ് ഏജൻ്റ്റിനോടോ, കമ്പനിയുടെ ഉയർന്ന ഉദ്യോഗസ്ഥനോടോ പ്രത്യേക വിവരണങ്ങള് സമർപ്പിക്കാന് ആവശ്യപ്പെടാം.

മനുഷ്യ ജീവന്റെ മൂല്യം(എച്ച്എൽവി)

- ജീവൻ രക്ഷാഭോഗത്തില് "മനുഷ്യ ജീവന്റെ മൂല്യം" എന്നത് ഒരു വ്യക്തിക്ക് എത്രമാത്രം ജീവന് രക്ഷാഭോഗ സംരക്ഷണം ആവശ്യമാണ് എന്ന് തീരുമാനിക്കുന്ന ഒരു മാനദണ്ഡമായാണ് ഉപയോഗിക്കുന്നത്.
- വരുമാനം പുനഃസ്ഥാപിക്കല് എന്ന സംവിധാനത്തിലൂടെ മനുഷ്യ ജീവന്റെ മൂല്യം കണക്കാക്കുന്നത്, ഭാവിയിൽ സമ്പാദിക്കാവുന്നതിന്റെ ഇപ്പോഴത്തെ മനുഷ്യ ജീവന്റെ മൂല്യത്തിന് തുല്യമാകുന്നു.

ആസ്തികളിലുള്ള അവകാശം

- സമയം കഴിയുന്നതനുസരിച്ച് വ്യക്തിയുമായി ബന്ധപ്പെട്ട അപകടാവസ്ഥ കുറയാൻ സാധ്യതയുണ്ട്

എന്ന് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് തോന്നിയാൽ അവർക്ക് ആസൂത്രികളിലുള്ള അവകാശത്തിന്റെ ആധാരത്തിൽ നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കാം
<ul style="list-style-type: none"> • ആസൂത്രികളിലുള്ള അവകാശത്തിന്റെ കാലാവധിക്കുള്ളിൽ ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തി മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിക്ക് മുഴുവൻ സംരക്ഷണ തുകയും നൽകേണ്ടിവരില്ല
മൂല്യ നിർണ്ണയവും പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന വിധവും
<ul style="list-style-type: none"> • മൂല്യ നിർണ്ണയം സൂചിപ്പിക്കുന്നത് ഇൻഷുറൻസ് പോളിസിയിൽ ഊടാക്കേണ്ട പ്രീമിയം നിരക്ക് കണക്കാക്കുന്ന പ്രക്രിയയാണ്
<ul style="list-style-type: none"> • പ്രീമിയം കണക്കാക്കുന്ന പ്രക്രിയ താഴെ പറയുന്ന വിധമാണ്. <ul style="list-style-type: none"> - അപകട പ്രീമിയം കണക്കാക്കുക; - അപകട പ്രീമിയത്തിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ നിരപ്പായ (തുല്യമായ) പ്രീമിയം കണക്കാക്കുക; - നിക്ഷേപത്തിൽ നിന്നും ലഭിക്കാവുന്ന പലിശ കണക്കാക്കുക; - ആഡ് ലോഡിങ്ങ്; കൂടാതെ - ഊടാക്കേണ്ട മൊത്തം പ്രീമിയം കണക്കാക്കുക
ലാഭവിഹിതങ്ങളെ കണക്കാക്കുന്ന വിധം
<ul style="list-style-type: none"> • പങ്കുചേർന്നുള്ള പോളിസികളിൽ (ലാഭത്തോടുകൂടിയുള്ള പോളിസികൾ) എടുക്കുന്ന വ്യക്തികൾ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനിയുടെ ലാഭത്തിൽ പങ്കുചേരുവാനും അർഹരാണ് • ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനികളിൽ നാല് തരത്തിലുള്ള ലാഭവിഹിതങ്ങളെ നൽകുന്നു: സരളമായ പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിതം; ഒന്നുചേർന്നുള്ള പുനഃപരിശോധിക്കാവുന്ന ലാഭവിഹിതം; ദർമിനൽ ലാഭവിഹിതം കൂടാതെ ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം
തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയയിൽ ഏജന്റുണ്ടെങ്കിൽ ഭാഗം
<ul style="list-style-type: none"> • നിർദ്ദേശവുമായി നേരിൽ ബന്ധപ്പെടുന്നതിനാൽ തയ്യാറാക്കുന്ന പ്രക്രിയയിൽ വളരെ പ്രധാനമായ ഭാഗമാണ് ഏജന്റിന് നിർവ്വഹിക്കാനുള്ളത്. അപകടാവസ്ഥ തെരഞ്ഞെടുക്കുന്ന പ്രക്രിയയിൽ ഏജന്റിന് നിർവ്വഹിക്കാനുള്ള ഭാഗം പ്രത്യേകിച്ചും പ്രധാനമാണ്

ചോദ്യോത്തരങ്ങൾ

4.1 നിർദ്ദേശത്തെ സംബന്ധിച്ച് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് താഴെ കൊടുത്തിരിക്കുന്ന ഏതെങ്കിലും തീരുമാനം എടുക്കാൻ കഴിയും.

- സാധാരണ പ്രീമിയത്തിൽ നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കുക;
- അധികം പ്രീമിയത്തോടെ നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കുക;
- വസ്തുക്കളിലുള്ള അവകാശത്തിന്മേൽ നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കുക;
- പരിഷ്കരിച്ച വ്യവസ്ഥകളിൽ നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കുക;
- നിർദ്ദിഷ്ടമായ / പരിഷ്കരിച്ച വകുപ്പനുസരിച്ച് നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കുക;
- നിശ്ചിത കാലാവധി വരെ തീരുമാനം മാറ്റിവെക്കുക; അല്ലെങ്കിൽ
- നിർദ്ദേശം നിരസിക്കുക.

4.2 നിർദ്ദേശാവിന്റെ താമസ സ്ഥലം ഒരു പ്രധാന ശാരീരിക അപകടാവസ്ഥയാണ്.

ഒരു വ്യക്തി താമസിക്കുന്ന അയൽ പ്രദേശം സുരക്ഷിതമല്ല, ആക്രമണങ്ങളും, അപകടങ്ങളും നിറഞ്ഞതാണ് എന്ന് തരംതിരിക്കപ്പെട്ടാൽ ആ വ്യക്തിയുടെ ജീവിതത്തിൽ അപകടാവസ്ഥ കൂടുതലായിരിക്കും.

4.3 ഒരു വ്യക്തിയുടെ അപകടാവസ്ഥ കാലം കഴിയുന്നതോടും കുറയാൻ സാധ്യതയുണ്ട് എന്ന് തയ്യാറാക്കുന്നവർക്ക് ബോധ്യമായാൽ അവർക്ക് ആസൂത്രികളിലുള്ള അവകാശത്തിന്മേൽ നിർദ്ദേശം സ്വീകരിക്കാം. അപകടാവസ്ഥ കാലാവധി കഴിയുന്നതോടും കുറഞ്ഞുവരുന്നതിനാൽ ആ കാലാവധി വരെ വസ്തുക്കളിലുള്ള അവകാശം കുറഞ്ഞു വരുന്ന രീതിയിൽ പ്രാവർത്തികമാക്കണം. വസ്തുക്കളിലുള്ള അവകാശത്തിന്റെ കാലാവധിക്കുള്ളിൽ ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തി മരിക്കുകയാണെങ്കിൽ അതിൽ വിവരിച്ചതുപോലെ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി സംരക്ഷണ തുകയുടെ ഒരു നിശ്ചിത ഭാഗം മാത്രം നൽകുന്നു.

4.4 ഇൻഷുർ ചെയ്ത വ്യക്തി നൽകേണ്ട മൊത്തം പ്രീമിയം കണക്കാക്കുമ്പോൾ കൃത്യമായ പ്രീമിയത്തിൽ കമ്പനിയുടെ ചെലവുകളും, ലാഭവും കൂടെ ക്രമപ്പെടുത്തുന്ന പ്രക്രിയയാണ് ലോഡിങ്ങ് എന്ന് പറയുന്നത്.

വാർഷിക പ്രീമിയത്തെ അപേക്ഷിച്ച് ഇടക്കിടെ പ്രീമിയം നൽകുന്നത് കമ്പനിയുടെ ഭരണപരമായ ചെലവുകളെ കൂട്ടുന്നു, ഇത്തരം ചെലവുകളേ പ്രീമിയത്തിൽ ക്രമപ്പെടുത്തുന്ന പ്രക്രിയയാണ് പ്രീകമ്പസി ലോഡിങ്ങ് എന്ന് പറയുന്നത്.

4.5നിർദ്ദേശം നിരസിക്കാനുള്ള കാരണങ്ങൾ കാണിച്ച് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി നിർദ്ദേശകന് കത്ത് നൽകുന്നു. ഏജന്റും നിർദ്ദേശാവിനെ നേരിട്ട് കണ്ട് നിരസിക്കാനുള്ള കാരണങ്ങളെ വ്യക്തമാക്കാൻ കഴിയും.

സ്വയം- പരീക്ഷണ ചോദ്യങ്ങൾ

1	ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം എന്നാൽ എന്താണ് ?
2	നിരപ്പായ പ്രീമിയം കണക്കാക്കുമ്പോൾ വില നിലവാരത്തിലുള്ള ഉയർച്ചയുടെ ഫലത്തെ എങ്ങിനെയാണ് ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി കണക്കിലെടുക്കുന്നത്?

ഉത്തരങ്ങൾ നിങ്ങൾക്ക് അടുത്ത പേജിൽ കാണുവാൻ സാധിക്കും.

സ്വയം -പരീക്ഷണ ചോദ്യങ്ങളുടെ ഉത്തരങ്ങൾ

1	രണ്ട് വിലയിരുത്തൽ തിയതികൾക്കുള്ളിൽ പോളിസിയിലൂടെ മരണത്തിനുള്ള അവകാശവാദം നൽകുകയോ, പോളിസിയുടെ കാലാവധി കഴിയുകയോ ചെയ്തിട്ടുണ്ടെങ്കിൽ അത്തരം പോളിസിക്ക് അടുത്ത വിലയിരുത്തലിൽ പങ്കുചേരുന്നില്ല, എന്നിരുന്നാലും ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി മുമ്പ് വിലയിരുത്തിയ നിരക്കിന്റെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതം നൽകുന്നു. ഇത്തരം ഇടക്കാല ലാഭവിഹിതങ്ങൾ ഇൻഷുറൻസ് നിയമം 1938ലെ ഭാഗം 112ൽ നിർദ്ദേശിച്ചിരിക്കുന്ന രീതിയിൽ നൽകുന്നു.
2	നിരപ്പായ പ്രീമിയം കണക്കാക്കുമ്പോൾ ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി വിലനിലവാരത്തിലുള്ള ഉയർച്ചയുടെ ഫലവും കണക്കിലെടുക്കുന്നു. ഇൻഷുറൻസ് കമ്പനി പദ്ധതിയിലൂടെ മൂന്ന് വർഷങ്ങളിൽ ശേഖരിച്ച പ്രീമിയത്തിൽ നിന്ന് കുറച്ച് തുക ഭാവിയിൽ വരാവുന്ന അവകാശവാദങ്ങൾക്കും, മറ്റു ചെലവുകൾക്കുമായി കരുതി വെയ്ക്കുന്നു. നിരപ്പായ പ്രീമിയം പദ്ധതിയുടെ മുഴുവൻ കാലാവധി തീരും വരെ നിർദ്ദേശകന് തുല്യമായ പ്രീമിയം അടച്ചുകൊണ്ടിരിക്കുന്നു