

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                | Alternative 1                   | Alternative 2                                        | Alternative 3                                  | Alternative 4                            | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|------------------------------------------------------|------------------------------------------------|------------------------------------------|---------------------|
| 1      | నిలకడలేని నిబంధన నియమం కింద జీవిత బీమా పాలసీకింద ఎవరికి రక్షణ ఇవ్వబడుతుంది?                                                                                                                                  | బీమా సంస్థ                      | బీమా చేయబడిన వ్యక్తి                                 | ఇన్సూరెన్స్ ఏజెంట్                             | ఇన్సూరెన్స్ బ్రోకర్                      | 2                   |
| 2      | బీమా చట్టంలోని సెక్షన్ 45 (వివాద రహిత నిబంధన) పాలసీ:_____ను పూర్తి చేసుకున్న తర్వాత బీమా సంస్థ ద్వారా క్లెయిమ్ తిరస్కరణ పొందడం నుంచి, బీమా దారుకు రక్షణ కల్పిస్తుంది. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్చికాన్ని ఎంచుకోండి. | ఒక సంవత్సరం                     | రెండు సంవత్సరాలు                                     | ఐదు సంవత్సరాలు                                 | ఏడు సంవత్సరాలు                           | 2                   |
| 3      | ఆత్మహత్య నిబంధన ప్రకారం, బీమా చేసిన వారు పాలసీ జారీ అయిన మూడేళ్ల తర్వాత ఆత్మహత్య ఫలితంగా చనిపోతే, క్లెయిమ్ గా ఏ ప్రయోజనం పొందుతారు?                                                                          | ఏమీ లేదు                        | పాలసీదారుని ద్వారా ప్రీమియం చెల్లించబడింది           | 2 X పాలసీదారుని ద్వారా ప్రీమియం చెల్లించబడింది | పాలసీ యొక్క మొత్తం డబ్బు                 | 4                   |
| 4      | మొదటి ప్రీమియం రశీదుకున్న ప్రాముఖ్యత ఏమిటి?                                                                                                                                                                  | ఉచిత నగదు కాల పరిమితి ముగిసింది | పాలసీ కాంట్రాక్ట్ ప్రారంభమైనట్లు ఇది ఆధారంగా ఉంటుంది | పాలసీ ఎట్టి పరిస్థితిలో ఇప్పుడు రద్దు చేయబడదు  | పాలసీ ఒక నిర్దిష్ట నగదు విలువను పొందింది | 2                   |
| 5      | బీమా సంస్థ, బీమా దారు మధ్య కాంట్రాక్టుకు సాక్ష్యంగా నిలిచే దస్తావేజును గుర్తించండి.                                                                                                                          | ప్రపోజల్ ఫారం (ప్రతిపాదన పత్రం) | క్లెయిమ్ ఫారం                                        | నామినేషన్ ఫారం                                 | పాలసీ డాక్యుమెంట్                        | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                             | Alternative 1                   | Alternative 2          | Alternative 3                                                                                                            | Alternative 4                                                                                                             | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------|------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 6      | నిర్దిష్ట పాలసీ దస్తావేజును పేర్కొనడం కోసం సంక్లిష్టమైన భాషను ఉపయోగించి, దానివల్ల ధ్వంద్వార్థం తలెత్తే పక్షంలో, దానిని సాధారణంగా ఎలా పరిగణించాలి?                                                                                                                                         | బీమా చేసిన వ్యక్తికి అనుకూలంగా  | బీమా సంస్థకు అనుకూలంగా | పాలసీ శూన్యంగా ప్రకటించబడుతుంది మరియు బీమా సంస్థ పాలసీదారునికి నగదుతో పాటు వడ్డీతో పాటు తిరిగి చెల్లింపును ప్రకటిస్తుంది | పాలసీ శూన్యంగా ప్రకటించబడుతుంది మరియు బీమా సంస్థ పాలసీదారునికి నగదుతో పాటు వడ్డీతో పాటు లేకుండా చెల్లింపును ప్రకటిస్తుంది | 1                   |
| 7      | వయసును తప్పుగా పేర్కొనడానికి సంబంధించి, చెల్లుబాటు ఐచ్చికాన్ని ఎంపిక చేసుకోండి.<br>I: అసలు పాలసీలో వయసును తప్పుగా పేర్కొనడం తక్కువ చేసిన మొత్తానికి తిరిగి జారీ చేసే పరిస్థితికి దారి తీస్తుంది.<br>II: వయసును అతిగా చేసి చూపించడం సాధారణంగా ప్రీమియం చెల్లింపు రీఫండ్రకు దారి తీస్తుంది. | I మాత్రమే                       | II మాత్రమే             | I మరియు II                                                                                                               | I ,II ఏవీకావు                                                                                                             | 3                   |
| 8      | కింది వాటిలో ఏది ప్రామాణిక పాలసీ దస్తావేజులో భాగం కానిది?                                                                                                                                                                                                                                 | పాలసీ షెడ్యూల్                  | ప్రామాణిక నిబంధనలు     | పాలసీ నిర్దిష్ట నిబంధనలు                                                                                                 | పాలసీ అపరాధ నిబంధనలు                                                                                                      | 4                   |
| 9      | బీమా సంస్థ, బీమాదారు మధ్య కాంట్రాక్టు ధృవీకరణను తెలియజేయండి.,                                                                                                                                                                                                                             | ప్రవోజల్ ఫారం (ప్రతిపాదన పత్రం) | క్లెయిమ్ ఫారం          | నామినేషన్ ఫారం                                                                                                           | పాలసీ డాక్యుమెంట్                                                                                                         | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                            | Alternative 1                                                                                                                      | Alternative 2                                                                                                              | Alternative 3                                                                                                                  | Alternative 4                                                                                                            | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 10     | ప్రామాణిక పాలసీ సదుపాయానికి ఓ ఉదాహరణ అందించండి.                          | కాంట్రాక్ట్ వ్రాసుకొను సమయంలో ఒక స్త్రీ గర్భం కారణంగా మరణించడాన్ని వేరుపరచు ఒక క్లాజు                                              | ఆత్మహత్య క్లాజు                                                                                                            | కొన్ని రోగాలను వేరుపరచుటకు ఒక క్లాజు                                                                                           | పాలసీ దారునికి కొన్ని అధికారాలను మంజూరు చేయ క్లాజు                                                                       | 2                   |
| 11     | పాలసీ నిర్దిష్ట సదుపాయానికి ఓ ఉదాహరణ అందించండి.                          | ప్రీమియం చెల్లింపు                                                                                                                 | వయస్సు తప్పుడు ధృవీకరణ                                                                                                     | క్లెయిమ్ నిబంధన                                                                                                                | కాంట్రాక్ట్ వ్రాసుకొను సమయంలో ఒక స్త్రీ గర్భం కారణంగా మరణించడాన్ని వేరుపరచు ఒక క్లాజు                                    | 4                   |
| 12     | కింది పత్రాల్లో ఏది ప్రామాణిక బీమా పాలసీ దస్తావేజు మొదటి భాగంగా ఉంటుంది? | పాలసీ షెడ్యూల్                                                                                                                     | ప్రామాణిక నిబంధనలు                                                                                                         | నిర్దిష్ట పాలసీ విధానాలు                                                                                                       | క్లెయిమ్ విధానాలు                                                                                                        | 1                   |
| 13     | సరైన ఎంపికను ఎంపిక చేయండి.                                               | పాలసీ డాక్యుమెంట్పై సమర్థవంతమైన అధికారి ద్వారా సంతకం చేయించాల్సి ఉంటుంది, కానీ భారతీయ స్టాంపు చట్టం ప్రకారం స్టాంప్ ఉండనవసరం లేదు. | పాలసీ డాక్యుమెంట్పై సమర్థవంతమైన అధికారి ద్వారా సంతకం చేయించాల్సి ఉంటుంది, భారతీయ స్టాంపు చట్టం ప్రకారం స్టాంప్ ఉండితీరాలి. | పాలసీ డాక్యుమెంట్పై సమర్థవంతమైన అధికారి ద్వారా సంతకం ఉండవలసిన అవసరం లేదు కాని భారతీయ స్టాంపు చట్టం ప్రకారం స్టాంప్ ఉండితీరాలి. | పాలసీ డాక్యుమెంట్పై సమర్థవంతమైన అధికారి ద్వారా సంతకం గాని భారతీయ స్టాంపు చట్టం ప్రకారం స్టాంప్ గాని ఉండవలసిన అవసరం లేదు. | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                   | Alternative 1                                                                         | Alternative 2                     | Alternative 3                                                                                                               | Alternative 4                                                                                                    | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 14     | బీమా చేసిన వ్యక్తి తన అసలు జీవిత బీమా పాలసీ దస్తావేజును పోగొట్టుకుంటే, ఏం జరుగుతుంది?                           | బీమా సంస్థ కాంట్రాక్టు ఒప్పందాన్ని ఏ మార్పులు లేకుండా నకలు పాలసీ పత్రం జారీ చేస్తుంది | బీమా కాంట్రాక్ట్ ముగుస్తుంది      | బీమా సంస్థ జీవిత బీమా చేసినవారి ప్రస్తుత ఆరోగ్య ప్రకటనల ఆధారంగా నిబంధనలను పునరుద్ధరించి పాలసీ నకలు పత్రాన్ని జారీ చేస్తుంది | బీమా సంస్థ కాంట్రాక్టు ఒప్పందాన్ని ఏ మార్పులు లేకుండా కోర్టు ఆర్డర్ తర్వాత మాత్రమే పాలసీ నకలు జారీ చేయగలుగుతుంది | 1                   |
| 15     | మొదటి ప్రీమియం తర్వాత తదనంతర ప్రీమియంలలో బీమా కంపెనీ ద్వారా కింది వాటిలో ఏ దస్తావేజులు జారీ చేయబడుతాయి?         | సరికొత్త ప్రీమియం రసీదు                                                               | పునరుద్ధరించబడిన ప్రీమియం రసీదులు | పునర్నియామకం చేయబడిన రసీదులు                                                                                                | రెన్యూవల్ ప్రీమియం రసీదులు                                                                                       | 4                   |
| 16     | పాలసీకి గ్యారంటీ ఇచ్చిన సరెండర్ విలువను సంపాదించే క్రమంలో నిబంధనల ప్రకారం ఎంత కాలం పాటు ప్రీమియంలు చెల్లించాలి? | వరుసగా 2 సంవత్సరాలు                                                                   | వరుసగా 4 సంవత్సరాలు               | వరుసగా 3 సంవత్సరాలు                                                                                                         | వరుసగా 5 సంవత్సరాలు                                                                                              | 3                   |
| 17     | బీమా పాలసీకోసం, 1938. బీమా చట్టం, 1938లోని _____ కింద నామినేషన్ అనుమతించబడుతుంది.                               | సెక్షన్ 10                                                                            | సెక్షన్ 38                        | సెక్షన్ 39                                                                                                                  | సెక్షన్ 45                                                                                                       | 3                   |
| 18     | పాలసీదారు అపాయింటిని నియమించాల్సిన అవశ్యకతను కలిగిన పరిస్థితులను గుర్తించండి.                                   | పాలసీదారుడు మైనర్                                                                     | నామినీ మైనర్                      | పాలసీదారుడు స్వచ్ఛిత్తుడు కాదు                                                                                              | పాలసీదారుడు వివాహితుడు కాదు                                                                                      | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                             | Alternative 1                                                                                            | Alternative 2                                                                 | Alternative 3                                                               | Alternative 4                                                                              | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 19     | ఉపకార దినాలు ఉద్దేశాన్ని వివరించండి.                                      | ఇందులో ఒక సమయం ఉంటుంది ఏవరైనా పాలసీదారుడు తన పాలసీ ని రద్దుపరచుటకు అతడు/ఆమెకు ఇష్టం లేనట్లైతే చేయవచ్చును | ఇది అతను / ఆమె ప్రీమియం చెల్లించడానికి పాలసీ దారునికి అదనపు సమయం ఇవ్వబడుతుంది | పాలసీదారుడు ఫిర్యాదుల విషయంలో తప్పక ఫిర్యాదు చేయడానికి ఒక సమయం ఇవ్వబడుతుంది | పాలసీదారుడు అతని / ఆమె మునుపటి ప్రీమియం చెల్లించాల్సి ఉంటుంది, తర్వాత ఒక సమయం ఇవ్వబడుతుంది | 2                   |
| 20     | ఇవి మినహాయించి, నామినేషన్ కు సంబంధించిన కింది ప్రకటనల్లో అన్నీ నిజం:      | ఒక వేళ పాలసీ లోన్ కొరకు బీమా తిరిగి అప్పగించినట్లైతే పాలసీ యొక్క నామినేషన్ రద్దు కాదు                    | నామినేషన్ పాలసీ కొనుగోలు సమయంలో లేదా ఆ తర్వాత పూర్తి చేయవచ్చు                 | పాలసీపై ఒప్పందం చేయడం ద్వారా నామినేషన్ మార్పుచేయవచ్చు                       | క్లెయిమ్ యొక్క సంపూర్ణ అధికారాలు నామినీ కలిగి ఉంటాడు                                       | 4                   |
| 21     | పాలసీని ఎప్పుడు లాప్స్ అయినట్టు(ముగిసినట్టు) భావిస్తారు?                  | నిర్ణీత గడువులో ప్రీమియంలు చెల్లించనట్లైతే                                                               | నిర్ణీత గడువు కంటే ముందు ప్రీమియంలు చెల్లించనట్లైతే                           | గ్రేస్ పీరియడ్ తర్వాత కూడా పాలసీ ప్రీమియం చెల్లించనట్లైతే                   | ఒక వేళ పాలసీ అప్పగించినట్లైతే                                                              | 3                   |
| 22     | పునరుద్ధరణ సమయంలో బీమా చేయగల సాక్ష్యం ఉండాల్సిన పరిస్థితిని రూపొందించండి. | పాలసీ కాలం ముగిసి వారం అయ్యింది                                                                          | పాలసీ కాలం ముగిసి ఒక సంవత్సరం అయ్యింది                                        | పాలసీ ఒక సంవత్సరకాలానికి అమలులో ఉన్నది                                      | పాలసీ మాధ్యమంగా లోన్ కోరడమైంది                                                             | 2                   |
| 23     | పాలసీ రుణాలకు అనుకూలంగా ఒక చెల్లుబాటు ఒప్పందాన్ని నిర్మించండి.            | ఎంత మొత్తానికైనా లోను సులువుగా పొందవచ్చు                                                                 | పాలసీదారుడు లోన్ యొక్క షరతులు మరియు నిబంధనలను నిర్ణయించవచ్చు                  | లోన్ తిరిగి చెల్లించడానికి చట్టపరమైన నిర్బంధం ఏమీ లేదు                      | ఏరకమైన ఉపసాక్షి అవసరం ఉండబోదు                                                              | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                           | Alternative 1                                                  | Alternative 2                                                                         | Alternative 3                                            | Alternative 4                                                       | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 24     | గ్రేస్ పీరియడ్ సంబంధించి సరైన ప్రకటనను ఎంపిక చేయండి. బాగా సరైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.   | గ్రేస్ పీరియడ్ యొక్క నిర్దిష్ట కాలపరిమితి ఒక నెల లేక 31 రోజులు | గ్రేస్ పీరియడ్ యొక్క నిర్దిష్ట కాలపరిమితి ఒక 3 నెలలకు ఒక సారి                         | గ్రేస్ పీరియడ్ యొక్క నిర్దిష్ట కాలపరిమితి ఒక వారం        | గ్రేస్ పీరియడ్ యొక్క నిర్దిష్ట కాలపరిమితి ఒక రాబోయే రాత్రి          | 1                   |
| 25     | కింది సవరణల్లో దేనిని బీమా కంపెనీ అనుమతిస్తుంది ?                                       | పాలసీ లను రెండు లేక అంతకంటే ఎక్కువగా విడగొట్టబడుతున్నాయి       | ప్రీమియం చెల్లింపు కాలము విస్తరించబడుతుంది                                            | పాలసీని లాభం లేని పాలసీ నుండి లాభంగల పాలసీగా మార్పుచేయుట | బీమా సొమ్ము పెరుగుట                                                 | 1                   |
| 26     | సరెండర్ విలువ భావనను వివరించండి.                                                        | పాలసీ క్రింద గరిష్ట పరిహారం లభిస్తుంది                         | కనీసం 3 నెలల ప్రీమియాలు చెల్లించినట్లైతే నగదు విలువ పాలసీతో ముడిపడి ఉంటుంది.          | పాలసీ క్రింద కనీస పరిహారం లభిస్తుంది                     | ఇవ్వబడిన నిర్దిష్ట సమయంలో ఎప్పుడైనా పాలసీ క్రింద పరిహారం లభిస్తుంది | 2                   |
| 27     | ఒక పాలసీలో ఎంతమంది వ్యక్తులను నామినేట్ చేయవచ్చు? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | ఖచ్చితంగా ఒక టీ                                                | సరిగ్గా రెండు                                                                         | సరిగ్గా మూడు                                             | ఒకటి లేక ఒకటి కంటే ఎక్కువ                                           | 4                   |
| 28     | నామినేషన్ ఉద్దేశాన్ని వివరించండి.                                                       | పాలసీకి బదలాయింపు అధికారాలు                                    | పాలసీదారుడు మరణించిన సందర్భంలో పాలసీ సొమ్మును పొందడానికి ఒక వ్యక్తి నినియమించుట కొరకు | పాలసీ అప్పగించడానికి                                     | ఎస్టేట్ సృష్టించడానికి                                              | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                               | Alternative 1                                                                                                      | Alternative 2                                                                         | Alternative 3                                                                | Alternative 4                        | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------|---------------------|
| 29     | అసైన్మెంట్ ఉద్దేశాన్ని వివరించండి.                                          | పాలసీకి బదలాయింపు అధికారాలు                                                                                        | పాలసీదారుడు మరణించిన సందర్భంలో పాలసీ సొమ్మును పొందడానికి ఒక వ్యక్తి నినియమించుట కొరకు | పాలసీ అప్పగించడానికి                                                         | ఎస్టేట్ సృష్టించడానికి               | 1                   |
| 30     | పాలసీ సాధారణ పునరుద్ధరణలో అనుసరించే ప్రక్రియను వివరించండి.                  | గడువు ముగిసిన పాలసీ యొక్క అసలు ప్రారంభ తేది రెండు సంవత్సరాల లోపల ప్రారంభించిన పాలసీ తేది ఒక కొత్త పాలసీగా వ్రాయండి | వడ్డీతో బకాయిల చెల్లింపులు                                                            | పునరుద్ధరణ ప్రయోజనాల కోసం అంగీకరిస్తూ గడువు ముగిసిన పాలసీ ద్వారా రుణం పొందుట | ప్రీమియం బకాయిలు విడతలుగా చెల్లించుట | 2                   |
| 31     | కింది దస్తావేజుల్లో ఏది ప్రామాణిక వయసు ధృవీకరణ దస్తావేజుగా ఆమోదం పొందుతాయి? | స్కూల్ లీవింగ్ సర్టిఫికేట్                                                                                         | పాస్పోర్ట్                                                                            | జాతకము                                                                       | యంప్లాయర్స్ సర్టిఫికేట్              | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                | Alternative 1                                                                           | Alternative 2                                                                                                                                                                        | Alternative 3                                                                                                                                                   | Alternative 4                                                                                                                                                                   | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 32     | 'వ్యతిరేక ఎంపిక' సంబంధించి కింది ప్రకటనలో ఏది సరైనదో చెప్పండి?                                                               | వ్యతిరేక ఎంపిక ప్రక్రియను ఉపయోగించి బీమా సంస్థ అనైతిక ఏజంట్ల ప్రవేశాన్ని నిరోధిస్తుంది. | వ్యతిరేక ఎంపిక వ్యక్తుల ప్రవృత్తి, ఎవరైతే అనుమానితులో లేక తమ అనుభవంతో కూడిన అవకాశం కోల్పోయే అవకాశం ఎక్కువగా ఉందని భావిస్తారో ఆత్మతగా బీమా కోరుకుంటారు మరియు ఆ ప్రక్రియలో లాభిస్తారు. | బీమా సంస్థ ద్వారా ప్రయోగించిన వ్యతిరేక ఎంపిక ప్రక్రియ ద్వారా బీమా ఉత్పత్తులను ప్రవేశపెట్టుట ఆగిపోతుందని, ఇది పాలసీ దారులకు సరియైన మార్గం కాదని నిర్ధారించుకుంది | బీమా సంస్థ ద్వారా ప్రయోగించిన వ్యతిరేక ఎంపిక ప్రక్రియ ద్వారా పాలసీ దారుని నుండి ప్రీమియంల సేకరణ మోహరింపు కొరకు తప్పుడు పెట్టుబడి ఉత్పత్తులు ఎంచుకోవడం ఆగిపోదని నిర్ధారించబడింది | 2                   |
| 33     | కింది వ్యక్తులలో ఎవరిని బీమా కంపెనీలు ఎక్కువ రిస్క్ కలిగిన వారిగా బావిస్తాయి? బాగా సరైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.               | క్రమం తప్పకుండా 'పాస్ మసాలా' తినే వ్యక్తులు.                                            | అసలు మద్యపానం చేయనివారు                                                                                                                                                              | మత్తుమందులు మరియు ఇతర ఉత్తేజకరకాల ప్రభావంతో ఉండే వ్యక్తులు                                                                                                      | క్రమం తప్పకుండా మాంసాహారము తినే వ్యక్తులు                                                                                                                                       | 3                   |
| 34     | కింది వారిలో ఎవరు తన వృత్తిలో ఆరోగ్య ప్రమాదానికి గురి కావచ్చని భావిస్తున్నారు?                                               | యోగా గురువులు                                                                           | సినిమా స్టంట్ కళాకారుడు                                                                                                                                                              | నైట్ క్లబ్ డాన్సర్                                                                                                                                              | మైనింగ్ దూళిలో ఉండే వ్యక్తి                                                                                                                                                     | 4                   |
| 35     | కింది వారి మధ్య తన వృత్తిలో ప్రమాదకరమైన అపాయానికి గురయ్యే అవకాశం ఎవరికుందని భావిస్తున్నారు? బాగా సరైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | వైద్య నిపుణుడు                                                                          | పర్యాటక గైడ్                                                                                                                                                                         | కూల్చివేత నిపుణులు                                                                                                                                              | క్రమం తప్పకుండా బయట తిరిగే మార్కెటింగ్ ఎగ్జిక్యూటివ్                                                                                                                            | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                             | Alternative 1                                                                                                 | Alternative 2                                                                           | Alternative 3                                                                                      | Alternative 4                                                                                                              | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 36     | నిర్ణీత కాలం పరిధిలో నిర్దిష్ట కారణం నుంచి జీవిత హామీ పొందిన వారు _____దీనిని విధిస్తే మాత్రమే డెత్ ప్రయోజనాల్లో తగ్గిన మొత్తం పొందవచ్చు. | మరణాల రేటు                                                                                                    | హామీ (లీన్)                                                                             | వ్యతిరేక ఎంపిక                                                                                     | తనఖా                                                                                                                       | 2                   |
| 37     | అండర్ రైటింగ్లోని సంఖ్యాపరమైన పద్ధతికి సంబంధించి కింది ప్రకటనలో ఏది సరైనది కాదో చెప్పండి.                                                 | ఈ పద్ధతి క్రింద అండర్ రైటర్లు అన్ని ప్రతికూల లేక వ్యతిరేక అంశాల కొరకు పాజిటివ్ రేటింగ్ పాయింట్లు కేటాయిస్తారు | ఈ పద్ధతి క్రింద ఏదైనా అనుకూల లేదా అనుకూలమైన అంశాల కొరకు సానుకూల పాయింట్లు కేటాయిస్తారు. | ఈ పద్ధతి క్రింద మొత్తం ఎన్ని పాయింట్లు కేటాయిస్తారు అదనపు మరణాలు రేటు ఎంత వరకు ఉంటుంది ఇవ్వబడింది. | ఈ పద్ధతి క్రింద EMR అధికంగా ఉన్నప్పుడు బీమా కూడా తిరస్కరించే అవకాశం లేక పోలేదు                                             | 2                   |
| 38     | అండర్ రైటింగ్లోని జడ్జిమెంట్ పద్ధతికి సంబంధించి కింది ప్రకటనలో ఏది సరైనది కాదో చెప్పండి.                                                  | ఈ పద్ధతి ఆంశిక తీర్పు కొరకు ఉపయోగిస్తారు                                                                      | ఈ పద్ధతి ముఖ్యంగా సంక్లిష్ట సందర్భాల విషయంలో ఉపయోగిస్తారు                               | ఈ పద్ధతిలో కంపెనీ వైద్యుడి నిపుణుని అభిప్రాయం కోరుకుంటారు                                          | ఈ పద్ధతి క్రింద అండర్ రైటర్లు అన్ని ప్రతికూల లేక వ్యతిరేక అంశాల కొరకు పాజిటివ్ లేదా నెగటివ్ రేటింగ్ పాయింట్లు కేటాయిస్తారు | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                   | Alternative 1                                                                                                  | Alternative 2                                                                                                                   | Alternative 3                                                                                                                                                       | Alternative 4                                                                                            | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 39     | విమల్ 32 ఏళ్ల ఆరోగ్యకరమైన, ధూమపానం, మద్యపానం అలవాటు లేని వ్యక్తి. ABC లిమిటెడ్ బీమా కంపెనీ నుంచి జీవిత బీమాకు దరఖాస్తు చేసుకున్నారు. బీమా కంపెనీ అంగీకరించిన రిస్కుకు సంబంధించి కింది ప్రకటనలో ఏది నిజమవుతుంది? | రిస్కు సాధారణ రేట్లు వద్ద అంగీకారం ఆమోదించబడుతుంది                                                             | రిస్కు ప్రీమియం యొక్క పట్టిక రేటుపై అదనంగా ఆమోదించబడుతుంది                                                                      | రిస్కు హామీ మొత్తం మీద ఆమోదించబడుతుంది                                                                                                                              | రిస్కు ఒక నిషేధిత నిబంధనతో ఆమోదించబడుతుంది                                                               | 1                   |
| 40     | నలభై ఏళ్ల బ్రిజ్‌షన్ బీమా కంపెనీ 'కొంతవరకు రిస్కుతో కూడుకున్న వ్యక్తి'గా భావించింది, బీమా కంపెనీ ద్వారా రిస్కును అంగీకరించే విషయానికి సంబంధించి కింద పేర్కొన్న వాటిలో ఏ ప్రకటన వాస్తవం కాగలదు?                  | నష్టం సాధారణ రేట్లు వద్ద అంగీకారం ఆమోదించబడుతుంది                                                              | నష్టం తక్కువరేట్లు వద్ద అంగీకారం ఆమోదించబడుతుంది                                                                                | నష్టం ప్రీమియం యొక్క పట్టిక రేటు అదనంతో ఆమోదించబడుతుంది                                                                                                             | నష్టం తిరస్కరించబడింది                                                                                   | 3                   |
| 41     | రిస్కు వర్గీకరణ అంటే అర్థం ఏమిటి? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                                                                                                                        | వ్యక్తిగత జీవితాల వర్గీకరణ ప్రక్రియ మరియు వారి కోవలోకే చేరినవారిని వివిధ రిస్కు వర్గాలుగా వర్గీకరించే ప్రక్రియ | ఎవకైతే రిస్కు సంభవించడం వలన ఎక్కువ నష్టం ఎదుర్కొనే అవకాశాలు ఉన్నాయో, వారు బీమా చేయించి తద్వారా లాభం పొందగోరే ధోరణి కలిగివుంటారు | జీవిత బీమా కోసం వచ్చిన ప్రతి ప్రెమియంను పరిశీలించి ఆయా ప్రెమియం గల రిస్కు పరిమాణాన్ని అంచనావేసి, వారికి బీమా మంజూరు చేయాలో లేదో, ఏ షరతులపై అని నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | ఒకే స్థాయి రిస్కుకు గురికాగల వ్యక్తులను ఒకే వర్గంగా వర్గీకరించి వారందరినీ ఒకే ప్రీమియం వర్గంగా భావించడం. | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                | Alternative 1                                                                                       | Alternative 2                                                                                                                                                    | Alternative 3                                                                                                                                                                      | Alternative 4                                                                                                                                                                     | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 42     | రిస్క్కు సంబంధించి ఒకే స్థాయిలో ఉన్న దరఖాస్తు దారులను ఒకే ప్రీమియం వర్గంలో పెట్టడమంటే _____ అని అర్థం.                       | రిస్కు ఎంపిక                                                                                        | వ్యతిరేక ఎంపిక                                                                                                                                                   | నైతిక విపత్తి                                                                                                                                                                      | ఈక్విటీ                                                                                                                                                                           | 4                   |
| 43     | రిస్క్ వర్గీకరణ కింద 'ఉప ప్రామాణిక జీవితాలు'కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది సరైనది? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | ఉప ప్రామాణిక జీవితాలుగా వర్గీకరించబడిన వ్యక్తులు, ప్రామాణిక జీవితాలతో సమాన మోర్టాలిటీ కలిగివుంటారు. | ఉప ప్రామాణిక జీవితాలుగా వర్గీకరించబడిన వ్యక్తులు, ప్రామాణిక జీవితాలతో పోలిస్తే బాగా తక్కువ మోర్టాలిటీ కలిగివుంటారు.కనుక వారికి తక్కువ ప్రీమియంను వసూలు చేయవచ్చు. | ఉప ప్రామాణిక జీవితాలుగా వర్గీకరించబడిన వ్యక్తులు, ప్రామాణిక జీవితాలతో పోలిస్తే బాగా ఎక్కువ మోర్టాలిటీ కలిగివుంటారు.కనుక వారికి అదనపు ప్రీమియంను వసూలు చేసి, వారికి బీమా ఇవ్వవచ్చు. | ఉప ప్రామాణిక జీవితాలు అనగా అంగవైకల్యం కలిగివుండడం వలన ప్రామాణిక జీవితాలతో పోలిస్తే బాగా ఎక్కువ మోర్టాలిటీ కలిగివుంటారు.కనుక వారికి అందుబాటు ధరలలో వారికి బీమా ఇవ్వడం సాధ్యం కాదు. | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                     | Alternative 1                                                                                                                | Alternative 2                                                                                                                                                       | Alternative 3                                                                                                                                                  | Alternative 4                                                                                                                                                  | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 44     | రిస్క్ వర్గీకరణ కింద 'నిరాకరించబడిన జీవితాలు'కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది సరైనది?            | నిరాకరించబడిన వ్యక్తుల జీవితాలు ప్రామాణిక జీవితాలకు అనుగుణంగా మృతుల పట్టిక ప్రాతినిధ్యం వహిస్తుంది                           | నిరాకరించబడిన వ్యక్తుల జీవితాలు వారి వైకల్యాలు మరియు ఊహించిన అదనపు మరణాలు కాబట్టి ఎక్కువగా ఉంటాయి కాబట్టి వారికి ఒక సరసమైన ధర వద్ద బీమా కవరేజీ అందించడం సాధ్యం కాదు | నిరాకరించిన జీవితాలను దీని ఎదురుచూస్తున్న మరణాల సగటు లేదా ప్రామాణిక జీవితాల కంటే ఎక్కువగా ఉంటుంది ఆ వ్యక్తులకు బీమా చేయవచ్చు, కానీ ప్రస్తుతానికి పరిగణించలేము. | నిరాకరించబడిన వ్యక్తుల జీవితాలు వారి వైకల్యాలు, ఊహించిన అదనపు మరణాలు ప్రామాణిక జీవితాకు క్రిందిస్థాయి కాబట్టి వారికి ప్రీమియం తక్కువ ధర వద్ద వసూలు చేయబడుతుంది | 2                   |
| 45     | ఒక బీమాలో కంపెనీ హామీ ఇచ్చిన మొత్తంపై 'లీన్తో' రిస్క్ను అంగీకరిస్తే, అది దేనిని వర్తింపజేస్తుంది? | లీన్ అనగా బీమా చేసిన వ్యక్తి ఒక నిర్దిష్టమైన కారణం వల్ల, నిర్ణీత సమయంలో మరణిస్తే, తగ్గించబడిన మరణ లాభం మాత్రమే ఇవ్వబడుతుంది. | లీన్ అన్నది ఆ కంపెనీ ద్వారా పరిమిత కాలానికి మాత్రమే రిస్కు అంగీకరించడాన్ని తెలియజేస్తుంది.                                                                          | లీన్ బీమా సంస్థ పట్టిక రేటు పోలిస్తే ప్రీమియం తక్కువ రేటు వద్ద ప్రమాదం అంగీకరించడం అని సూచిస్తుంది                                                             | లీన్ వలన బీమా ప్రతిపాదన పేర్కొన్న కాలంవరకు వాయిదా పడుతుంది                                                                                                     | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                            | Alternative 1                                                                      | Alternative 2                                                                        | Alternative 3                                                                 | Alternative 4                                                                                             | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 46     | కాలపరిమితి ముగిసిన తరుణంలో ఓ నిర్దిష్ట మొత్తాన్ని బీమాదారుకు చెల్లిస్తామని బీమా సంస్థ పేర్కొన్నప్పుడు, ప్లాన్ కాలపరిమితి పూర్తిగా బీమాదారు బతికి ఉంటే, ఆ క్లెయిమ్ _____గా పేలువబడుతుంది. | జీవిత ప్రయోజన చెల్లింపులు                                                          | పాలసీ యొక్క అప్పగింత                                                                 | మరణ సంబంధ క్లెయిమ్                                                            | మెచ్యూరిటీ క్లెయిమ్                                                                                       | 4                   |
| 47     | పాలసీ కాలపరిమితి సందర్భంగా నిర్దిష్ట విరామాల్లో బీమాదారుకు బీమా కంపెనీ కాలక్రమానుగత చెల్లింపులు జరిపితే, ఈ చెల్లింపులు _____ ప్రకారం జరుపబడుతున్నాయి.                                    | జీవిత ప్రయోజన చెల్లింపులు                                                          | అప్పగింత విలువ                                                                       | రైడర్ ప్రయోజనం                                                                | షరతులతోకూడిన అసైన్మెంట్                                                                                   | 1                   |
| 48     | పాలసీ కాలపరిమితి సందర్భంగా బీమాదారు ఆస్పత్రిలో చికిత్స పొందుతున్న సమయంలో బీమాదారుకు చికిత్స ఖర్చులను ఓ జీవిత బీమా కంపెనీ చెల్లిస్తుంది. ఇది _____కు ఉదాహరణ.                              | జీవిత ప్రయోజన చెల్లింపులు                                                          | అప్పగింత విలువ                                                                       | రైడర్ ప్రయోజనం                                                                | షరతులతోకూడిన అసైన్మెంట్                                                                                   | 3                   |
| 49     | ABC బీమా కంపెనీ సర్వైవల్ క్లెయిమ్ సదుపాయంతో కూడిన ఓ బీమా ప్రణాళికను కృష్ణకు ఇవ్వజూపింది. సర్వైవల్ క్లెయిమ్ను ఆ కంపెనీ ఎలా నిర్ధారించుకుంటుంది? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.    | క్లెయిమ్ విధానం<br>పరిస్థితులకనుగుణంగా<br>పాలసీకి తగ్గట్టుగా<br>నిర్దేశించిస్తుంది | దావా ఒప్పందం కూడా<br>ప్రారంభంలో<br>నిర్ణయించబడతాయి ఇది<br>తేదీలలో రూఢీ చేసుకుంటుంది. | పాలసీదారుడు కాంట్రాక్టును<br>రద్దుచేయాలనుకున్నప్పుడు<br>క్లెయిమ్ సంభవిస్తుంది | దావాలు తన వాదన<br>మద్దతుగా పాలసీ<br>అందించే వైద్య మరియు<br>ఇతర రికార్డుల<br>ఆధారంగా రూఢీ<br>చేసుకుంటుంది. | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                     | Alternative 1                                                                            | Alternative 2                                                                         | Alternative 3                                                             | Alternative 4                                                                                   | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 50     | కవిత ABC బీమా కంపెనీ నుంచి కాలపరిమితి బీమా ప్రణాళికతో పాటు ఓ సి.ఐ. రైడర్ను కోనుగోలు చేశారు. . సి.ఐ రైడర్ కోసం క్లెయిమ్ను ఆ కంపెనీ ఎలా నిర్ధారించుకుంటుంది? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | క్లెయిమ్ విధానంపరిస్థితులకనుగుణంగా పాలసీకి తగ్గట్టుగా నిర్దేశించిస్తుంది                 | దావా ఒప్పందం కూడా ప్రారంభంలో నిర్ణయించబడతాయి ఇది తేదీలలో రూఢీ చేసుకుంటుంది.           | పాలసీదారుడు కాంట్రాక్టును రద్దుచేయాలనుకున్నప్పుడు క్లెయిమ్ సంభవిస్తుంది   | దావాలు తన వాదన మద్దతుగా పాలసీ అందించే వైద్య మరియు ఇతర రికార్డుల ఆధారంగా రూఢీ చేసుకుంటుంది.      | 4                   |
| 51     | కాంట్రాక్టులో పేర్కొన్న వాగ్దానం ప్రకారం బీమా సంస్థ పూర్తి చేయాలనే డిమాండ్ను _____ అని అంటారు.                                                                                                    | క్లెయిమ్                                                                                 | రద్దు                                                                                 | ముందస్తు ముగింపు                                                          | ఫిర్యాదు                                                                                        | 1                   |
| 52     | పాలసీ సరెండర్కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది సరికాదో చెప్పండి?                                                                                                                                  | సాధారణంగా చెల్లించిన ప్రీమియం యొక్క శాతం అప్పగింత విలువను బాధ్యుడు చెల్లించాల్సి ఉంటుంది | పాలసీ కేవలం దాని కొనుగోలు విలువ పెరిగినప్పుడు మాత్రమే అప్పగించవచ్చు                   | బీమా అసలు చెల్లింపు సరెండర్ విలువ స్థూల సరెండర్ విలువ కంటే ఎప్పుడూ తక్కువ | బీమా దారు వ్యక్తిగతంగా పాలసీ కాంట్రాక్టును రద్దుపరచినప్పుడు అప్పగింత విలువ చెల్లించవలసి ఉంటుంది | 3                   |
| 53     | తీవ్రమైన అస్వస్థత రైడర్కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది సరికాదో చెప్పండి? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                                                                 | ఒక క్లిష్టమైన అనారోగ్యం నిర్ధారణ సందర్భంలో పాలసీ టర్మ్ ప్రకారం కొంత డబ్బు చెల్లించారు    | అనారోగ్యం బీమా సంస్థ ద్వారా తెలుపబడిన క్లిష్టమైన అనారోగ్యం జాబితాలో కవర్ అయి వుండాలి. | CI అనేది క్లెయిమ్కు ఒక ఉదాహరణ అది పాలసీ టర్మ్ సమయంలో సంభవిస్తుంది         | రైడర్ చెల్లింపులు చేసిన తర్వాత జీవిత బీమా ఒప్పంద విధానం ఆగిపోతుంది.                             | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                              | Alternative 1                                       | Alternative 2                                             | Alternative 3                                    | Alternative 4                                             | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|---------------------|
| 54     | నిమేష్ 20 ఏళ్ల యూనిట్ లింక్ బీమా ప్రణాళికను కొనుగోలు చేశారు. కాలపరిమితి లోప నిమేష్ చనిపోయే పక్షంలో కింది వాటిలో ఏది చెల్లించబడుతుంది?                                                      | సరెండర్ విలువ చెల్లించబడుతుంది                      | బకాయిలు తీసివేసిన తర్వాత తిరిగి ప్రీమియంలు చెల్లించబడతాయి | తక్కువ బీమా లేక ఫండ్ విలువ చెల్లించబడుతుంది      | మొత్తంబీమా లేక ఫండ్ విలువ ఏది తక్కువ అది చెల్లించబడుతుంది | 4                   |
| 55     | బీమా దారు ప్రతిపాదనలో సమర్పించిన వాస్తవిక సమాచారం తప్పు అయితే, బీమా కంపెనీ ఎంత కాలం వరకు పాలసీని నిరాకరించవచ్చు?                                                                           | 15 రోజుల వరకు                                       | 6 నెలల వరకు                                               | 1 సం. వరకు                                       | 2. సం. వరకు                                               | 4                   |
| 56     | ఐ.ఆర్.డి.ఏ నిబంధనలు, 2002 ప్రకారం, కంపెనీ సంబంధిత పత్రాలన్నిటినీ స్వీకరించిన పరిస్థితుల్లో ఓ జీవిత బీమా పాలసీకింద ఏ క్లెయిమ్ ను నిర్ణీత కాలం వరకు చెల్లించవచ్చు లేదా వివాదాస్పదం చేయవచ్చు. | 15 రోజుల వ్యవధిలో                                   | 20 రోజుల వ్యవధిలో                                         | 30 రోజుల వ్యవధిలో                                | 3 నెలల వ్యవధిలో                                           | 3                   |
| 57     | జీవిత బీమా చేసిన వ్యక్తి చనిపోయినట్లుగా భావించడానికి ముందుగా, కింది దస్తావేజుల్లో దేనిని నామినీ సమర్పించాల్సి ఉంటుంది?                                                                     | మున్సిపల్ కార్పొరేషన్ నుండి మరణ ధృవీకరణ సర్టిఫికేట్ | కోర్టు నుండి డిక్రీ                                       | యంప్లాయర్ యొక్క సర్టిఫికేట్                      | న్యాయనివేదిక                                              | 2                   |
| 58     | బ్రిజ్ ష్ ABC బీమా కంపెనీ నుంచి 20 ఏళ్ల యూలిప్ ను కొనుగోలు చేశారు. పాలసీ ముగిసే లోపు బ్రిజ్ ష్ చనిపోతే, కంపెనీ _____ను చెల్లించాల్సి ఉంటుంది.                                              | అప్పగింత విలువ                                      | బకాయిలు తీసివేసిన తర్వాత ప్రీమియంలు                       | మొత్తం బీమా లేదా ఫండ్ విలువ ఏది తక్కువ అయితే అది | మొత్తం బీమా లేదా ఫండ్ విలువ ఏది ఎక్కువ అయితే అది          | 4                   |
| 59     | కింది క్లెయిమ్ లో ఏది నామినీ లేదా అసైనికీ మాత్రమే చెల్లించవచ్చు.                                                                                                                           | మరణ సంబంధ క్లెయిమ్                                  | మెచ్యూరిటీ క్లెయిమ్                                       | జీవించే ప్రయోజనం                                 | అప్పగింత విలువ                                            | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                        | Alternative 1                  | Alternative 2                      | Alternative 3        | Alternative 4               | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------|------------------------------------|----------------------|-----------------------------|---------------------|
| 60     | కింది వాటిలో సహజ మరణంతో పోల్చితే ప్రమాదంలో మరణం సంభవిస్తే క్లెయిమ్ కు సమర్పించాల్సిన అదనపు దస్తావేజు ఏది?                                                                                                                            | ఖననంలేదా అంత్యక్రియసర్టిఫికేట్ | చికిత్సా వైద్యుడుయొక్క సర్టిఫికేట్ | పోస్టుమార్టం నివేదిక | యంప్లాయర్ యొక్క సర్టిఫికేట్ | 3                   |
| 61     | కింది వాటిలో బీమాదారుకు సహజ మరణం సంభవిస్తే నామినీ సమర్పించాల్సిన దస్తావేజు ఏది? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                                                                                               | న్యాయనివేదిక                   | చికిత్సా వైద్యుడుయొక్క సర్టిఫికేట్ | పోస్టుమార్టం నివేదిక | ఎఫ్ఐఆర్                     | 2                   |
| 62     | రాహుల్ ABC బీమా కంపెనీ నుంచి ఇరవై ఏళ్ల కాలానికి ఓ బీమా రక్షణను కొనుగోలు చేశారు. ఇరవై ఏళ్లు ముగిసిన తర్వాత, కంపెనీ మెచ్యూరిటీ క్లెయిమ్ గా రాహుల్ కు ఫండ్ విలువను చెల్లిస్తుంది. ఏ రకమైన ప్రణాళికను రాహుల్ తీసుకున్నారు?               | పాల్గొంటున్న ప్రణాళిక          | తిరిగి చెల్లించు ప్రీమియం ప్రణాళిక | యులిప్               | మనీ బ్యాక్ ప్లాన్           | 3                   |
| 63     | విశాల్ రూ. 50 లక్షల బీమాను 25 ఏళ్ల కాలానికి తీసుకున్నాడు. మెచ్యూరిటీ సమయంలో, బీమా సంస్థ పాలసీ కాలపరిమితి సందర్భంగా స్వీకరించిన సర్వైవల్ ప్రయోజనాల నుంచి మెచ్యూరిటీ క్లెయిమ్ ను చెల్లించింది. విశాల్ ఏ రకమైన ప్రణాళికను తీసుకున్నారు? | పాల్గొంటున్న ప్రణాళిక          | తిరిగి చెల్లించు ప్రీమియం ప్రణాళిక | యులిప్               | మనీ బ్యాక్ ప్లాన్           | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | Alternative 1                          | Alternative 2                              | Alternative 3                          | Alternative 4                                 | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------|--------------------------------------------|----------------------------------------|-----------------------------------------------|---------------------|
| 64     | సుధీర్ ఇరవై ఏళ్ల కిందట ABC కంపెనీ నుంచి రూ. 25 లక్షల బీమా రక్షణను తీసుకున్నారు. మెచ్చూరిటీ సమయంలో, కంపెనీ సుధీర్ కు మెచ్చూరిటీ క్లెయిమ్ గా హామీ ఇచ్చిన సొమ్మును మొత్తమున్న బోనస్ లను కలిపి, అందులో నుంచి బకాయలను (ఇంకా చెల్లించాల్సిన ప్రీమియం)ను తీసివేసి చెల్లిస్తుంది. సుధీర్ ఏ రకమైన ప్రణాళికను తీసుకున్నారు? | పాల్గొంటున్న ప్రణాళిక                  | తిరిగి చెల్లించు ప్రీమియం ప్రణాళిక         | యులిప్                                 | మనీ బ్యాక్ ప్లాన్                             | 1                   |
| 65     | కపిల్ 25 ఏళ్లకు రూ. 50 లక్షల బీమాను తీసుకున్నారు. పాలసీ కాలంలోనే ఓ కారు ప్రమాదంలో కపిల్ చనిపోయారు. తన నామినీకి హామీ ఇచ్చిన సొమ్ముతో పాటు వచ్చిన బోనస్ ను కలిపి కంపెనీ చెల్లిస్తుంది. బీమా కంపెనీ ఏ రకమైన క్లెయిమ్ ను చెల్లించిందని చెప్పాలి?                                                                      | మెచ్చూరిటీ క్లెయిమ్                    | మరణ సంబంధ క్లెయిమ్                         | రైడర్ ప్రయోజనం                         | జీవించడానికి ప్రయోజనం                         | 2                   |
| 66     | నాన్ లైఫ్ ఇన్సూరర్లు తాము _____ ఆస్తులు బీమా చేయడం లేదని నిర్ధారించుకోవాలి.                                                                                                                                                                                                                                       | ప్రజాధనాన్ని ఉపయోగించి కొనుగోలు చేసిన  | బ్యాంకు రుణాలను ఉపయోగించి కొనుగోలు చేసిన   | అక్రమ నిధులను ఉపయోగించి కొనుగోలు చేసిన | ఆస్తిని తాకట్టు పెట్టుట ద్వారా కొనుగోలు చేసిన | 1                   |
| 67     | అగ్ని బీమా విషయంలో దావాని ఎలా లెక్కిస్తారు?                                                                                                                                                                                                                                                                       | అగ్ని ప్రమాదం వలన సంభవించిన నష్టం శాతం | అగ్ని ప్రమాదం వలన సంభవించిన కొనుగోలు నష్టం | ప్రస్తుత ఆస్తుల విలువ                  | తరిగిన ఆస్తుల విలువ                           | 4                   |
| 68     | మార్పిడి (Subrogation) _____ సిద్ధాంతాన్ని అనుసరిస్తుంది.                                                                                                                                                                                                                                                         | నష్టపరిహారం                            | బీమా                                       | రిస్కుల కవరేజి                         | రిస్కు ఉపశమనం                                 | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                               | Alternative 1         | Alternative 2    | Alternative 3        | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|------------------|----------------------|---------------------|---------------------|
| 69     | పాలసీ హోల్డరుకి చెల్లించిన క్లెయిం అమౌంట్లను నిర్లక్ష్యం వహించిన పార్టీ నుంచి రాబట్టుకునేందుకు బీమా కంపెనీ అనుసరించే విధానాల్లో _____ ఒకటి. | పూచీకత్తు             | నామినేషన్        | మార్పిడి             | ఒప్పందం             | 3                   |
| 70     | థర్డ్ పార్టీకి బదులు తాను చెల్లించిన బీమా కంపెనీకి బీమాసంస్థ ద్వారా జరిగిన హక్కుల బదిలీని కూడా _____గా నిర్వచించవచ్చు.                      | మార్పిడి              | ఒప్పందం          | నామినేషన్            | పూచీకత్తు           | 1                   |
| 71     | బీమా భావనలో, రిస్క్ ఎల్లప్పుడూ _____ని సూచిస్తుంది.                                                                                         | సందేహం                | ఉపశమనం           | సంభావ్యత             | వాస్తవ విలువ        | 3                   |
| 72     | నష్టం లేదా దాని తీవ్రత, రిస్కుకి సంబంధించిన ప్రభావాలను మరింతగా పెంచే పరిస్థితిని _____ అంటారు.                                              | రైడర్                 | ప్రమాదం          | ఊహగానాలు             | ఉపశమనం              | 2                   |
| 73     | ఇండియన్ కాంట్రాక్ట్ యాక్ట్ నిబంధనలు, _____ భారత దేశంలో బీమాఒప్పందాలతో సహా అన్ని ఒప్పందాల్ని శాసిస్తాయి.                                     | 1919                  | 1929             | 1887                 | 1872                | 4                   |
| 74     | చెల్లించవలసిన ఒక బీమా క్లెయింకి, రిస్కు కారణంగా వాటిల్లిన నష్టం _____ మరియు _____ ఉండాలి.                                                   | స్పష్టమైన, కొలవదగినదై | నిలకడైన, ఊహాత్మక | గతిశీల, సంక్లిష్టమైన | స్వచ్ఛమైన, ఉపాంతమైన | 1                   |
| 75     | _____ బీమా ప్రాథమిక మరియు ప్రత్యేక రిస్కులను కవర్ చేయడానికి అందుబాటులో ఉంది.                                                                | వైద్య                 | జీవిత            | వాణిజ్య              | వ్యవసాయ             | 3                   |
| 76     | డైనమిక్ రిస్కులు ఏ రకమైన వర్గీకరణ ఆధారంగా రూపొందించబడ్డాయి?                                                                                 | నష్టం విస్తరణ         | పర్యావరణ స్వభావం | పరిణామం              | గడువుకాలం           | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                           | Alternative 1      | Alternative 2    | Alternative 3     | Alternative 4   | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|------------------|-------------------|-----------------|---------------------|
| 77     | _____ నష్టాలు బీమా చేయబడవు.                                                                                                                                                             | ఊహాత్మక రిస్కులు   | గతిశీల రిస్కు    | స్థిరమైన రిస్కు   | ప్రాథమిక రిస్కు | 1                   |
| 78     | _____వైపరీత్యం (Hazard) రకానికి చెందింది కాదు.                                                                                                                                          | చట్టపరమైన రిస్కులు | సామాజిక రిస్కులు | నైతిక రిస్కులు    | భౌతిక రిస్కులు  | 2                   |
| 79     | నష్టం సంభవించినప్పుడు, నష్టం విలువను సులభంగా అంచనా వేయలేని లేదా రూఢిగా నిర్ధారించలేని కొన్ని సందర్భాల్లో అమలు చేసేందుకు _____అనే సూత్రం స్వీకరించబడింది.                                | నిశ్చయించిన విలువ  | ఊహాత్మక విలువ    | అంగీకరించిన విలువ | విధించిన విలువ  | 3                   |
| 80     | "అడిగినా, అడగకపోయినా, ప్రతిపాదిస్తున్న రిస్కుకి గల అన్ని రకాల భౌతిక, విషయగత వాస్తవాల్ని _____, ఖచ్చితంగా, వెల్లడించడమే, "అత్యంత విశ్వసనీయత" (Utmost Good Faith))భావనగా నిర్వచించబడింది. | పూర్తిగా           | స్వచ్ఛందంగా      | నిశ్చితంగా        | ఖచ్చితంగా       | 2                   |
| 81     | మోసం చేయాలనే ఉద్దేశ్యంతో, _____ మోసపూరితమైన కథనాలు, వాస్తవాన్ని వక్రీకరించి చెప్పే తప్పు కథనాల వల్ల సాధారణంగా ఒక ఇన్సూరెన్స్ కాంట్రాక్టు, లీగల్ గా పనికి రాకుండా పోతుంది.               | ప్రోత్సాహ          | వక్రీకరణ         | గోప్యత            | మోసం            | 3                   |
| 82     | బీమా కాంట్రాక్టు సమయంలో జరిగే చర్చలో ఇచ్చే స్టేట్మెంట్ని _____ అంటారు.                                                                                                                  | వెల్లడి            | ప్రమాణపత్రం      | ప్రాతినిధ్యం      | ఒప్పందం         | 3                   |
| 83     | _____ ఒక స్టేట్మెంట్ ఇస్తున్నప్పుడు తప్పు సూచన (Misrepresentation) పొరబాటుగా భావించబడుతుంది.                                                                                            | అమాయక              | మోసపూరిత         | ఉద్దేశపూర్వక      | పరస్పర          | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                   | Alternative 1    | Alternative 2  | Alternative 3  | Alternative 4 | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|----------------|----------------|---------------|---------------------|
| 84     | వాస్తవంగా నష్టానికి దారితీసే సంఘటన జరిగితే అది _____.                                                                                           | ఆపద              | రిస్కు         | అనిశ్చితి      | ప్రమాదం       | 1                   |
| 85     | ఈ క్రింది వాటిలో ఏది స్పష్టమైన రిస్కు కాదు?                                                                                                     | ఆత్మహత్య         | మరణం           | ప్రమాదం        | అనారోగ్యం     | 1                   |
| 86     | ప్రపోజల్ ఫారం ఉపయోగించని సందర్భంలో, బీమా సంస్థ సమాచారాన్ని _____ద్వారా రికార్డు చేయవచ్చు.                                                       | నోటిమాటగా ద్వారా | లిఖితపూర్వకంగా | ఒప్పందం        | పత్రం         | 1                   |
| 87     | పాలసీగా గానీ లేదా ఒక కవర్ నోట్లా ఉన్న బీమా కాంట్రాక్టుని _____ అంటారు.                                                                          | ప్రతిపాదన ఫారం   | కవర్           | మెటీరియల్      | ప్రాస్పెక్టస్ | 2                   |
| 88     | బీమాసంస్థకి అవసరమైన విషయాన్నంతా బీమా కోసం ప్రపోజర్ ద్వారా నింపబడాల్సిన ఫారంని _____అంటారు.                                                      | మెటీరియల్        | కవర్           | ప్రతిపాదన ఫారం | వెల్లడి ఫారం  | 3                   |
| 89     | కవర్ చేయబడ్డ బీమాసంస్థ ద్వారా కవర్ చేయాల్సిన రిస్కు ని అండర్ రైట్ చేసే నేపథ్యంలో ముఖ్యమైన మరియు అవసరమైన సంబంధిత సమాచారం_____                    | కవర్             | ప్రతిపాదన ఫారం | మెటీరియల్      | వెల్లడి ఫారం  | 3                   |
| 90     | బీమాసంస్థ ద్వారా జారీ చేయబడ్డ డాక్యుమెంట్ లేదా దాని తరపున బీమా కాటోయ్ కొనుగోలుదారుల కు జారీ చేసేదానిని_____అంటారు.                              | ప్రతిపాదన ఫారం   | కవర్           | ప్రాస్పెక్టస్  | వెల్లడి ఫారం  | 3                   |
| 91     | ప్రపోజల్ ఫారంని ఉపయోగించనపుడు, బీమాసంస్థ మౌఖికంగానూ లేక రాతపూర్వకంగానూ తీసుకున్న సమాచారాన్ని ఎంత కాలావధిలోపున రికార్డు చేయాల్సి ఉంటుంది _____ . | 30 రోజులు        | 15 రోజులు      | 45 రోజులు      | 60 రోజులు     | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                 | Alternative 1                                           | Alternative 2                                                    | Alternative 3                                | Alternative 4                                                     | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 92     | ఓ కాంట్రాక్టు క్రింద బీమాసంస్థ లయబిలిటీని పరిమితి చేయడానికి బీమా కాంట్రాక్టులో ఏమి ఉపయోగిస్తారు?                                                                              | ఒప్పందాలు                                               | వారెంటీలు                                                        | ఒప్పందం                                      | బాండులు                                                           | 2                   |
| 93     | వారంటీకి సంబంధించి సరైన స్టేట్మెంట్ ఏదో ఎంపిక చేయండి                                                                                                                          | ఇది కవర్ నోట్స్ మరియు పాలసీ పత్రం రెండింటిలోనూ ఒక భాగం. | ఇది ఇన్సూరెన్స్ నోట్స్ మరియు నిబంధనల పత్రం రెండింటిలోనూ ఒక భాగం. | ఇది నియమాలు మరియు నిబంధనల పత్రంలోని ఒక భాగం. | ఇది బీమా సంస్థ నిబంధనలలోనే కాకుండా ఒక పాలసీ పత్రంలో కూడా ఒక భాగం. | 1                   |
| 94     | ఒకవేళ వారెంటీ ఉల్లంఘన జరిగితే తొలుత అంగీకరించిన రిస్కును మార్చడం జరుగుతుంది. మరియు అలా ఉల్లంఘన జరిగిన తేదీ నుంచి తదుపరి బాధ్యతల నుంచి _____ విముక్తమవుతుంది.                  | ఋణబాధ్యత మరియు బీమా సంస్థ మరియు                         | బీమా సంస్థ మరియు ఋణబాధ్యత                                        | ఏజెంట్ మరియు బీమా సంస్థ                      | పాలసీదారు మరియు బీమా సంస్థ                                        | 2                   |
| 95     | నిర్దిష్ట సంఘటనల్ని వదిలి నిర్దిష్టమైన హానికర సంఘటనలు (perils) మాత్రమే గణిస్తూ ఒక ప్రామాణిక రూపంలో పాలసీలు జారీ చేయడానికి, బీమాసంస్థల ప్రామాణిక వ్యవహారాన్ని ఏమని పిలుస్తాము? | రెగ్యులర్ ప్రాక్టీస్                                    | ఎండార్స్మెంట్లు                                                  | నిబంధనలు                                     | ఒప్పందం                                                           | 1                   |
| 96     | _____ మరియు _____ కలిసి కాంట్రాక్టు (ఒప్పందం) సాక్ష్యం అవుతాయి.                                                                                                               | పాలసీ మరియు ఎండార్స్మెంట్                               | నిబంధనలు మరియు షరతులు                                            | వారెంటీలు మరియు ఒప్పందం                      | బాండులు మరియు ఎండార్స్మెంట్                                       | 1                   |
| 97     | పాలసీ మరియు ఫారాలతో _____ జతచేయబడుతుంది.                                                                                                                                      | ఎండార్స్మెంట్లు                                         | ఒప్పందం                                                          | నిబంధనలు మరియు షరతులు                        | పాలసీ వివరణాత్మక వివరాలు                                          | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                         | Alternative 1                | Alternative 2                       | Alternative 3                                   | Alternative 4                                     | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------------------|---------------------------------------------------|---------------------|
| 98     | సరైన స్టేట్మెంట్ ఏంపిక చేయండి :<br>సాధారణంగా ఎండార్స్మెంట్ .....పాలసీకి సంబంధించి<br>అవసరమవుతుంది:<br>a) మరో ప్రాంతానికి ఆస్తి బదిలీ<br>b) బీమా రద్దు | స్టేట్మెంట్ (ఎ) వర్తిస్తుంది | స్టేట్మెంట్ (బి)                    | రెండు స్టేట్మెంట్లు<br>వ్యక్తిగతంగా వర్తిస్తాయి | స్టేట్మెంట్లు పరస్పరం<br>ప్రత్యేకముగా వర్తిస్తాయి | 3                   |
| 99     | ఒక పాలసీలో _____లో మార్పిడిని సంబంధించి<br>సాధారణంగా అవసరమైన ఎండార్స్మెంట్ :                                                                          | రిస్కు మరియు చిరునామా        | చిరునామా మరియు పేరు                 | రిస్కు మరియు పాలసీ                              | ప్రీమియం మరియు<br>రిస్కు                          | 1                   |
| 100    | బీమా కాంట్రాక్టులోనూ మరియు బీమా పాలసీలోనూ<br>వ్యక్తీకరింపబడే భాష, పదాలన్నీ ఎవరి ద్వారా డ్రాఫ్ట్<br>చేయబడతాయి?                                         | ఏజెంట్                       | బీమా సంస్థలు                        | బీమాదారుడు                                      | లబ్బీదారు                                         | 2                   |
| 101    | పాలసీ మార్జిన్ ప్రాంతంలో ముద్రించిన లేదా టైప్<br>చేయబడిన క్లాజుల (ఉప నిబంధనల)కు పాలసీ బోడిలో<br>ఉండే క్లాజుల కంటే _____ ప్రాధాన్యమివ్వాలి.            | తక్కువ ప్రాధాన్యత            | సమాన ప్రాధాన్యత                     | ముఖ్యమైనది కాదు                                 | ఎక్కువ ప్రాధాన్యత                                 | 4                   |
| 102    | పాలసీ శబ్దావళిలో ఏదైనా సందిగ్ధత, అస్పష్టత<br>ఉన్నట్లయితే, నిబంధనలు _____నియమాలు వర్తిస్తాయి.                                                          | పాలసీ                        | ఒక సాధారణ వ్యాకరణం<br>మరియు ఉద్ధారణ | క్లాజు                                          | బీమా సంస్థలు                                      | 2                   |
| 103    | బీమా పాలసీ అనేది వాణిజ్య _____ తాలూకు సాక్ష్యం.                                                                                                       | ఒప్పందాలు                    | నియమాలు                             | ఒప్పందం మరియు<br>సాధారణ నియమాలు                 | సాధారణ నియమాలు                                    | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                 | Alternative 1                            | Alternative 2                            | Alternative 3                          | Alternative 4                          | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|------------------------------------------|----------------------------------------|----------------------------------------|---------------------|
| 104    | ఏ డాక్యుమెంట్లోనైనా, పదావళి ఉపయోగించిన విధానం, అలాగే దాని అర్థం _____ ద్వారా తేలిగ్గా అర్థం చేసుకోబడాలి.                                                                      | సాధారణ వ్యక్తి                           | బాగా చదివిన వ్యక్తి                      | శిక్షణ పొందిన వ్యక్తి                  | బీమా సంస్థలు                           | 1                   |
| 105    | బీమా పాలసీల్లో వాడే చాలా పదాలు గతంలో పలు న్యాయపరమైన తీర్పుల్లో భాగంగా ఉన్నాయి. మరియు అలాంటప్పుడు ఆ _____లో వచ్చిన తీర్పులు _____ తీర్పులకు కట్టుబడి ఉంటాయి.                   | దిగువ న్యాయస్థానం మరియు ఎగువ న్యాయస్థానం | ఎగువ న్యాయస్థానం మరియు దిగువ న్యాయస్థానం | ఎగువ న్యాయస్థానం మరియు సుప్రీంకోర్టు   | సుప్రీంకోర్టు మరియు దిగువ న్యాయస్థానం  | 2                   |
| 106    | పాలసీ డాక్యుమెంట్ భాగాల్ని సరైన క్రమంలో అమర్చాలి<br>(i) ఉపోద్ఘాతం<br>(ii) ఆపరేటివ్ క్లాజ్<br>(iii) ప్రొవిజో<br>(iv) షెడ్యూల్<br>(v) ధృవీకరణ<br>(vi) షరతులు మరియు వెసులుబాట్లు | (i), (iv), (v), (vi), (ii) మరియు (iii)   | (i), (iii), (iv), (v), (vi) మరియు (ii)   | (i), (v), (iii), (iv), (vi) మరియు (ii) | (i), (ii), (iii), (iv), (vi) మరియు (v) | 1                   |
| 107    | పాలసీ డాక్యుమెంట్ షెడ్యూలు ఎన్నో ముఖ్యమైన వివరాలిని పేర్కొంటుంది. ఆ షెడ్యూలులో ఈ క్రింది వాటిలో కనిపించనిదేది                                                                 | ప్రీమియం మొత్తం                          | పాలసీ సంఖ్య                              | ప్రతిపాదనదారు పేరు                     | ప్రీమియం చెల్లింపు పద్ధతి              | 4                   |
| 108    | NCB సరైన విస్తరణ రూపం చెప్పండి                                                                                                                                                | నేషనల్ క్రెడిట్ బ్యూరో                   | నో క్లెయిమ్ బోనస్                        | నాన్ కమీషన్డ్ బ్యాంక్స్                | నేషనల్ కోఆపరేటివ్ బ్యాంక్              | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                       | Alternative 1                                   | Alternative 2                                   | Alternative 3                                                   | Alternative 4                                                  | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------|-------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|---------------------|
| 109    | <p>ప్రతి ఒక్కరూ చెల్లించాల్సిన ప్రీమియం మొత్తం ఈ అంశాలు నిర్ణయించే రేటుపై ఆధారపడి ఉంటుంది:</p> <p>a) నష్ట సంఘటనకు నష్టపోయే సంభావ్యత (బీమా చేయదగ్గ హాని (peril) వల్ల</p> <p>b) నష్ట అంచనా మొత్తం</p> | ఆప్షన్ (ఎ) ఒకటే వర్తిస్తుంది                    | ఆప్షన్ (బి) ఒకటే వర్తిస్తుంది                   | (ఎ) మరియు (బి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి                 | రెండు ఆప్షన్లు (ఎ) మరియు (బి) పరస్పరం ప్రత్యేకముగా వర్తిస్తాయి | 3                   |
| 110    | <p>అగ్నిప్రమాద ఫలితంగా ఏర్పడిన నష్ట సగటు మొత్తం 200000 మరియు నష్టం సంభవించే సగటు సంభావ్యత 100లో 1 గా ఉంటే, ఊహించదగ్గ సగటు నష్టం ఏమిటి?</p>                                                          | 1000                                            | 10000                                           | 2000                                                            | 20000                                                          | 3                   |
| 111    | <p>సబ్ పూల్స్ ఇలా క్రియేట్ చేయబడతాయి</p> <p>a) నష్టాల్ని వివిధ కేటగిరీల్లో విభజించడం</p> <p>b) రిస్కు స్థాయిపై ఆధారపడి</p> <p>c) నష్ట అంచనా మొత్తం</p>                                              | (ఎ) మరియు (బి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ) మరియు (సి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | రెండు ఆప్షన్లు (బి) మరియు (సి) పరస్పరం ప్రత్యేకముగా వర్తిస్తాయి | రెండు ఆప్షన్లు (ఎ) మరియు (సి) పరస్పరం ప్రత్యేకముగా వర్తిస్తాయి | 1                   |
| 112    | <p>రిస్కులను వర్గీకరించడం, అవి ఏ వర్గం లోకి వస్తాయో నిర్ణయించడం _____కి చాలా అవసరం.</p>                                                                                                             | ఏజెంట్ కోసం                                     | బీమా సంస్థ కోసం                                 | రేటును నిర్ణయించడం కోసం                                         | బీమాచేసిన వ్యక్తి కోసం                                         | 3                   |
| 113    | <p>ఒక రిస్కుకి బీమా ఆమోదయోగ్యమేనా, అలా చేయదగ్గదే అయితే, ఏ రేటుకి, ఏ నిబంధనలు మరియు ఏ షరతుల ద్వారా అని నిర్ణయించే ప్రక్రియ అని అంటారు.</p>                                                           | కవర్ లేఖ                                        | పూచీకత్తు                                       | బాండు                                                           | ఒప్పందం                                                        | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                  | Alternative 1                                   | Alternative 2                                         | Alternative 3                                    | Alternative 4                                         | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------|-------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|-------------------------------------------------------|---------------------|
| 114    | <p>టెక్నికల్గా చూస్తే, అండర్టేటింగ్లో ఈ క్రింది వాటిలో ఏ దశలు ఉంటాయి?</p> <p>a) ప్రీక్వెన్సీ, నష్ట తీవ్రతల పరంగా చూస్తే ప్రమాదం (హజార్డ్) మరియు రిస్కు అంచనా మరియు మదింపు</p> <p>b) పాలసీ కవరేజి సూత్రీకరణ మరియు షరతులు, నిబంధనలు</p> <p>c) ప్రీమియం రేట్లని నిర్ధారించడం.</p> | (ఎ) మరియు (బి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ) మరియు (సి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి       | (బి) మరియు (సి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ), (బి) మరియు (సి) అన్ని ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | 4                   |
| 115    | <p>_____సింపుల్ ఫాక్ట్ వల్ల బీమాలో అండర్టేటింగ్ మరియు రిస్కు వర్గీకరణ జాగ్రత్త చేయవలసిన చేయవలసిన అవసరం ఉంది.</p>                                                                                                                                                               | రిస్కులు అన్నీ సమానం                            | అన్ని రిస్కులు సమానం కాదు                             | చాలా రిస్కులు సమానం కాదు                         | అన్ని రిస్కులు సమానం                                  | 2                   |
| 116    | <p>అండర్టేటింగ్ పుణ్యాలు నిరంతర అభ్యసన ప్రక్రియలో అంతర్భాగమైన లక్షణాలు:</p> <p>a) తగిన శిక్షణ</p> <p>b) ఫీల్డ్ టిరిగి తెలుసుకోవడం</p> <p>c) బాగా నిశితమైన పరిశీలనలు</p>                                                                                                        | (ఎ) మరియు (బి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ) మరియు (సి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి       | (బి) మరియు (సి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ), (బి) మరియు (సి) అన్ని ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | 4                   |
| 117    | <p>మెరైన్ బీమా అండర్వైటర్ .....గురించి తెలుసుకుని ఉండాలి.</p>                                                                                                                                                                                                                  | అగ్నిప్రమాద కారణాలు                             | రవాణా లేదా నిల్వలో కార్గో / సరుకులు ఎదుర్కొనే సమస్యలు | పరిశ్రమలో ప్రక్రియ భాగమై ఉంది                    | అగ్నిప్రమాద కారణాలు కావచ్చు                           | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                             | Alternative 1                                      | Alternative 2                                                            | Alternative 3                                       | Alternative 4                                               | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|---------------------|
| 118    | ఒక ఆరోగ్య అండర్వైటర్ బీమాదారు రిస్కు ప్రొఫైల్ (సప్టం సంభవించే అవకాశం)ని అర్థం చేసుకోవలసిన అవసరం ఉంది:<br>a) మెడికల్ అంశాలు<br>b) ఒక పరిశ్రమలో అంతర్భాగమైన ప్రక్రియ<br>c) ఫిట్నెస్ స్థాయిలు మరియు ఫ్యామిలీ చరిత్ర          | (ఎ) మరియు (బి) రెండు<br>ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ) మరియు (సి) రెండు<br>ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి                       | (బి) మరియు (సి) రెండు<br>ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ), (బి) మరియు (సి)<br>అన్ని ఆప్షన్లు కలిపి<br>వర్తిస్తాయి | 2                   |
| 119    | లక్షణాలను బట్టి, రిస్కు స్థాయిని బట్టి, నష్టాలను వర్గీకరించడం, తగిన ప్రీమియం రేటు విధించడమే _____ముఖ్య ఉద్దేశ్యం.                                                                                                         | కవర్ లేఖ                                           | పూచీకత్తు                                                                | బాండు                                               | ఒప్పందం                                                     | 2                   |
| 120    | అండర్వైటింగ్ ప్రధాన ఫీచర్ (లక్షణం):<br>a) లక్షణాలు ఆధారంగా ప్రమాదాన్ని గుర్తించండి<br>b) ప్రతిపాదకుడి (proposer) ద్వారా ప్రెజెంట్ చేయడిన నష్ట స్థాయిని నిర్ణయించడం<br>c) బీమా బిజినెస్ ఆరోగ్యకరంగా నిర్వహించబడేట్టు చూడడం | (ఎ) మరియు (బి) రెండు<br>ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ) మరియు (సి) రెండు<br>ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి                       | (బి) మరియు (సి) రెండు<br>ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | (ఎ), (బి) మరియు (సి)<br>అన్ని ఆప్షన్లు కలిపి<br>వర్తిస్తాయి | 4                   |
| 121    | ఒకవేళ బీమా కంపెనీ బీమా చేయకూడని రిస్కులపై పాలసీలు ఇచ్చినా, రిస్కు కవర్ చేయడానికి అవసరమైనదాని కన్నా తక్కువ ప్రీమియంలు ఛార్జి చేసినా దాని ఫలితంగా _____.                                                                    | ఒప్పంద బాధ్యతలు                                    | దాని ఒప్పంద లక్ష్యాలను చేరుకోవడంలో బీమా సంస్థ యొక్క సామర్థ్యం దెబ్బతినడం | ఏజెంటు యొక్క సామర్థ్యం దెబ్బతినడం                   | బీమా సంస్థ యొక్క ఒప్పంద లక్ష్యాలను చేరుకోవడానికి            | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                            | Alternative 1                                    | Alternative 2                                   | Alternative 3                                                   | Alternative 4                                                  | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|-------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|---------------------|
| 122    | హెచ్చు రేట్లు వారంట్ చేయని రిస్కులకు చాలా ఎక్కువ రేట్లు ఛార్జి చేయదల్చుకున్న ఒక బీమాసంస్థ బిజినెస్ ఇలా ఉంటుంది.                                                          | పోటీలేని మరియు నిలదొక్కుకోలేని                   | నష్టంలో                                         | నిలదొక్కుకోలేని                                                 | భారీ లాభం                                                      | 1                   |
| 123    | సంక్షిప్తంగా, ఇది చేస్తే అండర్ రైటింగ్ లక్ష్యాలు సాధించబడతాయి:<br>a) అంగీకరించదగిన అర్హత స్థాయి<br>b) ప్రీమియం మరియు ఇతర షరతుల అర్హత                                     | (ఎ) మరియు (బి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి  | (ఎ) మరియు (సి) రెండు ఆప్షన్లు కలిపి వర్తిస్తాయి | రెండు ఆప్షన్లు (బి) మరియు (సి) పరస్పరం ప్రత్యేకముగా వర్తిస్తాయి | రెండు ఆప్షన్లు (ఎ) మరియు (సి) పరస్పరం ప్రత్యేకముగా వర్తిస్తాయి | 1                   |
| 124    | బీమా _____కి రిస్కు బదిలీపై ఆధారపడి ఉంది.                                                                                                                                | ఎజెంట్                                           | బీమాచేసిన వ్యక్తి                               | బీమా సంస్థ                                                      | లాభం                                                           | 3                   |
| 125    | బీమా పాలసీ కొనడం వల్ల, _____ ఆస్తికి సంభవించే అవకాశమున్న నష్టాన్ని బీమా చేయడం అవుతుంది.                                                                                  | బీమా సంస్థ ఆర్థిక నష్టాల ప్రభావాన్ని తగ్గించగలదు | పాలసీ ఆర్థిక నష్టాల ప్రభావాన్ని తగ్గించగలదు     | బీమాచేసిన వ్యక్తి ఆర్థిక నష్టాల ప్రభావాన్ని తగ్గించగలదు         | ఎజెంట్ వ్యక్తి ఆర్థిక నష్టాల ప్రభావాన్ని తగ్గించగలదు           | 3                   |
| 126    | ప్రమాద ఫలితంగా సంభవించిన ఆకస్మిక మరణం లేదా అసమర్థత (disablement) కలిగినప్పుడు ఏ బీమా ఆర్థిక నష్టాల నుంచి బీమాదారుని రక్షించడానికి సహకరిస్తుంది?                          | ఆరోగ్య                                           | వాహన                                            | వ్యక్తిగత ప్రమాదం                                               | వ్యక్తిగత                                                      | 3                   |
| 127    | యాక్సిడెంటల్ బీమాలో ఇది లేదు<br>(a) ప్రాణాంతకమైన జబ్బు<br>(b) ముందు నుంచే ఉన్న వ్యాధి<br>(c) ట్రాఫిక్ జరిగే అనుకోని ప్రమాదాలు<br>(d) పరిశ్రమల్లో జరిగే అనుకోని ప్రమాదాలు | (ఎ) మరియు (బి) రెండూ సరైనవి                      | (ఎ) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి                     | (బి) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి                                    | (సి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి                                   | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                   | Alternative 1                      | Alternative 2                      | Alternative 3                       | Alternative 4                       | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------------------|---------------------|
| 128    | <p>యాక్సిడెంటల్ బీమాలో ఇది లేదు</p> <p>(a) మానసిక సమస్యలు</p> <p>(b) రోజువారీ కార్యకలాపాల్లో గాయాలు</p> <p>(c) డ్యూటీలో ఉండగా గాయాలు</p> <p>(d) ముందే ఉన్న శారీరక సమస్యలు</p>                   | <p>(ఎ) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(ఎ) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(బి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(సి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | 2                   |
| 129    | <p>పర్సనల్ యాక్సిడెంట్ పాలసీ కవర్ చేస్తుంది:</p> <p>(a) యాక్సిడెంట్ వల్ల మరణం సంభవిస్తే (b) శాశ్వత సంపూర్ణ వైకల్యం</p> <p>(c) రుగ్మత</p> <p>(d) గర్భం సమస్యలు</p>                               | <p>(ఎ) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(ఎ) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(బి) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(సి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | 1                   |
| 130    | <p>యాక్సిడెంట్ వల్ల తాత్కాలిక సంపూర్ణ వైకల్యం మరియు మరణం సంభవిస్తే పాలసీలు :</p> <p>(a) వ్యక్తిగత ప్రమాదం</p> <p>(b) ఆరోగ్య బీమా</p> <p>(c) మోటార్ బీమా</p> <p>(d) ఇండస్ట్రియల్ వర్కర్ బీమా</p> | <p>(ఎ) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(ఎ) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(బి) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి</p> | <p>(సి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి</p> | 2                   |
| 131    | <p>బీమా ప్లాన్లు సాధారణంగా అవసరమయ్యే _____</p> <p>కోసం, అలాంటి సంభావ్యతలకు (contingencie) చెల్లించాల్సిన మొత్తాలనూ కవర్ చేస్తాయి.</p>                                                           | నిర్దిష్ట నిబంధనలు                 | అవసరమైన అనిశ్చితి                  | సాధారణ నియమాలు                      | ఒప్పందాలు                           | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                | Alternative 1             | Alternative 2              | Alternative 3               | Alternative 4              | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|----------------------------|-----------------------------|----------------------------|---------------------|
| 132    | <p>ఈ క్రింది వాటిలో ఏది బీమాలో 'యాడ్ ఆన్' కవర్లోకి రాదు ?</p> <p>(a) మెడికల్ ఖర్చులు</p> <p>b) కుటుంబ రవాణా ఖర్చులు</p> <p>(c) మందుల దిగుమతి</p> <p>(d) నిరుద్యోగ ఖర్చులు</p>                                                                                                                                | ఆప్షన్ (ఎ) మాత్రమే సరైనది | ఆప్షన్ (బి) మాత్రమే సరైనది | ఆప్షన్ (సి) మాత్రమే సరైనది  | ఆప్షన్ (డి) మాత్రమే సరైనది | 4                   |
| 133    | <p>సాధారణంగా, వ్యక్తిగత ప్రమాద పాలసీలు _____ గంటల ఆధారంగా ప్రపంచవ్యాప్తంగా కవరేజీ ఇస్తున్నాయి.</p>                                                                                                                                                                                                           | 24                        | 12                         | 48                          | 50                         | 1                   |
| 134    | <p>ఆరోగ్య బీమా పాలసీ అభ్యర్థికి కనీస, గరిష్ట ఎంట్రీ వయస్సు:</p>                                                                                                                                                                                                                                              | 5 & 80                    | 16 & 100                   | 21 & 90                     | 18 & 80                    | 4                   |
| 135    | <p>కాళ్ళూ చేతులూ నాలుగూ జీవిత కాలం పాటు పూర్తిగా పని చేయకుండా పోవడం. అంటే వాటికి పక్షవాతం రావడం, లేదా అపస్మారక స్థితికి వెళ్ళడం, రెండు కళ్ళు/రెండు చేతులు/రెండు కాళ్ళు, లేదా ఒక చేయి మరియు ఒక కన్ను లేదా ఒక కన్ను మరియు ఒక కాలు, లేదా ఒక చేయి మరియు ఒక కాలు పూర్తిగా పోవడం వంటి స్థితిని - _____ అంటారు.</p> | శాశ్వతంగా పూర్తి వైకల్యం  | శాశ్వత పాక్షిక వైకల్యం     | తాత్కాలికంగా పూర్తి వైకల్యం | పూర్తి వైకల్యం             | 1                   |
| 136    | <p>జీవిత కాలం పాటు పాక్షికంగా అంగవైకల్యం కలగడాన్ని _____ అని అంటారు.</p>                                                                                                                                                                                                                                     | శాశ్వతంగా పూర్తి వైకల్యం  | శాశ్వత పాక్షిక వైకల్యం     | తాత్కాలికంగా పూర్తి వైకల్యం | పూర్తి వైకల్యం             | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                            | Alternative 1             | Alternative 2              | Alternative 3               | Alternative 4              | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|----------------------------|-----------------------------|----------------------------|---------------------|
| 137    | కొంతకాలం పాటు పూర్తి అంగవైకల్యం కలగడాన్ని_____అని అంటారు.                                                                                                                                                                                                | శాశ్వతంగా పూర్తి వైకల్యం  | శాశ్వత పాక్షిక వైకల్యం     | తాత్కాలికంగా పూర్తి వైకల్యం | మొత్తం వైకల్యం             | 3                   |
| 138    | వారం ప్రాతిపదికన గరిష్టంగా ఎన్ని వారాల పాటు పరిహారం చెల్లించే వీలుంటుందో అన్ని వారాల పాటు ఒక స్థిర మొత్తాన్ని చెల్లించడాన్ని_____అని అంటారు.                                                                                                             | ప్రతివారం నష్టపరిహారం     | ప్రతిరోజు                  | నాలుగు వారాల మొత్తం         | సంఖ్య తెలియజేసిన వారం      | 1                   |
| 139    | _____ మరియు _____ వంటివి సమ్ అఘ్యార్డ్ చెల్లింపుతో కూడి ఉంటాయి. పీపీడి జరిగే పక్షంలో అందే పరిహారం సమ్ అఘ్యార్డ్‌లో కొంత స్థిర శాతంగా ఉంటుంది.                                                                                                            | మరణ ప్రయోజనం మరియు టిటిడి | మరణ ప్రయోజనం మరియు పిపిడి  | మరణ ప్రయోజనం మరియు పిటిడి   | టిటిడి మరియు పిపిడి        | 3                   |
| 140    | ఈ క్రింది వాటిలో దేని కారణంగా వచ్చే అంగవైకల్యం ఒక సాధారణ మినహాయింపుల్లోకి రాదు<br>a) స్వీయ గాయాలు, లేదా ఆత్మహత్య;<br>b) యుద్ధం మరియు తత్సంబంధిత ఉత్పాతాలు<br>c) మద్యం, లేదా మాదక ద్రవ్య ప్రభావంలో జరిగే ప్రమాదాలు;<br>d) డ్యూటీలో ఉన్నప్పుడు యాక్సిడెంట్ | ఆప్షన్ (ఎ) మాత్రమే సరైనది | ఆప్షన్ (బి) మాత్రమే సరైనది | ఆప్షన్ (సి) మాత్రమే సరైనది  | ఆప్షన్ (డి) మాత్రమే సరైనది | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                      | Alternative 1              | Alternative 2               | Alternative 3                       | Alternative 4               | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|-----------------------------|-------------------------------------|-----------------------------|---------------------|
| 141    | <p>ఈ క్రింది వారిలో బీమా పాలసీ తీసుకోకూడనిదెవరు?</p> <p>(a) వయస్కుడైన వ్యక్తి తన కోసం</p> <p>(b) వయస్కుడైన వ్యక్తి తన ఫ్యామిలీ కోసం</p> <p>(c) ఒక మైనరు తన కోసం</p> <p>(d) ఒక యజమాని తన ఉద్యోగుల కోసం</p>                                                          | ఆప్షన్ (ఎ) మాత్రమే సరైనది. | ఆప్షన్ (బి) మాత్రమే సరైనది. | ఆప్షన్ (సి) మాత్రమే సరైనది.         | ఆప్షన్ (డి) మాత్రమే సరైనది. | 3                   |
| 142    | <p>పోయిన ప్రాణం, లేదా పోయిన అవయవం తాలూకు విలువను అంచనా వేయడం గానీ, భర్తీ చేయడం గానీ అసాధ్యమే కాబట్టి అలాంటి వైకల్యాలకు, ప్రమాదాలకు చెల్లించే మొత్తాలను ఏమని అంటారు?</p>                                                                                            | ప్రయోజనాలు                 | నష్టం                       | మెచ్చూరిటీ                          | చెల్లింపు బకాయి             | 1                   |
| 143    | <p>ఒక కంపెనీ ఆఫర్ చేసే బీమా మొత్తం (సమ్ ఇన్సూర్డ్) దేని మీద ఆధారపడి ఉండాలి?</p>                                                                                                                                                                                    | బీమా చేసినవారి ఆదాయం       | పాలసీ షరతులు                | బీమా బాండులో ఒప్పందం తెలియజేయబడింది | ఏదీకాదు                     | 1                   |
| 144    | <p>ఇవి టెనిఫిట్ ప్లాన్లు కాబట్టి పీఎ పాలసీల్లో కంట్రీబ్యూషన్ ఏమీ పెద్దగా ఉండదు. తద్వారా ఒకవేళ ఒక వ్యక్తికి పలు బీమా కంపెనీల నుంచి ఒకటికి మించి పాలసీలు ఉన్నా కూడా ప్రమాద మరణం సంభవించినా, పీటీడీ, పీపీడీ వంటివి జరిగినా _____ క్లెయిములనూ విడిగా చెల్లిస్తారు.</p> | మొదటి పాలసీ                | అన్ని పాలసీలు               | తాజా పాలసీ                          | ప్రాధాన్యం ఇచ్చినది         | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                      | Alternative 1               | Alternative 2                 | Alternative 3                          | Alternative 4                         | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------|-------------------------------|----------------------------------------|---------------------------------------|---------------------|
| 145    | ప్రీమియం కాలిక్యులేషన్ ఈ కారకాల మీద ఆధారపడి ఉంటుంది?:<br>a) నివాసం ఉండే నగరం<br>b) వృత్తి<br>c) వయసు<br>d) ఒక వ్యక్తి ఆర్థిక స్తోమత                                                | (ఎ) మరియు (బి) రెండూ సరైనవి | (బి) మరియు (సి) రెండూ సరైనవి  | (బి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి           | (సి) మరియు (డి) రెండూ సరైనవి          | 2                   |
| 146    | బీమా లక్ష్యం, పెరిల్స్ _____వంటి వాటికి అంచనా వేయబడిన నష్టం కవర్ చేయబడదు.                                                                                                          | యంత్రాల నిలుపుదల            | అయినీకరణ మరియు రేడియోధార్మికత | కాలుష్యం మరియు కలుషితం నష్టాలు.        | యుద్ధం మరియు యుద్ధంలాంటి కార్యకలాపాలు | 4                   |
| 147    | అగ్ని ప్రమాదం వల్ల కలిగే నష్టాలకు _____ కాలావధి వరకూ బీమా ఇవ్వడం జరుగుతుంది.                                                                                                       | 6 నెలలు                     | ఒక సంవత్సరం                   | 5 సంవత్సరం                             | జీవితకాలం                             | 2                   |
| 148    | ప్లోటర్ పాలసీల్లో, ప్రీమియం _____ విధానంలో బీమాసంస్థ కీ, మరో బీమాసంస్థకీ తేడా ఉంటుంది.                                                                                             | రేటింగ్                     | చెల్లింపు                     | లెక్కింపు                              | పూచీకత్తు                             | 1                   |
| 149    | వివిధ లొకేషన్లలో సేలబుల్ స్టాక్ గూడ్స్ భద్రపరిచే FMCG కంపెనీలు, ఒక కామన్ ప్రీమియం మరియు సమ్ అష్యూర్డ్ క్రింద తమ ఇన్స్యూటరీని కవర్ చేసుకోవడానికి ఏ విధమైన బీమా పాలసీలను ఎంచుకోవాలి? | సరుకు బీమా పాలసీలు          | రవాణా బీమా పాలసీలు            | గిడ్డంగి భద్రత బీమా                    | ప్లోటర్ బీమా పాలసీలు                  | 4                   |
| 150    | స్టోర్ చేయబడిన వస్తువుల బీమా ప్రీమియం ఈ క్రింది పెరామీటర్లపై ఆధారపడి ఉండదు                                                                                                         | వర్తిత ప్రమాద బీమా          | నిల్వ చేయబడ్డ సరుకుస్వభావం    | అటువంటి వస్తువుల అమ్మకానికి భావిత లాభం | సంవత్సరంలోని సమయం                     | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                               | Alternative 1                                                                           | Alternative 2                                                  | Alternative 3                                                                | Alternative 4                                                            | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 151    | ఓ వాణిజ్య సంస్థకి ఈ క్రింది వాటిలో ఒక రకం బీమా అవసరం లేదు.                                                                                                  | నగదు బదిలీ నిరోధక బీమా                                                                  | అగ్నిప్రమాద బీమా                                               | పరిణామాత్మక నష్టం బీమా                                                       | బ్యాంకర్ల నష్టపరిహారం బీమా                                               | 1                   |
| 152    | _____ ఉద్యోగులు, కుటుంబ సభ్యుల ద్వారా అయిన దొంగతనాలకు కవర్ చేయదు.                                                                                           | పరిణామాత్మక నష్టం బీమా                                                                  | దోపిడీ బీమా                                                    | ద్రవ్య బీమా                                                                  | బ్యాంకర్ల నష్టపరిహారం బీమా                                               | 2                   |
| 153    | ఒక సంస్థ తన ఆఫీస్ లోకేషన్ వద్ద లేదా బయట ఎక్కడో వేరే చోట క్యాష్ హ్యాండిల్ చేస్తుండగా క్యాష్ నష్ట సంఘటన జరగవచ్చు. అలాంటి నష్టాలు _____ ద్వారా కవర్ చేయబడతాయి: | పరిణామాత్మక నష్టం బీమా                                                                  | దోపిడీ బీమా                                                    | ద్రవ్య బీమా                                                                  | బ్యాంకర్ల నష్టపరిహారం బీమా                                               | 3                   |
| 154    | వాణిజ్య సంస్థలకీ, వ్యక్తులకీ మధ్య గల బీమా అవసరాల తేడా తెలపండి.                                                                                              | వ్యాపార సంస్థల బీమా అవసరాలు వ్యక్తుల కంటే అధికంగా ఉంటుంది                               | వ్యాపార సంస్థల బీమా అవసరాలు వ్యక్తుల కంటే తక్కువగా ఉంటుంది     | వ్యాపార సంస్థల మరియు వ్యక్తుల బీమా అవసరాలు ఒకే విధంగా ఉంటాయి                 | వ్యాపార సంస్థల మరియు వ్యక్తుల బీమా అవసరాలకు సంబంధం లేదు                  | 1                   |
| 155    | ఒక వాణిజ్య సంస్థ ఆస్తి విలువనీ, వ్యక్తుల ఆస్తి విలువనీ పోల్చండి                                                                                             | వ్యాపార సంస్థల ఆస్తి విలువ వ్యక్తుల కంటే చాలా ఎక్కువగా ఉంటుంది                          | వ్యక్తుల ఆస్తి విలువ వ్యాపార సంస్థల కంటే చాలా తక్కువగా ఉంటుంది | వ్యాపార సంస్థల మరియు వ్యక్తుల ఆస్తి విలువలు ఒకే విధంగా ఉంటాయి                | వ్యాపార సంస్థల మరియు వ్యక్తుల ఆస్తి విలువలను పోల్చలేము                   | 1                   |
| 156    | ఒక వాణిజ్య సంస్థతో పోల్చుతూ, దానికీ, వ్యక్తుల ఆస్తి బీమాకీ మధ్య గల తేడాలకు కారణాలు వివరించండి.                                                              | పెద్ద సంస్థలలో నిర్దిష్ట చట్టపరమైన అవసరాల వలన ఎక్కువగా బీమా కోసం డిమాండ్ తరచుగా ఉంటుంది | భవిష్యత్తులో ఆర్థిక ప్రణాళిక కోసం వ్యక్తులు బీమా తీసుకుంటారు.  | ఇద్దరూ ప్రమాదాల కారణంగా జరిగిన నష్టాన్ని తగ్గించడానికి బీమా కవర్ తీసుకుంటారు | ద్రవ్యనిధి నష్టం వ్యక్తుల కంటే పెద్ద పెద్ద సంస్థలకు చాలా అధికంగా ఉంటుంది | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                     | Alternative 1                       | Alternative 2                      | Alternative 3                            | Alternative 4                           | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|------------------------------------|------------------------------------------|-----------------------------------------|---------------------|
| 157    | _____ విలువ పాలసీలు మార్కెట్ విలువ ఆధారంగా కవర్ చేయబడే స్టాక్స్ కవర్ చేయవు.       | పునరుద్ధరణ                          | వెల్లడి                            | పూర్తి కవరేజి                            | ప్రీమియం                                | 1                   |
| 158    | కాన్సిక్వెన్షియల్ లాస్ పాలసీ నష్టానికి _____ అనే పేరుగల ఇండెమ్నిటీని అందజేస్తుంది | స్థూల లాభం                          | నికర లాభం                          | నికర లాభం - స్థిరమైన ఖర్చులు             | స్థూల లాభం - స్థిరమైన ఖర్చులు           | 1                   |
| 159    | కాన్సిక్వెన్షియల్ లాస్ పాలసీ ఈ క్రింది వాటిలో ఏదో ఒకదానితో కలుపుకుని తీసుకోవాలి:  | దోపిడి బీమా                         | ఫ్లోటర్ యొక్క బీమా పాలసీ           | ప్రామాణిక అగ్ని మరియు ప్రత్యేక ప్రమాదాలు | ద్రవ్య బీమా                             | 3                   |
| 160    | _____ పాలసీ, పేర్లూ, హోదాలూ చూపించకుండా, మొత్తం సిబ్బందిని కవర్ చేస్తుంది.        | సంపూర్ణ రక్షణ బీమా                  | కార్పొరేట్ బీమా                    | సమూహ బీమా                                | సమిష్టి బీమా                            | 1                   |
| 161    | NBFC సరైన విస్తరణ రూపం చెప్పండి                                                   | నేషనల్ బ్యూరో ఆఫ్ ఫైనాన్స్ కంపెనీస్ | నాన్ బ్యాంకింగ్ ఫైనాన్షియల్ కంపెనీ | నాన్ బ్యాంక్ ఫైనాన్స్ కంపెనీ             | నాన్ బ్యాంకింగ్ ఫైనాన్షియల్ కార్పొరేషన్ | 2                   |
| 162    | ఈ క్రింది వాటిలో బ్యాంకర్స్ ఇండెమ్నిటీ బీమా క్రింద ఏ చట్టాలు కవర్ చేయబడడం లేదు    | మోసపూరిత ఉద్యోగులు                  | రసీదుల ఫోర్జరీ                     | నగదు అపహరణ                               | మార్కెట్ ద్రవ్యోల్బణం                   | 4                   |
| 163    | బ్యాంకర్ల ఇండెమ్నిటీ బీమా, ప్రీమియం కాలిక్యులేషన్లు దీని మీద ఆధారపడి ఉండవు:       | అదనపు బీమా మొత్తం                   | స్టాఫ్ సభ్యుల సంఖ్య                | శాఖల ప్రదేశం                             | శాఖల సంఖ్య                              | 3                   |
| 164    | జ్యూయలర్స్ బ్లాక్ పాలసీలో ఏ సెక్షన్ క్రింద కవరేజి తప్పనిసరి?                      | విభాగం 1                            | విభాగం 2                           | విభాగం 3                                 | విభాగం 4                                | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                     | Alternative 1 | Alternative 2 | Alternative 3   | Alternative 4           | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|-----------------|-------------------------|---------------------|
| 165    | జ్యూయలర్స్ బ్లాక్ పాలసీలో ఏ సెక్షన్ బీమా చేసిన ఆస్తి బీమాదారుతో పాటు నిర్దిష్టమైన ఇతర వ్యక్తుల అధీనంలో ఉన్నప్పుడు జరిగే నష్టాలను కవర్ చేస్తుంది?                                                                                                  | విభాగం 1      | విభాగం 2      | విభాగం 3        | విభాగం 4                | 2                   |
| 166    | కింది ప్రకటనల్లో ఏవేవి వాస్తవం?<br>I. బీమా అనేది ఓ 'వాగ్దానం' అనేది అందరికీ తెలిసిన విషయం<br>II. పాలసీ అనేది ఆ వాగ్దానానికి ఓ 'సాక్ష్యం'.                                                                                                         | I మాత్రమే     | II మాత్రమే    | I మరియు II కూడా | I మరియు II లలో ఏదీ కాదు | 3                   |
| 167    | కింది ప్రకటనల్లో ఏవేవి వాస్తవం?<br>I. తమ క్లెయిమ్ ప్రమాణాలను ఎంత బాగా నిలబెట్టుకుంటుందనే దానిని బట్టి బీమా సంస్థ పనితీరు విశ్లేషించబడుతుంది.<br>II. బీమా కంపెనీ యొక్క క్లెయిమ్ల చెల్లింపు సామర్థ్యాన్నే బీమాలో ఏకైక రేటింగ్ కారకంగా చెబుతున్నారు. | I మాత్రమే     | II మాత్రమే    | I మరియు II కూడా | I మరియు II లలో ఏదీ కాదు | 1                   |
| 168    | క్లెయిమ్ ప్రక్రియలో నియంత్రణ సంస్థ ఐ.ఆర్.డి.వి.ఐను కీలక వాటాదారు అని చెప్పవచ్చు. ఎందుకంటే దాని ఉద్దేశం:<br>I. బీమా వాతావరణంలో శాంతిని నిర్వహించడం<br>II. బీమాదారుల ప్రయోజనాలను సంరక్షించడం<br>III. బీమా సంస్థల దీర్ఘకాలిక క్షేమాన్ని కాపాడడం      | I మరియు II    | I మరియు III   | II మరియు III    | I, II మరియు III         | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                 | Alternative 1            | Alternative 2     | Alternative 3              | Alternative 4                              | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|-------------------|----------------------------|--------------------------------------------|---------------------|
| 169    | <p>కింది ప్రకటనల్లో ఏవేవి వాస్తవం?</p> <p>I. బీమా ఏజెంట్లు/బ్రోకర్ల ప్రధానోద్దేశ్యం బీమా పాలీసీలను విక్రయించడమే.</p> <p>II. క్లెయిమ్ లేవనెత్తినప్పుడు వినియోగదారులకు సేవను అందించాలని కూడా బీమా ఏజెంట్లు/బ్రోకర్లనుంచి ఆశిస్తారు.</p>                                                                         | I మాత్రమే                | II మాత్రమే        | I మరియు II కూడా            | I మరియు IIలో ఏదీ కాదు                      | 3                   |
| 170    | <p>కింది ప్రకటనల్లో ఏవేవి వాస్తవం?</p> <p>I. బీమా కంపెనీ ఆమోదం పొందిన థర్డ్ పార్టీ అడ్మినిస్ట్రేటర్ సేవల ద్వారా మాత్రమే ఓ క్లెయిమ్‌కు సేవ అందించబడుతుంది.</p> <p>II. బీమా కంపెనీ స్వయంగా కానీ ఆ బీమా కంపెనీ ఆమోదం పొందిన థర్డ్ పార్టీ అడ్మినిస్ట్రేటర్ సేవల ద్వారా కానీ ఓ క్లెయిమ్‌కు సేవలను అందించవచ్చు.</p> | I మాత్రమే                | II మాత్రమే        | I మరియు II కూడా            | I మరియు IIలో ఏదీ కాదు                      | 2                   |
| 171    | <p>_____ విషయంలో, వినియోగదారు ప్రవేశం లేదా చికిత్స అందించే సమయంలో ఖర్చులను చెల్లించరు.</p> <p>బీమా సంస్థ/టి.పి.ఎ నుంచి ముందుగా పొందిన ఆమోదం ఆధారంగా నెట్‌వర్క్ ఆసుపత్రి సేవలను అందించి, ఆ తర్వాత దానికి సంబంధించిన దస్తావేజులను క్లెయిమ్ సెటిల్‌మెంట్ కోసం బీమా సంస్థ/టి.పి.ఎకు సమర్పిస్తుంది.</p>            | రీఇంబర్స్ మెంట్ క్లెయిమ్ | నగదు రహిత సదుపాయం | ముందుగా ఆమోదించిన క్లెయిమ్ | "మొదట చికిత్స, తర్వాత చెల్లింపు " క్లెయిమ్ | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                    | Alternative 1            | Alternative 2                 | Alternative 3              | Alternative 4                              | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|-------------------------------|----------------------------|--------------------------------------------|---------------------|
| 172    | _____ విషయంలో, వినియోగదారు ఆసుపత్రికి తన సొంత నిధుల నుంచి డబ్బు చెల్లించి, ఆ తర్వాత అనుమతించిన క్లెయిమ్ చెల్లింపు కోసం బీమా సంస్థ/టి.పి.ఏకు తన క్లెయిమ్ను దాఖలు చేస్తారు.                        | రీఇంబర్స్ మెంట్ క్లెయిమ్ | నగదు రహిత సదుపాయం             | ముందుగా ఆమోదించిన క్లెయిమ్ | "మొదట చికిత్స, తర్వాత చెల్లింపు " క్లెయిమ్ | 1                   |
| 173    | కింద పేర్కొన్న వాటిలో క్లెయిమ్ ప్రక్రియలో మొదటి దశగా ఏది ఉంటుంది?                                                                                                                                | రిజిస్ట్రేషన్            | క్లెయిమ్ కోడింగ్              | సమాచారం                    | దస్తావేజుల పరిశీలన                         | 3                   |
| 174    | కింది సేవలను TPA అందిస్తుంది<br>I. నగదు రహిత సదుపాయం<br>II. డేటా సంకలనం మరియు విశ్లేషణ<br>III. వినియోగదారుల కోసం 24 గంటల కాల్ సెంటర్, సహాయం<br>IV. ఆసుపత్రుల నెట్వర్క్ మరియు ఇతర వైద్య సదుపాయాలు | I, II మరియు IV           | II, III మరియు IV              | I, III మరియు IV            | I, II, III మరియు IV                        | 4                   |
| 175    | కింది వారిలో ఎవరు బీమా క్లెయిమ్ ప్రక్రియలో వాటాదారులు కాగలరు?                                                                                                                                    | నియంత్రణ సంస్థ           | థర్డ్ పార్టీ అడ్మినిస్ట్రేటర్ | బీమా ఏజెంట్లు/బ్రోకర్లు    | పైవన్నీ                                    | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | Alternative 1          | Alternative 2    | Alternative 3       | Alternative 4               | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|------------------|---------------------|-----------------------------|---------------------|
| 176    | <p>కింద పేర్కొన్న వివరాలలో వేటిని డిస్పార్ట్ సారాంశంలో చేర్చుతారు?</p> <p>I. రోగి పేరు, వయసు, లింగం, వివరణ</p> <p>II. ప్రవేశం, డిస్పార్ట్ తేదీ, సమయం</p> <p>III. అడ్మిషన్ సమయంలో రోగి పరిస్థితి, ఉష్ణోగ్రత, నాడి, రక్త పీడనం తదితరాల వివరణ మరియు ప్రవేశానికి కారణం</p> <p>IV. జరిపిన పరిశోధనలు</p>                                     | I, II మరియు IV         | II, III మరియు IV | I, III మరియు IV     | I, II, III మరియు IV         | 4                   |
| 177    | <p>కింది వాటిలో ఏది వినియోగదారు, క్లెయిమ్ ల బృందం మధ్య మొదటి సంప్రదింపు సంఘటనగా ఉంటుంది?</p>                                                                                                                                                                                                                                           | క్లెయిమ్ రిజిస్ట్రేషన్ | క్లెయిమ్ కోడింగ్ | క్లెయిమ్ సమాచారం    | క్లెయిమ్ దస్తావేజుల పరిశీలన | 3                   |
| 178    | <p>ఆసుపత్రి బిల్లులో, విధుల్లో ఉన్న వైద్యాధికారికి ఛార్జీలను ఏ పద్ధతుల కింద చేర్చుతారు?</p>                                                                                                                                                                                                                                            | గది అద్దె              | విధాన ఛార్జీలు   | సంప్రదింపు ఛార్జీలు | మిశ్రమ ఛార్జీలు             | 1                   |
| 179    | <p>కింది ప్రకటనల్లో ఏవేవి వాస్తవం?</p> <p>I. ప్రణాళికబద్ధంగా ఆసుపత్రిలో చేరే పక్షంలో, వినియోగదారు తాను ఆసుపత్రిలో చికిత్స పొందే సదుపాయాన్ని వినియోగించుకోవాలనుకుంటున్నాననే విషయాన్ని బీమా కంపెనీకి తెలుపవచ్చు.</p> <p>II. ఆసుపత్రిలో అత్యవసర పరిస్థితుల్లో ప్రవేశించాల్సి వస్తే, ఆ సమాచారాన్ని ఆసుపత్రిలో చేరిన తర్వాత తెలుపవచ్చు.</p> | I మాత్రమే              | II మాత్రమే       | I మరియు II కూడా     | I మరియు II లలో ఏదీ కాదు     | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | Alternative 1  | Alternative 2             | Alternative 3                       | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|---------------------------|-------------------------------------|---------------------|---------------------|
| 180    | <p>టి.పి.ఎ కాల్ సెంటర్ కింది వాటిలో దేనికి సంబంధించిన సమాచారాన్ని అందిస్తారు:</p> <p>I. పాలసీ కింద అందుబాటులో ఉన్న కవరేజీ, ప్రయోజనాలు</p> <p>II. ఆరోగ్య క్లెయిమ్లకు సంబంధించిన ప్రాసెస్లు, విధానాలు</p> <p>III. సేవలు, మరియు నగదు రహిత ఆస్పత్రి చికిత్సకు సంబంధించిన సలహా</p> <p>IV. నెట్వర్క్ ఆసుపత్రులపై సమాచారం</p> | I, II మరియు IV | II, III మరియు IV          | I, III మరియు IV                     | I, II, III మరియు IV | 4                   |
| 181    | <p>ఆసుపత్రిలో అత్యవసరంగా చేర్చాల్సిన పరిస్థితుల్లో, ప్రవేశం పొందిన -----గంటల్లోపు బీమా కంపెనీకి సమాచారం అందించాల్సిన అవసరం ఉంది.</p>                                                                                                                                                                                   | 4              | 8                         | 12                                  | 24                  | 4                   |
| 182    | <p>కింది వాటిలో ఏ ఛానెళ్ళ ద్వారా బీమా కంపెనీకి ఆసుపత్రి ప్రవేశ సమాచారాన్ని అందించవచ్చు?</p>                                                                                                                                                                                                                            | ఫ్యాక్స్       | కాల్ సెంటర్ను సంప్రదించడం | ఇమెయిల్                             | పైవాటిలో ఏదైనా      | 4                   |
| 183    | <p>ఒక క్లెయిమ్ను ప్రాసెస్ చేయడానికి క్లెయిమ్ బృందంవారు ఉపయోగించించే అంతర్గత డాక్యుమెంట్ ఫార్మాట్లను సూచిస్తూ సమాధానం ఇవ్వండి. ఈ కింది వాటిలో సాధారణంగా ఒకే షీట్ ఉండి, దానిలో మొత్తం ప్రాసెసింగ్ నోట్స్ స్వాధీనం అయినది ఏది?</p>                                                                                        | పరిశీలన పత్రం  | దస్తావేజుల పరిశీలన పత్రం  | నాణ్యత పరీక్షలు / నియంత్రణ ఫార్మాట్ | పైవన్నీ             | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Alternative 1      | Alternative 2      | Alternative 3   | Alternative 4         | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|--------------------|-----------------|-----------------------|---------------------|
| 184    | <p>కింది ప్రకటనల్లో ఏదేవి వాస్తవం?</p> <p>I. సిస్టంలో క్లెయిమ్ నమోదైన వెంటనే, బీమా సంస్థ ఖాతాల్లో దానికోసం రిజర్వు రూపొందించబడుతుంది.</p> <p>II. రిజర్వు మొత్తాన్ని రూపొందించిన వెంటనే, ఈ మొత్తం స్తంభించబడుతుంది. దీనికి మించి క్లెయిమ్ చెల్లించబడదు.</p> <p>అయినప్పటికీ, రిజర్వు చెల్లింపు కన్నా వాస్తవ చెల్లింపు తక్కువగా ఉంటే ఈ మొత్తాన్ని తిరోగమన మార్గంలో సవరించవచ్చు.</p> | I మాత్రమే          | II మాత్రమే         | I మరియు II కూడా | I మరియు IIలో ఏదీ కాదు | 1                   |
| 185    | <p>ప్రాసెస్ చేయాల్సిన క్లెయిమ్ కోసం, కింది వాటిలో ఏది అత్యంత ముఖ్యమైన దస్తావేజులు కాగలవు?</p> <p>I. అస్వస్థత దస్తావేజు సాక్ష్యాధారం</p> <p>II. అందించిన చికిత్స</p> <p>III. ఇన్ పేషంట్ కాలవ్యవధి</p> <p>IV. పరిశీలన నివేదికలు</p>                                                                                                                                                | I మరియు II మాత్రమే | I మరియు IV మాత్రమే | I, II మరియు IV  | I, II, III మరియు IV   | 4                   |
| 186    | <p>హెల్త్ ఇన్సూరెన్స్ అనేది _____భావనపై ఆధారపడి ఉంటుంది.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | మరణం               | వ్యాధిగ్రస్తత      | రిస్క్ ఎంపిక    | సంభావ్యత              | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       | Alternative 1                                     | Alternative 2                                                                                                                  | Alternative 3                                                                                    | Alternative 4                                                                       | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 187    | ఒప్పందానికి సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవమైంది?                                                                                                                                                                                                                                                                             | ఇది రిస్క్ ఎంపిక మరియు రిస్క్ ప్రైజింగ్ ప్రక్రియ. | ఓ వ్యక్తి అస్వస్థతకు గురై, చికిత్స పొందాల్సిన లేదా ఆసుపత్రిలో చేరాల్సిన పరిస్థితి కావాల్సిన పరిస్థితిగా ఇది నిర్వచించబడుతుంది. | వివిధ ప్రతికూల కారకాల వల్ల బరువు పెరగడం లేదా బరువు తగ్గడం లాంటి అండర్ రైటింగ్ రిస్క్ తగ్గుతుంది. | తక్కువ వయసు, ఆరోగ్య కరమైన జీవనశైలి తదితర కారకాలతో అండర్ రైటింగ్ రిస్క్ పెరుగుతుంది. | 1                   |
| 188    | ఒప్పందం అనేది కింది విధంగా పేర్కొన్న ప్రక్రియ:<br>I. రిస్క్ ఎంపిక<br>II. రిస్క్ ధర నిర్ణయం                                                                                                                                                                                                                                          | I మాత్రమే వాస్తవం                                 | I మరియు II రెండూ వాస్తవం                                                                                                       | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం                                                                        | II మాత్రమే వాస్తవం                                                                  | 2                   |
| 189    | వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి<br>I. అధిక బరువు లేదా తక్కువ బరువు, కొన్ని గత, ప్రస్తుత వ్యాధులు లేదా రోగాలతో కూడిన వ్యక్తిగత చరిత్ర లాంటి వివిధ ప్రతికూల కారకాలతో వ్యాధిగ్రస్తత పరిస్థితులు ఎక్కువవుతాయి.<br>II. తక్కువ వయసు, ఆరోగ్యకరమైన జీవనశైలి తదితరాలు లాంటి కొన్ని సానుకూల కారకాలతో వ్యాధిగ్రస్తత పరిస్థితులు తగ్గుముఖం పడుతాయి. | I మాత్రమే వాస్తవం                                 | II మాత్రమే వాస్తవం                                                                                                             | I మరియు II రెండూ వాస్తవం                                                                         | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం                                                           | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                             | Alternative 1 | Alternative 2 | Alternative 3 | Alternative 4   | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|-----------------|---------------------|
| 190    | _____ అనేది రిస్క్‌ను సరిగ్గా మదింపు చేసి, బీమా రక్షణను ఏయే నిబంధనల కింద మంజూరు చేయాలనే దానిపై నిర్ణయం తీసుకునే ప్రక్రియ.                                 | రిస్క్ విముఖత | రిస్క్ ఎంపిక  | వ్యాధిగ్రస్తత | అండర్ రైటింగ్   | 4                   |
| 191    | ఓ వ్యక్తి అస్వస్థతకు గురవడం లేదా వ్యాధి బారిన పడే అవకాశం ఉండడం, రిస్క్ కలిగి ఉండడం, తద్వారా చికిత్స కోరుకోవడం లేదా ఆసుపత్రి పాలవడాన్ని_____ సూచిస్తుంది.  | మరణం          | రిస్క్ ఎంపిక  | వ్యాధిగ్రస్తత | సంభావ్యత        | 3                   |
| 192    | ఆరోగ్య బీమలో వ్యాధిగ్రస్తత ప్రీమియంలో కింది వాటికి ఎక్కువగా ఉంటాయి:<br>I. శిశువులు<br>II. యువ వయోజనులు<br>III. 45 ఏళ్లకన్నా తక్కువ వయసున్న వయోజనులు       | I మాత్రమే     | I మరియు II    | I మరియు III   | I, II మరియు III | 3                   |
| 193    | దీర్ఘకాలిక వ్యాధితో ఓ వ్యక్తి కష్టపడే పరిస్థితులు వీరిలో ఎక్కువగా ఉంటాయి:<br>I. శిశువులు<br>II. యువ వయోజనులు<br>III. 45 ఏళ్లకన్నా తక్కువ వయసున్న వయోజనులు | III మాత్రమే   | I మరియు II    | I మరియు III   | I, II మరియు III | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                              | Alternative 1     | Alternative 2      | Alternative 3            | Alternative 4             | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|--------------------|--------------------------|---------------------------|---------------------|
| 194    | వైద్య పరమైన ఒప్పందం_____కు దారి తీస్తుంది.                                                                                                                                                                                                                                                                 | నైతిక అపాయం       | నైతిక అపాయం        | మీగడ తీయడం               | ప్రతికూల ఎంపిక            | 3                   |
| 195    | కింది వాటిలో వ్యాధిగ్రస్తతను ప్రభావం చేసే కారకాలు ఏవి?<br>I. వయసు<br>II. లింగం<br>III. ఆదాయం                                                                                                                                                                                                               | I మాత్రమే         | I మరియు II         | I మరియు III              | I,II మరియు III            | 2                   |
| 196    | వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి<br>I. అంటురోగాలు, ప్రమాదాల వల్ల రిస్కులు పెరుగుతున్న కారణంగా శిశువులు, చిన్నారులకు వ్యాధిగ్రస్తత ప్రీమియంలు ఎక్కువగా ఉంటాయి.<br>II. మధుమేహం లాంటి దీర్ఘకాలిక వ్యాధులతో బాధపడే అవకాశాలు ఎక్కువగా ఉండడంతో 45 ఏళ్ళను దాటిన వయోవృద్ధులకు వ్యాధిగ్రస్తత ప్రీమియంలు ఎక్కువగా ఉంటాయి. | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 3                   |
| 197    | వ్యాధిగ్రస్తత రిస్కును పెంచే అలవాట్లను గుర్తించండి.<br>I. పొగాకు సేవనం<br>II. ఆల్కహాల్ సేవనం<br>III. యోగా సాధన చేయడం                                                                                                                                                                                       | I మాత్రమే         | I మరియు II         | I మరియు III              | I,II మరియు III            | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                        | Alternative 1                                                                                                                                                           | Alternative 2                                                                                                                                  | Alternative 3                                                                                               | Alternative 4                                                                                               | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 198    | ప్రమాదాల రిస్క్ ఎక్కువగా ఉన్న వృత్తులను గుర్తించండి.<br>I. పేలుడు<br>II. ఎక్స్రే మెషిన్ ఆపరేటర్<br>III. డ్రైవర్                      | I మాత్రమే                                                                                                                                                               | I మరియు II                                                                                                                                     | I మరియు III                                                                                                 | I,II మరియు III                                                                                              | 3                   |
| 199    | ఆరోగ్య రిస్క్లు ఎక్కువగా కలిగిన వృత్తులను గుర్తించండి.<br>I. ఎక్స్రే మెషిన్ ఆపరేటర్<br>II. మైనింగ్ కార్మికులు<br>III. యోగా శిక్షకుడు | I మాత్రమే                                                                                                                                                               | I మరియు II                                                                                                                                     | I మరియు III                                                                                                 | I,II మరియు III                                                                                              | 2                   |
| 200    | 'రిస్క్ల ఎంపిక'కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?                                                                            | ఆరోగ్య బీమా కోసం వచ్చే ఒక్కో ప్రతిపాదనను అది కలిగిన రిస్క్ డిగ్రీ పరంగా విశ్లేషించి, బీమా మంజూరు చేయాలా, వద్దా, చేసే పక్షంలో ఏ నిబంధనల ప్రకారం అని నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | నష్టాన్ని ఎదుర్కొనే అవకాశం ఎక్కువగా ఉంటుందని అనుమానించో, తెలుసుకునో బీమాను త్వరగా తీసుకుని ఈ ప్రక్రియలో లాభపడాలనే ధోరణి ప్రజల్లో కనిపిస్తోంది. | రిస్క్ను తగిన రీతిలో మదింపు వేసి, బీమా రక్షణను ఏ నిబంధనల ప్రకారం మంజూరు చేయాలనే దానిపై నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | అస్వస్థతకు గురయ్యే అవకాశమున్న లేదా గురైన ఓ వ్యక్తికి చికిత్స లేదా ఆసుపత్రిలో చేర్చడం లాంటివి అవసరమై ఉంటాయి. | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                      | Alternative 1                                                                                                                                                           | Alternative 2                                                                                                                                  | Alternative 3                                                                                               | Alternative 4                                                                                               | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 201    | ‘ఎంపిక నిరోధకం’కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?                                          | ఆరోగ్య బీమా కోసం వచ్చే ఒక్కో ప్రతిపాదనను అది కలిగిన రిస్క్ డిగ్రీ పరంగా విశ్లేషించి, బీమా మంజూరు చేయాలా, వద్దా, చేసే పక్షంలో ఏ నిబంధనల ప్రకారం అని నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | నష్టాన్ని ఎదుర్కునే అవకాశం ఎక్కువగా ఉంటుందని అనుమానించో, తెలుసుకునో బీమాను త్వరగా తీసుకుని ఈ ప్రక్రియలో లాభపడాలనే ధోరణి ప్రజల్లో కనిపిస్తోంది. | రిస్క్ను తగిన రీతిలో మదింపు వేసి, బీమా రక్షణను ఏ నిబంధనల ప్రకారం మంజూరు చేయాలనే దానిపై నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | అస్వస్థతకు గురయ్యే అవకాశమున్న లేదా గురైన ఓ వ్యక్తికి చికిత్స లేదా ఆసుపత్రిలో చేర్పడం లాంటివి అవసరమై ఉంటాయి. | 2                   |
| 202    | ‘వ్యాధిగ్రస్తత’కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?                                          | ఆరోగ్య బీమా కోసం వచ్చే ఒక్కో ప్రతిపాదనను అది కలిగిన రిస్క్ డిగ్రీ పరంగా విశ్లేషించి, బీమా మంజూరు చేయాలా, వద్దా, చేసే పక్షంలో ఏ నిబంధనల ప్రకారం అని నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | నష్టాన్ని ఎదుర్కునే అవకాశం ఎక్కువగా ఉంటుందని అనుమానించో, తెలుసుకునో బీమాను త్వరగా తీసుకుని ఈ ప్రక్రియలో లాభపడాలనే ధోరణి ప్రజల్లో కనిపిస్తోంది. | రిస్క్ను తగిన రీతిలో మదింపు వేసి, బీమా రక్షణను ఏ నిబంధనల ప్రకారం మంజూరు చేయాలనే దానిపై నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | అస్వస్థతకు గురయ్యే అవకాశమున్న లేదా గురైన ఓ వ్యక్తికి చికిత్స లేదా ఆసుపత్రిలో చేర్పడం లాంటివి అవసరమై ఉంటాయి. | 4                   |
| 203    | ఒకే స్థాయి రిస్క్ లకు గురయ్యే దరఖాస్తుదారులను ఒకే ప్రీమియం తరగతిలో పెట్టాలనడాన్ని_____ అని అంటారు. | రిస్క్ వర్గీకరణ                                                                                                                                                         | ఈక్విటీ                                                                                                                                        | రిస్క్ ఎంపిక                                                                                                | ప్రతికూల ఎంపిక                                                                                              | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                 | Alternative 1                                                                                                                                                           | Alternative 2                                                                                                                                  | Alternative 3                                                                                               | Alternative 4                                                                                        | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 204    | తమకున్న రిస్కుల స్థాయిని బట్టి వివిధ రిస్కు తరగతులకు వ్యక్తులను వర్గీకరించి, కేటాయించే ప్రక్రియను _____ అని అంటారు.                                           | రిస్కు వర్గీకరణ                                                                                                                                                         | ఈక్విటీ                                                                                                                                        | రిస్కు ఎంపిక                                                                                                | ప్రతికూల ఎంపిక                                                                                       | 1                   |
| 205    | 'రిస్కు వర్గీకరణ'కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?                                                                                                   | ఆరోగ్య బీమా కోసం వచ్చే ఒక్కో ప్రతిపాదనను అది కలిగిన రిస్కు డిగ్రీ పరంగా విశ్లేషించి, బీమా మంజూరు చేయాలా, వద్దా, చేసే పక్షంలో ఏ నిబంధనల ప్రకారం అని నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | నష్టాన్ని ఎదుర్కునే అవకాశం ఎక్కువగా ఉంటుందని అనుమానించో, తెలుసుకునే బీమాను త్వరగా తీసుకుని ఈ ప్రక్రియలో లాభపడాలనే ధోరణి ప్రజల్లో కనిపిస్తోంది. | రిస్కును తగిన రీతిలో మదింపు వేసి, బీమా రక్షణను ఏ నిబంధనల ప్రకారం మంజూరు చేయాలనే దానిపై నిర్ణయించే ప్రక్రియ. | వ్యక్తులను వర్గీకరించి, వారు ఎదుర్కునే రిస్కుల స్థాయిని బట్టి వివిధ రిస్కు తరగతులకు కేటాయించబడుతారు. | 4                   |
| 206    | ఆసుపత్రిలో చేరిన కారణంగా అయ్యే వాస్తవ వైద్య ఖర్చులకోసం కింది ఆరోగ్య బీమా ఉత్పత్తుల్లో ఏది చెల్లిస్తుంది?<br>I. నష్ట పరిహార రక్షణ<br>II. స్థిర ప్రయోజనాల రక్షణ | I మాత్రమే                                                                                                                                                               | II మాత్రమే                                                                                                                                     | I మరియు II                                                                                                  | I కానీ II కానీ కాదు                                                                                  | 1                   |
| 207    | అత్యంత ప్రమాదకరమైన అస్వస్థత అనేది కింది వ్యాధుల్లో వేటికి రక్షణ అందిస్తుంది?<br>I. పక్షవాతం<br>II. ఆస్టమా<br>III. క్యాన్సర్                                   | I మాత్రమే                                                                                                                                                               | I మరియు II                                                                                                                                     | I మరియు III                                                                                                 | I, II and III                                                                                        | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   | Alternative 1     | Alternative 2      | Alternative 3            | Alternative 4             | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|--------------------|--------------------------|---------------------------|---------------------|
| 208    | <p>నిజమైన ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. ఆసుపత్రిలో చేరిన కారణంగా అయ్యే వాస్తవ వైద్య ఖర్చులకోసం నష్ట పరిహార రక్షణలు చెల్లిస్తాయి.</p> <p>II. ఆసుపత్రిలో చేరిన కాలంలో రోజుకు ఓ నిర్ణీత సొమ్ము చెల్లించేలా స్థిర ప్రయోజనాల రక్షణను అందిస్తాయి.</p>                                                                                                                                | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 3                   |
| 209    | <p>వాస్తవమైన ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. బీమా రక్షణ అనేది ప్రయోజక ప్రాతిపదికన ఉంటే, ఆసుపత్రిలో చేరిన సందర్భంగా అయిన ఖర్చులు లేదా వెచ్చించిన మొత్తానికి రక్షణ కల్పిస్తుంది.</p> <p>II. బీమా రక్షణ అనేది నష్ట పరిహార పూచీ ప్రాతిపదికన ఉంటే, బీమా పాలసీలో పేర్కొన్న విధంగా ఏదైనా సంఘటన జరిగినప్పుడు ఆ మొత్తం చెల్లించబడుతుంది. దానికైన వాస్తవ ఖర్చులతో దానికి సంబంధం ఉండదు.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 4                   |
| 210    | <p>కింది వాటిలో దేనిని డేకేర్ విధానానికి ఉదాహరణగా చెప్పవచ్చు?</p> <p>I. నేత్ర శస్త్ర చికిత్సలు</p> <p>II. కీమోథెరపీ</p> <p>III. డయాలిసిస్</p>                                                                                                                                                                                                                                   | I మాత్రమే         | I మరియు II         | II మరియు III             | I, II మరియు III           | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                            | Alternative 1                                                                                                    | Alternative 2                                                                                                                      | Alternative 3                                                                                                               | Alternative 4                                                                                                                | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 211    | ఆసుపత్రిలో చేరకముందు ఖర్చులుగా కింది వాటిలో దేనిని చెబుతారు?<br>I. ఔషధాలు<br>II. డాక్టర్ల ఫీజు<br>III. వైద్య పరీక్షలు                                                                    | I మాత్రమే                                                                                                        | I మరియు II                                                                                                                         | II మరియు III                                                                                                                | I,II మరియు III                                                                                                               | 4                   |
| 212    | ఇవి మినహాయించి కింది వాటిలో వ్యక్తిగత రక్షణకు సంబంధించి ఏ ప్రకటనలు వాస్తవంగా ఉంటాయి:                                                                                                     | వ్యక్తిగత రక్షణ కింద బీమా చేసిన వ్యక్తి చట్ట ప్రకారం తమమీద ఆధారపడిన తల్లిదండ్రులకు, తోబుట్టువులకు రక్షణ కోరలేరు. | బీమా చేసిన ప్రతి వ్యక్తికి వేర్వేరుగా బీమా చేసిన నొమ్ముతో ఒకే సింగిల్ పాలసీ కింద ఆధారపడిన ప్రతి వ్యక్తికి రక్షణ కల్పించడం సాధ్యమే. | పాలసీ కింద బీమా చేసిన ప్రతి వ్యక్తి పాలసీ కొనసాగుతున్న సమయంలో తాను బీమా చేసిన నొమ్ములో గరిష్ఠ మొత్తాన్ని క్లెయిమ్ చేయవచ్చు. | ఒక్కో వ్యక్తికి వయసు, ఎంచుకున్న బీమా నొమ్ము, మరేదైనా రేటింగ్ కారకాల ఆధారంగా వ్యక్తిగత రక్షణ కింద ప్రీమియం వసూలు చేయబడుతుంది. | 1                   |
| 213    | పాలసీ కాలం సందర్భంగా ఆస్పత్రిలో చేరిన అధిగమించాల్సిన తగ్గింపును అనుమతించే టాపప్ ప్లాన్లను _____ అని అంటారు.                                                                              | విపత్తు ఆధారిత అధిక తగ్గింపు ప్లాన్                                                                              | సూపర్ టాప్ అప్ ప్లాన్                                                                                                              | ప్రవేశ ప్లాన్                                                                                                               | సహ-చెల్లింపు ప్లాన్                                                                                                          | 2                   |
| 214    | స్థిర ప్రయోజన ప్లాన్లకు కింది వాటిలో దేనిని ఉదాహరణగా చెప్పవచ్చు?<br>I. ఆసుపత్రి రోజువారీ ఖర్చు బీమా ప్లాన్లు<br>II. అత్యంత తీవ్ర అస్వస్థత బీమా ప్లాన్లు<br>III. సీనియర్ సిటిజన్స్ ప్లాన్ | I మాత్రమే                                                                                                        | I మరియు II                                                                                                                         | II మరియు III                                                                                                                | I,II మరియు III                                                                                                               | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                   | Alternative 1     | Alternative 2      | Alternative 3            | Alternative 4             | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|--------------------|--------------------------|---------------------------|---------------------|
| 215    | <p>ఆసుపత్రి రోజువారీ ఖర్చుల పాలసీలో, గరిష్ఠ పరిమితి దీనిపై ఉంటుంది:</p> <p>I. ఒక్కో అస్వస్థుడికి రోజువారీ ఖర్చుల చెల్లింపు</p> <p>II. పాలసీ కాలవ్యవధి</p> <p>III. వైద్యుల ఫీజు</p>                                              | I మాత్రమే         | I మరియు II         | II మరియు III             | I,II మరియు III            | 2                   |
| 216    | <p>ఆసుపత్రి రోజువారీ నగదు చెల్లింపు పాలసీని కింది పేరుతో కొనుగోలు చేయగలరు:</p> <p>I. ఓ స్టాండల్డ్ పాలసీ</p> <p>II. రెగ్యులర్ నష్ట పరిహార పూచీ పాలసీపై అదనపు రక్షణ</p> <p>III. రెగ్యులర్ ఆసుపత్రి ఖర్చుల పాలసీకి సహాయక రక్షణ</p> | I మాత్రమే         | I మరియు II         | II మరియు III             | I,II మరియు III            | 4                   |
| 217    | <p>వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. అత్యంత తీవ్ర అస్వస్థత పాలసీలు సాధారణంగా 21 నుంచి 65 ఏళ్ల మధ్య వయసులోపు వారికి సాధారణంగా అందుబాటులో ఉంటాయి.</p> <p>II. ఈ పాలసీల కింద ఇన్వజుపే మొత్తం చాలా తక్కువ.</p>                   | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                          | Alternative 1     | Alternative 2      | Alternative 3            | Alternative 4             | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|--------------------|--------------------------|---------------------------|---------------------|
| 218    | <p>వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. హెల్త్ ప్లాన్ లైఫ్ కాంబీ ఉత్పత్తులు అనేవి రెండు బీమా సంస్థలు సంయుక్తంగా రూపకల్పన చేసి, ఇరు బీమా సంస్థల పంపిణీ మార్గాల ద్వారా మార్కెట్ చేయబడుతాయి.</p> <p>II. హెల్త్ ప్లాన్ లైఫ్ కాంబీ ఉత్పత్తుల విషయంలో, క్లెయిమ్లను బీమాదారులు సంయుక్తంగా నిర్వహిస్తారు.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I and II రెండూ వాస్తవం   | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 1                   |
| 219    | <p>కింది వాటిలో దేనిని ప్యాకేజీ పాలసీకి ఉదాహరణగా చెబుతారు?</p> <p>I. హెల్త్ ప్లాన్ లైఫ్ కాంబీ ఉత్పత్తి</p> <p>II. దుకాణదారుల పాలసీ</p> <p>III. కుటుంబ యజమానుల పాలసీ</p>                                                                                                                                | I మాత్రమే         | I మరియు II         | II మరియు III             | I, II మరియు III           | 3                   |
| 220    | <p>వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. సమాజంలోని నిరుపేద వర్గాలకు చౌకగా వైద్య బీమాను అందించడం కోసం జన్ ఆరోగ్య బీమా పాలసీకి రూపకల్పన చేయబడింది.</p> <p>II. జన్ ఆరోగ్య బీమా పాలసీ రక్షణ పరిధి వ్యక్తిగత మెడిక్లెయిమ్ పాలసీ మార్గంలోనే ఉంటుంది. సంచిత బోనస్, వైద్య పరీక్షలు కూడా చేర్చబడుతున్నాయి.</p>  | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | Alternative 1            | Alternative 2      | Alternative 3                  | Alternative 4             | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|--------------------|--------------------------------|---------------------------|---------------------|
| 221    | <p>వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. జన్ ఆరోగ్య బీమా పాలసీ అనేది వ్యక్తులకు మాత్రమే అందుబాటులో ఉంటాయి. వారి కుటుంబ సభ్యులకు విస్తరించబడదు.</p> <p>II. జన్ ఆరోగ్య బీమా పాలసీ కింద తల్లిదండ్రుల్లో ఒకరు లేదా ఇద్దరూ రక్షణ పొందుతుంటే, మూడు నెలల నుంచి ఐదేళ్ల లోపు వయసున్న చిన్నారులకు రక్షణ కల్పించబడుతుంది.</p>                                     | I మాత్రమే వాస్తవం        | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం       | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 2                   |
| 222    | <p>కింది వాటిలో దేనిని శాశ్వత అంగవైకల్యానికి ఉదాహరణగా చెబుతారు?</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                    | నాలుగు అవయవాలకు పక్షవాతం | వేళ్లు కోల్పోవడం   | కాళ్లు, చేతుల ఎముకలు కోల్పోవడం | కాలి వేళ్లు కోల్పోవడం     | 1                   |
| 223    | <p>వాస్తవ ప్రకటనను గుర్తించండి</p> <p>I. బీమా సంస్థ ఆరోగ్య సేవకు నగదు రహిత సౌకర్యానికి వీలు కల్పిస్తుంది. అనుమతించిన మొత్తానికి నెట్ వర్క్ సేవా సంస్థకు ప్రత్యక్షంగా చెల్లింపు జరుపుతుంది.</p> <p>II. నగదు రహిత సదుపాయం కింద, బీమా చేసిన వ్యక్తి పాలసీ పరిమితులను దాటిన మొత్తాలను చెల్లించాల్సి ఉంటుంది. దానిని ఆ తర్వాత బీమా సంస్థ చెల్లిస్తుంది.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం        | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II రెండూ వాస్తవం       | I మరియు II రెండూ అవాస్తవం | 1                   |
| 224    | <p>వ్యక్తిగత ఆరోగ్య బీమా రక్షణలను_____కు ఇవ్వజూపుతారు.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                             | చిల్లర వినియోగదారులు     | కార్పొరేట్లు       | ప్రభుత్వ పథకాలు                | పైవన్నీ                   | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Alternative 1        | Alternative 2 | Alternative 3      | Alternative 4                                                  | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|---------------|--------------------|----------------------------------------------------------------|---------------------|
| 225    | బృంద ఆరోగ్య బీమా రక్షణలను_____కు ఇవ్వజూపుతారు.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   | చిల్లర వినియోగదారులు | కార్పొరేట్లు  | ప్రభుత్వ పథకాలు    | పైవన్నీ                                                        | 2                   |
| 226    | బీమా ప్రతిపాదన పత్రంతో కింది వాటిలో ఏది మొదలవుతుంది?<br>I. అత్యంత గొప్ప విశ్వాస సూత్రం<br>II. పూచీ సూత్రం<br>III. వాస్తవిక సమాచారం వెల్లడి బాధ్యత<br>IV. రుణదాత బదిలీ సూత్రం                                                                                                                                                                                                                                                                     | II మాత్రమే           | I మరియు II    | I మరియు III        | I, II, III మరియు IV                                            | 4                   |
| 227    | బీమా చెశామా, లేదా అనే దాంతో సంబంధం లేకుండా తనకు గురైన ఇదివరకటి నష్టాలన్నిటి పూర్తి వివరాలను ప్రకటించాలని ప్రతిపాదకుడిని కోరుతారు. ఈ సమాచారం ఎందుకు కావాలి?<br>I. బీమా వ్యవహారం, గతంలో బీమాదారు రిస్క్ను ఎలా నిర్వహించారనడానికి సంబంధించిన సమాచారం బీమా సంస్థకు ఇస్తుంది.<br>II. ఇలాంటి సమాధానాల నుంచి ఒప్పంద పూచీ లేఖరులు రిస్క్ను మెరుగైన రీతిలో అర్థం చేసుకుని, రిస్క్ తనిఖీలు నిర్వహించడం లేదా మరిన్ని వివరాలు సేకరించడంపై నిర్ణయం తీసుకోగలరు | I మాత్రమే            | II మాత్రమే    | I మరియు II వాస్తవం | ఇదివరకటి నష్టాలకు ప్రస్తుత రిస్క్ ఒప్పందంలో ఎలాంటి పాత్ర లేదు. | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Alternative 1     | Alternative 2      | Alternative 3        | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|--------------------|----------------------|---------------------|---------------------|
| 228    | <p>ఓ ప్రతిపాదన పత్రం ఉపయోగించబడితే, బీమా సంస్థ మాటల ద్వారా, రాతపూర్వకంగానూ పొందిన సమాచారాన్ని రికార్డు చేయగలరు. దానిని _____ ప్రతిపాదకుడికి నిర్ధారించి, కవర్ నోటు లేదా పాలసీలో సమాచారాన్ని పొందుపరుస్తారు.</p>                                                                                                       | 3 రోజులు          | 7 రోజులు           | 10 రోజులు            | 15 రోజులు           | 4                   |
| 229    | <p>వివరణ పత్రాలకు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది సరైనది?</p> <p>I. ఓ వివరణ పత్రం అనేది సాధారణంగా ఓ బ్రోచర్ లేదా షీప్‌లెట్ రూపంలో ఉంటుంది. ఇలాంటిది ఆపేక్షపూర్వక కొనుగోలుదారులకు ఉత్పత్తిని పరిచయం చేసే ఉద్దేశానికి తగ్గట్టు పని చేస్తుంది.</p> <p>II. వివరణ పత్రం జారీ ఐ.ఆర్.డి.ఏ చట్టం ద్వారా నిర్వహించబడుతుంది.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II వాస్తవం   | I మరియు II అవాస్తవం | 1                   |
| 230    | <p>కింది వాటిలో దేనిని వివరణ పత్రులో చేర్చాలి?</p> <p>I. ప్రయోజనాల పరిధి</p> <p>II. బీమా కవర్ విస్తృతం</p> <p>III. బీమా రక్షణకు సంబంధించిన వారెంటీలు, మినహాయింపులు, నిబంధనలు</p>                                                                                                                                      | మాత్రమే I         | I మరియు II మాత్రమే | II మరియు III మాత్రమే | I, II మరియు III     | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                         | Alternative 1     | Alternative 2      | Alternative 3      | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|--------------------|--------------------|---------------------|---------------------|
| 231    | <p>రైడర్లకు సంబంధించి వివరణ పత్రంలో కింది సమాచారంలో ఏది సరైనది?</p> <p>I. ప్రయోజనాల పరిధికి సంబంధించి ఉత్పత్తి మీద అనుమతించిన రైడర్లను స్పష్టంగా పేర్కొనాలి.</p> <p>II. రైడర్లు అన్నింటికీ సంబంధించిన ప్రీమియం ప్రధాన ఉత్పత్తి ప్రీమియంలో 50శాతం దాటకుండా ఉండాలి.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II వాస్తవం | I మరియు II అవాస్తవం | 1                   |
| 232    | <p>ప్రీమియం అనేది _____ బీమా కాంట్రాక్టు కింద బీమా వ్యవహారాన్ని బీమా చేయడం కోసం బీమా సంస్థకు బీమాదారు చెల్లించే మొత్తం.</p>                                                                                                                                           | చెల్లింపు         | పరిశీలన            | ఫీజు               | చందా                | 2                   |
| 233    | <p>ప్రీమియంకు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?</p> <p>I. బీమా చట్టంలోని సెక్షన్ 64విబి ప్రకారం, ప్రీమియం బీమా ప్రారంభం కావడానికి ముందుగానే ముందస్తుగా చెల్లించబడాలి.</p> <p>II. ఈ సెక్షన్ భారతదేశంలోని జీవిత యేతర బీమా పరిశ్రమలోని ఓ ప్రత్యేక విశిష్టాంశం.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం | I మరియు II వాస్తవం | I మరియు II అవాస్తవం | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               | Alternative 1     | Alternative 2                                 | Alternative 3      | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------|-----------------------------------------------|--------------------|---------------------|---------------------|
| 234    | <p>ప్రీమియంకు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది సరైనది?</p> <p>I. బీమా చట్టంలోని 64 ప్రకారం బీమా కంపెనీ ప్రీమియంను స్వీకరిస్తే మాత్రమే ఓ చెల్లుబాటు కాంట్రాక్టు పూర్తి అయినట్లు పరిగణించబడుతుంది.</p> <p>II. బీమా చట్టంలోని 64 ప్రకారం బీమా కంపెనీ ప్రీమియంను స్వీకరిస్తే మాత్రమే బీమా కంపెనీకి రిస్క్ను బదిలీ చేసినట్లు పరిగణించబడుతుంది.</p> | I మాత్రమే వాస్తవం | II మాత్రమే వాస్తవం                            | I మరియు II వాస్తవం | I మరియు II అవాస్తవం | 3                   |
| 235    | <p>బీమా సంస్థ తరపున బీమా పాలసీపై ప్రీమియంను ఓ బీమా ఏజెంట్ వసూలు చేస్తే, ఆయన అలా వసూలు చేసిన ప్రీమియంను బ్యాంకు మరియు తపాలా శాఖ సెలవు రోజులను మినహాయించి _____లోపు తన కమిషన్ తగ్గింపును పూర్తిగా ఎలాంటి తగ్గింపు లేకుండా బీమా సంస్థకు డిపాజిట్ చేయాలి.</p>                                                                                   | ఇరవై-నాలుగు గంటలు | మూడు రోజులు                                   | ఐదు రోజులు         | ఏడు రోజులు          | 1                   |
| 236    | <p>బీమా పాలసీ తీసుకునేందుకు ప్రతిపాదించే ఏ వ్యక్తి అయినా చెల్లించాల్సిన ప్రీమియంను కింది పద్ధతుల్లో వేటి ద్వారా జరపాలి?</p>                                                                                                                                                                                                                 | నగదు              | ఏదేని గుర్తింపు పొందిన బ్యాంకు లావాదేవీ సాధనం | పోస్టల్ మనీ ఆర్డర్ | పైవన్నీ             | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | Alternative 1            | Alternative 2                                        | Alternative 3                                      | Alternative 4                                       | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------------------|
| 237    | ప్రతిపాదకులు/పాలసీదారు నెట్ బ్యాంకింగ్ లేదా క్రెడిట్/డెబిట్ కార్డు ద్వారా చెల్లింపు జరపాలని నిర్ణయించుకుంటే చెల్లింపును _____ పేరులో జారీ చేసిన నెట్ బ్యాంకింగ్ ఖాతా లేదా క్రెడిట్/డెబిట్ కార్డు ద్వారా జరపాలి.                                                                                                      | ప్రతిపాదకుడు / పాలసీదారు | ప్రతిపాదకుడు / పాలసీదారు లేదా ఎవరైనా రక్త సంబంధీకులు | ప్రతిపాదకుడు / పాలసీదారు లేదా ఎవరైనా కుటుంబసభ్యులు | పైవన్నీ                                             | 1                   |
| 238    | XYZ ప్రైవేట్ లిమిటెడ్ సంస్థ ఓ బీమా రక్షణ కోసం దరఖాస్తు చేసుకుంది. వర్తించగల వాస్తవ రేటును నిర్ధారించడం కోసం ప్రాంగణాలను పరిశీలించాలి. ఖచ్చితమైన ప్రీమియం ఖరారు కాలేదు. ఇలాంటి సన్నివేశంలో పాలసీ సన్నద్ధత పెండింగ్లో ఉంటూ, ప్రోవిజనల్ ప్రాతిపదికన రక్షణను అందించడం కోసం కింది వాటిలో దేనిని బీమా కంపెనీ జారీ చేయగలదు? | బీమా ధృవపత్రం            | కవర్ నోట్                                            | సౌలభ్య పాలసీ                                       | నిబంధనలు మరియు వారంటీలకు సంబంధించిన తాత్కాలిక పాలసీ | 2                   |
| 239    | కవర్ నోట్లను కింది వాటిలో ఎక్కువగా ఎందులో ఉపయోగిస్తారు?<br>I. మెరైన్ బీమా<br>II. ఆరోగ్య బీమా<br>III. జీవిత బీమా<br>IV. మోటారు బీమా                                                                                                                                                                                   | I మరియు II               | III మరియు IV                                         | I మరియు IV                                         | II మరియు III                                        | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                       | Alternative 1                                       | Alternative 2                                                                       | Alternative 3                                    | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|---------------------|---------------------|
| 240    | కింద పేర్కొన్న ఎలాంటి సన్నివేశంలో, ఓ బీమా రక్షణను కవర్ నోట్ ద్వారా ప్రోవిజనల్ ప్రాతిపదికన అందిస్తారు?                                                                                                                                                                               | దీర్ఘ చర్చలు జరగాల్సిన సంక్లిష్టమైన పాలీసీల విషయంలో | వర్తించగల వాస్తవ రేటును నిర్ధారించడానికి ప్రాంగణాలు తనిఖీ చేయాల్సిన పాలీసీల విషయంలో | ఖచ్చితమైన ప్రీమియంను ఖరారు చేయని పాలీసీల విషయంలో | పైవన్నీ             | 4                   |
| 241    | కవర్ నోట్ కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?<br>I. ఓ కవర్ నోట్ స్థాంపు వేయబడింది<br>II. కవర్ నోట్ పదజాలం బీమా తరగతి కోసం బీమా పాలీసీ సాధారణ నియమ, నిబంధనలు వర్తిస్తాయనే విషయాన్ని స్పష్టం చేస్తుంది.                                                                        | I మాత్రమే వాస్తవం                                   | II మాత్రమే వాస్తవం                                                                  | I మరియు II వాస్తవం                               | I మరియు II అవాస్తవం | 2                   |
| 242    | కవర్ నోట్ కు సంబంధించి కింది ప్రకటనల్లో ఏది వాస్తవం?<br>I. ఏదేని వారెంటీలతో రిస్క్ నిర్వహించబడితే, బీమా ఇలాంటి వారెంటీలకు గురవుతుందనే విషయాన్ని కవర్ నోట్ పేర్కొంటోంది.<br>II. కవర్ నోట్ ను అంగీకరించిన బ్యాంకు నిబంధన, ప్రకటన నిబంధన తదితరాలు లాంటి ప్రత్యేక నిబంధనలకు గురి చేయలేం | I మాత్రమే వాస్తవం                                   | II మాత్రమే వాస్తవం                                                                  | I మరియు II వాస్తవం                               | I మరియు II అవాస్తవం | 1                   |
| 243    | మోటారు పాలీసీల విషయంలో, ఓ _____ రుజువు కావాల్సి రావచ్చనే కేసుల్లో బీమాకు సాక్ష్యాధారాన్ని అందిస్తుంది.                                                                                                                                                                              | కవర్ నోట్                                           | బీమా ధృవపత్రం                                                                       | వారెంటీ దస్తావేజు                                | సమర్థన దస్తావేజు    | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                        | Alternative 1  | Alternative 2    | Alternative 3       | Alternative 4                                                                      | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|------------------|---------------------|------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 244    | _____లో, పాలసీకి అదనంగా, పాలనా చట్టం కోరుతున్నట్టుగా బీమా ధృవపత్రం జారీ చేయబడుతుంది.                                                                                                 | ఉచిత బీమా      | మోటారు బీమా      | ఆరోగ్య బీమా         | ఆస్తి బీమా                                                                         | 2                   |
| 245    | మోటారు బీమా విషయంలో, బీమా ధృవపత్రం కింది వారికి బీమా సాక్ష్యాధారాన్ని అందిస్తుంది:<br>I. పోలీసు<br>II. రిజిస్ట్రేషన్ శాఖ అధికారులు                                                   | I మాత్రమే      | II మాత్రమే       | I మరియు II          | పాలసీ దస్తావేజు బీమా సాక్ష్యానికి తగిన రుజువు అయినందున ఎలాంటి ధృవపత్రం అవసరం లేదు. | 3                   |
| 246    | వీటి కారణంగా ఏర్పడిన నష్టాలనే బీమా భావన ద్వారా తొలినాళ్లలో నిర్వహించిన రిస్కుల రకంగా చెప్పవచ్చు:                                                                                     | రైలు ప్రమాదాలు | రోడ్డు ప్రమాదాలు | సముద్రంలో దుస్సాహసం | భూకంపాలు                                                                           | 3                   |
| 247    | తొలి రోజుల్లో, సరకు రవాణా, అగ్ని ప్రమాదం, సభ్యుల మృతి లేదా జీవాలను కోల్పోవడం వల్ల సభ్యులకు కలిగే నష్టాలకు సాయం అందించడం కోసం ఐరోపాలోని వ్యాపార సమూహాలు లేదా సంఘాలు_____పై పనిచేశాయి. | లాభాల్లో వాటా  | ఈక్విటీలో వాటా   | చందా వాటా           | సరకు విలువ వాటా                                                                    | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Alternative 1 | Alternative 2  | Alternative 3 | Alternative 4     | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|----------------|---------------|-------------------|---------------------|
| 248    | <p>తొలి రోజుల్లో, ఐరోపాలోని వ్యాపార సమూహాలు లేదా సంఘాలు ఈ కారణంగా సభ్యులకు నష్టాలను లాభ, నష్టాలను పంచుకునే ప్రాతిపదికన పని చేస్తాయి:</p> <p>I. సరకు రవాణా నష్టాలు</p> <p>II. అగ్ని ప్రమాదం</p> <p>III. సభ్యుల మృతి</p> <p>IV. జీవాలను కోల్పోవడం</p>                                                                                                                                   | III మాత్రమే   | I, II లేదా III | II లేదా IV    | I, II, III లేక IV | 4                   |
| 249    | <p>తొలి రోజుల్లో, వ్యాపారులు లండన్‌లోని లాయిడ్స్ కాఫీ హౌస్‌లో సమావేశమయ్యారు. సముద్రంలో సంభవించే కింది రకాలైన ప్రమాదాల కారణంగా పడవల్లో తీసుకు వెళుతున్న తమ సరకులకు జరిగే నష్టాన్ని పంచుకునేందుకు అంగీకరించారు. ఆ ప్రమాదాలు:</p> <p>I. సముద్రం మధ్యలో దోపిడీకి పాల్పడే సముద్ర దొంగలు</p> <p>II. సరకులను నాశనం చేసే అధ్వాన్నమైన సముద్ర వాతావరణం</p> <p>III. ఏదేని కారణంగా పడవ మునగడం</p> | III మాత్రమే   | I లేదా II      | I లేదా III    | I, II లేక III     | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                             | Alternative 1                                                                    | Alternative 2                                                 | Alternative 3                                                                                                                                                       | Alternative 4                                                                                                                     | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 250    | <p>జీవిత బీమా కంపెనీల చట్టం, 1912 కింది వాటికోసం</p> <p>actuary ద్వారా ధృవీకరణను తప్పనిసరి చేసింది:</p> <p>I. ప్రీమియం రేట్ పట్టికలు</p> <p>II. కాలానుగుణంగా కంపెనీల విలువను మదింపు వేయడం</p> <p>III. నష్ట పరిహార పూచీ మార్జిన్లు</p> <p>IV. కొత్త ఉత్పత్తుల ఆవిష్కరణ</p> | I మాత్రమే                                                                        | III మాత్రమే                                                   | I మరియు II                                                                                                                                                          | II మరియు III                                                                                                                      | 3                   |
| 251    | <p>కిందివి మినహాయించి, బీమా జాతీయీకరణకు</p> <p>సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే:</p>                                                                                                                                                                                 | <p>1956 సెప్టెంబరు 1న జీవిత</p> <p>బీమా వ్యాపారం</p> <p>జాతీయీకరణ చేయబడింది.</p> | <p>1956లో భారత జీవిత బీమా</p> <p>సంస్థ ఏర్పాటు చేయబడింది.</p> | <p>జీవిత బీమా వ్యాపారం</p> <p>జాతీయీకరణ సమయంలో</p> <p>భారతదేశంలో 170 భవిష్య</p> <p>బీమా సొసైటీలు, 75</p> <p>కంపెనీలు జీవిత బీమా</p> <p>వ్యాపారం సాగిస్తున్నాయి.</p> | <p>1956 నుంచి 1999</p> <p>వరకు, భారతదేశంలో</p> <p>జీవిత బీమా వ్యాపారం</p> <p>చేసే పూర్తి హక్కు</p> <p>ఎల్.ఐ.సి చేతిలో ఉండేది.</p> | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                      | Alternative 1                                                                                                   | Alternative 2                                                                                                                                 | Alternative 3                                                                                                                                                                                    | Alternative 4                                              | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------|---------------------|
| 252    | కిందివి మినహాయించి, బీమా జాతీయీకరణకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే:                                                                                                                                                                                                        | 1972లో సాధారణ బీమా వ్యాపారం జాతీయీకరణ చట్టం (GIBNA) ఆమోదం పొందడంతో జీవిత యేతర బీమా వ్యాపారం జాతీయమయం చేయబడింది. | సాధారణ బీమా వ్యాపారం జాతీయీకరణ సందర్భంగా, జనరల్ ఇన్సూరెన్స్ కార్పొరేషన్ ఆఫ్ ఇండియా (జి.ఐ.సి) మరియు మరో నాలుగు అనుబంధ సంస్థలను ఏర్పాటు చేశారు. | సాధారణ బీమా వ్యాపారం జాతీయీకరణ సమయంలో జి.ఐ.సి ఆఫ్ ఇండియాలో నాలుగు అనుబంధ సంఘాల ఏర్పాటుతో జీవిత యేతర బీమా వ్యాపారం సాగిస్తూ వచ్చిన 75 భవిష్య నిధి సంఘాలు, 170 సాధారణ బీమా సంస్థలను విలీనం చేశారు. | 1956లో భారత జీవిత బీమా సంస్థ (ఎల్.ఐ.సి) ఏర్పాటు చేయబడింది. | 3                   |
| 253    | ఆరోగ్య సంరక్షణ అనేది కింది వాటికోసం వివిధ ఏజెన్సీలు, ప్రభుత్వం సహా ఇతర సేవా సంస్థలు అందించే సేవల కూర్పును సూచిస్తుంది.:<br>I. ప్రజల ఆరోగ్యాన్ని ప్రోత్సహించడం<br>II ప్రజల ఆరోగ్యాన్ని నిర్వహించడం<br>III. ప్రజల ఆరోగ్యాన్ని పర్యవేక్షించడం<br>IV. ప్రజల ఆరోగ్యాన్ని పునరుద్ధరించడం | IV మాత్రమే                                                                                                      | I మరియు IV                                                                                                                                    | II, III మరియు IV                                                                                                                                                                                 | I, II, III మరియు IV                                        | 4                   |
| 254    | ఆరోగ్య సంరక్షణ సమర్థవంతంగా ఉండాలంటే:                                                                                                                                                                                                                                               | సమగ్రం                                                                                                          | సంతృప్తికరం                                                                                                                                   | సరసం                                                                                                                                                                                             | పైవన్నీ                                                    | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                 | Alternative 1                                             | Alternative 2                                                                                | Alternative 3                                                                                          | Alternative 4                                                             | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 255    | కిందివి మినహాయించి, కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే:                                                                                                                                                                                                                                               | వ్యక్తి ఆరోగ్య స్థితి ఒక్కో వ్యక్తిని బట్టి మారుతుంటుంది. | అన్ని రకాల ఆరోగ్య సమస్యలకు ఒకే స్థాయిలో ఆరోగ్య సంరక్షణను అందుబాటులో తీసుకురావడం సాధ్యం కాదు. | అన్ని రకాల ఆరోగ్య సమస్యలకు ఒకే స్థాయిలో ఆరోగ్య సంరక్షణను అందుబాటులో తీసుకురావడం సాధ్యమే. ఆవశ్యకత కూడా. | ప్రజలకు వ్యాధి సంభవించే సంభావ్యత ఆధారంగా ఆరోగ్య సంరక్షణ సదుపాయాలు ఉండాలి. | 3                   |
| 256    | కిందివి మినహాయించి, కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే:                                                                                                                                                                                                                                               | వ్యక్తి ఆరోగ్య స్థితి ఒక్కో వ్యక్తిని బట్టి మారుతుంటుంది. | అన్ని రకాల ఆరోగ్య సమస్యలకు ఒకే స్థాయిలో ఆరోగ్య సంరక్షణను అందుబాటులో తీసుకురావడం సాధ్యమే.     | అన్ని రకాల ఆరోగ్య సమస్యలకు ఒకే స్థాయిలో ఆరోగ్య సంరక్షణను అందుబాటులో తీసుకురావాల్సిన అవసరం లేదు.        | ప్రజలకు వ్యాధి సంభవించే సంభావ్యత ఆధారంగా ఆరోగ్య సంరక్షణ సదుపాయాలు ఉండాలి. | 2                   |
| 257    | గ్రామం లేదా జిల్లా లేదా రాష్ట్రం లాంటి ఏ ప్రాంతంలో అయినా ఆరోగ్య సంరక్షణ సౌకర్యాలను ఏర్పాటు చేయాల్సిన అవసరం అనేది కింద పేర్కొన్న విధంగా ఆ ప్రాంతంలోని సూచికలు అని పిలిచే వివిధ ఆరోగ్య సంరక్షణ కారకాలపై ఆధారపడి ఉంటుంది.:<br><br>I. జనాభా పరిమాణం<br><br>II. మరణ రేటు<br><br>III. అస్వస్థత రేటు | III మాత్రమే                                               | II మరియు III                                                                                 | I మరియు III                                                                                            | I, II మరియు III                                                           | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | Alternative 1 | Alternative 2 | Alternative 3 | Alternative 4   | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|-----------------|---------------------|
| 258    | <p>గ్రామం లేదా జిల్లా లేదా రాష్ట్రం లాంటి ఏ ప్రాంతంలో అయినా ఆరోగ్య సంరక్షణ సౌకర్యాలను ఏర్పాటు చేయాల్సిన అవసరం అనేది కింద పేర్కొన్న విధంగా ఆ ప్రాంతంలోని సూచికలు అని పిలిచే వివిధ ఆరోగ్య సంరక్షణ కారకాలపై ఆధారపడి ఉంటుంది.:</p> <p>I. అంగవైకల్య రేటు</p> <p>II. ప్రజల సామాజిక, మానసిక ఆరోగ్యం</p> <p>III. ప్రజల సాధారణ పోషక స్థితి</p>                                                                            | III మాత్రమే   | II మరియు III  | I మరియు III   | I, II మరియు III | 4                   |
| 259    | <p>గ్రామం లేదా జిల్లా లేదా రాష్ట్రం లాంటి ఏ ప్రాంతంలో అయినా ఆరోగ్య సంరక్షణ సౌకర్యాలను ఏర్పాటు చేయాల్సిన అవసరం అనేది కింద పేర్కొన్న విధంగా ఆ ప్రాంతంలోని సూచికలు అని పిలిచే వివిధ ఆరోగ్య సంరక్షణ కారకాలపై ఆధారపడి ఉంటుంది.:</p> <p>I. గనుల ప్రదేశం లేదా పారిశ్రామిక ప్రదేశంగా ఉంటే పర్యావరణ కారకాలు</p> <p>II. ఆరోగ్య సంరక్షణ వ్యవస్థను ఎంతవరకు ఉపయోగించగలగాలి</p> <p>III. లభ్యత లాంటి సామాజిక-ఆర్థిక కారకాలు</p> | III మాత్రమే   | II మరియు III  | I మరియు III   | I, II మరియు III | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                         | Alternative 1                                                                       | Alternative 2                                                                 | Alternative 3                                                           | Alternative 4                                                                                                                                        | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 260    | కిందివి మినహాయించి, ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే: | ప్రతి ఐదువేల జనాభాకు ఒకటి చొప్పున ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఏర్పాటు చేయబడ్డాయి.     | సుమారు ఆరు ఉప కేంద్రాలకు ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు రిఫరల్ యూనిట్లుగా ఉంటాయి.  | ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు అన్నీ అవుట్ పేషెంట్ సేవలు అందిస్తాయి.         | ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలలో చాలావరకు నాలుగు నుంచి ఆరు రోగి పడకలు ఉంటాయి.                                                                              | 1                   |
| 261    | కిందివి మినహాయించి, ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే: | ప్రతి ముప్పై వేల జనాభాకు ఒకటి చొప్పున ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఏర్పాటు చేయబడ్డాయి. | సుమారు ఆరు ఉప కేంద్రాలకు ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు రిఫరల్ యూనిట్లుగా ఉంటాయి.  | ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలలో చాలావరకు నాలుగు నుంచి ఆరు రోగి పడకలు ఉంటాయి. | ఆక్సియలరీ నర్స్ అండ్ మిడ్స్ వైఫ్ (ఎ.ఎన్.ఎం) అని పిలిచే ఓ మహిళా ఆరోగ్య కార్యకర్త, ఓ పురుష ఆరోగ్య కార్యకర్త ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాన్ని నిర్వహిస్తారు. | 4                   |
| 262    | కిందివి మినహాయించి, ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే: | ప్రతి ముప్పై వేల జనాభాకు ఒకటి చొప్పున ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఏర్పాటు చేయబడ్డాయి. | సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు రిఫరల్ యూనిట్లుగా ఉంటాయి. | ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు అన్నీ అవుట్ పేషెంట్ సేవలు అందిస్తాయి.         | ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలలో చాలావరకు నాలుగు నుంచి ఆరు రోగి పడకలు ఉంటాయి.                                                                              | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                         | Alternative 1                                                                       | Alternative 2                                                                              | Alternative 3                                                    | Alternative 4                                                                                                                                             | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 263    | కిందివి మినహాయించి, ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే: | ప్రతి ముప్పై వేల జనాభాకు ఒకటి చొప్పున ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఏర్పాటు చేయబడ్డాయి. | సుమారు ఆరు ఉప కేంద్రాలకు ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు రిఫరల్ యూనిట్లుగా ఉంటాయి.               | ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు అన్నీ అవుట్ పేషెంట్ సేవలు అందిస్తాయి.  | నిబంధనల ప్రకారం, ఒక్కో ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రం కనీసం ముప్పై పడకలను, ఒక ఆపరేషన్ థియేటర్ను, ఎక్స్ రే మిషిన్, ప్రసవ గది, ప్రయోగ శాల సౌకర్యాలను కలిగి ఉండాలి. | 4                   |
| 264    | కిందివి మినహాయించి, సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే:  | ప్రతి ముప్పై వేల జనాభాకు ఒకటి చొప్పున సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఏర్పాటు చేయబడ్డాయి.  | సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు నాలుగు ప్రాథమిక కేంద్రాలకు ఒకటి చొప్పున రిఫరల్ యూనిట్లుగా ఉంటాయి. | సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు స్పెషలిస్ట్ కేర్ సౌకర్యాలను అందిస్తాయి. | నిబంధనల ప్రకారం, ఒక్కో ప్రాథమిక ఆరోగ్య కేంద్రం కనీసం ముప్పై పడకలను, ఒక ఆపరేషన్ థియేటర్ను, ఎక్స్ రే మిషిన్, ప్రసవ గది, ప్రయోగ శాల సౌకర్యాలను కలిగి ఉండాలి. | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                              | Alternative 1                                                                | Alternative 2                                                                           | Alternative 3                                                    | Alternative 4                                                                                                                                            | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 265    | కిందివి మినహాయించి, సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలకు సంబంధించిన కింది ప్రకటనలన్నీ వాస్తవమే:                                                                       | ప్రతి లక్ష జనాభాకు ఒకటి చొప్పున సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఏర్పాటు చేయబడ్డాయి. | సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు ఆరు ప్రాథమిక కేంద్రాలకు ఒకటి చొప్పున రిఫరల్ యూనిట్లుగా ఉంటాయి. | సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రాలు స్పెషలిస్ట్ కేర్ సౌకర్యాలను అందిస్తాయి. | నిబంధనల ప్రకారం, ఒక్కో సామూహిక ఆరోగ్య కేంద్రం కనీసం ముప్పై పడకలను, ఒక ఆపరేషన్ థియేటర్ను, ఎక్స్ రే మిషిన్, ప్రసవ గది, ప్రయోగ శాల సౌకర్యాలను కలిగి ఉండాలి. | 2                   |
| 266    | బీమా మొత్తం (సమ్ ఇన్సూర్డ్) _____ అయితే రిస్కు ఇన్సెక్షన్ నిర్వహించబడుతుంది.                                                                               | పెద్దది                                                                      | చిన్నది                                                                                 | మోస్తరు                                                          | మధ్యస్థం                                                                                                                                                 | 1                   |
| 267    | రిస్కు పరీక్ష సాధారణంగా _____ ద్వారా చేయబడుతుంది.                                                                                                          | ఇంజనీర్లు                                                                    | బీమా సంస్థ                                                                              | పాలసీదారు                                                        | ప్రభుత్వం                                                                                                                                                | 1                   |
| 268    | రిస్కు పరీక్ష _____ రేట్లు నిర్ణయించడానికి నిర్వహించబడుతుంది.                                                                                              | ప్రీమియం                                                                     | బోనస్                                                                                   | జీతం                                                             | పారితోషికం                                                                                                                                               | 1                   |
| 269    | ఐఆర్డిఏ చట్టంలో ఏ సెక్షన్ "సర్వేయర్లు మరియు నష్టం మదింపుదార్లకు లైసెన్సింగ్ సంబంధించిన విషయాలు" మరియు వారి పాత్రలు బాధ్యతలు మొదలైన అంశాలతో వ్యవహరిస్తుంది. | విభాగం 64బి                                                                  | విభాగం 64ఎ                                                                              | విభాగం 64ఆర్                                                     | విభాగం 64యుఎం                                                                                                                                            | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                      | Alternative 1   | Alternative 2 | Alternative 3    | Alternative 4 | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|---------------|------------------|---------------|---------------------|
| 270    | _____ ప్రత్యేక ప్రాంతాలలో నష్టాలను పరిశీలించి మూల్యాంకనం చేసే నిపుణులు.                                                                                            | మూల్యాంకనకర్తలు | సర్వేయర్లు    | నష్ట నిర్ధారకులు | క్లెయిమ్      | 2                   |
| 271    | బీమా సర్వేయర్లు, నష్టం మదింపుదార్ల రెగ్యులేషన్స్ చట్టం ఏ సంవత్సరంలో రూపొందింది.                                                                                    | 2000            | 1996          | 2003             | 1992          | 1                   |
| 272    | ఈ క్రింది వాటిలో ఏ సెక్షన్ 'ఇన్సూరెన్స్ రెగ్యులేటరీ అండ్ డెవలప్ మెంట్ అథారిటీ చట్టం, 1999' బీమా సర్వేయర్లు, నష్టం మదింపుదార్ల రెగ్యులేషన్స్ చట్టానికి వర్తిస్తుంది | విభాగం 26       | విభాగం 19     | విభాగం 41        | విభాగం 55     | 1                   |
| 273    | బీమా సర్వేయర్లు, నష్టం మదింపుదార్ల కేటగిరీలు ఎన్ని నిర్వచించబడ్డాయి                                                                                                | 4               | 3             | 5                | 6             | 2                   |
| 274    | బీమా చట్టంలో సెక్షన్ 64 UM, ఒక బీమా పాలసీపై క్లెయిం అనువర్తింపచేయడానికి ఒక వ్యక్తిగత సర్వేయర్ నియామకం కోసం కనీస మొత్తం_____.                                       | రూ. 50,000      | రూ. 25,000    | రూ. 20,000       | రూ. 45,000    | 3                   |
| 275    | ఒక సర్వేయరు మరియు నష్టం మదింపుదారు తమ అంచనా నివేదిక సమర్పించడానికి వ్యవధి _____ రోజులు.                                                                            | 15              | 30            | 45               | 60            | 2                   |
| 276    | మధ్యవర్తిత్వ (Arbitration) నిబంధన _____ బీమాకి వర్తించదు.                                                                                                          | సరుకులు         | సముద్ర        | ఆటోమొబైల్        | వ్యవసాయ       | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                        | Alternative 1             | Alternative 2          | Alternative 3          | Alternative 4               | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|------------------------|------------------------|-----------------------------|---------------------|
| 277    | ఒకవేళ పారిశ్రామిక బీమా పాలసీ పొందుతున్నప్పుడు, బీమాదారు అన్ని విషయాలూ వెల్లడించకుండా ఉండి, అది విశ్వసనీయతకి ఉల్లంఘనగా మారినప్పుడు, బీమాసంస్థ క్లెయిం మొత్తాన్ని ఇవ్వడానికి నిరాకరించవచ్చు. వారిద్దరూ సమస్యని _____ ద్వారా పరిష్కరించడానికి చేయవచ్చు. | ఫిర్యాది పరిష్కార అధికారం | బీమా విచారణాధికారి     | దావా                   | వినియోగదారు ఫోరమ్           | 3                   |
| 278    | లయబిలిటీకి సంబంధించిన వివాదాలు _____ ద్వారా సెటిల్ చేయబడాలి.                                                                                                                                                                                         | పరస్పర అభిప్రాయాలు        | విచారణాధికారి          | దావా                   | బీమాగణికులు                 | 3                   |
| 279    | మధ్యవర్తిత్వం మరియు సర్దుబాటు (ఆర్బిట్రేషన్ అండ్ కన్సీలియేషన్) చట్టం _____ లో రూపొందించబడింది.                                                                                                                                                       | 1992                      | 1995                   | 1996                   | 1999                        | 3                   |
| 280    | వరద, తుఫాను కారణంగా నష్టం వాటిల్లిన సందర్భంలో, ఒక క్లెయింకి అప్లై చేయడానికి, _____ నుండి ఒక నివేదిక తప్పనిసరిగా ఇవ్వాలి.                                                                                                                             | పోలీసు శాఖ                | వాతావరణ కార్యాలయం      | అగ్ని శాఖ              | సర్వేయరు/ నష్టం నిర్ధారకుడు | 2                   |
| 281    | పోలీసు రిపోర్టు ఈ క్రింది సందర్భంలో అవసరం ఉండకపోవచ్చు                                                                                                                                                                                                | తుఫాను వలన నష్టం          | అగ్నిప్రమాదం వలన నష్టం | రోడ్డు ప్రమాదంలో నష్టం | రవాణాలో నష్టం               | 1                   |
| 282    | ఒక నష్టం సంభవించినప్పుడు బీమాదారుడు బీమా చేయని వ్యక్తివలె భావింపబడతాడు. మరో విధంగా చెప్పాలంటే, అతను తన నష్టం _____ కి చర్యలు తీసుకోవాల్సిన బాధ్యత ఉంది.                                                                                              | తగ్గించడం                 | అంచనావేయడం             | రక్షించడం              | కల్పించడం                   | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                          | Alternative 1              | Alternative 2                                                    | Alternative 3                   | Alternative 4                      | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|------------------------------------------------------------------|---------------------------------|------------------------------------|---------------------|
| 283    | _____ చట్టపరమైన నిబంధనలు బీమా చేయబడదగిన ప్రమాదం వల్ల నష్టం సంభవించిందా లేదా బీమా చేయదగని ప్రమాదం వల్ల నష్టం సంభవించిందా అనే విషయాన్ని నిర్ధారించడానికి తగిన మార్గదర్శకాలను అందిస్తాయి. | నష్టం అంచనా                | నష్టం తగ్గించడం                                                  | దగ్గరి కారణం                    | నష్టం రక్షణ                        | 3                   |
| 284    | జరిగిన నష్టం పాలసీ పరిధిలోనే ఉందని రుజువు సేకరించే బాధ్యత _____ మీద ఉంది.                                                                                                              | బీమా సంస్థ                 | బీమాచేసిన వ్యక్తి                                                | సర్వేయరు/ నష్టం నిర్ధారకుడు     | పూచీవున్న వ్యక్తి                  | 2                   |
| 285    | దెబ్బతిన్న ఒక వాహనానికి చేయాల్సిన క్లెయిం పరిష్కారం, హైర్ పర్ఫెజి ఒప్పందం కింద _____                                                                                                   | వాహన యజమానికి ఇవ్వబడుతుంది | న్యాయాధీన                                                        | హోల్ట్లో ఉంచిన                  | ద్రవ్యాధికారులకు ఇవ్వబడుతుంది      | 4                   |
| 286    | బీమాదారులకు వాస్తవిక సమాచారం ఎందుకు కావాల్సి వస్తుంది?                                                                                                                                 | దస్తావేజుల్లో రాయడం కోసం   | అపాయ ఆమోదం మరియు సంబంధిత నిబంధనలు మరియు షరతులను నిర్ణయించడం కోసం | నియంత్రణ అవసరాలకు బద్ధులై ఉండుట | వినియోగదారుల సేవ మెరుగు పరిచేందుకు | 2                   |
| 287    | చెల్లుబాటు ఒప్పందంలోని ఏ మూలకం బీమా ప్రీమియంకు సంబంధించింది?                                                                                                                           | ఆఫర్ మరియు ఆమోదం           | ఒప్పందం చేసుకునేందుకు పక్షాల సామర్థ్యం                           | ఉచిత సమ్మతి                     | పరిశీలన                            | 4                   |
| 288    | ఏదైనా మోసపూరిత ఉద్దేశంతో చేసే తప్పుడు ప్రకటనలకు సంబంధించిన ఎంపికను గుర్తించండి.                                                                                                        | నివేదన                     | తప్పుడు నివేదన                                                   | బలాత్కారం                       | మోసం                               | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                        | Alternative 1                                                                          | Alternative 2                                                                                                              | Alternative 3                                                                     | Alternative 4                                                           | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 289    | ఒక చెల్లుబాటు కాగల ఒప్పందంగా పరిగణించాల్సిన ఐచ్ఛికాన్ని గుర్తించండి.                                                                 | రమేష్ అతని స్నేహితుడు నుండి ఒక ఆస్తిని కారుచౌక ధరకు కొనుగోలు చేశాడు                    | అతని మనసు స్థిరంగా లేనప్పుడు రమేష్ ఒక ఒప్పందంలోకి ప్రవేశిస్తాడు                                                            | ఒక ఒప్పందం చేసుకోవడానికి రమేష్ ఒక అధికారికి లంచం ఇస్తాడు                          | మహేష్ ఒక ఒప్పందం సంతకం చేసేలా చేయడం కోసం రమేష్ తప్పుడు సమాచారం ఇస్తాడు. | 1                   |
| 290    | జూదం, బీమా మధ్య పోల్చిచూడండి.                                                                                                        | జూదం ఆడటం మరియు బీమా రెండూ ఒకటే                                                        | జూదం ఆడటంలో బీమా చేయదగిన అభిరుచి ఏదీ ఉండదు కాని బీమాలో ఉంటుంది.                                                            | బీమాకు లాభదాయక ఫలితాలు మాత్రమే ఉంటాయి కాని జూదం నష్టాలకు దారితీస్తుంది.           | జూదము చట్టబద్ధంగా అమలుచేయదగినది కానీ బీమా కాదు                          | 2                   |
| 291    | “అంటిపెట్టికుని ఉండే ఒప్పందాలు”ను మాకు వివరించండి.                                                                                   | ఈ ఒప్పందాలు రెండు పక్షాల ద్వారా ఆకృతి ఇవ్వబడతాయి మరియు రెండింటి ద్వారానూ ఆమోదించబడాలి. | ఈ ఒప్పందాలు ఒక పక్షం ద్వారా ఆకృతి ఇవ్వబడతాయి మరియు రెండవ పక్షం దానిని ఆమోదించడమో లేదా తిరస్కరించడమో మాత్రమే చేయగలుగుతుంది. | ఈ ఒప్పందాలు ఒక పక్షం ద్వారా ఆకృతి ఇవ్వబడతాయి మరియు రెండవ పక్షం దానిని ఆమోదించాలి. | ఈ ఒప్పందాలకు రెండు పక్షాలు కట్టుబడి ఉండాలి                              | 2                   |
| 292    | కంపెనీని అమ్మే ముందు తన కంపెనీ బ్యాలెన్స్ షీట్‌ను రమేష్ తప్పుగా రూపొందించారు. ఆయన చర్యను కింది ఐచ్ఛికాలలో దేనికిందకు వర్గీకరించగలరు. | తప్పు                                                                                  | బలాత్కారం                                                                                                                  | తప్పుడు నివేదన                                                                    | మోసం                                                                    | 4                   |
| 293    | జీవిత బీమాలో ప్రస్తావించే విషయం ఏమిటి?                                                                                               | ప్రీమియం                                                                               | మానవ జీవితం                                                                                                                | ఆస్తి                                                                             | మనః పూర్వకము                                                            | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                      | Alternative 1              | Alternative 2                                                 | Alternative 3                                                     | Alternative 4                                                 | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|---------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|---------------------|
| 294    | ఉటెరిమా ఫైడ్స్ సిద్ధాంతాన్ని చూపించే ఒక సన్నివేశాన్ని ఎంపిక చేయండి.                                                                                                                                                                                | సకాలంలో ప్రీమియం చెల్లింపు | ఒక బీమా ప్రతిపాదన పత్రంపై అన్ని విషయాల సమాచారాన్ని తెలియబరచడం | ఒక బీమా ప్రతిపాదన పత్రంపై అన్ని విషయాల సమాచారాన్ని కపటంగా చెప్పడం | ఒక బీమా ప్రతిపాదన పత్రంపై అసంబద్ధమైన సమాచారాన్నంతా తెలియబరచడం | 2                   |
| 295    | జీవిత బీమాకు సంబంధించి, కింది రెండు ప్రకటనలను చూసి, నిజమైన వాటిని ఎంపిక చేసుకోండి.<br><br>I: వయసు అనేది వాస్తవిక సమాచారం, అది ఒప్పంద నిబంధనలను దెబ్బ తీయవచ్చు.<br><br>II: వయసు భిన్నంగా తెలియజేస్తే దాని ప్రభావం ప్రీమియం రేటుపై మాత్రమే పడుతుంది. | కేవలం ప్రకటన I నిజం        | కేవలం ప్రకటన II నిజం                                          | రెండు, ప్రకటన I మరియు II నిజమైనవి                                 | ప్రకటనలలో I లేదా II రెండూ నిజం కాదు                           | 1                   |
| 296    | సాధారణ చట్టం కింద ఒప్పందాన్ని విడిపించడానికి ఒక కారణాన్ని ఎంపిక చేయండి.                                                                                                                                                                            | నైరాశ్యం                   | తప్పు                                                         | తప్పుడు నివేదన                                                    | దాపరికం                                                       | 3                   |
| 297    | కొనుగోలు చేసే సమయంలో బీమా ఒప్పందం నిబంధనలను రూపొందించడానికి ఉపయోగించే డాక్యుమెంట్‌ను పేర్కొను. చాలా ఖచ్చితమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకో.                                                                                                                  | పాలసీ                      | ఒప్పందం                                                       | అనుమతి                                                            | ఎండార్స్మెంటు                                                 | 1                   |
| 298    | జీవిత బీమా వాస్తవిక విషయంలో బీమాదారుకు ఏర్పడిన ఆసక్తిని పేర్కొను. చాలా ఖచ్చితమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకో.                                                                                                                                               | ఉహాకల్పిత ఆసక్తి           | పందెం ఆసక్తి                                                  | బీమా చేయదగిన ఆసక్తి                                               | నష్టభర్తీ ఆసక్తి                                              | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                     | Alternative 1                                                        | Alternative 2                                  | Alternative 3                                               | Alternative 4                                      | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|---------------------|
| 299    | బీమాసంస్థ, బీమాదారు మధ్య ఒప్పందాన్ని మీరు ఎలా వివరించగలరు? చాలా ఖచ్చితమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకో.                                                                     | మధ్యంతర ఒప్పందం                                                      | తాత్కాలిక ఒప్పందం                              | నిరంతర ఒప్పందం                                              | అనిశ్చిత ఒప్పందం                                   | 4                   |
| 300    | సాధారణ చట్టబద్ధ కాంట్రాక్టులు, బీమా కాంట్రాక్టుల మధ్య ప్రధాన వ్యత్యాసం ఏమిటంటే:                                                                                   | బీమా ఒప్పందాలు యుటెరిమాఫిడై యొక్క ఒప్పందాలు                          | బీమా ఒప్పందాలు చట్టపరంగా అమలుచేయదగిన ఒప్పందాలు | బీమా ఒప్పందాలు ఎల్లవేళలా లాభదాయకం                           | బీమా ఒప్పందాలు ఎటువంటి నియంత్రణకు గురికావు         | 1                   |
| 301    | జీవిత బీమా విషయంలో బీమా చేయగల ఆసక్తిని సమర్పించడానికి సరైన స్థానం/సమయం గురించి రాజన్ కు సలహా ఇవ్వగలరు.                                                            | ఒక పాలసీ తీసుకునే సమయంలో మాత్రమే                                     | ఒక క్లెయిమ్ చేసే సమయంలో మాత్రమే                | ఒక పాలసీ తీసుకునే సమయంలో మరియు క్లెయిమ్ చేసే సమయంలో         | జీవిత బీమా విషయంలో ఏ బీమాచేయదగిన ఆసక్తి అవసరం లేదు | 1                   |
| 302    | ఆస్తి బీమా విషయంలో బీమా చేయగల ఆసక్తిని సమర్పించడానికి సరైన స్థానం/సమయం గురించి అనిత గారికి సలహా ఇవ్వగలరు.                                                         | ఒక పాలసీ తీసుకునే సమయంలో మాత్రమే                                     | ఒక క్లెయిమ్ చేసే సమయంలో మాత్రమే                | ఒక పాలసీ తీసుకునే సమయంలో మరియు క్లెయిమ్ చేసే సమయంలో         | ఆస్తి బీమా విషయంలో ఏ బీమాచేయదగిన ఆసక్తి అవసరం లేదు | 3                   |
| 303    | మహేష్ తన ఇంటిపై ఓ బీమా పాలసీని తీసుకున్నారు. పాలసీ తీసుకున్న రెండు నెలల తర్వాత ఆయన తన ఇంటిని అమ్మేశారు. ఇంటికి ఏదేని దెబ్బతగిలితే, మహేష్ తన క్లెయిమ్ ను పొందగలరా? | అవును, ఎందుకంటే పాలసీ తీసే సమయంలో బీమా చేయదగిన ఆసక్తి ఉన్నది కాబట్టి | అవును, ఇంటి యొక్క ప్రస్తుత యజమాని అనుమతిస్తే.  | అవును, నష్టం గనక అతను ఇల్లు అమ్మేసిన ఒక సంవత్సరం లోపల అయితే | లేదు, ఎందుకంటే ఏ బీమా చేయదగిన ఆసక్తి లేదు కాబట్టి  | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Alternative 1                                        | Alternative 2                                                                            | Alternative 3                                                                                     | Alternative 4                                                                       | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 304    | రాజన్ గుర్రం మీద నుంచి కింద పడి, మంచం పట్టారు. కింద పడిన సందర్భంగా కాలు విరగడంతో ఆయన చాలా కాలం పాటు పడకలోనే ఉండాల్సి వచ్చింది. ఇది ఆయనకు తీవ్రమైన న్యూమోనియా సోకడానికి కారణమైంది. ఆయనకు సమీపంలోని ఓ ఆస్పత్రిలో చికిత్స అందించారు. న్యూమోనియా ఫలితంగా ఆయన చనిపోయారు. ఈ విషయంలో చావుకు సమీప కారణంగా దేనిని పేర్కొంటారు. | న్యూమోనియా                                           | పడిన ఫలితంగా కాలికి గాయం తగిలింది                                                        | డాక్టర్ల నిర్లక్ష్యం                                                                              | ఆసుపత్రి చికిత్స                                                                    | 2                   |
| 305    | రమేష్ వివాహితుడు. తన స్నేహితుడి జీవితంపై జీవిత బీమా రక్షణను కొనాలని కోరుకున్నాడు. ఆయన అలా చేయగలరా కనుగొనండి.                                                                                                                                                                                                          | అవును, రమేష్ అతని స్నేహితుని జీవితంపై బీమా కొనవచ్చు. | లేదు, రమేష్ అతని స్నేహితుని జీవితంపై జీవిత బీమా కొనలేడు ఎందుకంటే అతను వివాహితుడు కాబట్టి | లేదు, రమేష్ అతని స్నేహితుని జీవితంపై జీవిత బీమా కొనలేడు ఎందుకంటే బీమా చేయదగిన ఆసక్తి లేదు కాబట్టి | లేదు, కేవలం ఎవ్వరీ సూత్రం కారణంగా రమేష్ అతని స్నేహితుని జీవితంపై జీవిత బీమా కొనలేడు | 3                   |
| 306    | కింది సంస్థల్లో ఏది భారతదేశంలో బీమా కంపెనీలను నియంత్రిస్తుంది?                                                                                                                                                                                                                                                        | ఆర్బిఐ, ఆర్థిక మంత్రిత్వ శాఖ కలిసి                   | సెబీ, ఏఎంఎఫ్ఐ కలసి                                                                       | ఐఆర్డిఏ                                                                                           | ఆర్థిక మంత్రిత్వ శాఖ                                                                | 3                   |
| 307    | కింది వాటిలో దేనిని ఐఆర్డిఏ నియంత్రించదు ?                                                                                                                                                                                                                                                                            | థర్డ్ పార్టీ అడ్మినిస్ట్రేటర్స్                      | బీమా బ్రోకర్లు                                                                           | కాసా ఏజెంట్లు                                                                                     | కార్పొరేట్ ఏజెంట్లు                                                                 | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                               | Alternative 1                                                             | Alternative 2                                                                                                                                 | Alternative 3                                                                                | Alternative 4                                                                                                       | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 308    | కింది వాటిలో ఏ ప్రకటన అవాస్తవం?                                                             | బీమా నియంత్రణ ప్రధానోద్దేశ్యం బీమాదారులను రక్షించడమే.                     | బీమా సంస్థలు ఆర్థిక పరిపుష్టి కలిగిన సంస్థలుగా కాక సామాజిక బాధ్యత కలిగిన సంస్థలుగా ఉండాలనే ఉద్దేశ్యంతోనే ఐఆర్డిఏ నియంత్రణలు రూపొందించబడ్డాయి. | బీమా అనేది పూర్తిగా భారత కాంట్రాక్టు చట్టం, దేశంలోని ఇతర చట్టాలకు కట్టుబడిన ఓ న్యాయ ఒప్పందం. | ఐఆర్డిఏ రిజిస్ట్రేషన్ సమయం నుంచి కంపెనీలను, వాటి పెట్టుబడులు, లెక్కలు లాంటి ప్రధాన కార్యకలాపాలను పర్యవేక్షిస్తుంది. | 1                   |
| 309    | బీమా నియంత్రణ ప్రధాన ఉద్దేశం ఏమిటి? బాగా ఖచ్చితమైన సమాధానాన్ని ఎంచుకో.                      | జనాభాలో గ్రామీణ, బలహీన వర్గాల ప్రజలకు సముచిత బీమా కవరేజీ ఉండేలా చూసేందుకు | దీర్ఘకాలం పాటు మనుగడ సాగించగలిగేలా బీమా కంపెనీలు సముచిత లాభాలను తయారు చేసేలా చూసేందుకు                                                        | భారతీయ పౌరులందరికీ బీమా రక్షణను విస్తరించేలా చూసేందుకు                                       | పాలసీదారును సంరక్షించేందుకు                                                                                         | 4                   |
| 310    | కింది సంస్థల్లో ఏది భారతదేశంలో వ్యక్తిగత ఏజెంట్లుగా పని చేసేందుకు లైసెన్సును జారీ చేస్తాయి? | ఆర్థిక మంత్రిత్వ శాఖ                                                      | భారత ప్రభుత్వం                                                                                                                                | జీవిత బీమా సంస్థ, సాధారణ బీమా సంస్థ సంయుక్తంగా                                               | ఐఆర్డిఏ                                                                                                             | 4                   |
| 311    | కింది సంస్థల్లో ఏది భారతదేశంలో క్యాపిటల్ మార్కెట్‌ను నియంత్రిస్తుంది?                       | ఆర్బిఐ                                                                    | సెబీ                                                                                                                                          | ఐఆర్డిఏ                                                                                      | ఏఎంఎఫ్ఐ                                                                                                             | 2                   |
| 312    | కింది సంస్థల్లో ఏది భారతదేశంలో బ్యాంకులను నియంత్రిస్తుంది?                                  | ఆర్బిఐ                                                                    | సెబీ                                                                                                                                          | ఐఆర్డిఏ                                                                                      | ఏఎంఎఫ్ఐ                                                                                                             | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                             | Alternative 1                                        | Alternative 2                                       | Alternative 3                                       | Alternative 4                                        | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|------------------------------------------------------|---------------------|
| 313    | కింది సంస్థల్లో ఏది థర్డ్ పార్టీ అడ్మినిస్ట్రేటర్లను నియంత్రిస్తుంది?                                                                     | జీవిత బీమా మండలి,<br>సాధారణ బీమా మండలి<br>సంయుక్తంగా | ఐఆర్డిఐ                                             | భారత బీమా బ్రోకర్ల సంఘం                             | ఆర్థిక మంత్రిత్వ శాఖ                                 | 2                   |
| 314    | కింది సంస్థల్లో ఏది భారతదేశంలో బీమా వ్యాపారాన్ని పర్యవేక్షించే ప్రాథమిక బీమా ముసాయిదాగా నిలుస్తోంది?                                      | బీమా చట్టం, 1938                                     | ఐఆర్డిఐ చట్టం, 1999                                 | డిపాజిట్ బీమా అండ్ క్రెడిట్ కార్పొరేషన్ చట్టం, 1961 | ప్రజా బాధ్యత బీమా చట్టం, 1991                        | 2                   |
| 315    | జీవిత బీమా సంస్థ, సాధారణ బీమా సంస్థ, ఆరోగ్య బీమా సంస్థలకు ఏజెంట్‌గా పని చేసేందుకు లైసెన్సు కలిగిన బీమా ఏజెంట్లను_____అని అంటారు.          | బ్రోకర్లు                                            | కార్పొరేట్ ఏజెంట్లు                                 | థర్డ్ పార్టీ అడ్మినిస్ట్రేటర్లు                     | కాంపోజిట్ బీమా ఏజెంట్లు                              | 4                   |
| 316    | _____ను బీమా పరిశ్రమను నియంత్రిస్తూ, అభివృద్ధి పథాన నడిపేందుకు స్వతంత్ర అధికార సంస్థగా 2000లో ఏర్పాటు చేశారు.                             | ఆర్బిఐ                                               | సెబీ                                                | ఐఆర్డిఐ                                             | ఎఎఎఫ్ఐ                                               | 3                   |
| 317    | కింది సంస్థల్లో ఏది ఇటు బీమాసంస్థలు, అటు మధ్యవర్తుల కోణంలో బాధ్యతలను నిర్వర్తిస్తూ, పాలసీదారుల ప్రయోజనాలను సంరక్షించడంకోసం నియమించబడింది? | జీవిత బీమా మండలి,<br>సాధారణ బీమా మండలి<br>సంయుక్తంగా | భారత పాలసీదారుల సంఘం (PAI)                          | ఐఆర్డిఐ                                             | జీవిత బీమా సంస్థ,<br>సాధారణ బీమా సంస్థ<br>సంయుక్తంగా | 3                   |
| 318    | కింది చర్యల్లో దేనిని బీమా కంపెనీల కార్యకలాపాల పర్యవేక్షణ, నియంత్రణకోసం పొందుపరిచారు?                                                     | ఐఆర్డిఐ చట్టం, 1999                                  | డిపాజిట్ బీమా అండ్ క్రెడిట్ కార్పొరేషన్ చట్టం, 1961 | ప్రజా బాధ్యత బీమా చట్టం, 1991                       | బీమా చట్టం, 1938                                     | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                 | Alternative 1       | Alternative 2               | Alternative 3       | Alternative 4            | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|-----------------------------|---------------------|--------------------------|---------------------|
| 319    | సాధారణంకన్నా ఎక్కువ రిస్క్ కలగిన లేదా బీమా చేయలేని వారి దరఖాస్తులను బీమా సంస్థ అంగీకరించింది కానీ వారు బీమా పొందేలా వారి వాస్తవ స్థితిని లేదా పరిస్థితి గురించి గోప్యత/తప్పుడు సమాచారాన్ని అందిస్తే దీనిని _____ అని అంటారు. దీనిని చెప్పడానికి ఓ సరైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | బీమా స్క్రీనింగ్    | ప్రతికూల ఎంపిక              | పూచిపత్ర దోషం       | ప్రతిపాదన సమీక్ష         | 3                   |
| 320    | బీమా చట్టం అమల్లోకి వచ్చిన తేదీ _____.                                                                                                                                                                                                                                        | 1 జూన్ 1938         | 1 జూలై 1938                 | 1 జూన్ 1939         | 1 జూలై 1939              | 3                   |
| 321    | ఐఆర్డిఏను ఐఆర్డిఏ చట్టం, 1999కింద _____లో ఏర్పాటు చేశారు.                                                                                                                                                                                                                     | 1999                | 2000                        | 2002                | 2003                     | 2                   |
| 322    | బీమా చట్టం, 1938 _____. కింద బీమా పాలసీని తీసుకోవడానికి ప్రేరేపితాలుగా రిటేల్లను వినియోగించడాన్ని నిషేధిస్తోంది.                                                                                                                                                              | సెక్షన్ 38          | సెక్షన్ 41                  | సెక్షన్ 45          | సెక్షన్ 64VB             | 2                   |
| 323    | బీమా చట్టం, 1938 _____కింద బీమా పాలసీలకు నామినేషన్ నిబంధనలను పేర్కొంటుంది.                                                                                                                                                                                                    | సెక్షన్ 39          | సెక్షన్ 41                  | సెక్షన్ 45          | సెక్షన్ 64VB             | 1                   |
| 324    | పేర్కొంటున్న వ్యక్తి కనిష్ట విద్యార్హత                                                                                                                                                                                                                                        | 10 వ తరగతి          | 12 వ తరగతి                  | పట్టభద్రుడు         | పీజీ                     | 2                   |
| 325    | ఓ బీమా సంస్థకు బీమా ఏజెంట్గా నియామకం కోరుతున్న దరఖాస్తుదారు ఆ బీమా సంస్థకు చెందిన ----- - కు ఫారం-----లో దరఖాస్తు పత్రాన్ని సమర్పించాలి.                                                                                                                                      | I-A, నియమిత అధికారి | A. I-A, పునర్వీచారణ అధికారి | I-B, నియమిత అధికారి | I-B, పునర్వీచారణ అధికారి | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                            | Alternative 1                                                        | Alternative 2                                                              | Alternative 3                                            | Alternative 4                                                              | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 326    | ఇంటగ్రేటెడ్ గ్రీవెన్స్ మేనేజ్మెంట్ సిస్టంను _____ ప్రవేశపెట్టింది.                                       | పాలిసీహోల్డర్స్' అసోసియేషన్ ఆఫ్ ఇండియా                               | ఐఆర్డిఎ                                                                    | లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్ కౌన్సిల్                                | గవర్నమెంట్ ఆఫ్ ఇండియా                                                      | 2                   |
| 327    | చెల్లుబాటుయ్యే వినియోగదారు ఫిర్యాదుకు కింది వాటిలో ప్రాతిపదిక ఏమిటి?                                     | దుకాణదారుడు ఉత్పత్తిపై ఏరకమైన డిస్కాంట్ ఇవ్వడం లేదు.                 | దుకాణదారుడు వసూలు చేసిన ధర ప్యాకేజీ MRP ప్రకారం ఉంది                       | దుకాణదారుడు ఒక నిర్దిష్ట ఉత్పత్తిని అందించడంలో విఫలమైతే. | ఒకటి లేదా ఎక్కువ లోపాలున్న వస్తువుల కొనుగోలు ద్వారా వినియోగదారు నష్టపోతారు | 4                   |
| 328    | చెల్లుబాటుయ్యే వినియోగదారు ఫిర్యాదుకు కింది వాటిలో ప్రాతిపదిక ఏమిటి?                                     | ప్యాకేజీ నందు ప్రదర్శించబడిన దానికంటే దుకాణదారుడు ఎక్కువ ధర వేస్తాడు | ఒకటి లేదా ఎక్కువ లోపాలున్న వస్తువుల కొనుగోలు ద్వారా వినియోగదారు నష్టపోతారు | దుకాణదారుడు ఒక నిర్దిష్ట ఉత్పత్తిని అందించడంలో విఫలమైతే. | ఒక అన్యాయమైన వాణిజ్య ఆచరణ లేదా పరిమితమైన వాణిజ్య పద్ధతి అవలంబించబడింది     | 3                   |
| 329    | బీమా రంగంలో ఫిర్యాదులను పరిష్కరించడాన్ని పర్యవేక్షించడానికి కింది వాటిలో దేనిని సాధనంగా చేసుకుందాం?      | జాతీయ కమీషన్                                                         | విచారణాధికారి (ఆంబుడ్స్మ్యాన్)                                             | ఐజిఎమ్ఎస్                                                | రాష్ట్ర కమీషన్                                                             | 3                   |
| 330    | కింది వినియోగదారు ఫిర్యాదుల పరిష్కార సంస్థల్లో ఏవి సివిల్ కోర్టు అధికారాన్ని కలిగి ఉంటుంది?              | జిల్లా ఫోరం                                                          | రాష్ట్ర కమీషన్                                                             | జాతీయ కమీషన్                                             | పైవన్నీ                                                                    | 4                   |
| 331    | కింది వాటిలో రాష్ట్ర కమిషన్పై పర్యవేక్షక అధికార పరిధి కలిగిన వినియోగదారు ఫిర్యాదుల పరిష్కార సంస్థలు ఏవి? | జిల్లా ఫోరం                                                          | జాతీయ కమీషన్                                                               | విచారణాధికారి (ఆంబుడ్స్మ్యాన్)                           | పైవేవీ కాదు                                                                | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                      | Alternative 1          | Alternative 2                     | Alternative 3                     | Alternative 4                                   | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|-----------------------------------|-----------------------------------|-------------------------------------------------|---------------------|
| 332    | బీమా సంస్థ, బీమా దారు మధ్య కుదిరిన పరస్పర ఒప్పందం ప్రకారం, వివాదం ఏర్పడే సందర్భంలో కింది వాటిలో ఏది మధ్యవర్తిగా, సలహాదారుగా వ్యవహరిస్తుంది? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | ఇన్సూరెన్స్ ఏజెంట్     | విచారణాధికారి<br>(ఆంబుడ్స్మ్యాన్) | బీమాసంస్థ                         | ఇన్సూరెన్స్ బ్రోకర్                             | 2                   |
| 333    | జిల్లా ఫోరం ఇచ్చిన తీర్పుపై వినియోగదారుకు అసంతృప్తి ఉంటే, ఆయన అలాంటి తీర్పుపై ఎక్కడ అప్పీల్ చేసుకోవచ్చు?                                                                           | రాష్ట్ర కమిషన్         | జాతీయ కమిషన్                      | విచారణాధికారి<br>(ఆంబుడ్స్మ్యాన్) | అప్పీల్ చేయడానికి వీలులేదు                      | 1                   |
| 334    | రాష్ట్ర కమిషన్ ఇచ్చిన తీర్పుపై వినియోగదారుకు అసంతృప్తి ఉంటే, ఆయన అలాంటి తీర్పుపై ఎక్కడ అప్పీల్ చేసుకోవచ్చు?                                                                        | జిల్లా ఫోరం            | జాతీయ కమిషన్                      | విచారణాధికారి<br>(ఆంబుడ్స్మ్యాన్) | అప్పీల్ చేయడానికి వీలులేదు                      | 2                   |
| 335    | భారతదేశంలో వినియోగదారుల ఫిర్యాదుల పరిష్కారం కోసం వినియోగదారుల మండళ్లు, ఇతర ప్రాధికార సంస్థలను ఏర్పాటు చేసేందుకు కింది వాటిలో ఏ చట్టాన్ని భారతదేశంలో అమలు చేస్తున్నారు?             | ఇన్సూరెన్స్ చట్టం 1938 | ఐఆర్డిఎ చట్టం, 1999               | బ్యాంకింగ్ రెగ్యులేషన్ చట్టం 1949 | కన్స్యూమర్ ప్రొటెక్షన్ (అమెండ్మెంట్) చట్టం 2002 | 4                   |
| 336    | రాష్ట్ర కమిషన్పై పర్యవేక్షక అధికార పరిధిని కింది వాటిలో ఏది కలిగిఉంది?                                                                                                             | జిల్లా ఫోరం            | జాతీయ కమిషన్                      | విచారణాధికారి<br>(ఆంబుడ్స్మ్యాన్) | పైవేవీ కాదు                                     | 2                   |
| 337    | ఫిర్యాదు విషయంలో అంబుడ్స్మేన్ గరిష్టంగా ఎంత మొత్తాన్ని అందించవచ్చు?                                                                                                                | రూ. 10 లక్ష ల వరకు     | రూ. 20 లక్ష ల వరకు                | రూ. 50 లక్ష ల వరకు                | రూ. 100 లక్ష ల వరకు                             | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                           | Alternative 1                                                                                    | Alternative 2                                                                    | Alternative 3                                                                 | Alternative 4                                                                                                                                                     | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 338    | వినియోగదారు కోర్టులో ఫిర్యాదును దాఖలు చేసే ప్రక్రియకు సంబంధించి కింది వాటిలో ఏ ప్రకటన సరికాదు?          | ఆరోపణను తాను / ఆమె గాక అతరులు రాష్ట్ర లేక జాతీయ కమీషన్ కు ఫిర్యాదుగా చేయలేరు                     | రాష్ట్ర లేక జాతీయ కమీషన్ కు ఫిర్యాదులను పంపడానికి ఏరకమైన ఫీజు చెల్లించనవసరం లేదు | ఫిర్యాదును స్వయంగా లేక తపాలా ద్వారా పంపించవచ్చును                             | ఫిర్యాదు చేయడానికి అడ్వకేట్ యొక్క అవసరం ఉండబోదు                                                                                                                   | 1                   |
| 339    | కింది వారిలో వినియోగదారు రక్షణ (సవరణ) చట్టం, 2002 ప్రకారం 'వినియోగదారు' నిర్వచనంలో చేర్చరాని వారు ఎవరు? | పరిశీలన కొరకు ఏవరైనా ఏదైనా వస్తువు కొనుగోలుచేసి మరియు ఆ వస్తువులో ఏదైనా యూజర్ గా ఇమిడిఉన్నప్పుడు | ఏవరైనా ఒక పరిశీలన మొత్తంతో ఏదైనా సేవ లేక అద్దెకు వినియోగించుకున్నప్పుడు          | ఏవరైనా ఏదైనా సేవను వినియోగించుకుంటే అది ఆసేవ యొక్క లబ్ధిగా ఉంటుంది            | పునఃవిక్రయం కోసం లేదా ఏదైనా వాణిజ్య ప్రయోజనం కోసం వస్తువులను పొందినవాడు                                                                                           | 4                   |
| 340    | అంబుడ్స్మేన్ అనుసరించాల్సిన సిఫార్సులకు సంబంధించి కింది వాటిలో ఏ ప్రోటోకాల్ సరికాదు?                    | అలాంటి ఫిర్యాదుకు 6నెలల లోపు సిఫారసు తెలియజేయాలి                                                 | కాపీలను ఫిర్యాదుదారునికి మరియు బీమా సంస్థ ఇద్దరికీ పంపించాల్సి ఉంటుంది           | సిఫారసు చేయబడిన 15 రోజుల వ్యవధిలో ఫిర్యాదు సిఫారసులు వ్రాతపూర్వకంగా చేయబడాలి. | బీమాదారుడు చేసిన అంగీకార లెటర్ నకలు వ్రాతపూర్వకంగా బీమా కంపెనీకి పంపించాలి మరియు అతని వ్రాతపూర్వక ఒప్పుకోలును అంగీకార ఒప్పంద లెటర్ చేరిన 15 రోజుల వ్యవధిలో చేయాలి | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                     | Alternative 1  | Alternative 2                                        | Alternative 3    | Alternative 4                                                                      | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|------------------------------------------------------|------------------|------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 341    | ఓ పాలసీదారు జాతీయ కమిషన్‌లో ఫిర్యాదు చేయాలని కోరుకుంటే, వాళ్లు ఎంత మొత్తాన్ని ఫీజుగా చెల్లించాలి?                                                                 | రూ.100         | 2.5% క్లెయిమ్ నగదు గాని లేక రూ.500 ఏది తక్కువగా ఉంటే | 1% క్లెయిమ్ నగదు | జాతీయ కమిషన్ కు వినియోగదారుని ఫిర్యాదులను పంపడానికి ఏరకమైన ఫీజు చెల్లించనవసరం లేదు | 4                   |
| 342    | కింది వాటిలో బీమా ఫిర్యాదు డేటా కేంద్ర నిక్షేపం అనేది ఏమిటి?                                                                                                      | జాతీయ కమిషన్   | విచారణాధికారి (ఆంబుడ్స్‌మ్యాన్)                      | ఐజిఎమ్‌ఎస్       | రాష్ట్ర కమిషన్                                                                     | 3                   |
| 343    | కింది వాటిలో జిల్లా ఫోరం నుంచి అప్పీళ్లను ప్రోత్సహించే వినియోగదారు ఫిర్యాదుల పరిష్కార ఏజెన్సీలు ఏవి?                                                              | రాష్ట్ర కమిషన్ | జాతీయ కమిషన్                                         | ఐఆర్‌డిఎ         | అప్పీల్ చేయడానికి వీలులేదు                                                         | 1                   |
| 344    | కింది వాటిలో ఏదేని రాష్ట్ర కమిషన్ ఆదేశాలకు వ్యతిరేకంగా అప్పీళ్లను ప్రోత్సహించే వినియోగదారు ఫిర్యాదు పరిష్కార ఏజెన్సీలు ఏమిటి?                                     | జిల్లా ఫోరం    | జాతీయ కమిషన్                                         | ఐఆర్‌డిఎ         | అప్పీల్ చేయడానికి వీలులేదు                                                         | 2                   |
| 345    | ఓ ఫిర్యాదుకు సంబంధించి బీమా కంపెనీ నుంచి రూ. 20 లక్షల వరకు పరిహారాన్ని ఓ పాలసీదారు కోరుకుంటే, ఆయన ఎక్కడ ఫిర్యాదు చేయవచ్చు? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | జిల్లా ఫోరం    | రాష్ట్ర కమిషన్                                       | జాతీయ కమిషన్     | ఐఆర్‌డిఎ                                                                           | 1                   |
| 346    | ఈ క్రింది వాటిలో సర్వీస్ నాణ్యతకి ప్రత్యక్ష సూచిక (డైరెక్ట్ ఇండికేటరు) కానిదేది                                                                                   | విశ్వసనీయత     | సహానుభూతి                                            | హామీ             | విక్రయ డేటా                                                                        | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                          | Alternative 1               | Alternative 2                     | Alternative 3                                                        | Alternative 4                   | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------|-----------------------------------|----------------------------------------------------------------------|---------------------------------|---------------------|
| 347    | ఈ క్రింది వాటిలో ఏది కస్టమర్ జీవితకాల విలువ పట్ల కంట్రీబ్యూటర్ కాదు                                                                                                                    | చారిత్రకమైన                 | ప్రస్తుత                          | సమర్థమైన                                                             | ఊహాత్మక                         | 4                   |
| 348    | IGMS కి సరైన విస్తరణ రూపం చెప్పండి                                                                                                                                                     | ఇండో-జర్మన్ నిర్వహణ పాఠశాల  | సమగ్రమైన ప్రభుత్వ నిర్వహణ వ్యవస్థ | భారత జన్యుపదార్థాన్ని జతపరిచే పథకం (ఇండియన్ జీనోమ్ మ్యాపింగ్ స్కీమ్) | సమగ్ర ఫిర్యాదుల నిర్వహణ వ్యవస్థ | 4                   |
| 349    | పాలసీదారుల సమస్యలు మరియు ఫిర్యాదుల్ని ప్రభావవంతంగా పరిష్కరించడానికి అవసరమైన _____ నియమ నిబంధనల్ని తయారు చేసే నిబంధనలు మరియు మార్గదర్శకాలు.                                             | ఫిర్యాదుల నిర్వహణా విధానాలు | ఫిర్యాది పరిష్కార విధానం          | రిస్క్ ఫిర్యాదుల విధానం                                              | నష్టాల ఫిర్యాదుల విధానం         | 2                   |
| 350    | _____ ఏర్పాటు చేసిన నియమాల్ని రిడ్రెసల్ ఆఫ్ పబ్లిక్ గ్రీవెన్సెస్ రూల్స్, 1998 అంటారు.                                                                                                  | ఐఆర్డిఎ                     | ఎన్బిఎఫ్సి                        | సెబీ                                                                 | కేంద్ర ప్రభుత్వం                | 4                   |
| 351    | కొన్ని కారణాల వల్ల అప్పగించిన లేదా బదిలీచేసిన పాలసీదారుకి వ్రాతపూర్వకంగా తెలియజేయాల్సిన సమాచారం _____ ముందు పిటిషన్ ద్వారా అటువంటి నిర్ణయానికి విధానం సవాలు చేయబడడానికి లోబడి ఉంటుంది. | ఫిర్యాది పరిష్కార అధికారం   | వినియోగదారు పరిష్కార అధికారం      | అమ్మకందారు పరిష్కార అధికారం                                          | పరిపాలనా పరిష్కార అధికారం       | 1                   |
| 352    | బీమాదారు _____ క్రింద అంబుడ్స్మన్ కలుసుకుని ఒక వివాదాన్ని పరిష్కరించుకోవచ్చు.                                                                                                          | ఫిర్యాదుల నిర్వహణా విధానం   | ఫిర్యాది పరిష్కార విధానం          | రిస్క్ ఫిర్యాదుల విధానం                                              | ప్రజా సమస్యల నిబంధనలు పరిష్కారం | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                           | Alternative 1                         | Alternative 2                                      | Alternative 3                           | Alternative 4                                       | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|----------------------------------------------------|-----------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------------------|
| 353    | <p>ఈ క్రింది వాటిలో ఏది కన్సూమర్ ప్రొటెక్షన్ చట్టం యొక్క ముఖ్య లక్ష్యం?</p> <p>(i) పాలసీదారుల ప్రయోజనాలను రక్షించడానికి</p> <p>(ii) పెట్టుబడిదారుల ప్రయోజనాలను రక్షించడానికి</p> <p>(iii) వినియోగదారుల ఫిర్యాదుల్ని తేలిగ్గా, వేగంగా, ఖర్చులేకుండా పరిష్కరించడానికి</p> | <p>స్టేట్మెంట్ (i) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (ii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్ (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | 3                   |
| 354    | <p>“రిడ్రెసల్ ఆఫ్ పబ్లిక్ గ్రివెన్సెస్ రూల్స్, 1998 ”, _____న అమల్లోకి వచ్చింది.</p>                                                                                                                                                                                    | 12-అక్టోబరు-91                        | 11-నవంబరు-98                                       | 13-డిసెంబరు-97                          | 14-సెప్టెంబరు-83                                    | 2                   |
| 355    | <p>ఈ క్రింది వాటిలో పబ్లిక్ గ్రివెన్సుల నిబంధనల లక్ష్యమేది?</p> <p>(i) వివాదాల పరిష్కారాలకు సంబంధించిన ఫిర్యాదుల్ని పరిష్కరించడం</p> <p>(ii) వినియోగదారుల ప్రయోజనాలను పరిరక్షించడం</p> <p>(iii) వినియోగదారుకి ఫిర్యాదులు అందించడం</p>                                   | <p>స్టేట్మెంట్ (i) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (ii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్ (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | 1                   |
| 356    | <p>ఈ క్రింది వాటిలో అంబుడ్స్మన్ విధి ఏది ?</p> <p>(i) వినియోగదారు మనోవేదనను పరిష్కరించడం</p> <p>(ii) వినియోగదారుల ప్రయోజనాలను పరిరక్షించడం</p> <p>(iii) పాలసీదారుల నుంచి వచ్చే ఫిర్యాదుల్ని పరిష్కరించడం</p>                                                            | <p>స్టేట్మెంట్ (i) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (ii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్ (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | Alternative 1                                      | Alternative 2                                       | Alternative 3                                        | Alternative 4                              | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|------------------------------------------------------|--------------------------------------------|---------------------|
| 357    | <p>ఈ క్రింది వాటిలో ఏ వివాదాల పరిష్కారం కోసం గ్రీవెన్స్ రిడ్రెసల్ అథారిటీస్ (GRA) పనిచేయాలని కమీషన్ ద్వారా సిఫార్సు చేయబడింది?</p> <p>(i) బీమాదారుకి మరియు బీమాసంస్థ మధ్య వివాదాలు</p> <p>(ii) బీమాదారుకి మరియు మధ్యవర్తి సంస్థలకి మధ్య వివాదాలు</p> <p>(iii) బీమాసంస్థకి మరియు మధ్యవర్తి సంస్థలకి మధ్య వివాదాలు</p> <p>(iv) బీమాదారుకి, బీమాసంస్థ మరియు మధ్యవర్తి సంస్థలకి మధ్య తలెత్తే ఏ వివాదమైనా</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (ii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (i) మరియు (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్లు (ii) మరియు (iii) మాత్రమే సరైనది</p> | <p>స్టేట్మెంట్ (iv) మాత్రమే సరైనది</p>     | 4                   |
| 358    | <p>బీమాసంస్థకి, బీమాదారుకి మధ్య వచ్చే వివాదాల్ని ఎవరు పరిష్కరిస్తారు?</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                | <p>వినియోగదారు సమూహం</p>                           | <p>ఫిర్యాది పరిష్కారణ సంస్థలు (జిఆర్ఎ)</p>          | <p>వినియోగదారు సంస్థ</p>                             | <p>వినియోగదారు కమీషన్</p>                  | 2                   |
| 359    | <p>బీమాసంస్థకి, మధ్యవర్తుల (intermediaries)కి మధ్య వచ్చే వివాదాల్ని ఎవరు పరిష్కరిస్తారు?</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | <p>వినియోగదారు సంస్థ</p>                           | <p>వినియోగదారు సమూహం</p>                            | <p>వినియోగదారు కమీషన్</p>                            | <p>ఫిర్యాది పరిష్కారణ సంస్థలు (జిఆర్ఎ)</p> | 4                   |
| 360    | <p>థర్డ్ పార్టీ మోటర్ వాహనాల బీమా మరియు మెరైన్ బీమాకి సంబంధించిన సందర్భాలలో _____ పరిధి ఉండదు.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                       | <p>వినియోగదారు కమీషన్</p>                          | <p>వినియోగదారు సంస్థ</p>                            | <p>ఫిర్యాది పరిష్కారణ సంస్థలు (జిఆర్ఎ)</p>           | <p>వినియోగదారు సమూహం</p>                   | 3                   |
| 361    | <p>రిడ్రెసల్ ఆఫ్ పబ్లిక్ గ్రీవెన్సెస్ రూల్స్, 1998 _____ వ్యవస్థని క్రియేట్ చేసింది</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  | <p>బీమా ఏజెన్సీ</p>                                | <p>బీమా సర్వేయర్లు</p>                              | <p>బీమా విచారణాధికారి</p>                            | <p>వినియోగదారు ఫోరమ్</p>                   | 3                   |
| 362    | <p>ఏ తేదీన వినియోగదారు ప్రొటెక్షన్ చట్టం రూపొందింది?</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 | <p>11-ఏప్రిల్-74</p>                               | <p>24-డిసెంబరు-68</p>                               | <p>24-డిసెంబరు-86</p>                                | <p>22-నవంబరు-68</p>                        | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                    | Alternative 1                                                       | Alternative 2                                            | Alternative 3                                                                               | Alternative 4                            | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|---------------------|
| 363    | ఈ క్రింది వాటిలో నాన్‌వెర్బల్ కమ్యూనికేషన్‌ని ఉదాహరణ కానిదేది?   | చేతి సైగలతో కూడా సంకేతాలు చేయవచ్చు                                  | ఖాళీ గదిలో సైగలు చేయడం                                   | ఆభరణాలను ధరించడం                                                                            | మీ స్వరాన్ని పెంచడం                      | 2                   |
| 364    | వ్యక్తిగత దూరం (Personal distance) ఇలా నిర్వచింపబడింది.          | 18 అంగుళాల నుండి 4 అడుగులు.                                         | 12 అడుగులు మరియు అంతకంటే ఎక్కువ.                         | 18 అంగుళాలను అందుకుంటోంది.                                                                  | 4 నుండి 12 అడుగులు.                      | 1                   |
| 365    | నాన్‌వెర్బల్ కమ్యూనికేషన్ వీటి సమాహారం.                          | మాటలు ద్వారా కాకుండా ప్రవర్తన ద్వారా సందేశాన్ని తెలియజేసే ఉద్దేశం . | శరీర కదలికల ద్వారా                                       | పంపేవారి లేదా స్వీకరించేవారి మనసులో మాటల ద్వారా కాకుండా అర్థాలను ప్రేరేపించే ఏదైనా సందర్భం. | అన్ని రకాల మానవ ప్రవర్తన.                | 4                   |
| 366    | ఆధునిక కాలపు బీమా మూల ప్రదేశాన్ని గుర్తించండి.                   | రోమ్ లోని వాటికన్ సిటీ                                              | బాబిలోన్ లోని హ్యాంగింగ్ గార్డెన్స్ (వేలాడే ఉద్యానవనాలు) | లండన్ లోని లాయ్డ్స్ కాఫీ హౌస్                                                               | న్యూ యార్క్‌లో బిగ్ ఆపిల్                | 3                   |
| 367    | బీమాను వివరించడానికి సాధారణంగా కింది వాటిలో దేనిని పేర్కొనవచ్చు? | పేదలకు సబ్సిడీలు అందించడం                                           | ప్రజల నష్టాల పందాలు                                      | ఇతరుల నష్టాల నుండి లాభాలను ఉత్పత్తి చేయుట                                                   | కొద్ది మంది నష్టాలను అనేక మంది పంచుకోవడం | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                | Alternative 1                                                              | Alternative 2                                                                                                              | Alternative 3                                                                                                               | Alternative 4                                                                           | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 368    | రోడ్స్ నగరవాసులు అవలంబించిన పద్ధతి ప్రకారం, ఆపద సందర్భంగా, ఓడ నుంచి సముద్రంలోకి తోసివేసిన కారణంగా కొన్ని వస్తువులను నష్టపోతే, వస్తువుల యజమానులు (ఎలాంటి నష్టానికి గురి కాని వారు సహా) ఏదో ఒక నిష్పత్తిలో నష్టాలను భరిస్తారు. ఈ సన్నివేశంలో ఏ దృష్టికోణం దృష్టాంతంగా ఉంటుంది? | కాపిటలిజం (పెట్టుబడిదారీ విధానం)                                           | సోషలిజం (సమాజవాదం)                                                                                                         | పరస్పర బీమా                                                                                                                 | దౌర్జన్యం                                                                               | 3                   |
| 369    | బీమాకు సంబంధించిన పూలింగ్ సిద్ధాంతాన్ని వివరించండి?                                                                                                                                                                                                                          | ఒకే రకమైన ఆస్తులు కలిగి ఉండి ఒకే రకమైన అపాయాలకు గురికాగల ప్రజలను సేకరించడం | వివిధ రకాల ఆస్తులు కలిగి ఉండి వివిధ అపాయాలకు గురికాగల ప్రజలను సేకరించడం                                                    | ఒకే రకమైన ఆస్తులు కలిగి ఉన్నప్పటికీ వివిధ అపాయాలకు గురికాగల ప్రజలను సేకరించడం                                               | వివిధ రకాల ఆస్తులు కలిగి ఉన్నా ఒకే రకమైన అపాయాలకు గురికాగల ప్రజలను సేకరించడం            | 1                   |
| 370    | పాత రోజుల్లో, ఎప్పుడైనా ముంచివేయగల సముద్ర జలాల ద్వారా ప్రయాణం చేసే సమయంలో, చైనా వ్యాపారులు తమ వస్తువులను వేర్వేరు పడవలలో పెట్టుకునే వారు. ఎందుకో విశ్లేషించగలరు?                                                                                                             | చైనావారి పడవలు చిన్నవిగా ఉండేవి మరియు అవి భారీ వస్తువులను మోసేవి.          | వ్యాపారం సమానంగా వితరణ అయ్యే విధంగా వస్తువులను బహుళ పిప్పింగ్ సంస్థల మధ్య పంపిణీ చేయడం చైనీస్ ప్రభుత్వం తప్పనిసరి చేసింది. | చైనా వ్యాపారులు తమ సరుకును వేరువేరు పడవల్లో ఉంచేవారు ఎందుకంటే ఇది మొత్తం నష్టం పోవడం నుంచి బీమా రక్షణ కల్పిస్తుంది కాబట్టి. | చైనా వ్యాపారులు తమ సరుకును వేరువేరు పడవల్లో ఉంచేవారు ఎందుకంటే ఇది ఖర్చు తక్కువ కాబట్టి. | 3                   |
| 371    | ఇక్కడ ప్రస్తావించిన ఐచ్ఛికాల జాబితా నుంచి భౌతిక యేతర ఆస్తిని గుర్తించు.                                                                                                                                                                                                      | కార్                                                                       | ఇళ్లు                                                                                                                      | ప్రతిష్ఠ                                                                                                                    | ఎయిర్-కండిషనర్                                                                          | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                         | Alternative 1                               | Alternative 2                                                    | Alternative 3                                             | Alternative 4                                                                                 | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 372    | బీమా ప్రాథమిక ఉద్దేశం తెలపాలని మనీష్ తన బీమా సలహాదారును కోరారు. కింద ఇచ్చిన ఐచ్ఛికాల నుంచి బీమా ప్రాథమిక ఉద్దేశాన్ని గుర్తించడానికి మనీష్ కు సహాయపడు. | అనేక మంది నష్టాలను అనేక మంది మధ్య పంచుకోవడం | అనేక మంది నష్టాలను కొద్ది మంది మధ్య పంచుకోవడం                    | కొద్ది మంది నష్టాలను అనేక మంది మధ్య పంచుకోవడం             | స్పెక్యులేషన్ (ఊహకల్పన)                                                                       | 3                   |
| 373    | బీమా సూత్రీకరణకు దారి తీసేదేమిటో చెప్పండి.                                                                                                            | హజార్డ్స్                                   | ఇండెమ్నిటీ (నష్టభర్తీ)                                           | నష్టము                                                    | ఆపద                                                                                           | 4                   |
| 374    | కింది ఉన్న ఏ రిస్క్ మేనేజ్మెంట్ పద్ధతిని స్వీయ బీమాగా కూడా పేర్కొంటారు?                                                                               | అపాయ నివారణ                                 | అపాయాన్ని నిలుపుకోవడం                                            | అపాయాన్ని తగ్గించడం మరియు నియంత్రించడం                    | అపాయాన్ని బదిలీ చేయడం                                                                         | 2                   |
| 375    | మీరు ఎప్పుడు బీమాను ఎంచుకోవాలనుకుంటారు?                                                                                                               | అనుకోని సంఘటన జరిగిన తరువాత                 | సంఘటన సంభవించే సంభావ్యత తక్కువగా కానీ తీవ్రత ఎక్కువగా ఉన్నప్పుడు | తీవ్రతతో బాటు సంఘటన సంభవించే సంభావ్యత తక్కువగా ఉన్నప్పుడు | అనుకోని సంఘటన యొక్క నష్టాలకు మీకు మీరు స్వంతగా ఆర్థిక మద్దతు (ఫైనాన్సింగ్) చేసుకోగలిగినప్పుడు | 2                   |
| 376    | కింది వాటిలో మొదటి భారతీయ బీమా కంపెనీ ఏది?                                                                                                            | ఓరియంటల్ లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్   | ట్రీటోన్ ఇన్సూరెన్స్ కో లిమిటెడ్                                 | బాంబే మ్యూచువల్ అసూరెన్స్ సొసైటీ లిమిటెడ్                 | నేషనల్ ఇన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్                                                            | 3                   |
| 377    | భారతదేశంలో జీవిత బీమా జాతీయకరణ ఫలితంగా రూపొందిన ప్రభుత్వ రంగ బీమా కంపెనీని పేర్కొనండి                                                                 | జనరల్ ఇన్సూరెన్స్ కార్పొరేషన్ ఆఫ్ ఇండియా    | లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్ కార్పొరేషన్ ఆఫ్ ఇండియా                          | ఓరియంటల్ ఇన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్                      | నేషనల్ ఇన్సూరెన్స్ కంపెనీ లిమిటెడ్                                                            | 2                   |
| 378    | బీమాను కొనుగోలు చేసేటప్పుడు ఒక వ్యక్తి అవలంబించే రిస్క్ మేనేజ్మెంట్ టెక్నిక్ గురించి చర్చించండి.                                                      | అపాయ నివారణ                                 | అపాయాన్ని నిలపడం                                                 | అపాయాన్ని బదిలీ చేయడం                                     | అపాయాన్ని తగ్గించడం మరియు నియంత్రించడం                                                        | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                      | Alternative 1                                                                                                    | Alternative 2                                                                                                        | Alternative 3                                                                | Alternative 4                                                                                                                    | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 379    | బీమాకు, హామీకి మధ్య వ్యత్యాసాన్ని చర్చించండి.                                                                                                                                      | బీమా (ఇన్సూరెన్స్): జరిగే ఒక సంఘటనకు ప్రతిగా రక్షణ హామీ (ఎస్యూరెన్స్) : జరిగే సంభావన గల ఒక సంఘటనకు ప్రతిగా రక్షణ | బీమా (ఇన్సూరెన్స్): జరిగే సంభావ్యత గల ఒక సంఘటనకు ప్రతిగా రక్షణ హామీ (ఎస్యూరెన్స్): జరగనున్న ఒక సంఘటనకు ప్రతిగా రక్షణ | బీమా (ఇన్సూరెన్స్) మరియు హామీ (ఎస్యూరెన్స్) రెండూ ఒకే విషయానికి సంబంధించినవి | బీమా (ఇన్సూరెన్స్): జరిగే సంభావన గల ఒక సంఘటనకు ప్రతిగా రక్షణ హామీ (ఎస్యూరెన్స్): జరిగే సంభావ్యత గల ఒక సంఘటనకు ప్రతిగా రక్షణ లేదు | 2                   |
| 380    | అగ్ని ప్రమాదం కారణంగా నష్టం ఏర్పడే అవకాశాలను తగ్గించడం కోసం పొద్దర్ గారు తన ఇంటిలో ఇన్సులేటర్స్ వైరింగ్ను ఉపయోగించారు. ఇక్కడ అనుసరించిన రిస్క్ మేనేజ్మెంట్ టెక్నిక్ను గుర్తించండి. | అపాయ నివారణ                                                                                                      | అపాయాన్ని నిలపడం                                                                                                     | అపాయాన్ని బదిలీ చేయడం                                                        | అపాయాన్ని తగ్గించడం మరియు నియంత్రించడం                                                                                           | 4                   |
| 381    | తాను వెళ్లనున్న ఇరాక్లో హింస చెలరేగిన కారణంగా అక్కడికి వ్యాపార పర్యటనకోసం వెళ్లేందుకు పాపీస్ నిరాకరించారు. ఇక్కడ అనుసరించిన రిస్క్ మేనేజ్మెంట్ టెక్నిక్ను గుర్తించండి.             | అపాయ నివారణ                                                                                                      | అపాయాన్ని నిలపడం                                                                                                     | అపాయాన్ని బదిలీ చేయడం                                                        | అపాయాన్ని తగ్గించడం మరియు నియంత్రించడం                                                                                           | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                 | Alternative 1                                         | Alternative 2                                                   | Alternative 3                                      | Alternative 4                                                       | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 382    | తాను అనుకోకుండా చనిపోయే పరిస్థితుల్లో తన కుటుంబ సభ్యులు ఎవరిపైనా ఆధారపడకుండా ఉండేలా సురేష్ ఓ జీవిత బీమా పాలిసీని కొనుగోలు చేశారు. ఇక్కడ అనుసరించిన రిస్క్ మేనేజ్మెంట్ టెక్నిక్ను గుర్తించండి. | అపాయ నివారణ                                           | అపాయాన్ని నిలపడం                                                | అపాయాన్ని బదిలీ చేయడం                              | అపాయాన్ని తగ్గించడం మరియు నియంత్రించడం                              | 3                   |
| 383    | ఏదో కారణంతో ఇల్లు దెబ్బతిన్న పక్షంలో మరమ్మత్తులకై ఉపయోగించడం కోసం స్మిత్ ఓ రిజర్వు నిధిని ఏర్పాటు చేశారు. ఇక్కడ అనుసరించిన రిస్క్ మేనేజ్మెంట్ టెక్నిక్ను గుర్తించండి.                         | అపాయ నివారణ                                           | అపాయాన్ని నిలపడం                                                | అపాయాన్ని బదిలీ చేయడం                              | అపాయాన్ని తగ్గించడం మరియు నియంత్రించడం                              | 1                   |
| 384    | కింది స్టేట్మెంట్లలో సరైనది ఏది?                                                                                                                                                              | ఆస్తిని నష్టం నుండి బీమా రక్షిస్తుంది                 | బీమా నష్టాలను నివారిస్తుంది                                     | నష్టం జరిగే సంభావ్యతను బీమా తగ్గిస్తుంది.          | నష్టం జరిగిన సందర్భంలో బీమా చేయబడినదానిని బీమా నష్టభర్తీ చేస్తుంది. | 4                   |
| 385    | మీరు ఒక బీమా సర్వేయర్. బీమా సంస్థ తరపున బీమా చేసే ముందుగా ఒక ఆస్తిని మీరెందుకు సర్వే చేసి, తనిఖీ జరుపుతున్నారు?                                                                               | రేటింగ్ ప్రయోజనాల కోసం<br>అపాయాన్ని మదింపు చేయడం కోసం | పరిసరాలను చూడటం ద్వారా ఆస్తి యొక్క మూల్యాంకనం నిర్ధారించడం కోసం | నగరం నుంచి ఆస్తి ఎంత దూరంలో ఉన్నదో కనుక్కోవడం కోసం | చుట్టుప్రక్కల ఉన్న ఆస్తులను కూడా ఒకసారి పరిశీలించడం కోసం            | 1                   |
| 386    | మానవ జీవిత విలువ భావనను మొదట ప్రతిపాదించింది ఎవరు?                                                                                                                                            | విలియం ఫాల్క్నర్                                      | మిస్టర్ ఎన్ మల్టోల్త్రా                                         | ఆర్థికవేత్త ఏడమ్ స్మిత్                            | ప్రోఫెసర్. హుబెనెర్                                                 | 4                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                         | Alternative 1                                            | Alternative 2                                           | Alternative 3                                                             | Alternative 4                                            | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------|---------------------|
| 387    | సాధారణంగా ఓ ఆస్తిని వివరించండి. అత్యంత ఖచ్చితమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.               | ఆస్తి అనేది ఉచితంగా లభించే ఏదో వస్తువు                   | ఆస్తి అనేది విలువ లేదా రాబడి అందజేసే ఏదో ఒక వస్తువు     | ఆస్తి అనేది ఏ రాబడి ఏమీ ఇవ్వకుండా కేవలం ఉపయోగాన్ని అందించే ఏదో ఒక వస్తువు | ఆస్తి అనేది స్వంతం చేసుకోవడం సాధ్యం కాని వస్తువు         | 2                   |
| 388    | నష్ట పరిహార సూత్రం వర్తింపజేయగలిగినది _____.                                          | జీవిత బీమా                                               | సాధారణ బీమా                                             | జీవిత బీమా మరియు సాధారణ బీమా                                              | జీవిత బీమా కాని సాధారణ బీమా కాని కాదు                    | 2                   |
| 389    | కింది వాటిలో వేటిని సామాన్య ప్రజలు ఎదుర్కొనే రిస్క్స్ కింద వర్గీకరించలేరు?            | చాలా కాలం జీవించడం                                       | చాలా తక్కువ కాలంలోనే మరణించడం                           | సహజంగా అరిగిపోవడం ఇంకా                                                    | వైకల్యంతో జీవించుట                                       | 3                   |
| 390    | HLVని లెక్కించే సమయంలో పరిగణించాల్సిన రెండు కారకాలను గుర్తించండి.                     | సంపాదించే వ్యక్తి నికర ఆదాయాలు మరియు కుటుంబ సభ్యుల సంఖ్య | సంపాదించే వ్యక్తి నికర ఆదాయాలు మరియు వార్షిక వడ్డీ రేటు | సంపాదించే వ్యక్తి నికర ఆదాయాలు మరియు అతని ఉద్యోగం రకం                     | సంపాదించే వ్యక్తి నికర ఆదాయాలు మరియు కొనుగోలు చేసిన బీమా | 2                   |
| 391    | కింది పద్ధతిలో వ్యక్తులకు అవసరమైన బీమాను నిర్ధారించడంలో సహాయపడగల సంప్రదాయ పద్ధతి ఏది? | మానవ ఆస్తి విలువ                                         | జీవిత కాల ప్రతిపాదన                                     | మానవ జీవితం విలువ                                                         | భవిష్యత్ జీవిత విలువ                                     | 3                   |
| 392    | జీవిత బీమా వ్యాపారంలో భాగంకాని అంశాన్ని గుర్తించండి.                                  | ఆస్తి                                                    | రిస్క్ (ఆపద)                                            | పరస్పరత సూత్రం                                                            | స్పెక్యులేషన్ (ఊహకల్పన)                                  | 4                   |
| 393    | కింది ఎంపికల్లో ఏవి ఆస్తి కాదో మాకు చెప్పండి.                                         | గాలి                                                     | కార్                                                    | ఇల్లు                                                                     | ప్రతిష్ఠ                                                 | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                           | Alternative 1                          | Alternative 2                                                                            | Alternative 3                                                                               | Alternative 4                                   | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------|---------------------|
| 394    | “కాలపరిమితి బీమాను కొని, ఆ వ్యత్యాసాన్ని మరెక్కడైనా మదుపు చేయండి” వెనుక ప్రాథమిక వాదన ఏమిటి?<br>అత్యంత ఖచ్చితమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | టర్మ్ బీమా అనేది బీమా యొక్క ఉత్తమ రూపం | సంతులిత ప్రీమియంలను ఇతర పెట్టుబడి సాధనాల్లో పెట్టుబడి పెట్టడం ఎక్కువ రాబడిని కలిగించగలవు | సంతులిత ప్రీమియంలను ఈక్విటీస్‌లో పెట్టుబడి పెట్టడం ద్వారా పాలసీదారు అధిక పణాలను పెట్టవచ్చు. | టర్మ్-కాని బీమా అతి తక్కువ రాబడి కలిగి ఉంటుంది. | 2                   |
| 395    | ఇది తప్పించి, కింద ఉన్నవన్నీ నగదు విలువ బీమా కాంట్రాక్టుల ప్రయోజనాలే:                                                                   | పొదుపు చేసే క్రమశిక్షణను అలవరుస్తుంది  | సురక్షితమైన మరియు భద్రతగల పెట్టుబడి                                                      | ఆదాయపు పన్ను ప్రయోజనాలు                                                                     | తక్కువ రాబడులు                                  | 4                   |
| 396    | ఇది తప్పించి, కింద ఉన్నవన్నీ నగదు విలువ బీమా కాంట్రాక్టుల అప్రయోజనాలే:                                                                  | తక్కువ రాబడులు                         | సురక్షితమైన మరియు భద్రతగల పెట్టుబడి                                                      | ద్రవ్యోల్బణం యొక్క క్రమంగా నశింపజేసే ప్రభావాలకు లోబడి రాబడులు                               | ప్రారంభ సంవత్సరాల్లో తక్కువ జమకావడం             | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                          | Alternative 1                                 | Alternative 2                     | Alternative 3                                                 | Alternative 4                                                                                                                                                                                                                         | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 397    | కింది ప్రకటనలో సరికాని విషయం ఏది?                                                                                                                                                                      | పరస్పరత కింద, వివిధ వ్యక్తుల నిధులు కలపబడతాయి | పరస్పరతను పూరింగ్ అని కూడా అంటారు | పరస్పరత కింద మనకు ఒక మూలం నుండి అనేకానికి నిధులు ప్రవహిస్తాయి | ఫలితంగా తలెత్తే ఆర్థిక నష్టాన్ని భరించడానికి పరస్పరత్వం రక్షణ కల్పిస్తుంది. జీవిత బీమా ఒప్పందంలోకి ప్రవేశించిన అనేక మంది అందించిన మొత్తాలను పూల్ చేసే ఒక నిధిని కలిగి ఉండటం ద్వారా ఈ నష్టభారం వహింపబడుతుంది మరియు సరిపా రించబడుతుంది. | 3                   |
| 398    | రాజన్ గారు ఏడాదికి రూ 1,20,000 సంపాదిస్తున్నారు. అలాగే తనమీదే రూ. 24వేలు ఖర్చు పెడుతున్నారు. వడ్డీ రేటును ఎనిమిది శాతం (అంటే, 0.08 గా వ్యక్తీకరించబడుతుంది)గా అనుకుంటే, ఈ సందర్భంలో HLVని లెక్కించండి. | రూ. 12,00,000                                 | రూ. 13,00,000                     | రూ. 14,00,000                                                 | రూ. 15,00,000                                                                                                                                                                                                                         | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                             | Alternative 1                                                                    | Alternative 2                                                              | Alternative 3                                                               | Alternative 4                                                                | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 399    | రమేష్ వయసు 55 ఏళ్లు. మరో ఐదేళ్లలో పదవీ విరమణ చేయబోతున్నారు. ప్రస్తుతం ఆయన వార్షిక రాబడి రూ. ఐదు లక్షలు కాగా, ఆయన రూ. 15 లక్షలకు జీవిత బీమా పాలసీని కొనుగోలు చేశారు. ప్రస్తుత ఏడాదిలోనే ఆయన కాలావధి కాకమునుపే చనిపోతారని భావిస్తే, ఆయన కుటుంబానికి జీవిత బీమా కంపెనీ నుంచి ఎంత దక్కుతుంది? | రూ. 20,00,000                                                                    | రూ. 15,00,000                                                              | రూ. 10,00,000                                                               | రూ. 500,000                                                                  | 2                   |
| 400    | బీమాకు సంబంధించి, హామీ ఒప్పందాలు, నష్ట పరిహారాల కాంట్రాక్టుల మధ్య వ్యత్యాసాన్ని పేర్కొనండి.                                                                                                                                                                                               | హామీ ఒప్పందాల కింద చెల్లించవలసిన ప్రయోజనం సంఘటన జరిగిన తర్వాత నిర్ధారించబడుతుంది | నష్టభర్తీ ఒప్పందాల కింద చెల్లించవలసిన ప్రయోజనం ముందుగానే నిర్ణయించబడుతుంది | హామీ ఒప్పందాల కింద చెల్లించవలసిన ప్రయోజనం సంఘటనకు పూర్వం నిర్ధారించబడుతుంది | నష్టభర్తీ ఒప్పందాల కింద ఒకవేళ సంఘటన జరిగితే చెల్లించవలసిన ప్రయోజనం ఏదీ ఉండదు | 3                   |
| 401    | ప్రజక్త వార్షికాదాయం రూ. 2.40లక్షలు. ఆయన తనకోసం ఏడాదికి రూ. లక్ష ఖర్చు పెడుతున్నారు. మార్కెట్ వడ్డీ రేటు ఏడు శాతం. HLV పద్ధతి ద్వారా ప్రజక్త జీవిత బీమా సొమ్మును లెక్కించండి.                                                                                                             | రూ. 15,00,000                                                                    | రూ. 20,00,000                                                              | రూ. 10,00,000                                                               | రూ. 24,00,000                                                                | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                        | Alternative 1                                                                                       | Alternative 2                                                                                   | Alternative 3                                                                                   | Alternative 4                                                                                         | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 402    | యాదృచ్ఛిక సంఘటన జరిగినప్పుడు జీవిత బీమా మరియు సాధారణ బీమాకు సంబంధించిన సంభావ్యతను పోల్చండి.                                                                                                                          | జీవిత మరియు సాధారణ బీమా రెండింటికీ సంబంధించి జరిగే సంఘటన యొక్క సంభావ్యత అన్నివేళలా స్థిరంగా ఉంటుంది | జరిగే సంఘటన యొక్క సంభావ్యత సాధారణ బీమా విషయంలో పెరుగుతుంది మరియు జీవిత బీమా విషయంలో తగ్గుతుంది. | జరిగే సంఘటన యొక్క సంభావ్యత జీవిత బీమా విషయంలో పెరుగుతుంది మరియు సాధారణ బీమా విషయంలో తగ్గుతుంది. | జరిగే సంఘటన యొక్క సంభావ్యత జీవిత బీమా విషయంలో పెరుగుతుంది మరియు సాధారణ బీమా విషయంలో స్థిరంగా ఉంటుంది. | 4                   |
| 403    | కింది రెండు ప్రకటనలను విశ్లేషించి, నిజమైన దానిని నిర్ధారించండి.<br>ప్రకటన 1: యాదృచ్ఛిక సంఘటన సాధారణ బీమా సందర్భంగా నిశ్చయంగా సంభవిస్తుంది.<br>ప్రకటన 2: యాదృచ్ఛిక సంఘటన జీవిత బీమా సందర్భంగా నిశ్చయంగా సంభవిస్తుంది. | ప్రకటన I నిజం                                                                                       | ప్రకటన II నిజం                                                                                  | ప్రకటనలు I మరియు II నిజమైనవి                                                                    | ప్రకటనలు I మరియు II అసత్యాలు                                                                          | 2                   |
| 404    | గుడ్విల్(ప్రతిష్ఠ) వల్ల జరిగే నష్టంపై రక్షణను అందించే బీమా తరగతిని ప్రతిపాదించండి.                                                                                                                                   | జీవిత బీమా                                                                                          | ఆస్తి బీమా                                                                                      | బాధ్యత బీమా                                                                                     | వ్యక్తిగత బీమా                                                                                        | 3                   |
| 405    | వయసు ఎక్కువైన వారితో పోల్చితే తక్కువ వయసు వారి వద్ద జీవిత బీమా ప్రీమియంను ఎందుకు తక్కువ వసూలు చేస్తారో వివరించండి.                                                                                                   | పెద్దవాళ్ళకు అవసరమైనంతగా చిన్నవాళ్ళకు జీవిత బీమా అవసరం ఉండదు.                                       | వారి తక్కువ ఆదాయం కారణంగా చిన్నవాళ్ళు ఖరీదైన జీవిత బీమా ఉత్పత్తుల కొనుగోలును భరించలేరు          | మరణించడం అనేది వయస్సుతో ప్రత్యక్ష అనుపాతంలో ఉంటుంది.                                            | మరణించడం అనేది వయస్సుతో విలోమానుపాతంలో ఉంటుంది                                                        | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                   | Alternative 1                                             | Alternative 2                                                | Alternative 3                                                                        | Alternative 4                                  | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|---------------------|
| 406    | _____ ప్రణాళిక అనేది మీ విశ్రాంత జీవితం కోసం మీరు ఎంత ఆదా చేయాలి. ఆ నిధులను మీరు ఎలా మదుపు చేస్తున్నారనే దానిని కలిగి ఉంటుంది.                                  | సొత్తు                                                    | పన్ను                                                        | విద్యాభ్యాసము                                                                        | రిటైర్మెంట్                                    | 4                   |
| 407    | ఒక ఆర్థిక వ్యవస్థలో కొంత కాలంలో సరకులు, సేవల ధరల సాధారణ స్థాయిలో పెరుగుదలను చెప్పడానికి ఉపయోగించే పదాన్ని జాబితా పరచండి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | అధిక ద్రవ్యోల్బణం                                         | ద్రవ్యోల్బణం                                                 | డిప్లీషన్                                                                            | స్టాగ్ ఫ్లేషన్                                 | 2                   |
| 408    | మీకు ఉండాల్సిన విలువ మైనస్ మీరు కలిగి ఉన్న విలువకు సంబంధించి ఉపయోగించే పదం ఏమిటి?                                                                               | నికర విలువ                                                | ఆదాయం ప్రకటన                                                 | ఆర్థిక ప్రణాళిక                                                                      | నికర బడ్జెట్                                   | 1                   |
| 409    | మీ పెట్టుబడి ప్రతిఫలాలపై పడే ద్రవ్యోల్బణ ప్రభావాన్ని మదింపు వేయండి.                                                                                             | పెట్టుబడి లాభాల మీద ద్రవ్యోల్బణానికి ఎలాంటి ప్రభావం ఉండదు | పెట్టుబడి లాభాల మీద ద్రవ్యోల్బణానికి సానుకూల ప్రభావం ఉంటుంది | పెట్టుబడి లాభాల మీద ద్రవ్యోల్బణానికి క్రమంగా నశింపజేసే (కొర్రోడింగ్) ప్రభావం ఉంటుంది | ద్రవ్యోల్బణం పెట్టుబడుల ప్రతిఫలాలను పెంచుతుంది | 3                   |
| 410    | కింది ఐచ్ఛికాలను పరిశీలించి, క్రెడిట్ నిర్వహణ నిర్ణయం కాని దానిని గుర్తించండి. బాగా సరైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                                 | బ్యాంక్ ఖాతాలో డబ్బును పెట్టుబడి పెట్టడం                  | తాకట్టుతో మీ ఇంటిని పైనాన్స్ చేసుకోవడం                       | క్రెడిట్ కార్డు ద్వారా యుటిలిటీ బిల్లులను చెల్లించడం                                 | ఇల్లు కొనుగోలు చేయడం కోసం ఒక గృహ లోన్ పొందడం   | 1                   |
| 411    | ఒక వ్యక్తి తన దీర్ఘకాలిక పొదుపులను మెచ్చుకునే జీవిత దశను గుర్తించండి.                                                                                           | బాల్యము                                                   | పెళ్ళైన కొత్తలో                                              | టీనేజ్(యుక్త వయస్సు)                                                                 | రిటైర్మెంట్ అనంతరం                             | 4                   |
| 412    | ఆర్థిక ప్రణాళికను ప్రారంభించడానికి ఒక సరైన సమయాన్ని సూచించండి.                                                                                                  | రిటైర్మెంట్ అనంతరం                                        | వివాహం తరువాత                                                | మొదటి జీతం అందుకున్న తర్వాత                                                          | చిన్నతనం లోనే                                  | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                          | Alternative 1                                                             | Alternative 2                            | Alternative 3                                                                                                                | Alternative 4                                       | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------------------|
| 413    | ఆర్థిక ప్రణాళిక ప్రక్రియలోని ఏ దశలో ప్రస్తుత నగదు ప్రవాహ ప్రకటన, బ్యాలెన్స్ షీట్ రూపకల్పన సహాయపడుతుంది.                | ఆర్థిక లక్ష్యాలను అభివృద్ధి చేయడం                                         | ప్రస్తుత ఆర్థిక పరిస్థితిని నిర్ధారించడం | ప్రత్యామ్నాయాలను మూల్యాంకన చేయడం                                                                                             | ఆర్థిక ప్రణాళిక అమలుచెయ్యడం                         | 2                   |
| 414    | ప్రస్తుత రాబడి, ఖర్చు ప్రవాహాలను విశ్లేషించడం అనేదానిని _____గా పేర్కొంటారు.                                           | నికర విలువ విశ్లేషణ                                                       | బడ్జెటింగ్                               | వ్యక్తిగత ఆర్థిక ప్రణాళిక చేయడం                                                                                              | సున్నితత్వం విశ్లేషణ                                | 2                   |
| 415    | కింది వాటిలో వ్యక్తిగత ఆర్థిక స్థితిని అర్థం చేసుకోవడం నుంచి మీరు ప్రయోజనం పొందడానికి తక్కువగా ఉపయోగించే మార్గం ఏమిటి? | ఒక పెద్ద బ్యాంకుకు డైరెక్టర్ అవడం                                         | మీ స్వంత ఆర్థిక నిర్ణయాలను తీసుకోవడం     | ఒక ఆర్థిక ప్రణాళికదారుగా అవడం                                                                                                | వేరొక ఆర్థిక ప్రణాళికదారు యొక్క సలహాను మదింపు చేయడం | 1                   |
| 416    | బీమా కొనుగోలు వెనుక ఉన్న అసలు ప్రయోజనం ఏమిటి?                                                                          | సంపదను సృష్టించుట                                                         | ఖర్చుల నిర్వహణ                           | అనిశ్చిత స్థితి నుండి రక్షణ                                                                                                  | ఆదాయం పన్ను రాయితీలను అందుకోవడం                     | 3                   |
| 417    | పదవీ విరమణ ప్రణాళిక పంపిణీ దశలో ఏం జరుగుతుంది?                                                                         | ఒక కార్పస్ పోగు చేసేందుకు క్రమబద్ధమైన ప్రాతిపదికన చిన్న పొదుపులు చేస్తారు | కార్పస్ సంఘటితమైనది                      | పదవీ విరమణ అనంతరం ఆదాయ అవసరాలను తీర్చుకోవడం కోసం కార్పస్ను ఉపసంహరణ (విశ్రాంతి)/ఎన్యూయిటీస్ లోకి మార్పు చేసుకోవడం జరుగుతుంది. | అధిక రిస్క్ (ఆపద)గల పెట్టుబడులు చేయబడతాయి           | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                           | Alternative 1                 | Alternative 2                                                              | Alternative 3                            | Alternative 4                                               | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|---------------------|
| 418    | పన్ను ప్రణాళిక ప్రయోజనాన్ని వివరించండి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                          | పన్ను ఎగవేత                   | గరిష్ట ప్రయోజనాలు వర్తించే విధంగా మీ పెట్టుబడులను ప్రణాళిక చేసుకోవడం       | పన్నుల కోసం ఏర్పాటు                      | సకాలంలో పన్ను చెల్లింపు                                     | 2                   |
| 419    | రిస్క్ సహనశక్తిని వివరించండి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                    | ఒకరు వహించగల అపాయాల రకాలు     | పెట్టుబడి పెట్టేటప్పుడు ఒకరు భరించేందుకు సుముఖంగా ఉండే రిస్క్ (ఆపద) మొత్తం | అపాయ నిర్వహణ సాధనాలు                     | ఒకరు తన పెట్టుబడులను పణంగా పెట్టేందుకు సుముఖంగా ఉండే వ్యవధి | 2                   |
| 420    | భవిష్యత్తు కోసం కోరుకున్న ప్రస్తుత విలువను నిర్ధారించేందుకు ఒక వ్యక్తి ఉపయోగించే లెక్కంపును వివరించండి. | సరళ వడ్డీ                     | ఏక మొత్తం యొక్క ప్రస్తుత విలువ                                             | ఏక మొత్తం యొక్క భవిష్యత్ విలువ           | వరుస నిక్షేపాల (డిపాజిట్ల) భవిష్యత్ విలువ                   | 2                   |
| 421    | భవిష్య విలువ లెక్కంపులు అంటే ఏమిటి? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                              | తగ్గింపు చేయడం (డిస్కౌంటింగ్) | సమ్మిళించడం (కాంపౌండింగ్)                                                  | రాబడి యొక్క అంతర్గత రేటు                 | సరళ వడ్డీ                                                   | 2                   |
| 422    | ఆర్థిక ప్రణాళిక ప్రక్రియలో మొదటి దశను వివరించండి.                                                       | ఆర్థిక లక్ష్యాల అభివృద్ధి     | ఒక ఆర్థిక ప్రణాళిక అమలుచెయ్యడం                                             | ప్రస్తుత ఆర్థిక పరిస్థితిని విశ్లేషించడం | చర్యలను మూల్యాంకనం చేసి రివైజ్ చేయడం                        | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                            | Alternative 1                                           | Alternative 2                                  | Alternative 3                                           | Alternative 4                                                                  | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------|------------------------------------------------|---------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 423    | ఆర్థిక ప్రణాళిక ప్రక్రియలో ఇంటర్వెట్ సహాయపడుతుందో వివరించండి.<br><br>I: ఆర్థిక ప్రణాళికలోని వివిధ కోణాలకు సంబంధించిన సమాచారాన్ని అందిస్తుంది.<br><br>II: వివిధ మదుపు ఉత్పత్తుల పనితీరుకు సంబంధించిన తాజా సమాచారాన్ని అందిస్తుంది.<br><br>III: ఆర్థిక నిర్ణయాలను చేయడంలో సహాయపడగల కొటేషన్లను అందిస్తుంది. | I మాత్రమే                                               | II మాత్రమే                                     | III మాత్రమే                                             | I, II మరియు III                                                                | 4                   |
| 424    | లావాదేవీ చేయగల ఉత్పత్తుల కింద వర్గీకరించగల ఉత్పత్తిని గుర్తించండి.                                                                                                                                                                                                                                       | బ్యాంక్ డిపాజిట్లు                                      | బంగారు                                         | లాకర్స్                                                 | లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్                                                               | 1                   |
| 425    | యాదృచ్ఛికమైన ఉత్పత్తుల కింద వర్గీకరించగల ఉత్పత్తిని గుర్తించండి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                                                                                                                                                                                  | బ్యాంక్ డిపాజిట్లు                                      | షేర్లు                                         | బాండ్స్                                                 | లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్                                                               | 4                   |
| 426    | భారత దేశంలో, పూర్తి జీవిత ప్రణాళికలు_____.                                                                                                                                                                                                                                                               | హామీ చేయబడినవారి మరణానంతరం మరణ ప్రయోజనాలను చెల్లిస్తాయి | పదవీ విరమణ అనంతరం మరణ ప్రయోజనాలను చెల్లిస్తాయి | 80 సంవత్సరాల వయస్సు తర్వాత మరణ ప్రయోజనాలను చెల్లిస్తాయి | 30 విజయవంతమైన వార్షిక ప్రీమియంలను చెల్లించిన మీదట మరణ ప్రయోజనాలను చెల్లిస్తాయి | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                    | Alternative 1                | Alternative 2                                                  | Alternative 3                                                                | Alternative 4                                    | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------|----------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|---------------------|
| 427    | బీమా ఉత్పత్తిని కొనడం వెనుక ప్రాథమిక ఉద్దేశాన్ని వివరించండి.                                     | పన్ను ప్రణాళిక చేయడం         | పెట్టుబడి సురక్షత                                              | ఒక వ్యక్తి యొక్క ఉత్పాదక సామర్థ్యాల ఆర్థిక విలువ యొక్క నష్టానికి రక్షణ కొరకు | సంపద కూడబెట్టుకోవడం కొరకు                        | 3                   |
| 428    | కాలపరిమితి హామీ కోసం చెల్లించిన ప్రీమియం కన్నా పూర్తి జీవిత బీమా కోసం చెల్లించిన ప్రీమియం _____. | తక్కువ                       | సమాన                                                           | ఎక్కువ                                                                       | బాగా తక్కువ                                      | 3                   |
| 429    | కాలపరిమితి బీమా ప్రణాళిక మరో కోణాన్ని గుర్తించండి.                                               | ఇది అతి చవకగా ఉండే బీమా రూపం | దీనిని సంపూర్ణ జీవిత బీమా ప్రణాళిక క్రిందకి మార్పు చేసుకోవచ్చు | ఇది మెచ్యూరిటీ మీద ఏ రాబడులను అందించదు                                       | ఇది ఒక ఆదాయం భర్తీ ప్రణాళిక కింద అనువుగా ఉంటుంది | 3                   |
| 430    | బీమాచేసిన వ్యక్తి జీవితాంతం ప్రీమియంను చెల్లించవలసిన పాలసీని గుర్తించండి.                        | హోల్ లైఫ్                    | ఎండోమెంట్ జీవితం                                               | ఎన్యూయిటీ (ప్రతి సంవత్సరం చెల్లింపు) పాలసీలు                                 | మనీ బ్యాక్                                       | 1                   |
| 431    | జీవిత బీమా పాలసీలతో ముడిపడిన స్వభావాన్ని ఎంచుకోండి.                                              | విడదీయరానితనం                | వివిధత్వం                                                      | అభౌతికత (ఇన్స్టాన్సిబిలిటీ)                                                  | అత్యుత్తమ రాబడులు                                | 3                   |
| 432    | తాకట్టునుంచి బయటపడే బీమా అనేది _____కు ఉదాహరణ.                                                   | తరిగే టర్మ్ బీమా             | పెరిగే టర్మ్ బీమా                                              | ప్రీమియం తిరిగి పొందడంతో టర్మ్ బీమా                                          | స్థిర రాబడులతో టర్మ్ బీమా                        | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                          | Alternative 1                                                                                    | Alternative 2                                                                                                 | Alternative 3                                                                                          | Alternative 4                                                                                  | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 433    | కాలపరిమితి బీమా ప్రణాళికలకు సంబంధించి నిజమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంపిక చేసుకోండి.                                                                              | టర్మ్ బీమా ప్రణాళికలు జీవితకాల పునర్నవీకరణ ఎంపికతో వస్తాయి                                       | అన్ని టర్మ్ బీమా ప్రణాళికలు ఒక అంతర్నిర్మిత వైకల్యం రైడర్తో వస్తాయి                                           | టర్మ్ బీమాను ఒక దానికై అదే ఉండే (స్టాండ్ఎలోన్) పాలసీగా అలాగే మరొక పాలసీతో ఒక రైడర్గా కొనుగోలు చేయవచ్చు | ఒక టర్మ్ బీమా ప్రణాళికల్లో దానిని హోల్ లైఫ్ బీమా పథకం కిందికి మార్పు చేసుకునేందుకు అవకాశం లేదు | 3                   |
| 434    | కాలపరిమితి బీమా ప్రణాళికలోని మార్పిడి ఐచ్ఛికం అనేది పాలసీని కింది ఐచ్ఛికాలలోని వేటిలోకి మార్చడానికి ఉపయోగించబడుతుంది?                                  | హోల్ లైఫ్ ప్రణాళిక                                                                               | యూనిట్ లింక్డ్ బీమా పథకం                                                                                      | మనీ బ్యాక్ ప్లాన్(డబ్బు వెనక్కు వచ్చే ప్రణాళిక)                                                        | తాకట్టు విముక్తి (తగ్గుతూ ఉండే టర్మ్ బీమా)                                                     | 1                   |
| 435    | పొదుపు మూలకంలోకి స్వచ్ఛమైన జీవిత బీమాను కలిపే పాలసీని పేర్కొనండి. కొంత నిర్దిష్ట సమయం వరకు బీమాదారు జీవిస్తే, పాలసీ ముఖ విలువను ఆయన/ఆమె స్వీకరిస్తారు. | తాకట్టు విముక్తి పాలసీ                                                                           | పెరుగుతూ ఉండే టర్మ్ పాలసీ                                                                                     | తగ్గుతూ ఉండే టర్మ్ పాలసీ                                                                               | హోల్ లైఫ్ పాలసీ                                                                                | 4                   |
| 436    | లాభసాటి పాలసీలను వివరించడానికి ఉపయోగించే పదాన్ని గుర్తించండి.                                                                                          | వడ్డీ చెల్లించే పాలసీలు                                                                          | పాల్గొనే పాలసీలు                                                                                              | డివిడెండ్ పాలసీలు                                                                                      | బోనస్ పంచుకునే పాలసీలు                                                                         | 2                   |
| 437    | స్పర్శనీయమైన ఉత్పత్తి గురించి వివరించండి.                                                                                                              | ఒక వాస్తవమైన (టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది స్పర్శ ద్వారా తెలుసుకోలేని ఒక భౌతిక వస్తువును సూచిస్తుంది | ఒక వాస్తవమైన (టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది స్పర్శ ద్వారా ప్రత్యక్షంగా తెలుసుకోగలిగిన భౌతిక వస్తువులను సూచిస్తుంది | ఒక వాస్తవమైన (టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది అనంతమైన విలువ కలిగినది                                          | ఒక వాస్తవమైన (టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది ఏ విలువ లేనిది                                          | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                               | Alternative 1                                                                                    | Alternative 2                                                                                                       | Alternative 3                                                       | Alternative 4                                        | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------|---------------------|
| 438    | స్వర్ణనీయం కాని(ఇన్స్టేంజిబుల్) ఉత్పత్తి గురించి వివరించండి.                                                                                                                                | ఒక అవాస్తవమైన (ఇన్స్టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది పరోక్షంగా మాత్రమే తెలుసుకోగల ఉత్పాదనలను సూచిస్తుంది | ఒక అవాస్తవమైన (ఇన్స్టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది స్వర్ణ ద్వారా ప్రత్యక్షంగా తెలుసుకోగలిగిన భౌతిక వస్తువులను సూచిస్తుంది | ఒక అవాస్తవమైన (ఇన్స్టేంజిబుల్) ఉత్పాదన అనేది అనంతమైన విలువ కలిగినది | ఒక అవాస్తవమైన (ఇన్స్టేంజిబుల్) ఉత్పత్తి విలువ లేనిది | 1                   |
| 439    | ఇతరులతో పోల్చితే మీ జీవిత బీమా పాలసీ కోసం మీరు ఎక్కువ ప్రీమియంను చెల్లిస్తున్నారు. మీరు చనిపోయినప్పుడు లబ్ధిదారుడికి (ఇతరులతో పోల్చితే) చెల్లించే పరిహారం ఎలాంటి ప్రభావాన్ని కలిగి ఉంటుంది? | పరిహారం అంతే ఉంటుంది                                                                             | పరిహారం ఎక్కువ ఉంటుంది                                                                                              | పరిహారం తక్కువ ఉంటుంది                                              | పరిహారం ఉండదు                                        | 2                   |
| 440    | స్వర్ణనీయం కాని ఉత్పత్తికి _____ ఉదాహరణగా నిలుస్తుంది.                                                                                                                                      | కార్                                                                                             | సబ్బు                                                                                                               | జీవిత బీమా                                                          | ఇల్లు                                                | 3                   |
| 441    | వనరుల అంతర ప్రాపంచిక కేటాయింపు అనేది _____ను సూచిస్తుంది.                                                                                                                                   | సమయం సరి అయ్యేంత వరకు వనరుల కేటాయింపు వాయిదా                                                     | కాలక్రమేణా వనరుల కేటాయింపు                                                                                          | తాత్కాలిక వనరుల కేటాయింపు                                           | వనరుల కేటాయింపు విభిన్నీకరణ                          | 2                   |
| 442    | కింద ఇచ్చిన ఐచ్ఛికాల నుంచి, సంప్రదాయేతర జీవిత బీమా ఉత్పత్తిని గుర్తించండి.                                                                                                                  | టర్మ్ ఎస్యూరెన్స్                                                                                | యునివర్సల్ లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్                                                                                         | హోల్ లైఫ్ ఎస్యూరెన్స్                                               | ఎండ్రోమెంట్ ఎస్యూరెన్స్                              | 2                   |
| 443    | కింద ఇచ్చిన ఐచ్ఛికాల నుంచి సంప్రదాయ జీవిత బీమా ఉత్పత్తిని గుర్తించండి.                                                                                                                      | టర్మ్ ఎస్యూరెన్స్                                                                                | యునివర్సల్ లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్                                                                                         | అస్థిర (పేరియబుల్) జీవిత బీమా                                       | యునిట్ లింక్డ్ బీమా                                  | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                        | Alternative 1                                                                                  | Alternative 2                                                                     | Alternative 3                                                              | Alternative 4                                       | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------|---------------------|
| 444    | విశ్వవ్యాప్త జీవిత బీమా పాలసీలోని ప్రధాన నవ్యావిష్కరణలలో ఒకదానిని వివరించండి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | మొదటి సంవత్సరం తర్వాత ఏ ప్రీమియం ఉండదు                                                         | మొదటి పాలసీ సంవత్సరం తర్వాత సంపూర్ణంగా ఫ్లెగ్జిబుల్ ప్రీమియంలు                    | మొదటి సంవత్సరం తర్వాత తగ్గించబడిన ప్రీమియంలు                               | మొదటి సంవత్సరం తర్వాత క్రమబద్ధమైన పే-బేట్ లు        | 2                   |
| 445    | వేరియబుల్(అస్థిర) జీవిత బీమా ఉత్పత్తుల విషయంలో సేకరణ ఖాతాలో నగదుకు గ్యారంటీ ఎందువలన ఉండదు?                           | ప్రభుత్వ రుణంలో డబ్బు పెట్టుబడి పెట్టబడుతుంది                                                  | హామీలు ఏవీ లేని మ్యూచువల్ ఫండ్స్ ద్వారా స్టాక్స్ లో డబ్బు పెట్టుబడి పెట్టబడుతుంది | డబ్బు కేపెక్స్ (CAPEX) కోసం ఉపయోగించబడుతుంది.                              | బీమా సంస్థ రుణం సర్వీస్ కోసం డబ్బు ఉపయోగించబడుతుంది | 2                   |
| 446    | సంప్రదాయ జీవిత బీమా ఉత్పత్తుల పరిమితిని గుర్తించండి.                                                                 | అధిక దిగుబడుల                                                                                  | సరెండర్ విలువను చేరడానికి స్పష్టమైన కనిపించే పద్ధతి                               | చక్కగా నిర్వచించబడిన నగదు మరియు పొదుపుల విలువ భాగాలు                       | రాబడి రేటును నిర్ధారించడం సులభం కాదు                | 4                   |
| 447    | యూలిప్ కు సంబంధించి ఇవి మినహా మిగిలిన ప్రకటనలన్నీ అవాస్తవమే.                                                         | పాలసీ హోల్డర్ ప్రయోజనాలు/రాబడులు జీవిత బీమా సంస్థ యొక్క అంచనాలు మరియు విచక్షణపై ఆధారపడి ఉంటాయి | పెట్టుబడి రిస్క్ (ఆపద) బీమా సంస్థ ద్వారా భరించబడుతుంది                            | తమ అవధి, ఖర్చులు మరియు పొదుపు భాగాలకు సంబంధించి యూలిప్ పారదర్శకంగా ఉంటాయి. | యులిప్ అనబడేవి ఒక కట్టకట్టబడిన ఉత్పాదనలు            | 3                   |
| 448    | సంప్రదాయేతర జీవిత బీమా ఉత్పత్తిని ప్రతిపాదించు.                                                                      | టర్మ్ ఎస్యూరెన్స్                                                                              | అస్థిర (వేరియబుల్) జీవిత బీమా                                                     | హోల్ లైఫ్ ఎస్యూరెన్స్                                                      | ఎండోమెంట్ ఎస్యూరెన్స్                               | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                             | Alternative 1                                                                                                   | Alternative 2                                                                            | Alternative 3                                                                         | Alternative 4                                                                | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 449    | సంప్రదాయేతర జీవిత బీమా ఉత్పత్తులను పలువురు మదుపుదారుల నిర్దిష్ట ఉద్దేశాన్ని సంతృప్తి పరుస్తాయి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంపిక చేయండి. | హామీ ఇవ్వబడిన ప్రయోజనాలు                                                                                        | స్థిర రాబడి                                                                              | సంపద సంచయం                                                                            | మూలధన సంరక్షణ                                                                | 3                   |
| 450    | కింది సంప్రదాయ జీవిత బీమా ఉత్పత్తులలో పరిమితి కానివి ఏమిటి? అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంపిక చేయండి.                                     | ఏ సమయ బిందువు వద్దనైనా సరెండర్ విలువలను రూఢీపరచడం కష్టం                                                         | సరిపోని కవరేజ్                                                                           | నగదు విలువ భాగం బాగా నిర్వచించబడి లేదు                                                | పరిమిత రాబడి రేటు                                                            | 2                   |
| 451    | సరైన ప్రకటనను ఎంచుకోండి.                                                                                                                  | ఒక అస్థిర (వేరియబుల్) జీవిత బీమా పాలసీలో, బీమా చేయబడినవారి ఇష్టప్రకారంగా నెలవారీ/వార్షిక ప్రీమియంలు మారవచ్చు    | అస్థిర (వేరియబుల్) జీవిత బీమా అనేది శాశ్వత జీవిత బీమా                                    | ఒక అస్థిర (వేరియబుల్) జీవిత బీమా పాలసీలో పెట్టుబడి రిస్క్ (ఆపద) బీమాసంస్థ భరిస్తుంది. | ప్రారంభంలోనే పేర్కొన్న విధంగా పాలసీ స్థిరమైన హామీ పూర్వక రాబడిని అందిస్తుంది | 2                   |
| 452    | వినియోగదారులు తమ ఎంపికను ప్రయోగించగలిగే సంప్రదాయేతర ఉత్పత్తులకు సంబంధించి రెండు రంగాలను పేర్కొనండి.                                       | ప్రీమియం మరియు ప్రయోజనం నిర్మాణాన్ని మార్చడం మరియు ప్రీమియం నుంచి వచ్చినవాటిని ఎలా పెట్టుబడి పెట్టాలో ఎంచుకోవడం | రేట్ అఫ్ రిటర్న్ మార్పి ప్రీమియం నుంచి వచ్చినవాటిని ఎప్పుడు పెట్టుబడి పెట్టాలో ఎంచుకోవడం | రేట్ అఫ్ రిటర్న్ మార్పి ప్రీమియం నుంచి వచ్చినవాటిని ఎలా పెట్టుబడి పెట్టాలో ఎంచుకోవడం  | రేట్ అఫ్ రిటర్న్ మార్పి ప్రీమియం నిర్మాణాన్ని మార్చడం                        | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                   | Alternative 1                          | Alternative 2                            | Alternative 3                             | Alternative 4                          | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------|------------------------------------------|-------------------------------------------|----------------------------------------|---------------------|
| 453    | యూనివర్సల్ లైఫ్ పాలసీని మొదటగా ఎక్కడ పరిచయం చేశారు?                                                                                                                                                             | యునైటెడ్ స్టేట్స్ అఫ్ అమెరికా          | ఇంగ్లాండ్                                | ఫ్రాన్స్                                  | జర్మనీ                                 | 1                   |
| 454    | యూలీప్ పదాన్ని విడమరచి చెప్పు.                                                                                                                                                                                  | యూనిట్ లెస్ ఇన్సూరెన్స్ పాలసీ          | యూనిట్ లింక్డ్ ఇన్వెస్ట్మెంట్ పాలసీ      | యూనిట్ లింక్డ్ ఇన్సూరెన్స్ పాలసీ          | యూనియన్ లింక్డ్ ఇన్సూరెన్స్ పాలసీ      | 3                   |
| 455    | జీవిత బీమా ఉత్పత్తులను విడిపించడం అనేది దేనిని సూచిస్తుంది?                                                                                                                                                     | బాండ్లతో జీవిత బీమా ఉత్పత్తుల సహసంబంధం | ఈక్విటీలతో జీవిత బీమా ఉత్పత్తుల సహసంబంధం | రక్షణ మరియు పొదుపు మూలకం యొక్క విలీనీకరణం | రక్షణ మరియు పొదుపు మూలకాలను వేరు చేయడం | 4                   |
| 456    | MWP చట్టం కింద ఓ పాలసీ ప్రభావితం చేయబడింది. పాలసీకింద ఉన్న ప్రయోజనాలను స్వీకరించడానికి, నిర్వహించడానికి ఓ ప్రత్యేక ధర్మకర్తను పాలసీదారు నియమించ లేకపోతే, ఈ పాలసీకింద పొందాల్సిన మొత్తాన్ని _____కు చెల్లించాలి. | తదుపరి దగ్గరి బంధువు                   | రాష్ట్రం యొక్క అధికారిక ట్రస్టీ          | బీమా సంస్థ                                | బీమా చేయబడిన వ్యక్తి                   | 2                   |
| 457    | భార్య, పిల్లలకు జీవిత బీమా పాలసీకింద ప్రయోజనాల భద్రతను MWP చట్టంలోని ఏ సెక్షన్ అందిస్తుంది?                                                                                                                     | సెక్షన్ 38                             | సెక్షన్ 39                               | సెక్షన్ 6                                 | సెక్షన్ 45                             | 3                   |
| 458    | గృహ రుణం తీసుకున్న వారికి MRI _____ రక్షణను అందిస్తుంది.                                                                                                                                                        | సాంఘిక                                 | ఆర్థిక                                   | భౌతిక                                     | ప్రత్యక్ష                              | 2                   |
| 459    | కీమ్యాన్ అనేది ఓ కాలపరిమితి బీమా పాలసీ. ఇందులో హామీ ఇచ్చిన సొమ్ము _____కు లంకె వేయబడింది.                                                                                                                       | సంస్థ యొక్క వ్యాపారం లాభదాయకత          | ఉద్యోగస్తుల సంఖ్య                        | సిఇబి యొక్క వ్యక్తిగత ఆదాయం               | ఉద్యోగస్తులందరి వ్యక్తిగత ఆదాయాలు      | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                | Alternative 1                              | Alternative 2                                                                   | Alternative 3                                  | Alternative 4                              | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|--------------------------------------------|---------------------|
| 460    | కీలక పాత్రధారి (కీమ్యాన్) ఎవరు?                                                              | ఆఫీసు తాళానికి తాళంచెవి కలిగి ఉన్న వ్యక్తి | వ్యాపార కార్యకలాపాలకు కీలకమైన వ్యక్తి                                           | వ్యాపారాన్ని విడిచివెళ్ళిన వ్యక్తి             | వ్యాపారంలో చేరేందుకు సుముఖంగా ఉన్న వ్యక్తి | 2                   |
| 461    | కీమ్యాన్ బీమా పాలసీని తీసుకోవడంలో ప్రయోజనాలను గుర్తించండి.                                   | వ్యాపార ప్రారంభ ఖర్చులు భరించడానికి        | వ్యాపార కొనసాగింపు ఖర్చులు భరించడానికి                                          | వ్యాపార రికవరీ ఖర్చులు భరించడానికి             | కార్మికుల సామరస్యాన్ని ప్రోత్సహించుటకు     | 2                   |
| 462    | తాకట్టు నుంచి విముక్తి బీమాను ఇక్కడ ప్రస్తావించిన ఐచ్ఛికాలలో ఏదో ఒక దాని కింద వర్గీకరించండి. | పెరిగే టర్మ్ బీమా                          | తరిగే టర్మ్ బీమా                                                                | వేరియబుల్ జీవిత బీమా                           | యూనివర్సల్ లైఫ్ ఇన్సూరెన్స్                | 2                   |
| 463    | MWP చట్టం కింద ప్రభావితం చేసిన పాలసీలో, పాలసీ సొమ్ములు _____కు చెల్లించబడాలి.                | ట్రస్టీ                                    | నియమితుడు                                                                       | నియుక్తుడు                                     | నామినీ                                     | 1                   |
| 464    | కీమ్యాన్ బీమా పాలసీకింద హామీ ఇచ్చిన సొమ్ముకు లంకె వేసిన కారకాన్ని ఎంపిక చేయండి.              | కీలక వ్యక్తి ఆదాయం                         | వ్యాపార లాభదాయకత                                                                | వ్యాపార చరిత్ర                                 | ద్రవ్యోల్బణ సూచీ                           | 2                   |
| 465    | కీమ్యాన్ బీమా కింద రక్షణ పొందే నష్టాన్ని ఎంపిక చేయండి.                                       | ఆస్తి దొంగతనం                              | కీలక వ్యక్తి పని చేయలేకుండా ఉన్నప్పుడు పొడిగించబడిన కాలానికి సంబంధించిన నష్టాలు | లోపాలు మరియు తొలగింపులు కారణంగా కలిగిన నష్టాలు | సాధారణ బాధ్యత                              | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                           | Alternative 1                                                                          | Alternative 2                                                                            | Alternative 3                                    | Alternative 4                                             | Correct Alternative |
|--------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|---------------------|
| 466    | క్రీమ్యాన్ బీమా కింద ఇవ్వజూపిన పన్ను రాయితీ ఏమిటి?                                                                      | పాలసీ రాబడి పన్ను<br>మినహాయింపు కలిగి<br>ఉంటాయి                                        | ప్రీమియంలు వ్యాపార ఖర్చుల<br>కింద వ్యవహరించబడతాయి<br>మరియు<br>పన్నుమినహాయింపు<br>ఉంటుంది | ప్రీమియంలు పన్ను<br>విధించదగినవి.                | పాలసీ రాబడులు<br>పన్ను (heavily)<br>విధించదగినవి.         | 2                   |
| 467    | క్రీమ్యాన్ బీమా ప్రణాళికను కొనుగోలు చేయాలని భావిస్తే, అప్లికేషన్ ను మదింపు వేయడానికి బీమా సంస్థ కోరుకునే సమాచారం ఏమిటి? | ఆడిట్ చేయబడిన వ్యాపార<br>ఆర్థిక ప్రకటనలు మరియు<br>ఫైల్ చేయబడిన ఆదాయం<br>పన్ను కాగితాలు | సిఇఓ జీతం                                                                                | సిఇఓ పేరు                                        | ఉద్యోగస్థులు అందరి<br>పేర్లు                              | 1                   |
| 468    | MRI పదాన్ని విస్తరించండి.                                                                                               | అత్యంత విశ్వసనీయమైన<br>బీమా (మోస్ట్ రిలైయబుల్<br>ఇన్సూరెన్స్)                          | తాకట్టు విమోచనం బీమా<br>(మార్టిగేజ్ రిడప్షన్<br>ఇన్సూరెన్స్)                             | డబ్బు విమోచనం బీమా<br>(మనీ రిడప్షన్ ఇన్సూరెన్స్) | డబ్బు విశ్వసనీయమైన<br>బీమా (మనీ<br>రిలైయబుల్ ఇన్సూరెన్స్) | 2                   |
| 469    | కాలపరిమితి హామీని తగ్గించే విధంగా MRI ను ఎందుకు ప్రస్తావిస్తారు?                                                        | పాలసీ వ్యవధి అంతటా కవర్<br>స్థిరంగా ఉండిపోతుంది.                                       | పాలసీ అవధితో పాటు కవర్<br>తగ్గుతుంది                                                     | పాలసీ అవధితో పాటు కవర్<br>పెరుగుతుంది            | పాలసీ అవధితో<br>ప్రీమియం పెరుగుతుంది                      | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                | Alternative 1                               | Alternative 2                                                | Alternative 3                                                                        | Alternative 4                            | Correct Alternative |
|--------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|---------------------|
| 470    | కీమ్యాన్ బీమా కింద హామీ ఇచ్చిన సొమ్మును నిర్ధారించే క్రమంలో చూడాల్సిన విషయాలేమిటి?                                                                           | కీలక వ్యక్తి యొక్క ప్రస్తుత ఆర్థిక ప్రకటనలు | కీలక వ్యక్తి యొక్క గత ఆర్థిక ప్రకటనలు                        | వ్యాపారం మరియు ఆదాయపు పన్ను రిటర్న్స్ యొక్క ఆడిట్ చేయబడిన ఆర్థిక ప్రకటనలు            | కీలక వ్యక్తి యొక్క ఆదాయపు పన్ను కాగితాలు | 3                   |
| 471    | కింద పేర్కొన్న వాటిలో స్థూల ప్రీమియంను లెక్కించడానికి ఉపయోగించే భాగాలేవి?<br>I: నికర ప్రీమియం<br>II: లోడింగ్ భారం<br>III: యాదృచ్ఛికాల భారం<br>IV: బోనస్ భారం | I మరియు II                                  | II మరియు III                                                 | I మరియు IV                                                                           | I,II,III మరియు IV                        | 4                   |
| 472    | బీమా పాలసీకి సంబంధించి పేర్కొన్న 'ప్రీమియం' పదం అంటే ఏమిటి?                                                                                                  | బీమాచేయువారు సంపాదించిన లాభం                | పాలసీ కొనుగోలు చేసేందుకు బీమా చేయించుకున్నవారు చెల్లించే వెల | పాలసీపై బీమా సంస్థకు ఉండే మార్జిన్స్                                                 | పాలసీపై బీమా సంస్థకు అయ్యే ఖర్చులు       | 2                   |
| 473    | బీమాసంస్థలకు పెట్టుబడి సంతృప్తికర నిబంధనలను కలిగి ఉండడంలో ఉద్దేశాన్ని వివరించండి.                                                                            | నికర వడ్డీ ఆదాయం పెంచేందుకు                 | లాభదాయకత పెంచడానికి                                          | ప్రస్తుత మరియు భవిష్యత్తు అవసరాలను నెరవేర్చుకునేందుకు తగినంత నిల్వలు నిలుపుకోవటానికి | పేద ప్రజలకు బీమాను ప్రోత్సహాకం చెయ్యడం   | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                   | Alternative 1                                                | Alternative 2                                                | Alternative 3                                 | Alternative 4                                                                                                | Correct Alternative |
|--------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 474    | జీవిత బీమాలో విలువ కట్టడం అంటే అర్థం ఏమిటి?                                                                     | జీవిత బీమా సంస్థ యొక్క లాభాన్ని చేరుకునే ప్రక్రియ            | జీవిత బీమా పాలసీ యొక్క నికర ప్రీమియంను నిర్ధారించే ప్రక్రియ  | జీవిత బీమా సంస్థలో బోనస్‌ను చేరుకునే ప్రక్రియ | జీవిత బీమా సంస్థలో ఇప్పటికే ఉన్న అన్ని పాలసీల వెలను కనుగొనే ప్రక్రియ                                         | 4                   |
| 475    | పాలసీ ఉపసంహరణగా పేర్కొనబడే ఐచ్ఛికాన్ని గుర్తించండి.                                                             | ఆర్జిత సరెండర్ విలువకోసం పాలసీ సరెండర్ చేయడం                 | పాలసీదారు ద్వారా ప్రీమియం చెల్లింపు నిలిపివేయబడుట            | పాలసీని పైకి పెంచడం (ఆప్టేడ్)                 | పాలసీని కిందికి దించడం (డౌన్గ్రేడ్)                                                                          | 1                   |
| 476    | వీటిని మినహాయించి కింద పేర్కొన్నవన్నీ యూలిప్ ప్రీమియంలకు సంబంధించినవే:                                          | పాలసీ కేటాయింపు ఛార్జ్                                       | పెట్టుబడి రిస్క్ (ఆపద) ప్రీమియం                              | మృతత్వం ఛార్జ్                                | ఐఆర్ డిఎ ద్వారా నిర్దేశించబడినట్లు బీమా సంస్థ యొక్క గ్రామీణ బాధ్యతలను నెరవేర్చటానికి సామాజిక భద్రతా దాయిత్వం | 4                   |
| 477    | బీమా కంపెనీలకు సంబంధించి మిగులును నిర్వచించే పద్ధతిని సూత్రీకరించండి.                                           | నగదు బయటికి ప్రవాహంపై నగదు లోపలికి ప్రవాహం యొక్క విలువ అధికం | నగదు లోపలికి ప్రవాహంపై నగదు బయటికి ప్రవాహం యొక్క విలువ అధికం | ఆస్తులపై బాధ్యతల విలువ అధికం                  | బాధ్యతలపై ఆస్తుల విలువ అధికం                                                                                 | 4                   |
| 478    | _____సందర్భంలో, బోనస్‌ను కంపెనీ ప్రాథమిక ప్రయోజనం శాతంగా, ఇప్పటికే ప్రకటించిన బోనస్‌లో శాతంగా వ్యక్తపరుస్తుంది. | ఉత్తరొత్తర (రివర్సనరీ) బోనస్                                 | మిశ్రమ బోనస్                                                 | టర్మినల్ బోనస్                                | పట్టుదల (పర్సిస్టెన్సీ) బోనస్                                                                                | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                  | Alternative 1                                                                                                                                                                                    | Alternative 2                                                                                                                                                                | Alternative 3                                                                                                                                                                                        | Alternative 4                                                                                                                                                                | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 479    | కింద పేర్కొన్న ఐచ్ఛికాలలో జీవిత బీమా ప్రీమియంను నిర్ధారించడంలో కారకం కాని ఒక దానిని ఎంచుకోండి.                                                 | మరణము                                                                                                                                                                                            | రిబేట్                                                                                                                                                                       | రిజర్వులు                                                                                                                                                                                            | నిర్వహణ ఖర్చులు                                                                                                                                                              | 2                   |
| 480    | నిజమైన ప్రకటనలను ఎంపిక చేయండి.                                                                                                                 | ఒక నికర ప్రీమియంకు సాధారణ లోడింగ్ 3 భాగాలు కలిగి ఉంటుంది: ఎ) ప్రీమియంల కోసం ఒక స్థిరమైన మొత్తం బి) ప్రతి హామీ ఇవ్వబడిన 1000 మొత్తానికి ఒక స్థిరమైన మొత్తం మరియు సి) పాలసీకి స్థిర మొత్తం చొప్పున | ఒక నికర ప్రీమియంకు సాధారణ లోడింగ్ 3 భాగాలు కలిగి ఉంటుంది: ఎ) ప్రీమియంల శాతం బి) ప్రతి హామీ ఇవ్వబడిన 1000 మొత్తానికి ఒక స్థిరమైన మొత్తం మరియు c) పాలసీకి స్థిర మొత్తం చొప్పున | ఒక నికర ప్రీమియంకు సాధారణ లోడింగ్ 3 భాగాలు కలిగి ఉంటుంది: a) ప్రీమియంల శాతం బి) ప్రతి హామీ ఇవ్వబడిన 1000 మొత్తానికి ఒక స్థిరమైన మొత్తం మరియు సి) పాలసీకి శాతం మరియు సి) పాలసీకి స్థిర మొత్తం చొప్పున | ఒక నికర ప్రీమియంకు సాధారణ లోడింగ్ 3 భాగాలు కలిగి ఉంటుంది: a) ప్రీమియంల శాతం బి) ప్రతి హామీ ఇవ్వబడిన 1000 మొత్తానికి ఒక స్థిరమైన మొత్తం మరియు సి) పాలసీకి శాతం మొత్తం చొప్పున | 2                   |
| 481    | బీమా కంపెనీల ఆస్తుల విలువకట్టడానికి సంబంధించి, తన ఆస్తులను కొనుగోలు చేయడానికి లేదా స్వాధీనం చేసుకోవడానికి జీవిత బీమా సంస్థ ఎంత విలువ కడుతుంది? | తగ్గింపుచేయబడిన భవిష్య విలువ                                                                                                                                                                     | తగ్గింపుచేయబడిన ప్రస్తుత విలువ                                                                                                                                               | మార్కెట్ ధర                                                                                                                                                                                          | పుస్తక ధర                                                                                                                                                                    | 4                   |
| 482    | ఎలాంటి సందర్భంలో, ఓ కంపెనీ ప్రాథమిక ప్రయోజనంలో కొంత శాతంగా బోనస్‌ను వ్యక్తపరచి, ఇప్పటికే బోనస్‌లను జోడిస్తుంది?                                | ఉత్తరీతర బోనస్                                                                                                                                                                                   | మిశ్రమ బోనస్                                                                                                                                                                 | టర్మినల్ బోనస్                                                                                                                                                                                       | పట్టుదల (పర్సిస్టెన్స్) బోనస్                                                                                                                                                | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                  | Alternative 1                                          | Alternative 2                              | Alternative 3                                                             | Alternative 4                                               | Correct Alternative |
|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|--------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|---------------------|
| 483    | ప్రీమియంపై తగ్గింపులను బీమా సంస్థ అందించగలిగిన రెండు పాలసీ అంశాలను పేర్కొనండి.                                                                                 | పాలసీ ప్రణాళిక మరియు రిస్క్(ఆపద) కవర్                  | పాలసీ ప్రణాళిక మరియు ప్రీమియంల మోడ్        | హామీ మొత్తం మరియు ప్రీమియంల మోడ్                                          | హామీ మొత్తం మరియు పాలసీ ప్రణాళిక                            | 3                   |
| 484    | యూలిప్ల విషయంలో మరణ రిస్క్ను ఎవరు భరిస్తారు?                                                                                                                   | బీమా సంస్థ                                             | బీమా చేసినవారు                             | పాలసీ షరతుల్లో నిర్ధారించబడినట్లుగా బీమాచేసిన వ్యక్తి లేదా బీమా చేసినవారు | బీమాచేయువారు మరియు డబ్బు పెట్టుబడి పెట్టబడిన మ్యూచువల్ ఫండ్ | 1                   |
| 485    | బీమా చేసిన వారి నుంచి అదనపు ప్రీమియంను బీమా సంస్థ వసూలు చేయవచ్చనే సన్నివేశాన్ని వివరించండి.                                                                    | బీమాచేసిన వ్యక్తి అతిరిక్త ఛార్జిని భరించగలిగి ఉన్నారు | బీమాచేసిన వ్యక్తి ఒక ప్రామాణిక రిస్క్(ఆపద) | బీమాచేసిన వ్యక్తి ఒక అప్రామాణిక రిస్క్(ఆపద)                               | బీమాచేసిన వ్యక్తి వేరే ఇతర బీమా కొనుగోలు చేశారు             | 3                   |
| 486    | _____అనేది వయసు నిర్ధారణకు ఒక ప్రామాణిక ఉదాహరణగా ఉంటుంది.                                                                                                      | రేషన్కార్డు                                            | జాతకము                                     | పాస్పోర్ట్                                                                | గ్రామ పంచాయితీ సర్టిఫికేట్                                  | 3                   |
| 487    | పాలసీ స్వచ్ఛా పరిశీలన కాలం _____రోజుల వరకు కొనసాగుతుంది.                                                                                                       | 15                                                     | 30                                         | 45                                                                        | 60                                                          | 1                   |
| 488    | చట్టబద్ధంగా స్వాధీనం చేసుకున్నట్టు కనిపించే విధంగా, తన _____మూలాన్ని దాచడం ద్వారా ఆర్థిక వ్యవస్థలోకి _____డబ్బును తీసుకువచ్చే ప్రక్రియను మనీ లాండరింగ్ అంటారు. | చట్టబద్ధం కాని ది, చట్టబద్ధం కాని ది                   | చట్టబద్ధమైనది, చట్టబద్ధమైనది               | చట్టబద్ధం కాని ది, చట్టబద్ధమైనది                                          | చట్టబద్ధమైనది, చట్టబద్ధం కాని ది                            | 1                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                  | Alternative 1                                                   | Alternative 2               | Alternative 3                                                  | Alternative 4                          | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------|-----------------------------|----------------------------------------------------------------|----------------------------------------|---------------------|
| 489    | _____ను ఏజెంట్ నివేదికలో ప్రస్తావించాల్సిన అవసరం ఉంది. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.                                                  | ఆరోగ్య పరమైన అంశాలు, అలవాట్లు మరియు వృత్తి, ఆదాయం మరియు కుటుంబం | గుండెకు సంబంధించిన అంశాలు   | కరెంట్ అఫైర్స్ కు సంబంధించిన అంశాలు                            | వ్యక్తిగత లక్ష్యాలకు సంబంధించిన అంశాలు | 1                   |
| 490    | _____లను డాక్టర్ వైద్య పరిశీలకుడి నివేదిక అని పిలిచే తన నివేదికలో రికార్డు చేసి, ప్రస్తావిస్తారు. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి.       | ఆర్థిక పరమైన వివరాలు                                            | వ్యక్తిగత పరిశుభ్రత         | ఎత్తు, బరువు, రక్తపోటు వంటి భౌతిక లక్షణాలకు సంబంధించిన వివరాలు | హాస్పిటల్‌కు చెందిన పూర్వపు వివరాలు    | 3                   |
| 491    | ఉత్పత్తి గురించి వివరాలను అందించేలా బీమా కంపెనీలు ఉపయోగిస్తున్న అధికారిక న్యాయ దస్తావేజును గుర్తించండి. అత్యంత సమంజసమైన ఐచ్ఛికాన్ని ఎంచుకోండి. | ప్రొజెక్ట్ ఫారం(ప్రతిపాదన పత్రం)                                | ప్రొజెక్ట్ కోట్             | ఇన్సూరెన్స్ డాకెట్                                             | ప్రాస్పెక్టస్                          | 4                   |
| 492    | వైద్య పరిశీలకుడి నివేదికలో తనిఖీ చేయాల్సిన విశిష్టాంశాన్ని గుర్తించండి.                                                                        | ప్రతి పాదకుని మానసిక ప్రవర్తన                                   | ఎత్తు, బరువు మరియు రక్తపోటు | సామాజిక హోదా                                                   | నిజానిజాలు                             | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  | Alternative 1 | Alternative 2   | Alternative 3   | Alternative 4       | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|-----------------|-----------------|---------------------|---------------------|
| 493    | <p>చెల్లుబాటు మేళవింపును వేరు చేయి</p> <p>వయసు ధృవీకరణ రకాలు:</p> <p>I: ప్రామాణికం</p> <p>II: ప్రామాణికేతరం</p> <p>వయసు ధృవీకరణలు</p> <p>a: పాస్‌పోర్ట్</p> <p>b: జాతక చక్రం</p> <p>c: పంచాయతీ ధృవపత్రం.</p>                                                                                                                                                                                                                                   | I బి          | I సి            | II ఎ            | I ఎ                 | 4                   |
| 494    | కింది వాటిలో ఏది కె.వై.సి డాక్యుమెంట్ కాదు?                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | ఫోటో          | వయస్సు నిర్ధారణ | అడ్డన్ నిర్ధారణ | జాతకం               | 4                   |
| 495    | <p>మహేష్ ఓ మాదక ద్రవ్యాల వ్యాపారి. ఆయనకు ఎల్లవేళలా పని ఉండదు. మాదక ద్రవ్యాల అమ్మకాల నుంచి ఆయన రూ. పది లక్షలు సంపాదించారు. ఆయన ఆ డబ్బుతో ఇళ్లు, కారు లాంటి వాటిని కొనలేరు. అలా చేస్తే,</p> <p>ప్రభుత్వానికి అనుమానం వస్తుంది. తద్వారా ఆ మాదక ద్రవ్యాల వ్యాపారిపై విచారణ జరుపుతుంది. దీంతో ఆ వ్యాపారి ఓ బార్/మద్యం దుకాణం ప్రారంభించారు. మద్యం దుకాణంలో భారీ లాభాలు వచ్చినట్టు చూపించి, పన్ను చెల్లించారు. దీనిని దేనికి ఉదాహరణగా చెప్పవచ్చు</p> | మోసం          | తప్పుడు జామీను  | మనీ ల్యాండరింగ్ | ట్యాక్స్ మాయం చేయడం | 3                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       | Alternative 1                                                                                                           | Alternative 2                                                                                             | Alternative 3                                                                                | Alternative 4                                                                                | Correct Alternative |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 496    | <p>కార్యక్రమం కింద పేర్కొనాల్సిన వాటిని ఎంచుకోండి.</p> <p>I: గుర్తింపు రుజువును అందించడాన్ని నివారించే క్రమంలో ఓ వినియోగదారుడు మొదటి లావాదేవీని రద్దు చేసి, తక్కువ మొత్తానికి రెండో లావాదేవీని జరిపేందుకు అభ్యర్థించారు.</p> <p>II: అసాధారణమైన ఎక్కువ డాలర్ లావాదేవీ కోసం ఓ వినియోగదారుడు అభ్యర్థిస్తున్నారు కానీ లావాదేవీ లేదా నగదు మూలం కోసం కారణాన్ని వివరించలేకపోతున్నారు.</p> <p>III: ఓ వినియోగదారుడు కంగారుగా ఉంటూ, మీ రికార్డు పుస్తకాల గురించిన అసాధారణమైన ప్రశ్నలను అడుగుతున్నారు.</p> <p>IV: టెల్లర్ కు లంచం ఇవ్వడానికి వినియోగదారుడు పయనిస్తున్నాడు.</p> | I మాత్రమే                                                                                                               | II మాత్రమే                                                                                                | III మాత్రమే                                                                                  | I,II,III మరియు IV                                                                            | 4                   |
| 497    | <p>స్వేచ్ఛా పరిశీలన కాలంగా వినియోగదారుకు అనుకూలమైన సదుపాయాన్ని తన నియంత్రణల్లో ఐ.ఆర్.డి.ఎ పొందుపరిచింది.</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | <p>ఒక ఉచిత పరిశీలన కాలం ఉంటుంది, బీమా ధారునికి ప్రీమియాలు చెల్లించవలసిన అవసరం లేకుండా ఒక మార్గం అందుబాటులో ఉంటుంది.</p> | <p>ఒక ఉచిత పరిశీలన కాలం ఉంటుంది, పాలసీదారుడు ఇష్టంలేని పాలసీ నుండి వైదొలగే మార్గం అందుబాటులో ఉంటుంది.</p> | <p>ఒక ఉచిత పరిశీలన కాలం ఉంటుంది, పాలసీదారుడు తన పాలసీ క్లెయిమ్ సమర్పించే మార్గం ఉంటుంది.</p> | <p>ఒక ఉచిత పరిశీలన కాలం ఉంటుంది, పాలసీదారుడు తన పాలసీలో నామినీని జోడించే మార్గం ఉంటుంది.</p> | 2                   |

**Insurance Agents Question Bank - Telugu**

| S. No. | Question Body                                                                                  | Alternative 1                                      | Alternative 2                                          | Alternative 3                        | Alternative 4             | Correct Alternative |
|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------|--------------------------------------------------------|--------------------------------------|---------------------------|---------------------|
| 498    | భారతదేశంలోని బీమా నియంత్రణ సంస్థను పేర్కొనండి.                                                 | ఇన్సూరెన్స్ రెగ్యులేటరీ అండ్ డెవెలప్ మెంట్ అథారిటీ | ఇన్స్టిట్యూట్ ఆఫ్ ఇన్సూరెన్స్ అండ్ రిస్క్ మేనేజ్ మెంట్ | ఇన్సూరెన్స్ ఇన్స్టిట్యూట్ ఆఫ్ ఇండియా | నేషనల్ ఇన్సూరెన్స్ అకాడమీ | 1                   |
| 499    | బీమా విషయంలో రిస్క్ ను ప్రభావితం చేసే కారకాన్ని గుర్తించండి.                                   | పరపతి                                              | నైతిక విపత్తులు                                        | నగదు విలువ                           | పాలసీ డాక్యుమెంట్         | 2                   |
| 500    | అనేక ప్రతిపాదనలు వైద్య పరీక్ష కోరకుండా అంగీకరించబడుతున్నాయి. ఈ రకమైన అంగీకారాన్ని ఏమని అంటారు? | ఆరోగ్యకరమైన పూచీకత్తు                              | ఆరోగ్య పరీక్షలేని పూచీకత్తు                            | ప్రతికూలంకాని పూచీకత్తు              | సాదారణ పూచీకత్తు          | 2                   |